# Expansión

www.expansion.com

## Fin de Semana

Sábado 22 de junio y domingo 23 de junio de 2024 | 3€ | Año XXXVIII | nº 11.541 | Segunda Edición


VIVIENDA

**El mercado inmobiliario encara un nuevo 'boom'**

# Valores a tiro de opa

La Bolsa española es escenario de un aluvión de ofertas públicas de adquisición (opa): BBVA sobre Sabadell; Magyar por Talgo; I Squared sobre Applus; Antin por Opdenergy; EQT sobre Solarpack; y la futura por Naturgy. Los grupos *opantes* buscan compañías que cotizan con descuentos de entre el 20% y el 50%, que tienen el capital muy repartido y que cuentan con buenas perspectivas de negocio. Los analistas consideran que a tiro de opa están Solaria, Grenergy, Sacyr, Cellnex, Tubacex, Iberpapel y Lar. P2-3 Inversor

**Empresas todoterreno para sortear las curvas del mercado** P4-5 Inversor

**Resultados hasta marzo de todas las empresas de la Bolsa** P4-5/LA LLAVE

## BBVA: Las 5 claves de la decisión del juez en el 'caso Villarejo' P19

**BBVA y Sabadell tienen un colchón de liquidez de 200.000 millones** P20

**La CNMV exigirá a BBVA que detalle las sinergias si hay opa sin fusión** P18

Europa Press

Rodrigo Buenaventura, presidente de la CNMV, ayer.

## Avalancha de dividendos en las próximas dos semanas P17

## Hacienda suprime el IVA del aceite de oliva de forma temporal P25

## Barcelona quiere eliminar todos los pisos turísticos a finales de 2028 P2 y 24

LÍDERES Y TENDENCIAS

## Así invierten las 'celebrities'

TRANSPORTE AÉREO

IAG tiene 140 millones en caja por los vuelos anulados por el Covid

ECONOMÍA

Baleares, Madrid y Canarias lideran el alza del PIB en 2024

EL EQUIPO

A&G AM, la gestora española especializada en nichos de mercado

PROTAGONISTA

Bruce Springsteen, el 'Boss' de las finanzas y el 'rock'

HISTORIA DE ÉXITO

Argraf, la compañía familiar que viste el vino de etiqueta

RESTAURACIÓN

Cómo se gestiona Disfrutar, el mejor restaurante del mundo

Dabiz Muñoz no trasladará DiverXO a La Finca

MOTOR

**El Tesla Model Y hace historia**

Expansión&EMPLEO

Heineken: Su estrategia para atraer y fidelizar a los mejores profesionales P4

# Editorial

## Insólito veto al alquiler turístico en Barcelona

Las nefastas políticas intervencionistas de las diferentes administraciones públicas en materia de vivienda han causado un desplome histórico de la oferta de pisos en alquiler. La situación es crítica en ciudades como Barcelona o Palma de Mallorca, donde el auge del alquiler vacacional y de temporada, que ofrece una rentabilidad mayor y menos riesgo de ocupaciones e impagos, ha convertido casi en una quimera acceder a una vivienda en algunas zonas determinadas. Pero ahondar en el intervencionismo no servirá para solventar esos cuellos de botella. El insólito anuncio del alcalde barcelonés, Jaume Collboni, de prohibir los arrendamientos turísticos y de temporada en la ciudad condal a finales del año 2028 constituye una medida antieconómica que lesiona el derecho a la propiedad privada y puede ahuyentar a los inversores en este sector sin que necesariamente beneficie a quienes ahora tienen más dificultades para alquilar un piso. Aunque podría tener sentido acotar la actividad a veces conflictiva de utilizar viviendas particulares para albergar a visitantes, el regidor socialista ha optado por una medida de máximos, amparándose en la normativa autonómica que permite a los consistorios limitar la oferta de este tipo de alquileres en las zonas que se declaren tensionadas. Sin embargo, cabe recordar que el mercado ha ido por delante de los gobernantes cuando han intentado estrechar el cerco regulatorio sobre la vivienda. Este planteamiento con el alquiler alternativo recuerda en exceso a la normativa ultrarrestrictiva impuesta a las empresas de VTC debido a la presión de los propietarios de licencias de taxi en Barcelona, que acabó forzando la salida de la mayoría de los operadores alternativos, que ofrecían condiciones más competitivas y flexibles a los usuarios del transporte privado. Más adecuada para incentivar el incremento de la oferta de vivienda parece, por contra, la decisión también anticipada por Collboni de suavizar una de las medidas más lesivas de su antecesora en el consistorio, la populista Ada Colau, que obligó a las promotoras a reservar el 30% de las operaciones de rehabilitación y de las promociones de obra nueva para VPO, lo que hizo inviables muchos proyectos. La acuciante falta de vivienda en la ciudad condal exige incentivar por todas las vías los nuevos desarrollos urbanísticos que incrementen el parque de alquiler para equilibrar progresivamente la oferta a una demanda que crece con fuerza por factores muy diversos.

**Ahondar en el intervencionismo no solventará los cuellos de botella para alquilar un piso**

## Motor turístico para las economías regionales

El fuerte crecimiento de la demanda turística fue el principal impulsor de la economía española en 2023 y todo indica que volverá a serlo este ejercicio. La mejora de las perspectivas de PIB por parte de los principales organismos y analistas se produce por el comportamiento mejor de lo esperado del sector turístico. De hecho, sin la aportación de esta industria el PIB habría caído un 0,2% en los tres primeros meses del actual ejercicio, según cálculos del Banco de España, en lugar de aumentar el 0,7%, lo cual situó a nuestro país a la cabeza del crecimiento en la zona euro. El dinamismo turístico no se refleja sólo en la mayor afluencia de visitantes extranjeros. También se está produciendo un cambio en los patrones estacionales de las llegadas y el gasto medio por turista es más elevado. En conjunto, han llevado los ingresos del sector a niveles récord, que sumaron un total de 85.000 millones de euros el año pasado. En buena lógica, la pujanza de la industria vacacional beneficiará a las economías regionales con un mayor peso del sector turístico. La mejora de las previsiones de BBVA Research sitúa a las regiones insulares, Baleares y Canarias, al frente del crecimiento, un ritmo que únicamente logrará seguir Madrid. La diversificación de la oferta turística de la comunidad presidida por Isabel Díaz Ayuso hacia servicios de alto valor añadido ha contribuido decisivamente a convertir su economía en la de mayor dimensión y la que genera más empleo por la combinación de políticas aperturistas, menos burocracia y rebajas fiscales. *Sensu contrario*, la sequía lastrará a Andalucía, Extremadura y Castilla-La Mancha.

# La Llave

## Las cotizadas mantienen al alza el beneficio

El análisis trimestral de EXPANSIÓN sobre los resultados de las compañías cotizadas en el Mercado Continuo refleja un repunte de las ganancias en el primer trimestre de 2024, hasta niveles récord, impulsadas por la mejora del sector bancario gracias a la subidas de tipos y la intensa recuperación del sector turístico, que en España va camino de marcar un ejercicio histórico con récord de visitantes extranjeros. A ello se suma el buen comportamiento de las compañías de concesiones e infraestructuras, los resultados récord de Iberdrola –con la venta de activos en México– e Inditex, o el impulso de los beneficios de Telefónica, Indra, Logista y Mapfre. Compañías de sectores variados como Airbus, Atresmedia, Ebro Foods, Prosegur, Grenergy, Viscofan, Audax y Talgo tuvieron también muy buenos resultados, mientras que otras como Grifols, Meliá, eDreams Odigeo y Soltec salieron de pérdidas. Como contrapeso negativo hay que reseñar el ajuste de beneficios sufrido por los sectores vinculados a las materias primas, que a nivel mundial ha supuesto descensos considerables de ingresos para petroleras, siderúrgicas, químicas y papeleras. En conjunto, las cerca de 90 empresas del Continuo que han presentado las cuentas del periodo sobre un total de 120 –en el primer trimestre no tienen obligación de hacerlo– obtuvieron un beneficio neto global de 16.800 millones entre enero y marzo, un 19,3% más que en el mismo periodo de 2022. El aumento de las ganancias, apoyado en unos ingresos que se mantienen en cotas históricas por las subidas de precios y la demanda sostenida, consolida un periodo que comenzó en 2021 y en el que las empresas del Continuo han ido pulverizando todos los registros pese a la incertidumbre global y los conflictos geopolíticos. Las perspectivas para todo 2024 ofrecen signos de fortaleza, apoyadas fundamentalmente en la marcha de bancos y empresas turísticas, y con otras compañías como Iberdrola e Inditex que apuntan a un ejercicio histórico.

## Ayudas más eficaces para el automóvil

El sector del automóvil vive en la actualidad una de las mayores transformaciones de su historia, ya que tiene que cambiar el modelo de negocio que viene utilizando desde hace más de cien años, vinculado al motor de combustión, a una nueva movilidad eléctrica y conectada. A este proceso ya de por sí exigente se ha sumado una complicación adicional para las compañías europeas del sector: la amenaza china. Las marcas europeas y con tradición en el continente han llegado tarde a la carrera de la movilidad eléctrica respecto a las compañías chinas, que se han beneficiado de un apoyo multimillonario de su Gobierno –un estudio del *think thank* CSIS apunta que el Gobierno chino dio apoyo público por 215.000 millones a los fabricantes de coches de su país entre 2009 y 2023–. Europa se ha dado cuenta de que llega tarde y se ha propuesto atraer inversiones industriales para fabricar vehículos eléctricos y baterías, pero los menores fondos y los infinitos trámites burocráticos desposicionan a Europa en la carrera contra China por el coche eléctrico. España es un reflejo de lo que pasa en el continente europeo, con ambiciosos planes de apoyo al sector con miles de millones, pero que no acaban de tener el impacto esperado. Los Perte VEC están surtiendo cierto efecto, pero las ayudas no son muy elevadas en comparación con otros países, lo que puede poner en peligro algunos proyectos industriales que sobrevuelan nuestro país, como las gigafactorías de Stellantis e InoBat.

## SoftBank vuelve a pensar a lo grande

La salida a Bolsa de Arm, la compañía de semiconductores filial de SoftBank, ha mejorado tanto las finanzas como la moral del conglomerado tecnológico japonés, propietario del 90% del capital. La cotización de Arm está en máximos para una capitalización de 155.250 millones de euros, y a 31 de marzo, gracias a su contribución, el valor neto de los activos después de deuda (NAV) de SoftBank se había disparado hasta cerca de 165.500 millones. La deuda neta se situó en 15.465 millones, equivalente al 8,5% del valor bruto de los activos frente al 20,4% de hace dos años. En mayo, el grupo apuntó a que pudiera ser una estructura demasiado conservadora, sugiriendo implícitamente un posible mayor apalancamiento para iniciar una nueva oleada de inversiones. En la junta de accionistas celebrada ayer, el fundador del grupo, Masayoshi Son, afirmó que las inversiones realizadas hasta hoy son "sólo un calentamiento" para su gran ambición de crear la llamada superinteligencia artificial. Son habló de oportunidades en robótica, centros de datos y conducción autónoma, y señaló que SoftBank necesitará socios para apoyar la visión. También afirmó que el grupo necesita "buscar su próxima gran apuesta, sin miedo a si será un éxito o un fracaso". Sin embargo, la cotización cayó un 3,1%. SoftBank participa en 45 compañías cotizadas y 382 no cotizadas, y la cartera cotizada ha pasado del 41% al 79% del valor de los activos, mejorando así el perfil de liquidez del grupo.

## IAG hace cuentas con los bonos de vuelos anulados

En 2023 el desempeño de IAG –propietaria de Aer Lingus, British Airways, Iberia, Vueling y Level– fue muy positivo, con ingresos de 29.453 millones de euros (+27,7%), multiplicando el beneficio operativo por 2,8 veces hasta 3.507 millones y el atribuido por 6,1 veces hasta 2.655 millones. El margen de explotación del 11,9% más que se duplicó, rozando el objetivo a medio plazo del 12%-15%. Además, el *cash flow* libre positivo de 1.320 millones permitió al grupo continuar reduciendo su deuda neta hasta 9.245 millones, y con un apalancamiento de 1,7 veces, inferior al objetivo de 1,8. Las cifras muestran que el *shock* de la pandemia ha sido superado plenamente, pero en el balance quedan todavía algunos vestigios de los momentos álgidos de la crisis. Así, los confinamientos impusieron un parón absoluto y el sector se encontró con miles de peticiones de reintegro por clientes que no pudieron volar. La mayoría de aerolíneas optó por congelar esas cantidades, dada la precaria situación de liquidez, ofreciendo a cambio vales canjeables a futuro, que pasaron así a formar parte del pasivo del grupo. A cierre de 2023, IAG mantenía 642 millones de euros por este concepto, y el grupo sigue realizando campañas entre los clientes para maximizar el canje. Pero también es consciente de que una parte de estos vales pudieran caducar sin ser canjeados, lo que implicará su reconocimiento más adelante como ingresos de pasaje.

# EMPRESAS

# IAG tiene 140 millones en caja por vuelos anulados por el Covid



**TRANSPORTE/** Iberia y British Airways prevén que una parte de los bonos que dieron para evitar devolver el dinero por las operaciones canceladas en la pandemia no se canjeen, aunque han alargado los plazos.

**Artur Zanón.** Londres

IAG, matriz de Iberia, British Airways, Vueling y Aer Lingus, tiene en caja 139 millones de euros en concepto de vales por vuelos anulados durante la pandemia y cuyos titulares todavía no los han gastado. Es la cifra que aparece en su memoria anual en la que, por primera vez, se desvela el importe de una política que se generalizó durante el Covid con el objetivo de insuflar confianza en los viajeros.

La declaración de la pandemia en marzo de 2020 obligó a las aerolíneas a suspender de forma masiva casi el 100% de su operativa. La práctica habitual es adquirir los billetes con varias semanas de antelación al vuelo, de manera que las compañías se encontraron de repente con la exigencia de anular operaciones y afrontar, al mismo tiempo, una oleada de peticiones de los clientes para que se les reintegrase lo que habían pagado por unos vuelos que no iban a despegar.

Las aerolíneas se negaron a devolver unas cantidades –en muchos casos, de cientos de millones de euros– que habrían puesto su viabilidad todavía más en duda, y optaron por ofrecer la opción, de forma gratuita, de cambiar los importes pagados por esos vuelos por vales que se podían canjear por billetes en otro momento, con unas condiciones (sobre todo, temporales) que se han ido extendiendo.

Las asociaciones de consumidores abogaron por el reintegro de todo el importe pagado porque el servicio que se había pagado no fue prestado.

Los vales relativos a los vuelos anulados por el Covid, denominados "vuelos interrumpidos", son una parte del pasivo que IAG tiene anotado en concepto de vales no canjeados, que, al cierre de 2023, ascendía a 645 millones de euros (incluidos los impuestos asociados).

El resto, 506 millones, se refiere a vales proporcionados por British Airways por su política de flexibilidad de cambiar el destino o la fecha, vales regalo u otras acciones de tipo comercial.

IAG ha reducido en un 29% el importe de todos los vales no cambiados (eran 911 millones a finales de 2022), si bien no detalla la evolución de los relacionados con el Covid. Sí que explica que ha realizado "campañas de márketing con los clientes en un intento de maximizar el canje de estos vales". "A pesar de este esfuerzo, el grupo espera que algunos caduquen sin ser canjeados", lo que se traducirá en un reconocimiento como ingresos de pasaje cuando vea "razonable que no se producirá una reversión significativa en ejercicios futuros". Una aerolínea contabiliza como ingresos de pasaje el importe de los billetes cuando se opera el vuelo, no cuando se vende cada asiento en concreto.

La cotizada dirigida por Luis Gallego explica que el tiempo para gastar esos vales puede llegar a seis años desde que se emiten, aunque depende del motivo por el que se expidieron. "El grupo espera que la mayor parte del total venza dentro de los doce meses siguientes", apunta.

**Las asociaciones de consumidores pidieron que se devolviese el importe del billete**

Europa Press

Las cancelaciones de vuelos durante la pandemia fueron masivas.

**El grupo suma 645 millones de euros en vales no canjeados por todo tipo de conceptos**

**IAG no había hecho público hasta ahora el importe de los vales pendientes todavía de canjear**

**Iberia dice que alarga el plazo para usar los bonos cuando lo pide el interesado**

En España, Iberia –tampoco Vueling– no da cifras de cuántos vales tiene pendientes de canjear de los vuelos suspendidos por el Covid, pero sí apunta que ha prorrogado la caducidad de los vales cuando los clientes lo han pedido.

### Cambio de billetes

Actualmente, la aerolínea presidida por Marco Sansavini tiene la política de cambiar un billete que no puede ser usado por un vale y, en los casos que marca la normativa, devuelve el dinero. "Se cumple escrupulosamente la ley", explican fuentes de Iberia.

Por su parte, British Airways ha extendido hasta el 30 de septiembre de 2025 el uso de los vales "para dar a los clientes la máxima flexibilidad". "Les recordamos regularmente por correo electrónico que tienen vales pendientes de usar", apuntan.

Hasta la pandemia, IAG estimaba, según datos históricos, qué parte de los vales se iban a usar y qué parte no y, en consecuencia, reconocía como ingresos estos últimos. De 2020 a 2022 suspendió esta práctica y en 2023 la ha reanudado porque el comportamiento ya el habitual.

La Llave / Página 2

## Latinoamérica tira de la demanda con un alza del 14%

**A. Z.** Londres

Latinoamérica es el gran mercado que IAG recupera a mayor velocidad. Hasta marzo, el hólding hispanobritánico movió a 1,79 millones de pasajeros entre Europa y la región, un 13,8% más que en 2023. Si se tiene en cuenta que distancia de los vuelos varía, el aumento es del 14,4%.

Este crecimiento triplica el 4,6% experimentado en los corredores del Atlántico Norte. Este ritmo está incluso por debajo del 8,6% global del grupo. No obstante, las rutas con EEUU y Canadá siguen siendo las más importantes para IAG, con 2,57 millones de pasajeros y un peso del 26,8% si se pondera la actividad según la distancia recorrida.

### Iberia y British

Esta divergente evolución de los dos principales mercados intercontinentales de IAG tiene una explicación en la situación de las aerolíneas que los operan. En las rutas con Norteamérica, el principal operador, British Airways, todavía está en el camino de recuperar toda la capacidad que tenía antes de la pandemia, con un aeropuerto –Heathrow– muy limitado para crecer.

En el otro caso, Iberia prevé estar este ejercicio un 20% por encima de la capacidad previa al Covid y tiene su base en un aeropuerto de Madrid-Barajas con mucho margen para seguir ganando dimensión.

El tráfico con Asia-Pacífico, muy minoritario, se disparó un 41%, y el de África, Oriente Próximo y sur de Asia está estancado.

## La CNMV tramita la opa de la suiza Safra Sarasin sobre Árima

**Expansión.** Madrid

La Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) admitió ayer a trámite la solicitud de autorización presentada por JSS, Socimi del banco suizo J. Safra Sarasin, para formular una oferta pública de adquisición (opa) sobre el 100% de las acciones de la Socimi española Árima Real Estate a 8,61 euros por acción, lo que representa un desembolso de 223,7 millones de euros.

La CNMV recordó que esta admisión a trámite no supone todavía pronunciamiento alguno sobre la autorización de la oferta, o cualquiera de sus términos y condiciones.

El pasado 14 de junio, la Socimi JSS, controlada por el grupo financiero helvético, pidió a la CNMV que admitiese y autorizase la opa presentada sobre Árima y aportó, entre otra documentación, un aval otorgado por Banque J. Safra Sarasin, domiciliada en Luxemburgo, por los 223,7 millones que supone esta adquisición.

El pasado 16 de mayo, la Socimi JSS, cuyas acciones cotizan en el BME Growth y que también está controlada por una sociedad de Luxemburgo, lanzó esta opa sobre la totalidad de Árima, lo que suponía una prima del 38%. El importe total máximo a desembolsar por JSS es de 223,7 millones tras la amortización de las acciones en autocartera.

JSS celebrará el próximo 28 de junio su junta de accionistas para someter a su aprobación, entre otras propuestas, la autorización de la formulación de la oferta. Master HoldCo, en su condición de accionista mayoritario de JSS Socimi, ha comunicado su compromiso irrevocable de votar a favor de la opa.

### Opa sujeta a control

La oferta, que no tiene como finalidad la exclusión de cotización de las acciones de Árima en el mercado, está sujeta a lograr una aceptación que comprenda, al menos, 14.214.689 acciones de Árima, representativas del 50% más una acción de su capital social, es decir el control.

La Socimi Árima, fundada por Luis López de Herrera Oria, tiene en cartera 10 activos ubicados en Madrid, en un 90% oficinas y el resto repartido en logístico y otros.

# Las cotizadas ganan un récord de 16.800 millones hasta marzo

**UN 19% MÁS/** Los beneficios del Continuo consolidan el alza por el tirón de bancos, turismo, energía y concesiones.

**A. Fernández.** Madrid

Las compañías que cotizan en el Mercado Continuo han comenzado con fuerza el ejercicio y se mantienen en niveles récord al cierre del primer trimestre de 2024, gracias a la excelente marcha de bancos y compañías turísticas y a los buenos resultados de algunas empresas energéticas, de concesiones y de telecomunicaciones. Las empresas sostienen así el ritmo pese a la incertidumbre global y los conflictos geopolíticos y alargan el ciclo virtuoso de resultados históricos que anotaron entre 2021 y 2023, una vez superado el golpe de la pandemia que estalló hace cuatro años.

Con los datos de unas 90 compañías sobre las cerca de 120 que conforman el Continuo –en el primer trimestre no están obligadas a presentar las cuentas–, las cotizadas obtuvieron un beneficio neto conjunto de 16.800 millones de euros entre enero y marzo de 2024, lo que supone un incremento del 19,3% respecto al ejercicio anterior.

### Ingresos y ebitda

Por su parte, los ingresos, que partían de niveles récord, debido a la inflación y a unas subidas de precios que hasta la fecha apenas han afectado al empuje de la demanda, se mantienen en cotas históricas, con una ligera subida del 0,2% respecto al año anterior, alcanzando los 182.038 millones de euros.

El beneficio bruto de explotación (ebitda), un parámetro que excluye los elementos atípicos y no recurrentes, aumentó un 7,6%, hasta 24.635 millones de euros y consolida los niveles históricos de los últimos ejercicios.

### EXPECTATIVAS

Tras el **buen arranque** del ejercicio y un **verano** que se presume **récord para el turismo** en España, las previsiones del conjunto del Continuo para todo el año 2024 son halagüeñas. De este modo, se espera que consoliden unos resultados históricos.

### Un 37% más que en 2019

Comparando las cuentas con 2019, las 90 empresas del Continuo que han presentado las cuentas del primer trimestre de 2024 obtuvieron un beneficio neto un 37% superior al que anotaron las cerca de 130 compañías cotizadas en el mismo periodo del año anterior al Covid (12.230 millones), cuando las empresas cotizadas aún estaban obligadas a presentar las cuentas de enero-marzo.

En este desempeño global tan positivo, destaca la buena marcha de las empresas del Ibex 35, que, sin los datos de Acciona, Acciona Energía y Naturgy, ganaron 15.200 millones de euros entre enero y marzo, un 20,2% más que en 2023.

El resultado de las firmas del selectivo representó más del 90% del obtenido por todo el Continuo y se cimentó en las ganancias récord de los bancos, espoleados por las subidas de tipos; la fortaleza de la demanda en el sector turístico (Aena, Amadeus, IAG y Meliá); el salto de Iberdrola por la venta de activos en México; y los buenos resultados de Inditex, Ferrovial, Telefónica, Logista o Indra, entre otras.

Los resultados, pese al impacto del impuesto del Gobierno a las ganancias extraordinarias de bancos y energéticas, se alcanzaron con una ligera caída del 1% en los ingresos del selectivo (140.337 millones), afectados por el descenso de los precios de la energía y el acero. El ebitda del Ibex creció un 7,2%, hasta 21.198 millones.

### Resto de cotizadas

Excluyendo a los grupos del selectivo, el resto de cotizadas elevó las ganancias un 11,3%, hasta 1.600 millones, con un aumento de la facturación del 4,9%, hasta 41.700 millones. De este subgrupo, sobresalen Airbus, que disparó el resultado un 28%, hasta 595 millones, Atresmedia (ganó 33 millones, un 43% más) o MFE (matriz de Mediaset), con 16,8 millones, un 66% más.

Ebro Foods, Prosegur, Prosegur Cash, Grenergy, Grupo Sanjosé y Viscofan elevaron el resultado más del 20%. Por su parte, Audax Renovables, Talgo y Prisa multiplicaron sus ganancias, y Línea Directa, eDreams y Soltec volvieron a números negros.

En el lado opuesto, la siderúrgica Aperam y Amrest entraron en pérdidas, y Vocento las aumentó un 39%, hasta 12,8 millones. Minor Hotels (NH), OHLA y Oryzon Genomics redujeron sus números rojos.

**La Llave** / Página 2

## RESULTADOS DEL MERCADO CONTINUO HASTA MARZO 2024

En millones de euros. Variación en porcentaje

| | Facturación 2024 | Variac. % 24/23 | Ebitda 2024 | Variac. % 24/23 | Benef. neto 2024 | Variac. % 24/23 |
|---|---|---|---|---|---|---|
| **Ibex 35** | | | | | | |
| Acerinox | 1.481,0 | -16,9 | 111,0 | -50,9 | 53,0 | -61,0 |
| ACS | 8.706,0 | 7,3 | 461,0 | -0,2 | 177,0 | 8,6 |
| Aena | 1.233,0 | 20,1 | 581,1 | 57,7 | 261,0 | 95,4 |
| Amadeus | 1.496,3 | 14,1 | 582,0 | 14,2 | 313,9 | 19,6 |
| ArcelorMittal | 15.247,0 | -12,0 | 1.832,0 | -8,6 | 878,4 | -14,4 |
| Banco Sabadell | 1.444,0 | 10,1 | - | - | 308,0 | 50,2 |
| Banco Santander | 15.045,0 | 8,1 | - | - | 2.852,0 | 10,9 |
| Bankinter | 659,0 | 7,0 | -- | - | 200,8 | 8,5 |
| BBVA | 8.218,0 | 18,1 | | - | 2.200,0 | 19,2 |
| CaixaBank | 3.496,0 | 12,7 | - | - | 1.005,0 | 17,5 |
| Cellnex | 946,0 | 6,7 | 778,0 | 6,6 | -39,0 | (-57,1) |
| Colonial | 95,8 | 6,1 | 72,0 | 10,1 | 54,5 | 96,0 |
| Enagás | 220,5 | 0,0 | 178,3 | 2,7 | 65,3 | 19,6 |
| Endesa | 5.547,0 | -26,1 | 1.079,0 | -26,2 | 292,0 | -50,8 |
| Ferrovial | 1.879,0 | 4,1 | 254,0 | 34,4 | 152,0 | 61,7 |
| Fluidra | 527,0 | -4,9 | 118,0 | -2,5 | 37,0 | -9,8 |
| Grifols | 1.625,7 | 4,1 | 309,9 | 79,0 | 21,4 | - |
| IAG | 6.429,0 | 9,2 | 68,0 | 655,6 | -4,0 | (-95,4) |
| Iberdrola | 12.678,5 | -18,0 | 5.857,0 | 44,1 | 2.759,7 | 85,8 |
| Inditex | 8.150,0 | 7,1 | 2.370,0 | 8,0 | 1.294,0 | 10,8 |
| Indra | 1.117,7 | 21,9 | 116,5 | 27,2 | 61,2 | 40,0 |
| Logista (1) | 6.206,2 | 4,6 | 246,4 | 4,8 | 159,5 | 26,8 |
| Mapfre | 9.389,2 | 2,9 | - | - | 216,3 | 69,5 |
| Meliá | 440,1 | 11,1 | 97,9 | 25,7 | 7,5 | - |
| Merlin Properties | 127,3 | 4,9 | 91,0 | 1,9 | 64,8 | -2,1 |
| Redeia | 455,7 | -11,8 | 339,6 | -15,5 | 132,3 | -26,7 |
| Repsol | 15.690,0 | -2,5 | 2.143,0 | -20,5 | 969,0 | -12,9 |
| Rovi | 151,2 | -25,0 | 25,9 | -61,1 | 15,0 | -68,4 |
| Sacyr | 994,4 | -5,3 | 339,3 | 14,7 | 25,4 | 5,4 |
| Solaria | 40,0 | 5,7 | 41,8 | 4,3 | 23,6 | -5,5 |
| Telefónica | 10.140,0 | 0,9 | 3.205,0 | 2,7 | 532,0 | 78,5 |
| Unicaja Banco | 462,0 | 23,9 | - | - | 111,0 | 226,5 |
| **Total** | **140.337,6** | **-1,1** | **21.297,8** | **7,2** | **15.199,6** | **20,2** |
| **Resto Mercado Continuo** | | | | | | |
| Adolfo Domínguez (2) | 126,7 | 10,9 | 17,4 | 29,9 | 0,7 | 356,3 |
| Aedas Home (2) | 1.144,8 | 24,5 | 172,9 | 5,3 | 108,9 | 3,6 |
| Airbus | 12.830,0 | 9,1 | 609,0 | 56,2 | 595,0 | 27,7 |
| Alantra Partners | 36,1 | 11,1 | -1,0 | (-64,3) | 0,5 | 25,0 |
| Almirall | 248,8 | 7,0 | 52,5 | 1,4 | 7,4 | -3,9 |
| Amrest | 592,6 | 5,2 | 81,1 | 14,9 | -2,1 | - |
| Aperam | 1.657,0 | -11,7 | 55,0 | -56,7 | -19,0 | - |
| Atresmedia | 245,1 | 15,4 | 50,1 | 38,0 | 33,4 | 42,7 |
| Atrys Health | 51,4 | 6,9 | 9,1 | 17,3 | - | - |
| Audax Renovables | 482,0 | -30,8 | 31,0 | 34,8 | 17,0 | 750,0 |
| CAF | 1.008,0 | 5,9 | 47,0 | 9,3 | 23,0 | 15,0 |
| Cevasa | 5,5 | 5,4 | 3,5 | 10,8 | 2,2 | 2,9 |
| Cie Automotive | 1.036,3 | 2,8 | 191,6 | 6,9 | 93,0 | 3,3 |

Ana Botín, presidenta de Banco Santander.

**SANTANDER, LÍDER**

El banco presidido por Ana Botín lidera el ránking de ganancias hasta marzo, con un beneficio récord de 2.852 millones, un 11% más, gracias a los altos tipos de interés. Le sigue de cerca Iberdrola con 2.760 millones (+86%), impulsada por la venta de activos en México. En tercer lugar figura BBVA, que ganó 2.200 millones, un 19% más.

Maurici Lucena, presidente del gestor aeroportuario Aena.

**AENA VUELA**

La fortaleza del turismo ha permitido al gestor aeroportuario Aena duplicar las ganancias, hasta 261 millones. Por la misma razón, Amadeus eleva el resultado más del 19% (314 millones) y Meliá y eDreams entran en beneficios. IAG casi vuelve a números negros. Telefónica dispara el resultado un 78%, e Inditex e Indra anotan beneficios récord.

## RESULTADOS DEL MERCADO CONTINUO HASTA MARZO 2024

| En millones de euros. Variación en porcentaje | Facturación 2024 | Variac. % 24/23 | Ebitda 2024 | Variac. % 24/23 | Benef. neto 2024 | Variac. % 24/23 |
|---|---|---|---|---|---|---|
| Clínica Baviera | 66,4 | 11,8 | 21,5 | 8,5 | 12,4 | 6,9 |
| Coca-Cola Europacific | 4.465,0 | 7,5 | - | - | - | - |
| Desarrollos E.S. Anclajes | 12,9 | -0,2 | 1,7 | 30,2 | 1,0 | 35,7 |
| Ebro Foods | 806,6 | -0,4 | 109,7 | 13,9 | 53,7 | 22,7 |
| eDreams Odigeo (2) | 650,5 | 10,7 | 121,4 | 43,8 | 32,4 | - |
| Elecnor | 801,0 | 10,5 | 43,0 | -6,5 | 30,5 | 11,2 |
| Ence | 213,6 | -17,9 | 44,9 | -15,4 | 7,9 | -37,3 |
| Ercros | 188,7 | -15,7 | 14,2 | -48,9 | 3,1 | -76,0 |
| Faes Farma | 139,4 | 7,2 | 41,0 | 10,3 | 30,5 | 10,3 |
| FCC | 2.185,6 | 7,8 | 355,4 | 7,0 | 104,6 | 7,9 |
| GAM | 67,4 | 12,5 | 18,3 | 20,4 | 1,1 | 22,2 |
| Gestamp | 3.118,5 | -2,5 | 311,0 | -7,6 | 54,7 | -31,5 |
| Global Dominion | 283,1 | 0,6 | 34,8 | 3,0 | 7,3 | -39,7 |
| Grenergy Renovables | 110,1 | 14,7 | 23,3 | 62,9 | 6,2 | 26,5 |
| G. Catalana Occidente | 1.863,0 | 1,1 | - | - | 160,9 | 13,2 |
| Grupo Sanjosé | 359,7 | 22,2 | 19,8 | 18,3 | 10,3 | 28,9 |
| Iberpapel | 63,6 | -12,6 | 7,7 | -7,0 | 3,9 | 0,5 |
| Inmobiliaria del Sur | 36,1 | 121,5 | 6,4 | 77,8 | 3,6 | 1.700,0 |
| Laboratorio Reig Jofre | 86,4 | 9,9 | 10,3 | 11,0 | 3,3 | -14,7 |
| Lar España | 25,5 | 2,8 | 18,7 | 2,7 | 17,4 | 20,8 |
| Libertas 7 | 1,0 | -86,5 | 0,0 | -97,3 | -0,2 | - |
| Línea Directa | 242,6 | 3,4 | - | - | 10,1 | - |
| MFE (Mediaset) | 699,8 | 8,2 | 140,4 | 4,9 | 16,8 | 66,3 |
| Metrovacesa | 140,0 | 76,1 | 17,9 | 306,8 | - | - |
| Minor Hotels (NH) | 459,6 | 12,9 | 68,8 | 17,0 | -22,2 | (-38,3) |
| Miquel y Costas | 82,6 | -2,4 | 21,6 | 14,8 | 13,1 | 18,1 |
| OHLA | 794,9 | 24,7 | 19,5 | -2,5 | -4,7 | (-39,7) |
| Oryzon Genomics | 2,2 | -41,5 | -1,0 | (-19,7) | -1,1 | (-30,1) |
| Pescanova | - | - | - | - | 0,0 | -84,8 |
| PharmaMar | 38,0 | 11,7 | -2,8 | (119,0) | 2,3 | 63,1 |
| Prim | 56,5 | 3,5 | 6,8 | -18,1 | 4,1 | -33,9 |
| Prisa | 256,2 | -4,0 | 67,1 | -0,1 | 19,2 | 269,2 |
| Prosegur | 1.126,5 | 5,2 | 112,4 | -4,3 | 16,8 | 32,3 |
| Prosegur Cash | 470,5 | -1,4 | 81,0 | -4,7 | 17,7 | 25,5 |
| Realia | 30,5 | 11,9 | 15,7 | 7,8 | 8,4 | 11,9 |
| Renta 4 Banco | 25,0 | 10,1 | - | - | 6,9 | -9,0 |
| Soltec | 121,0 | 57,6 | 11,0 | - | 1,3 | - |
| Talgo | 166,5 | 31,4 | 20,1 | 34,0 | 10,4 | 333,3 |
| Técnicas Reunidas | 1.003,0 | -10,4 | 48,0 | 6,2 | 20,5 | 4,6 |
| Tubacex | 186,5 | -19,7 | 25,0 | -18,0 | 4,8 | -62,2 |
| Vidrala | 419,4 | 11,0 | 109,8 | 9,0 | 52,8 | -9,9 |
| Viscofan | 289,7 | -6,0 | 61,6 | -0,2 | 31,6 | 22,4 |
| Vocento | 81,0 | -2,9 | -7,3 | (265,0) | -12,8 | (39,1) |
| **Mercado Continuo sin Ibex** | **41.700,5** | **4,9** | **3.337,8** | **10,0** | **1.600,2** | **11,3** |
| **Total con el Ibex** | **182.038,2** | **0,2** | **24.635,6** | **7,6** | **16.799,8** | **19,3** |

En facturación se recoge el importe neto de la cifra de negocio y en los bancos, el margen bruto. Los bancos y Mapfre no presentan ebitda (resultado bruto de explotación). En otras compañías que no ofrecen el ebitda se recoge el beneficio operativo. El resultado neto es el atribuido a la sociedad dominante. Los porcentajes de variación entre paréntesis indican un aumento o disminución de pérdidas. Una treintena de empresas no ha presentado los resultados del primer trimestre y por eso no aparecen en el cuadro. (1) Resultados del primer semestre fiscal. (2) Resultados del ejercicio fiscal completo.. Fuente: CNMV y elaboración propia

Marco Patuano, consejero delegado de Cellnex.

**CELLNEX, FAROLILLO**

**El grupo de torres de 'telecos' perdió 39 millones, un 57% menos, tras elevar el ebitda un 6,6%, hasta 778 millones. La caída de precios empujó a la siderúrgica Aperam a pérdidas de 19 millones (ganó 132 millones en 2023). Nueve empresas del Mercado Continuo, un 10% de las que han presentado las cuentas, están en números rojos.**

Jordi Hereu, ministro de Industria y Turismo.

# El Gobierno deja sin repartir la mitad de los fondos del motor

**PLANES PARA LA AUTOMOCIÓN/** El Ejecutivo ha adjudicado algo más de 3.300 millones de los casi 6.600 comprometidos.

**Carlos Drake.** Madrid

El Gobierno se ha fijado el objetivo de convertir España en un *hub* de movilidad eléctrica en Europa y para ello ha desplegado planes millonarios tanto para impulsar la venta de coches en el mercado interno como para atraer inversiones para producir vehículos eléctricos y baterías.

Sin embargo, la eficacia de estos planes está siendo dispar, ya que no se está consiguiendo hacer llegar los fondos millonarios a sus destinatarios, ya sea por problemas burocráticos, exceso de complicación en los programas o porque no son los suficientemente cuantiosas las ayudas.

Desde 2018, año en el que Pedro Sánchez accedió a la presidencia, el Ejecutivo ha desplegado tres planes Moves para impulsar la adquisición de vehículos eléctricos y la puesta en marcha de infraestructura de recarga, así como tres Perte del Vehículo Eléctrico y Conectado (VEC), que buscan reforzar la huella industrial de la electromovilidad en el territorio español. También introdujo el Plan Mitma Moves, para vehículos industriales eficientes.

Estos siete programas suman un presupuesto total conjunto más de 6.620 millones de euros en ayudas directas y préstamos blandos. Sin embargo, hasta el momento, solo se han adjudicado de forma definitiva o provisional algo más de 3.350 millones.

El primer Plan Moves se lanzó en febrero de 2019 y estuvo vigente todo ese año, con un presupuesto de 45 millones. En junio de 2020 llegó la segunda edición del Moves, esta vez con 100 millones para gastar, que incluían los no utilizados en la convocatoria anterior, por lo que no se perdieron por el camino.

**El Gobierno lanzará el cuarto Perte VEC a final de año y llegará a 8.000 millones para el sector**

Lo mismo ocurrió con la tercera edición, que llegó en abril de 2021 con 1.200 millones de presupuesto y que finaliza este 30 de junio, sin que por ahora haya ninguna confirmación de su prolongación.

Gobierno y sector trabajan desde hace meses para lanzar un plan más eficaz, que evite las complicaciones burocráticas actuales, haciendo que el cliente cobre la ayuda en el momento de la compra y no más de un año después, como sucede en la actualidad.

En total, el Ejecutivo, a través de IDAE, perteneciente al Ministerio para la Transición Ecológica, ha destinado 1.345 millones a tres planes Moves, de los que, a 26 de mayo, quedaban por usar 136 millones.

### Los Perte VEC

En paralelo, en noviembre de 2021, se lanzó el Mitma Moves, a través del Ministerio de Transportes y Movilidad Sostenible, dotado con 174 millones que luego se elevaron a más de 400 millones y que se han agotado. El plan finalizó el pasado 30 de abril y no hay visos de continuidad.

El Ministerio de Industria y Turismo, por su parte, es el abanderado de los Perte VEC. La primera edición, pese a tener un presupuesto muy alto de 2.975 millones, tuvo poco éxito, puesto que dejó sin adjudicar casi 2.200 millones, a causa de los duros requisitos para participar (ir en consorcio, plazos cortos...).

Con el segundo Perte VEC se trató de resolver los problemas, permitiendo proyectos individuales, repartiendo las ayudas por orden de petición o lanzando dos líneas diferentes de ayudas. Fue mejor, ya que la línea de baterías repartió de forma definitiva 628 millones de los 836 millones que tenía, y en la línea 2, del coche eléctrico, que todavía está abierta, se han dado ya de forma provisional más de 299 millones, por lo que quedarían unos 261 millones.

Además, el pasado 17 de junio se abrió el plazo para pedir las ayudas del tercer Perte VEC, con 500 millones de presupuesto, y la intención del Ejecutivo es habilitar una cuarta convocatoria a finales de año, con 1.250 millones.

En conjunto, el Gobierno, entre los tres planes Moves, el Moves Mitma y los cuatro Perte VEC que piensa desplegar, prevé destinar casi 8.000 millones en apoyo al motor en forma de ayudas a la compra de vehículos eléctricos, a la instalación de puntos de recarga y a la implantación industrial de proyectos vinculados con el vehículo eléctrico.

Por el momento, solo ha repartido algo más de 3.350 millones y quedan por adjudicar unos 2.000 millones.

**La Llave** / Página 2

Francisco Reynés es presidente de Naturgy.

# La Audiencia admite una querella de la Fiscalía a Naturgy

**La demanda surge por una denuncia de Facua por un presunto delito por alterar precios**

**Miguel Á. Patiño.** Madrid

La Audiencia Nacional ha admitido a trámite la querella presentada por la Fiscalía contra Naturgy Generación SLU, filial del grupo Naturgy, por un presunto delito relativo al mercado y los consumidores por incrementar los precios de producción energética en su central térmica de ciclo combinado de Sabon 3 (A Coruña), desde marzo de 2019 a diciembre de 2020, cuando se había declarado la pandemia del Covid.

En un auto del magistrado José Luis Calama –que actúa en sustitución del instructor Ismael Moreno– se indica que esa querella de la Fiscalía tiene su origen en una denuncia presentada por la Asociación de Consumidores Facua, que a su vez hacía referencia a una sanción de 6 millones de euros que, el 20 de julio de 2023, impuso la CNMC a la compañía por la realización de ofertas a precios excesivos al mercado de restricciones técnicas para la manipulación del precio de los servicios de ajuste.

### Posición de dominio

El Ministerio Público, en una nota de prensa relativa a estos hechos, explicaba que las diligencias practicadas habían revelado –a su juicio– que la compañía "abusó de su posición dominante en el mercado eléctrico de ajustes técnicos". Y lo hizo, señalaba la Fiscalía, "adoptando, de modo consciente y deliberado, una estrategia de ofertas a precios no equitativos y muy por encima de los resultantes de entornos de mayor competencia, obteniendo un beneficio injustificado de 43,2 millones de euros, que generó un sobrecoste para las entidades comercializadoras y, en último término, para los consumidores".

### "Nunca" se alteró el precio

Fuentes de Naturgy niegan haber manipulado "nunca" el precio del mercado eléctrico, y recuerdan que el Tribunal Supremo le ha autorizado recientemente a cerrar diez de sus plantas de generación, tal y como había solicitado la propia Naturgy por no resultarle rentable actuar en ese mercado. En concreto, apuntan a que en el periodo investigado por la CNMC, la central de Sabón registró pérdidas.

Las mismas fuentes indican que Naturgy realizará "todas las actuaciones procesales precisas" para demostrar que siempre "ha actuado con pleno respeto a la legislación" en su actividad.

### Qué datos pide el juez

- Como primera diligencia se ha requerido a Naturgy el organigrama de administración del grupo desde marzo de 2019.
- El auto del juez es recurrible "en reforma" según el argot jurídico, ante el propio juez y en apelación en la Audiencia.

# Roca recorta un 35% el beneficio por la inflación argentina

**PORCELANA SANITARIA/** Con unas ventas de 2.057 millones, el grupo elevó sus inversiones un 13%, hasta 153 millones.

**J. Orihuel.** Barcelona

La situación económica de Argentina castigó el año pasado las cuentas de la multinacional española de equipos y productos para el cuarto de baño Roca. La compañía catalana de capital familiar redujo un 35% su beneficio después de impuestos, hasta 27 millones de euros, tras realizar un ajuste contable de 37 millones por la hiperinflación en el país sudamericano, según informó ayer la empresa dirigida por Albert Magrans.

Roca cuenta con tres fábricas en Argentina, ubicadas en Lanús, en la provincia de Buenos Aires, que están especializadas en porcelana sanitaria, grifería y acrílicos. El grupo no detalló cuál es su volumen de negocio en el mercado argentino.

En 2023, Roca facturó 2.057 millones de euros, un 1,7% menos que en el ejercicio anterior, un descenso que la compañía atribuye al frenazo de la nueva construcción residencial como consecuencia de los elevados tipos de interés, y a la postergación de las obras de reforma en las viviendas, un fenómeno derivado –según la empresa– de un cambio de hábitos de los consumidores tras el Covid

Este escenario, unido a la presión inflacionaria y a la consiguiente caída de los márgenes comerciales, se tradujo en un retroceso interanual del 10% del ebitda, que se situó en 318 millones de euros.

Centro de producción de la filial argentina de Roca.

**El negocio del grupo acusa la menor actividad de obras de reforma en los hogares**

A pesar de las dificultades del ejercicio, Roca mantuvo un fuerte ritmo inversor. El año pasado, la compañía llevó a cabo unas inversiones por valor de 153 millones de euros, un 13% más que en 2022. Las principales partidas se destinaron a la mejora y la ampliación de la capacidad productiva de las plantas, el refuerzo de los centros de competencia, la digitalización y la sostenibilidad.

Dentro de su apuesta por el segmento prémium de muebles de baño, Roca amplió su perímetro con la compra de las compañías estadounidenses Madeli y Clarke y la alemana Alape. Por su parte, la división de empresas emergentes, Roca Group Ventures, incorporó a su cartera la *start up* española Kmina y la india Boon.

Roca opera en 170 países de todo el mundo, cuenta con 79 plantas de producción y emplea a 20.000 personas.

# Persán invierte 80 millones para elevar su producción en Polonia

**Carlos Drake.** Madrid

La compañía española dedicada a la fabricación de detergentes y suavizantes Persán ha reforzado su apuesta industrial en Polonia, donde acaba de inaugurar una planta de producción, en la que invertido 80 millones de euros. El centro, situado en Wróblowice, muy cerca de su otra instalación de Wroclaw, cuenta con una superficie de 100.000 metros cuadrados.

La nueva factoría alberga tanto zonas destinadas a la producción como un edificio de oficinas con un laboratorio de I+D, así como almacenes o una planta depuradora de aguas residuales.

Con este proyecto industrial, que cuenta con una plantilla de más de 1.000 personas, Persán logra incrementar en más de un 65% su capacidad de fabricación en Polonia, pasando de las 300.000 toneladas al año anteriores a las 500.000 actuales.

Durante el acto de inauguración de esta instalación, el consejero delegado de la empresa sevillana, Antonio Somé, recordó que Persán ha invertido 80 millones de euros durante los dos últimos años en la puesta en marcha de esta planta. "En este período se ha conseguido simultanear la producción de las dos fábricas y atender a los clientes en Europa", explicó el directivo.

Concha Yoldi, presidenta de la empresa, recordó, de su lado, que Polonia fue la "primera experiencia" de la empresa fuera de Sevilla.

# Econener aspira a alcanzar mil megavatios en 2025

**Miguel Á. Patiño.** Madrid

El grupo español de renovables Ecoener, que cotiza en el Mercado Continuo, aspira a alcanzar mil megavatios (MW) de potencia operativos y en construcción el próximo año. Así lo ha anunciado el presidente de la empresa, Luis de Valdivia, en la junta del grupo, celebrada esta semana.

Ecoener iniciará en septiembre la construcción de 50 MW fotovoltaicos nuevos en Panamá, según dijo De Valdivia en la junta, que ratificó las cuentas del ejercicio 2023.

La compañía de renovables sumará así un nuevo país a su presencia en Iberoamérica, donde ya tiene operaciones en República Dominicana, Honduras, Guatemala y Colombia.

Los ingresos del pasado año alcanzaron los 64 millones de euros y el beneficio neto fue de 12 millones de euros.

El resultado bruto operativo (ebitda) alcanzó los 34 millones. El presidente de Ecoener afirmó que el ejercicio 2023 "se ha caracterizado por tres variables fundamentales: un importante esfuerzo inversor, la puesta en marcha de nuevos e importantes activos y la firma de contratos de suministro a largo plazo".

### Más inversión

La empresa invirtió 124 millones de euros en 2023, un 4,2% más que en 2022, y puso en producción 140 MW nuevos para cerrar el año con 740 MW en activos de producción en servicio y en construcción.

Gracias al esfuerzo inversor, señalaron los responsables de la empresa, la generación total del grupo Ecoener alcanzó los 500 gigavatios hora el pasado año, un 31% más que en el ejercicio precedente.

Luis de Valdivia puso de relieve que la empresa "crece con rapidez en tamaño, se diversifica geográficamente, y sigue avanzando en rentabilidad y sostenibilidad".

De hecho, "el 40% de los ingresos ya proceden de América y la empresa acomete en estos momentos la construcción de 400 nuevos MW, de los que, al menos 200 MW, entrarán en servicio antes de que finalice 2024", afirmó. El objetivo es que el 80% de los proyectos están bajo contratos a largo plazo.

# Stellantis, Mercedes y Mini frenan su ‘asalto’ a las redes de concesionarios

**CAMBIO AL CONTRATO DE AGENCIA/** Las dificultades para implantar la nueva relación con los concesionarios hace que las marcas pospongan su hoja de ruta. Nissan y Renault renovarán los contratos de concesión.

**Carlos Drake.** Madrid

La digitalización y los nuevos hábitos de compra de los consumidores han hecho que muchos fabricantes de automóviles se hayan replanteado en los últimos años la forma en la que venden sus coches. En muchos casos han apostado por modificar su relación contractual con sus concesionarios para tomar un mayor control sobre el proceso de venta, relegando a los puntos de venta a ejercer un papel de menor relevancia.

Lo que parecía hace unos meses que iba a ser un movimiento imparable hacia un mayor control de las marcas de coches en el proceso de venta, dejando a los concesionarios con un papel diferente al actual, parece que se ha ralentizado o incluso parado en muchos casos, con motivo de la situación del mercado y de las complicaciones que supone toda esta transformación.

Marcas y concesionarios de coches han trabajado de la mano desde hace décadas bajo el paraguas del denominado contrato de concesión, mediante el que el punto de venta actúa de forma independiente en la comercialización del coche y con mayor grado de responsabilidad, ciñéndose a un modelo de precios recomendados y a un esquema de márgenes fijos y variables.

Con el *boom* de Internet, el auge de las compras online y el surgimiento de un perfil de cliente más informado, muchas marcas se plantearon cambiar la relación con sus concesionarios hacia el denominado contrato de agencia. Esta modalidad supone que el concesionario actúa representando a la marca, no es propietario de los coches y recibe una comisión por sus servicios. Este enfoque limita el riesgo para los puntos de venta, puesto que reduce sus inversiones, pero les quita autonomía y rebaja su papel a la hora de vender un automóvil.

Algunas marcas del grupo Volkswagen ya están en el denominado contrato de agencia en la venta de coches eléctricos y en flotas y su intención es ampliarlo al resto de su gama. Cupra apuesta por el contrato de agencia no genuino –el agente actúa en representación de la marca y es el que factura al cliente, en contraposición con el genuino, en el que es la marca la que factura y establece el precio de venta–. Skoda también lo aplica en la venta de eléctricos y flotas, al igual que Smart.

Dreamstime

Las marcas de coches se piensan pasar al contrato de agencia.

**Nissan, Renault, Kia, Hyundai, MG, Mazda, Toyota o Seat siguen con el contrato de concesión**

**Stellantis sorprendió en 2021 anunciando la cancelación de los contratos con su red comercial**

Otras marcas como Mini, Mercedes-Benz y todas las del grupo Stellantis (Peugeot, DS, Citroën, Opel, Fiat o Jeep, entre otras) también mostraron su intención de encuadrarse en el corto plazo en el contrato de agencia genuino. Sin embargo, todas ellas han retrasado sus planes, en un entorno de mercado a la baja en comparación con antes de la pandemia, con altos precios y donde los automóviles eléctricos no despegan.

Desde la Federación de Asociaciones de Concesionarios de la Automoción (Faconauto) explican este frenazo por el despliegue de la nueva estrategia comercial de las marcas, que buscaba un mayor control sobre el proceso de venta, por las complicaciones que están experimentando las compañías en este proceso y también porque no están tan claras las ventajas.

“De momento, estamos viendo que la aplicación del contrato de agencia para las marcas que han tomado esta vía está siendo complicado y está sufriendo retrasos y aplazamientos, generando, al mismo tiempo, dudas respecto al ahorro de costes de distribución, sobre el papel, uno de los argumentos a favor para su implantación”, explican a este diario, al tiempo que recuerdan que las marcas chinas que llegan al mercado español se están decantando por el modelo tradicional de relación con los concesionarios.

### El caso Stellantis

El del grupo Stellantis es el caso más llamativo, puesto que fue de las primeras empresas del sector de la automoción en apostar por la modalidad de agencia, al cancelar sin previo aviso los contratos de venta y distribución con sus concesionarios. La intención del grupo presidido por Carlos Tavares era introducir este año el contrato de agencia genuino para sus marcas premium Lancia, DS o Alfa Romeo y en 2027 para el resto, pero ha decidido retrasar todo a 2027. Stellantis no descarta adelantar un poco el calendario, si la tecnología lo permite, pero tiene que avisar a los afectados con al menos seis meses de antelación.

Por su parte, Mini, del grupo BMW, también ha modificado su hoja de ruta en este sentido, puesto que ha pasado de querer implantar el contrato de agencia genuino en su red comercial en mayo de este año a posponerlo a marzo de 2025. La firma está ahora mismo haciendo pruebas piloto de este formato en Noruega, Italia y Polonia.

Otra marca alemana como Mercedes-Benz también ha decidido frenar en su ímpetu por aplicar el contrato de agencia genuino, puesto que ahora mira a 2026 para alcanzar dicho objetivo, en comparación con intención anterior de que estuviera operativo desde el ejercicio que viene.

Además de estos cambios, también ha habido otros movimientos relacionados con el freno al cambio de paradigma en la relación entre marcas de coches y concesionarios. La estadounidense Ford, por ejemplo, pensaba en evolucionar al contrato de agencia genuino, pero ha paralizado el proceso y se queda, de momento, en la modalidad de concesión actual. Además, Jaguar ha pasado de pensar en noviembre de este año para aplicar el contrato de agencia genuino a dejarlo sin fecha prevista de implantación.

En el lado contrario se encuentran marcas como Renault o Nissan que renovarán previsiblemente este año sus contratos de concesión, mientras que otras firmas como Hyundai, Kia, Mazda, MG, Seat o Toyota no contemplan hacer cambios en su actual relación con la red comercial basada en los contratos de concesión tradicionales.

## RELACIÓN ENTRE MARCAS Y CONCESIONARIOS

| Marca | Tipo de contrato | Calendario |
|---|---|---|
| Audi **** | Agencia no genuino* | 2026 |
| BMW | Agencia genuino** | 2026 |
| Cupra | Agencia no genuino | En vigor |
| Ford | Agencia genuino (previsión) | Paralizado |
| Hyundai | Concesión*** | En vigor |
| Jaguar | Agencia genuino (previsión) | Paralizado |
| Kia | Concesión | En vigor |
| Land Rover | Concesión | En vigor |
| Mazda | Concesión | En vigor |
| Mercedes-Benz | Agencia genuino | 2026 |
| MG | Concesión | En vigor |
| Mini | Agencia genuino | 2025 |
| Nissan | Concesión (novación) | 2024 |
| Renault | Concesión (firmará nuevo contrato) | 2024 |
| Seat | Concesión | En vigor |
| Skoda **** | Agencia no genuino | 2026 |
| Smart | Agencia no genuino | En vigor |
| Stellantis (marcas generalistas) | Agencia genuino | 2027 |
| Stellantis (marcas premium) | Agencia genuino | 2027 |
| Suzuki | Agencia sin definir (previsión) | Sin determinar |
| Toyota | Concesión | En vigor |
| Volkswagen **** | Agencia no genuino | 2026 |
| Volvo | Agencia no genuino (previsión) | Sin determinar |

(*) Contrato de agencia no genuino: El concesionario representa a la marca, factura al cliente y dispone de margen para modificar el precio. Recibe comisión por servicios y posibles incentivos adicionales.
(**) Contrato de agencia genuino: El concesionario representa a la marca, que es la que factura y establece el precio de venta del vehículo. Recibe comisión por servicios y posibles incentivos adicionales.
(***) Contrato de concesión: El concesionario opera de manera independiente de la marca y trabaja con un modelo de precios recomendados. Se le aplican márgenes fijos y variables.
(****) Audi, Skoda y Volkswagen, del grupo VW, ya usan el modelo de agencia no genuino para coches eléctricos y flotas. En 2026 prevén ampliarlo al resto de sus gamas.

Fuente: **Elaboración propia con información de las marcas.**

# Millenium dará dividendo en 2025 y denuncia a su expresidente

**C.M.** Madrid

La Socimi hotelera Millenium presentó ayer a sus accionistas, durante la junta ordinaria y extraordinaria de la compañía, el plan estratégico hasta 2027, periodo en el que prevé multiplicar por dos su cifra de negocio de 2023 (22,3 millones), por cuatro el ebitda (9,4 millones) y comenzar a retribuir a sus accionistas en 2025, con un primer dividendo equivalente a más del 90% del beneficio.

La junta de la empresa ha defendido su plan estratégico y ha aprobado las medidas contra su presidente y fundador, Javier Illán, por una presunta malversación de fondos. El directivo tuvo que salir de la empresa el pasado mes de febrero debido a la pérdida de confianza del resto de la dirección por un conflicto de interés relacionado con la compra, por 12 millones de euros, de una finca en Vejer de la Frontera (Cádiz).

Ayer, la junta debatió el punto octavo que propone la aprobación de una acción social de responsabilidad contra Illán. “Se acuerda ejercer la acción de responsabilidad social prevista en el artículo 238 de la Ley de Sociedades de Capital contra Francisco Javier Illán Plaza, quien fuera consejero de la sociedad, presidente y consejero delegado, al objeto de que, de conformidad con lo previsto en los artículos 227.2 y 236.1 de la Ley de Sociedades de Capital, indemnice los daños causados al patrimonio social y devuelva el enriquecimiento injusto consecuencia de los incumplimientos de sus deberes como administrador”, recoge.

### Querellas

En marzo Millenium interpuso una querella contra Illán, y contra otras personas físicas y jurídicas vinculadas al mismo, por “presuntos delitos continuados de administración desleal, estafa, apropiación indebida y falsedad en documento mercantil”.

La querella se presentó tras la auditoría interna sobre la compra de la finca en El Palmar, que motivó la dimisión de Illán, y la investigación forensic sobre las funciones de directivo, que el consejo de administración encomendó a KPMG. Los minoritarios han contratado al despacho Cremades para defender sus intereses.

# Ulma consolida récord de ventas en su primer año fuera de Mondragón

**DISPARA SU BENEFICIO A 106 MILLONES/** La cooperativa ha tenido un buen estreno como empresa 'independiente': sus ganancias suben un 37% y su facturación rebasa los 1.140 millones de euros.

**OTRO NEGOCIO**

Ulma da su primer paso en el negocio sanitario con UMT, un proyecto para el tratamiento precoz de las enfermedades oftalmológicas.

**Marián Fuentes.** Bilbao

Ulma, grupo cooperativo escindido a finales de 2022 de la corporación Mondragón, cerró su primer ejercicio en solitario con un crecimiento del 9%, hasta lograr unas ventas de 1.142 millones, consolidando el récord histórico alcanzado en su último ejercicio dentro del mayor movimiento cooperativo europeo. El 73% de esta facturación se realizó fuera del mercado español.

Integrada por nueve empresas, Ulma se dedica a actividades de construcción, empaquetado, logística, forja, sistemas de drenaje, rodillos y tambores para cintas transportadoras de industria y minería, invernaderos e ingeniería de productos electrónicos.

En 2023 –que fue "un año excepcional", según sus responsables– mejoró sensiblemente su rentabilidad, ya que a la buena marcha del negocio se sumaron las mejoras en las cadenas de suministro y una mayor estabilidad de los precios de las materias primas, la energía, los fletes y el transporte. Así, el ebitda aumentó un 22% y se colocó en 224,7 millones; y el beneficio neto se disparó un 37% y ascendió a 106,8 millones de euros.

Al estar ya fuera de Mondragón, Ulma va a decidir sin condicionantes el destino íntegro de sus ganancias, al no estar obligada a aportar una parte del beneficio a los fondos de solidaridad de la corporación. De hecho, este fue uno de los motivos que provocaron su abandono del movimiento cooperativo, que hizo efectivo junto a Orona.

El pasado ejercicio, Ulma aumentó también su plantilla, con 200 trabajadores más, y un total de 5.600. De ellos, la mitad operan en las sedes del grupo en Oñati (Guipúzcoa) y de Otxandiano (Vizcaya), y el resto trabaja en sus 72 filiales en el mundo.

Iñaki Gabilondo es director general de la cooperativa Ulma.

Las inversiones ascendieron en 2023 a 104 millones. Y la ratio de deuda sobre ebitda se redujo hasta 0,89.

Los responsables de la cooperativa revelaron estos cifras durante la asamblea general celebrada ayer en Oñati. Su director general, Iñaki Gabilondo, explicó que la diversificación y la internacionalización del grupo –presente en 81 países– "han sido determinantes para gestionar el crecimiento en un entorno incierto a nivel mundial".

Ulma, que fue la primera cooperativa industrial en emitir deuda cotizada, ha renovado por un año el programa de pagarés por importe de 50 millones en el MARF.

## Diversificación

Para 2024, la compañía confía en que su diversificada presencia internacional le permita soslayar la incertidumbre política, económica y social en el mundo, equilibrando su exposición a los riesgos locales y flexibilizando el acceso a distintos mercados.

Según sus responsables, reforzará sus inversiones en productos y servicios, afrontando los cambios derivados de las exigencias en digitalización y sostenibilidad.

También Orona, la otra cooperativa *secesionista* que abandonó la corporación Mondragón junto a Ulma, tuvo un buen estreno en solitario. Según avanzaron sus directivos, el fabricante de ascensores superó en 2023 los mil millones de ventas, un 12,6% más;y realizó varios movimeintos corporativos con la compra de 6 compañías en Europa. Estas adquisiciones empujaron su facturación hasta los 1.009 millones.

En 2023, Orona se hizo con las francesas Loire Ascenseurs, y Automatismes Fermetures d'Acces; la holandesa MES Liften, la británica Scotec Lifts, la alemana AK Autzüge, y la española Ascensores Valencia.

## Reanuda la producción en cinco plantas de Japón tras la escasez de piezas

**TOYOTA** El fabricante automovilístico japonés se disponía a reanudar entre ayer viernes y el lunes 24 de junio la producción de las seis líneas de fabricación en cinco plantas de Japón paralizadas desde el pasado jueves como consecuencia de la escasez de piezas, según han confirmado fuentes de Toyota a *Europa Press*. El fabricante confirmó que los retrasos de producción se compensarán con las salidas futuras de coches de las plantas. Sin embargo, esta parálisis no tendrá consecuencias en Europa, ya que "la mayor parte de los coches vendidos se producen aquí", según las fuentes.

## Adquisición de dos portales de empleo del grupo australiano Seek por 80 millones

**REDARBOR** La compañía de recursos humanos ha comprado el 100% de los portales de empleo Catho y OCC al grupo australiano Seek por 85 millones de dólares (79,53 millones de euros), según anunció ayer. La operación permitirá a la firma española consolidar su negocio en América Latina, ya que Catho opera en Brasil y OCC, en México. La compañía ha financiado la compraventa a través de una inversión del fondo británico de capital privado Vitruvian Partners, que, a cambio, ha irrumpido en el accionariado de Redarbor con una participación minoritaria significativa.

## Nuevo proyecto de biomasa en instalaciones industriales de Burgos

**TACON DECOR** Bioenergy Ibérica, compañía especializada en construcción de proyectos de energías renovables y gestión de residuos, ha puesto en marcha un proyecto de biomasa en la fábrica de Tacon Decor, empresa de recubrimientos y laminados, en Burgos. La instalación, de tres megavatios de potencia, que ya está en fase de construcción, permitirá generar energía limpia y evitar la emisión de 2.000 toneladas de $CO_2$ anuales. El proyecto de Tacon Decor se ha diseñado para utilizar como combustibles tanto biomasa externa (agroindustrial o forestal) como residuos de la propia fábrica.

# Britvic rechaza una opa de Carlsberg de 3.680 millones

**A.Fernández.** Madrid

El fabricante británico de refrescos y zumos Britvic ha rechazado una nueva opa mejorada de Carlsberg que asciende a 3.110 millones de libras (3.680 millones de euros) por considerarla insuficiente, lo que supone un revés para los planes de la cervecera danesa de crecer en el segmento de bebidas sin alcohol para reducir la dependencia de la cerveza.

El pasado 11 de junio, Carlsberg presentó una oferta de compra en efectivo de 1.250 peniques por cada acción de la compañía británica, superior a los 1.200 peniques de la anterior. Britvic, además de un amplio abanico de refrescos y zumos con marcas como Robinsons y Fruit Shoot, tiene un acuerdo de franquicia como embotelladora de PepsiCo en Reino Unido. Dicho acuerdo incluye además la producción, distribución y venta en el mercado británico de enseñas de PepsiCo como Pepsi, 7UP y Mountain Dew.

Britvic dijo ayer que la última opa de Carlsberg infravalora "significativamente" sus perspectivas y su negocio –es la segunda que presenta la cervecera danesa este mes–, pese a que supone una prima del 23% respecto a su cierre en Bolsa este jueves.

Si hubiera prosperado, la unión de Carlsberg y Britvic habría creado un grupo de bebidas valorado en unos 20.000 millones de euros.

### Revés para la cervecera

"El consejo sigue confiando en las perspectivas actuales y futuras de Britvic", señaló la dirección de la compañía británica, aunque añadió que no cierra la puerta a cualquier propuesta adicional que mejore los términos.

Por su parte, Carlsberg aseguró que su última propuesta, rechazada el pasado 17 de junio, representaba "una oportunidad convincente" para que los accionistas de Britvic obtengan una valoración atractiva por su inversión y añadió que ahora "está considerando su posición".

Según la legislación británica, Carlsberg, dueña de enseñas como Kronenbourg y Tuborg, tiene ahora de plazo hasta el 19 de julio para presentar una oferta en firme por Britvic o abandonar sus planes durante un tiempo.

La cervecera danesa es el embotellador de PepsiCo en Noruega, Suecia, Suiza, Camboya y Laos, por lo que la compra de Britvic le ofrecería un impulso a dicho negocio, además de una buena plataforma para relanzar su cerveza en Reino Unido.

Jacob Aarup-Andersen, CEO de la cervecera Carlsberg.

**El grupo británico de refrescos dice que la oferta infravalora "significativamente" su negocio**

**La cervecera danesa, que quiere crecer en bebidas sin alcohol, evalúa ahora posibles pasos**

# Masayoshi Son busca la supertinteligencia artificial en SoftBank

**AMBICIÓN/** El fundador de SoftBank califica sus anteriores inversiones de 'calentamiento' para su apuesta por la IA.

**David Keohane.** Financial Times

El fundador de SoftBank, Masayoshi Son, aseguró este viernes a los accionistas que las inversiones que el grupo tecnológico había realizado en el pasado eran "solamente un calentamiento" para su gran ambición de crear una era de la inteligencia artificial.

Un Son motivado explicó a los accionistas de SoftBank en la asamblea anual del grupo que su misión era propiciar la creación de la llamada superinteligencia artificial (SIA), una tecnología que afirma que podría ser mucho más inteligente que los humanos.

"Esto es para lo que he nacido, para hacer realidad la SIA", aseguró Son, sin dar más detalles de su plan. Describió oportunidades en robótica de IA, centros de datos y conducción autónoma, y explicó que SoftBank necesitaría socios para apoyar su visión.

Son aseguró a los accionistas el jueves que el grupo necesitaba "buscar nuestra próxima gran apuesta, sin miedo a si será un éxito o un fracaso".

Tras un periodo de autodeclarado "modo defensa", a raíz de una serie de dolorosas pérdidas en sus fondos tecnológicos Vision Fund, SoftBank cuenta ahora con un sólido balance y miles de millones de dólares en su fondo de reserva.

En mayo, el director financiero Yoshimitsu Goto describió la relación préstamo-valor del grupo como "quizá demasiado baja para ser sincero, demasiado segura".

Son quiere buscar acuerdos de IA que puedan mantener la relevancia del grupo en lo que considera la próxima etapa de la humanidad y apoyar a la joya de la corona de la empresa, el diseñador de chips Arm, afincado en Reino Unido.

Este mes, SoftBank lideró una inversión de más de 1.000 millones de dólares (935 millones de euros) en la *start up* británica de conducción autónoma Wayve, la mayor operación europea de IA hasta la fecha.

Pero mientras Son trata de buscar operaciones para el capital del grupo, otros intentan presionar a la compañía para que lo devuelva a los accionistas.

*Financial Times* informó este mes de que Elliott Management había reconstruido una participación sustancial en SoftBank y estaba presionando a Son para que lanzase una recompra de acciones por valor de 15.000 millones de dólares.

El viernes, Son restó importancia a la cuestión de las recompras y afirmó que su prioridad era su visión sobre la IA. También advirtió que no había descartado sacar a SoftBank de la Bolsa en el futuro debido a la brecha entre la capitalización de mercado del grupo y el valor en alza de sus activos, incluido Arm.

Bloomberg News

Masayoshi Son, fundador de SoftBank.

**Son busca acuerdos de IA que mantengan al grupo en la próxima etapa de la humanidad**

La Llave / Página 2

# BYD creará unos 10.000 empleos con su planta en México

**Expansión.** Madrid

El plan de BYD, fabricante chino de vehículos eléctricos e híbridos, para construir una planta en México creará alrededor de 10.000 puestos de trabajo, lo que la situará como una de las mayores fábricas del sector del país.

BYD está en la recta final de las negociaciones finales para la ubicación de la instalación, y se espera un anuncio oficial en los próximos meses, según ha explicado Jorge Vallejo, el director general de BYD en México. No obstante, no ha aclarado cuántos de esos trabajadores previstos serían empleados directamente por BYD y cuántos por contratistas o proveedores.

Una planta del tamaño que baraja el fabricante asiático emplearía a más personas que las instalaciones de otros rivales en el país, como Audi. La planta de Volkswagen en Puebla, la más grande de México, emplea a 6.100 trabajadores en la línea de ensamblaje y a 5.000 empleados de supervisión, junto con miles de personas que se encargan del ensamblaje de componentes.

BYD prevé vender 50.000 vehículos en el mercado mexicano este año. El mes pasado, el grupo lanzó en México su camión híbrido Shark, una señal más de la creciente importancia de este mercado para la empresa.

### Sector en auge

La industria automovilística está viviendo un momento de crecimiento en México y varias compañías han anunciado planes implantarse o crecer en el país, que hace frontera con EEUU, lo que unido a sus costes más bajos, le hace muy atractivo.

Esta semana, se confirmó que Tesla que mantiene su plan de entrar en el país con la instalación de una fábrica en Nuevo León para producir sus vehículos eléctricos.

LOS EQUIPOS | **A&G Asset Management**

# Así es la gestora especializada en nichos de mercado

**CONSTITUIDA EN 2001/** La firma de A&G, con Diego Fernández Elices como director de inversiones, ha apostado por el producto propio, para lo que ha atraído una serie de equipos tanto de gestión tradicional como de gestión alternativa.

**Manuel de la Cruz.** Madrid

**A&G** nació en 1987 y, cuando en 2001 creó su gestora, realmente se dedicaba a administrar los mandatos de sus clientes a través de Sicav y fondos abiertos con estrategias particulares. Hace unos años, decidió apostar decididamente por el producto propio y constituir equipos competitivos a nivel global en estrategias nicho, porque "pensamos que vamos a un mundo con megatendencias al que hay que adaptarse", asegura **Diego Fernández Elices**, director general de inversiones de A&G. De momento, la firma ha creado siete equipos con vocación de gestión activa.

"Buscamos estrategias que tengan sentido en el largo plazo con las personas adecuadas, porque esto es un negocio de personas y para nosotros la clave es ser capaces de atraer talento y mantenerlo en el largo plazo. Es a lo que dedicamos más tiempo y de lo que estamos más orgullosos". Al directivo le gusta decir que son "un equipo de equipos" en los que los gestores tienen total libertad.

**EL EQUIPO**
Sentados, de izquierda a derecha: **Cristina Gómez-Acebo,** responsable de Inversión Inmobiliaria; **Miguel Lizaso**, director de Infraestructura Sostenible; **Miguel Mayo**, director de Gestión Multiactivo; **Andrea Gallo**, analista de Renta Variable, y **Andrés Allende**, director de Renta Variable. De pie: **David Núñez de la Fuente**, director de Fondos de Fondos Alternativos; **Juan Diego Bernal**, director de Transición Energética; **Teresa Grijelmo**, responsable de Transición Energética; **Alejandro Núñez**, socio director de Inversiones Alternativas; **Germán García**, director de Renta Fija; **Rubén Ayuso**, director de Estrategias Cuantitativas, y **Román González**, director de Activos Digitales.

## Dos tipos de gestión

En **A&G Asset Management,** hacen gestión tradicional y alternativa. Del primer tipo cuenta con cuatro equipos, que arrancaron con el de **Gestión Cuantitativa**, formado por **Rubén Ayuso** y **Román González**. Se encargan del **Paradigma Conservative Multi Asset**, un fondo mixto conservador, y del **Criptomonedas FIL**, el primer fondo de regulación española, para cliente profesional, que invierte en criptodivisas a través de ETN.

El equipo de **Renta Fija Flexible** lo lidera **Germán García Mellado**, con el fondo **Paradigma Flexible Bonds** como buque insignia. "No solo hay que elegir el emisor, sino también la emisión, ser activos en los mercados primarios y rotar mucha la cartera", comenta Fernández.

El equipo de **Renta Variable Global** se montó con la llegada de **Andrés Allende**, procedente de **Cobas**, la gestora de **Francisco García Paramés**. Su fondo **Paradigma Value Catalyst Equity**, con una rentabilidad anualizada del 15%, tiene un enfoque *value* e invierte en 30-35 compañías que estén baratas y vayan a dejar de estarlo por factores identificados y concretos.

El último equipo en lanzarse fue el de **Multiactivos**. El comité de inversiones del fondo **Paradigma Stable Return** está formado por **Miguel Mayo**, **Bernardo Barreto** y **Germán Molina**, equipo que ha hecho carrera en el mundo de los hedge fund y ha pasado por entidades como **Tudor**, **Vega** y **Goldman Sachs**. El fondo cuenta con una cartera central al 50% entre renta fija y variable, una cartera de cobertura y otra de retornos independientes a los mercados.

Los fondos alternativos cuentan con tres equipos. El primer paso en **Transición Energética** fue traer profesionales especialistas en el activo que venían de operar parques, financiarlos e instalarlos. Más recientemente, A&G ha fichado a un equipo de expertos en las tecnológicas ligadas a la transición energética que venían de hacer *venture capital* en **Repsol**. Su fondo **Energy Transition Tech Fund**, en el que participa el ICO, ya ha invertido en **Open Cosmos, Krafblock**, **Pexapark** y **Green Eagle Solutions.**

En mercados privados, A&G cuenta también con un equipo de **Fondos de Fondos** para acceder a los mayores gestores del mundo de *private equity* y otro de Real Estate. Este último lanza fondos en los segmentos donde ve oportunidades, como el de residencias de estudiantes.

**LA DIRECCIÓN**
**Alejandro Baigorri**, socio responsable de Banca de Inversión; **Álvaro Boada**, socio responsable de Banca de Inversión; y **Diego Fernández**, director general de Inversiones.

## El fondo

**Sede en España**
**Pº Castellana, 92**
28046 Madrid.

**Año de constitución**
**2001.**

**Activos gestionados**
**1.320 millones** de euros.

**Plantilla**
**28** profesionales de la inversión.

**Equipos gestión tradicional**
- Gestión cuantitativa.
- Renta Fija Flexible.
- Renta Variable Global.
- Multiactivos.

**Equipos gestión alternativa**
- Transición energética.
- Fondos de fondos.
- 'Real Estate'.

# El hombre que reinventó la banca de inversión

**GRANDES LEGADOS/** Fundó Morgan Stanley y se enfrentó al Gobierno en un macrocaso que logró restablecer la reputación del sector.

**HAROLD STANLEY** era el hijo de un inventor de General Electric.

**Clara Ruiz de Gauna.** Madrid

Su apellido se colocó en la segunda posición de la nueva firma llamada a revolucionar la industria de la banca de inversión. Pero él se mantuvo en la primera fila durante los prolíficos veinte años en los que lideró Morgan Stanley, una firma nacida ya como un gigante de Wall Street.

Él era el hijo de un inventor y su socio, nieto del creador de la banca moderna, el poderoso John Pierpont Morgan. Harold Stanley no siguió los pasos de su padre, un ingeniero de General Electric, pero en cambio reinventó el negocio de la banca de inversión. Con una reputación ganada por su destreza en bonos y renta fija, Stanley fue uno de los elegidos para lanzar Morgan Stanley, fundada bajo el auspicio de JPMorgan tras la drástica decisión del Gobierno de separar el negocio de banca comercial del de inversión en 1933.

**HENRY STURGIS MORGAN,** nieto del fundador de JPMorgan.

### División

JPMorgan decidió quedarse con la primera actividad, menos expuesta a las críticas hacia el sector alimentadas por la Gran Depresión y más difícil de reconstruir en el caso de que el Gobierno se decidiera a flexibilizar sus normas.

La dolorosa ley, sin embargo, no se extinguió hasta cinco décadas más tarde y Morgan Stanley se mantuvo siempre como una firma independiente. Harold Stanley fue el artífice de la creación del banco, pero su paso de gran directivo a personaje legendario se debió a un proceso judicial sin precedentes que le enfrentó con el Gobierno.

*Estados Unidos contra Morgan Stanley* fue una demanda antimonopolio presentada por el Departamento de Justicia contra Morgan Stanley y otras 16 empresas de Wall Street, una pelea que se conoció como el caso de los banqueros de inversión, a los que se acusaba de contar con un sistema de licitación equivalente a una fijación ilegal de precios.

El proceso se prolongó durante seis años, requirió más de 300 días de sesiones judiciales y generó más de 100.00 páginas de documentación. Stanley se implicó en cuerpo y alma en el caso.

La sentencia del juez Harold Medina ocupó 424 páginas y se considera un libro de texto sobre banca de inversión. Morgan Stanley recuerda en su historia que, durante los siguientes veinte años, cada nuevo fichaje recibía una copia con la sentencia de Medina. Gracias a Stanley, se abrió una nueva era para la banca de inversión.

### Las cifras

**1.100 millones de dólares**
Fueron las ofertas públicas y colocaciones privadas que manejó la firma en su primer año, el 24% del mercado.

**300 millones de dólares**
Fue la emisión de deuda de General Motors en 1950, la mayor realizada hasta entonces, que gestionó Morgan.

### ¿Quién es?

**Harold Stanley**

Massachusetts, EEUU
**2/10/1885**

Pensilvania, EEUU
**14/5/1963**

### Trayectoria

**Tras graduarse en Yale, despuntó como banquero de inversión de JPMorgan hasta que fundó Morgan Stanley en 1935 junto con otros dos socios, entre ellos, Henry Sturgis Morgan.**

### Dejó huella por...

**Dirigió Morgan Stanley durante veinte años, llevando a la firma al estrellato del negocio de inversión. Su defensa a ultranza del sector propició que se desestimaran las acusaciones del macrocaso del Gobierno contra Morgan Stanley y otras 16 firmas, restaurando la reputación de la banca de inversión.**

Carter Glass, exsecretario del Tesoro, fue el gran impulsor de la ley que dividió el negocio bancario.

El político demócrata Henry Steagall, presidente del comité de banca y moneda, patrocinó la ley.

## La ley que Trump quiso resucitar

La ley Glass-Steagall, impulsada por los políticos Carter Glass y Henry Steagall, se activó en plena Gran Depresión en un intento de acotar el poder del sector bancario, al que muchos consideraban responsable del crack del 29 y de las dolorosas consecuencias que vinieron después. La norma, que obligaba a separar la banca comercial de la de inversión y fue el origen de Morgan Stanley, se mantuvo vigente hasta 1999, cuando Bill Clinton decidió derrocarla. Desde entonces, se ha replanteado su vuelta a escena en dos grandes ocasiones. La primera, tras la crisis financiera que estalló en 2008, menos de una década después de que se desterrara la ley y que puso de nuevo a los bancos bajo el foco. La segunda, durante la primera campaña electoral de Donald Trump, quien trató de alejarse del *establishment* de Wall Street amenazando con reactivar esa antigua ley. Ganador de las elecciones de 2016 contra todo pronóstico, no volvió a sacar el tema durante sus cuatro años de mandato y, con toda probabilidad, tampoco lo hará si vence en noviembre.

PROTAGONISTA | **Bruce Springsteen**

# El 'Boss' de las finanzas y el 'rock'

**TRAYECTORIA /** Con su segundo concierto en Barcelona, Springsteen cierra su paso por España. La gira permitirá al cantante embolsarse 80 millones de dólares que se sumarán a su elevado patrimonio de más de 600 millones.

**Montse Mateos.** Madrid

Alejandra tiene 20 años, unas agujetas que tardará tiempo en olvidar y la satisfacción de haber trabajado con el *Boss* un par de veces en la última semana. Fue una de los cerca de 90 mochileros que, con un tanque de cerveza de quince kilos a la espalda recorrieron la pista, subieron y bajaron las gradas del Estadio Civitas Metropolitano de Madrid, el 12, 14 y 17 de junio, para calmar la sed, que no la emoción, de las cerca de 200.000 personas –a razón de unas 57.000 diarias– que asistieron a los tres conciertos de más de tres horas con los Bruce Springsteen hizo vibrar a varias generaciones.

Miles de almas volvieron a cantar hasta 30 canciones por convocatoria sin más tregua que el "one, two, three, four" con el que encadenaba una y otra pieza este joven de 74 años. Alejandra se embolsó 120 euros –9,3 euros la hora– en sus dos jornadas laborales, muy lejos de la recaudación que el de New Jersey se llevó en Madrid.

Europa Press

**BRUCE SPRINGSTEEN,** en el concierto del 12 de junio en el Estadio Civitas Metropolitano de Madrid.

## ¿Quién es?

- Nacido en Long Branch, New Jersey, (23/9/1949), está casado con Patti Scialfa, con la que tiene tres hijos.
- Tenía 7 años cuando una actuación de Elvis Presley en el programa de televisión 'The Ed Sullivan Show' despertó su interés por la música. Con 13 años, adquirió su primera guitarra por 18 dólares, y a los 16 años su madre consiguió un préstamo para comprarle una Kent por 60 dólares. Springsteen lo recordaría en 'The Wish', que cantó por primera vez en público en 1990.
- A los 17 años sufrió una conmoción cerebral en un accidente de motocicleta, y no pasó el examen físico para el reclutamiento. No sirvió en la Guerra de Vietnam.
- Flirteó con varias bandas antes de 'The E Street Band'. Formada en 1972 ha sido su gran apoyo musical, una familia renovada tras el fallecimiento de tres de sus miembros. 'Ghosts', compuesta en 2020 por el 'Boss', es un homenaje a todos ellos.

Los organizadores de la gira han estimado una facturación de 25 millones de euros por los tres conciertos en la capital, buena parte de ellos procedente de la venta de entradas, cuyo precio osciló entre los 65 y los 128 euros. Serán 22 conciertos los que conformen esta gira. En realidad menos, ya que la garganta del *Jefe* falló y tuvo que anular cuatro citas: Marsella, Praga y dos en Milán, todas ellas reprogramadas ahora para 2025. En Madrid, demostró que tiene voz y energía para rato, igual que lo dejó claro ayer en Barcelona. Repetirá hoy una vez más en Estadio Olímpico de Montjuic, cerrando su paso por España.

### El currículo

El pasado 23 de mayo, Springsteen recibió el *Fellow of The Ivors with Amazon Music*, en Grosvenor House en Londres. Es el último compositor en convertirse en miembro de la Academia Ivors, y el primero internacional incluido en esta beca en sus 80 años de historia. Se incorpora a una lista en la que también están Sting y sir Paul McCartney. El Beatle amasa una fortuna de 1.270 millones de dólares. El músico de rock más rico del mundo ha sido superado de largo por el rapero Jay-Z, que acumula 2.500 millones de dólares. Ambos están muy por encima de la nada desdeñable cifra del *Boss*, cuyo patrimonio neto se sitúa en 650 millones de dólares. Cuando está de gira, sus ganancias anuales rondan los 80 millones de dólares.

Más de 140 millones de álbumes convierten a Springsteen en uno de los 35 artistas musicales más vendidos. Además acumula 20 Grammy, cuatro premios American Music Awards, dos Golden Globe y un Oscar a la mejor canción original –por su inolvidable *Streets of Philadelphia* en 1994–. Un Tony y su ingreso tanto en el Salón de la Fama del Rock and Roll como en Salón de la Fama de los Compositores se suman este currículo musical de una carrera de más de cincuenta años. También ha sido galardonado con la Medalla Presidencial de Libertad, que le entregó en 2016 el expresidente Barack Obama. En 2023, Joe Biden le concedió la Medalla Nacional de las Artes.

### Días de gloria

Cuentan que hace más de cuarenta años, de vuelta de una de sus primeras giras por Estados Unidos y Europa para presentar *The River* –su primer álbum en alcanzar el número 1–, Springsteen llegó

**En diciembre de 2021 vendió su catálogo musical a Sony Music por 500 millones de dólares**

**Cuando está de gira, sus ganancias anuales rondan los 80 millones de dólares**

a su rancho alquilado en New Jersey y pagó 10.000 dólares en un Chevy Z28 Camaro de 1982. "Nunca había gastado 10.000 dólares en algo para mí mismo. Sentía que era tan llamativo como si condujera un Rolls-Royce de oro macizo", recuerda en su autobiografía publicada en 2016.

La carrera y la cartera de Springsteen brillaron mucho más que ese coche en diciembre de 2021: vendió los derechos de grabación y publicación de toda su música y composiciones –incluía 11 álbumes multiplatino y cinco *singles* de oro– por alrededor de 500 millones de dólares a Sony Music Group, empresa matriz de su antigua discográfica, Columbia Records. Se trató entonces de la mayor transacción realizada sobre el trabajo de un único artista.

El pasado 14 de junio, Sony Music conmemoró el 40 aniversario de *Born in the U.S.A.*, uno de los álbumes más vendidos de todos los tiempos –30 millones en el mundo– y aún ahora el primero en el ránking de ventas del *Boss*.

Dicen que *Dancing in the dark*, la canción más famosa de este disco –no sólo por el baile que Courtney Cox protagonizó en el video clip oficial y que ha recreado en redes estos días– es fruto del enfado de Springsteen presionado a propósito por su manager, John Landau, para que hiciera un tema memorable. El cantante, cabreado, compuso un himno colosal que sigue poniendo en pie a las miles de personas que acuden a sus conciertos.

HISTORIAS DE ÉXITO | **Argraf**

# La empresa que viste el vino de etiqueta

**ARTES GRÁFICAS/** El grupo familiar se ha consolidado como líder nacional en la impresión de etiquetas para el sector vinícola al adaptarse a las tendencias de diseño e innovación.

Vargas SDH

**ALBERTO TORROBA,** director general de la planta de Oyón y tercera generación de la familia.

Vargas SDH

**1.000 MILLONES DE ETIQUETAS** salen anualmente de las imprentas de Argraf, que invierte 2 millones de euros al año en tecnología y maquinaria.

**Marieta Vargas.** Vitoria

Hasta el momento de descorchar una botella, el consumidor desconoce las características del vino que va a degustar, pero sí sabe cuál es la bodega, la añada, el viñedo, la denominación de origen, la variedad de uva, el grado alcohólico o incluso consejos sobre su consumo, como la temperatura y el tipo de copa adecuado. Toda esa información aparece en la etiqueta de la botella y, desde hace más de ochenta años, la familia Torroba está dedicada a su impresión.

Apenas finalizada la Guerra Civil, Lucio Torroba fundó Gráficas Ebro en Logroño, una imprenta que estampaba etiquetas para la industria conservera. La inquietud empresarial del fundador y su olfato, al detectar el auge del negocio vinícola, impulsaron a su hijo Martín a fundar una nueva empresa especializada en la impresión de etiquetas para vino.

Con la ayuda de otros socios, Argraf se fundó a finales de la década de los 70, aunque poco tiempo después ya se convertiría en la empresa familiar que hoy continúa al mando de la tercera generación.

### Inversiones

Desde entonces, la firma ha creado nuevas unidades de negocio, como la dedicada a fabricar etiquetas autoadhesivas, una innovación imparable que hoy prácticamente supone el 70% del negocio. También se ha abierto una nueva sede en Cataluña, para ampliar mercado por proximidad a las bodegas de cava, y que supone la consolidación del grupo empresarial. Con 30 millones de euros de facturación, Argraf es líder indiscutible en el sector de etiquetas de vino y cava.

Anualmente, el grupo imprime 1.000 millones de etiquetas que deben satisfacer las exigencias del cliente, pero de una manera asumible en precio. Por ello, el grupo invierte más de 2 millones de euros al año en tecnología para poder realizar un producto de calidad, de la manera más eficiente tanto en producción como en coste.

Hasta los años 90, las etiquetas se encolaban en el vidrio, pero a partir de 2000 se implantaron las autoadhesivas, que poco a poco fueron tomando el protagonismo en las líneas de embotellado de la mayoría de las bodegas, porque también admiten más posibilidades de acabados, papeles y formas.

La etiqueta de una botella puede ser determinante en la decisión de compra. Según algunos estudios, ante la duda, el 70% de los consumidores opta por el impacto visual de la botella. Pero no todo es un gráfico o un diseño atractivo, también influye el tacto. "Una etiqueta puede ser muy compleja con acabados en relieve, varias estampaciones, formas diversas, papeles con texturas...", afirma Alberto Torroba, tercera generación de la familia y director general de la planta de Oyón.

En definitiva, se trata de la carta de presentación con la que una bodega debe convencer frente al resto de referencias del mercado.

Aunque se hable de forma genérica de la etiqueta, una botella de vino o cava cuenta con tres y hasta cuatro elementos que se fabrican en las imprentas de Argraf. La etiqueta frontal y la contraetiqueta recogen toda la información relevante del vino, su origen, bodega, variedad de uva y detalles de su elaboración. El collarín, cuando lo hay, suele reproducir el logotipo o firma comercial. Y, por último, se añade la tirilla de seguridad que da autenticidad al vino y es aportada por el consejo regulador de la denominación de origen.

Para poder estampar estos precintos oficiales, la imprenta debe estar homologada por el correspondiente consejo regular y cumplir estrictos requisitos para evitar falsificaciones. Cada tirilla está numerada y cuenta con una cinta holográfica de seguridad. Rioja, Ribera y Rías Baixas son algunas de las denominaciones que confían en el grupo alavés.

**argraf**
artes gráficas

**Actividad**
**Impresión de etiquetas** para bebidas, principalmente vino y cava.

**Sedes**
**Oyón** (Álava) y **Rubí** (Barcelona).

**Propietarios**
Familia **Torroba**.

**Directivos**
Alberto **Torroba**, director general de Argraf **Oyón**, y Miguel Ángel **Torroba**, gerente de Argraf Cataluña.

**Facturación**
**30** millones de euros.

**Plantilla**
**172** empleados.

**El 70% de los clientes se deja llevar por el impacto visual de la etiqueta**

**Los consejos reguladores homologan la impresión de los precintos oficiales**

**Hasta los 90, las etiquetas se encolaban en el vidrio, ahora son adhesivas**

## PRINCIPALES HITOS

- **1939** Lucio Torroba inicia un negocio de artes gráficas en Logroño con el nombre de Gráficas Ebro.
- **1978** Se constituye Argraf SA con otros socios dedicada a la impresión de etiquetas de vino.
- **1985** La familia Torroba adquiere todas las acciones y se consolida como empresa familiar.
- **2000** Nace Argraf Autoadhesivos para dar respuesta al creciente mercado de etiquetas autoadhesivas.
- **2022** Se crea Argraf Cataluña tras la adquisición de una empresa en Rubí.

# FINANZAS & MERCADOS

# Más de 2.700 millones de euros en dividendos en las dos próximas semanas

**PAGOS VERANIEGOS/** Bankinter, Endesa, Redeia, Repsol y Amadeus son parte de la docena de empresas de la Bolsa española que remunera a sus accionistas antes del 9 de julio. Otra decena lo hará antes de agosto.

**Carmen Rosique.** Madrid

La Bolsa española es una de las más rentables por dividendo entre los principales mercados del mundo, con un retorno del 5% según las previsiones a un año. En las próximas dos semanas las cotizadas españolas llenarán los bolsillos de sus accionistas con más de 2.700 millones de euros y antes de que llegue agosto se superarán los 5.200 millones en dividendos.

Entre enero y mayo las empresas de la Bolsa española han distribuido ya entre sus inversores más de 17.480 millones, con un torrente superior a los 8.000 millones en el mes de abril.

**Bankinter** es el único banco en España que pagará dividendo la próxima semana, ya que tiene dividendos trimestrales (marzo, junio, septiembre y diciembre). El día 26 distribuirá 0,111 euros brutos por acción como primer pago a cuenta de los resultados de 2024. Es un 22,7% más con respecto al de un año antes. La cotización descontará ya el pago este lunes.

La entidad tiene una rentabilidad por dividendo del 6,7% con las estimaciones para 2024 y su potencial de revalorización es del 8,1%, tras sumar en Bolsa un 32,13% desde enero.

La próxima semana remunerarán también **Alba** y **Ebro Foods**. Esta última tiene uno de los pagos considerados más estables. Repartirá 0,22 euros a cuenta del ejercicio 2024 (ver gráfico).

Antes del 9 de julio llegarán los desembolsos totales (que no por acción) más elevados, con el reparto superior a 600 millones por parte de Repsol; los más de 500 millones de Endesa y los cerca de 400 millones de Redeia. Son valores que ofrecen una rentabilidad por dividendo de entre el 5% y el 6% con las previsiones para 2024.

**Endesa** abonará 0,50 euros brutos por acción como pago complementario de 2023 el 1 de julio, aunque la cotización lo descontará el 27 de junio y antes de ese día hay que tener las acciones para tener derecho al cobro. La eléctrica realiza dos pagos al año y el siguiente se prevé de 0,55 euros en diciembre, según los analistas. La eléctrica sube un 2,38% en lo que va de año y tiene un potencial de revalorización del 10% (20,80 euros).

El mismo día llega el pago de 0,7273 euros brutos por acción de **Redeia**, cuya rentabilidad por dividendo para 2024 ronda el 5%.

**Repsol** remunera a sus accionistas con medio euro bruto por acción el 8 de julio, pero para cobrarlo hay que tener las acciones antes del 4 de julio, que es cuando la cotización descontará el pago. Es el abono complementario a cargo del ejercicio 2023 de la petrolera y es un 42% superior al de un año antes.

Los expertos confían en su capacidad de seguir remunerando al accionista vía dividendo y recompra de acciones, que en conjunto ofrecen una rentabilidad al accionista cercana al 9%.

La petrolera se ha comprometido a incrementar el dividendo un 3% anual y distribuir 4.600 millones de euros en efectivo en el periodo 2024-2027. Esta retribución se completa con recompras de acciones de hasta 5.400 millones de euros durante los próximos cuatro años. Puede escalar en Bolsa un 21,4% a doce meses, según el consenso.

**Las cotizadas han repartido más de 17.400 millones de euros en dividendos entre enero y mayo**

**Los expertos prevén que la cifra supere los 30.000 millones este año, pero no llega al récord de 2014**

Otro de los grandes dividendos del verano llega de la mano de **Amadeus**, que abonará el 4 de julio 0,80 euros brutos con cargo al ejercicio 2023 y que se suman a los 0,44 euros de enero. La recuperación del sector turístico ha posibilitado que la compañía remunere a sus accionistas con el mayor importe de su historia, después de suspenderlo en 2020 y 2021 por el Covid. Pero en su caso la rentabilidad por dividendo es del 2%.

El mismo día llena los bolsillos de sus accionistas **Enagás**, cuya cotización lo descuenta el 2 de julio, por lo que hay que tener las acciones al cierre del viernes 30 de junio.

El grupo que gestiona los gasoductos en España, pagará un euro por acción al año entre 2024 y 2026, en lugar de 1,74 euros que tenía previstos en su plan estratégico. Lo anunció en febrero y lo justificó para abordar importantes inversiones en infraestructuras de hidrógeno, su gran apuesta. Pese a la rebaja en el pago, a los precios actuales Enagás renta por dividendo más del 8%, tras caer en Bolsa un 4,68% en 2024.

Los analistas le dan un recorrido alcista del 10,5%, hasta los 16 euros. La compañía está en muchas carteras enfocadas en el dividendo. La rentabilidad es atractiva y la predictibilidad del flujo de caja operativo lo hace sostenible en el tiempo, dice Finaccess.

**Iberdrola** repartirá como mínimo 0,348 euros brutos el 29 de julio a los accionistas que tengan títulos al cierre del 3 de julio. Supondrá un importe total de más de 2.200 millones de euros, aunque la eléctrica utiliza la fórmula de dividendo flexible que permite cobrar en efectivo o en acciones.

La compañía, que renta por dividendo un 4,7% con las previsiones para 2024, sube un 2,65% y tiene un recorrido extra del 5,5%, hasta los 12,85 euros.

## Pagos al alza

Las empresas de la Bolsa española superarán este año los 30.000 millones en dividendos que repartieron en 2023, según las previsiones de los expertos. El incremento de los pagos de la banca, con resultados récord, apuntalará la remuneración al accionista.

Se acercan a los más de 30.544 millones repartidos en 2019, pero quedarán por debajo del récord logrado en 2014 cuando se superaron los 43.270 millones de euros, según el Servicio de Estudios de Bolsas y Mercados Españoles (BME).

### LOS PAGOS QUE LLEGAN

Ordenado por fecha de pago

| | Fecha de abono | Dividendo bruto por acción, en € | Importe total en millones de euros | Rentabilidad por dividendo estimada para 2024, en % |
|---|---|---|---|---|
| Alba | 25-Jun | 0,96 | 57,89 | 1,95 |
| Bankinter | 26-Jun | 0,111 | 100,42 | 6,70 |
| Ebro Foods | 28-Jun | 0,22 | 33,85 | 4,40 |
| Redeia | 1-Jul | 0,727 | 393,53 | 5,00 |
| Endesa | 1-Jul | 0,5 | 529,38 | 5,85 |
| Inmobiliaria Del Sur | 1-Jul | 0,15 | 2,80 | 3,80 |
| Fluidra | 3-Jul | 0,3 | 58,69 | 2,70 |
| Gestamp | 3-Jul | 0,077 | 44,49 | 5,50 |
| Acciona | 4-Jul | 4,85 | 266,05 | 4,44 |
| Enagás | 4-Jul | 1,044 | 273,52 | 8,14 |
| Amadeus | 4-Jul | 0,8 | 360,40 | 2,12 |
| Repsol | 8-Jul | 0,5 | 608,70 | 6,16 |
| CAF | 8-Jul | 1,11 | 38,05 | 3,50 |
| Cie Automotive | 8-Jul | 0,45 | 55,14 | 3,50 |

Expansión — Fuente: BME, Bloomberg y CNMV

# Santander ultima un acuerdo con Amazon en Europa

**Expansión.** Madrid

Santander mantiene conversaciones avanzadas con Amazon para suscribir una alianza en financiación al consumo en Europa, según informaciones de *Bloomberg*. El acuerdo se lanzaría inicialmente en Alemania, con vistas a extenderse posteriormente a otros mercados europeos.

Los usuarios de Amazon recibirían una oferta de préstamo para financiar su compra en el momento de realizar el pago, lo que daría acceso al banco a un canal de venta directo.

Fuentes oficiales de Santander declinaron realizar comentarios.

El modelo de la alianza con Amazon estaría en línea con el acuerdo que Santander acaba de cerrar con Apple. Hace apenas una semana, la entidad anunció que será la financiera exclusiva del gigante tecnológico en Alemania, a través de su plataforma digital de consumo Zinia. Santander facilitará préstamos para la compra de dispositivos Apple, tanto en las tiendas Apple Store como en la web de la compañía.

## Negocio al alza

El negocio de consumo del grupo, agrupado en el nuevo Digital Consumer Bank, es una de sus principales apuestas de crecimiento.

Se estructura en torno a la actividad de coches, la financiación de consumo no auto y la banca digital de Openbank.

Dentro de la financiación no auto, una de las prioridades de Santander es "ejecutar los importantes acuerdos ya firmados con grandes compañías tecnológicas globales y continuar desarrollando soluciones en la nueva aplicación tecnológica Zinia".

Digital Consumer Bank trabaja con 25 millones de clientes en todo el mundo. Su cartera de crédito alcanza los 208.000 millones, de los que el grueso (139.000 millones) se concentra en Europa.

El negocio de Consumo tiene un peso en los beneficios del 14% en el grupo. Es la tercera unidad tras la banca comercial (47%) y la banca de inversión (22%).

La rentabilidad sobre el capital (Rote) de Digital Consumer Bank está en el 11,2%, frente al 14,9% del grupo.

OPA HOSTIL EN LA BANCA

# La CNMV exigirá a BBVA que detalle la cifra de sinergias si hay opa sin fusión

**EL FOLLETO/** El presidente de la CNMV señala que, si cambia el escenario, los inversores deben tener toda la información. BBVA dice que la operación es atractiva sin fusión, pero los analistas discrepan.

**R. Lander.** Env. esp. Santander

Rodrigo Buenaventura, presidente de la CNMV, aseguró ayer en Santander que exigirá a BBVA que especifique en el folleto de la opa a cuánto se reducirán las sinergias de la adquisición de Sabadell si prospera la opa, pero finalmente no se ejecuta la fusión.

"Consideramos que sería conveniente. En caso de relevancia y materialidad de un escenario es lógico que lo conozcan los inversores", explicó.

Según señaló BBVA el día del anuncio de la opa, estos ahorros ascenderán a 850 millones y corresponderán sobre todo a sinergias tecnológicas y de costes generales.

Carlos Torres afirmó hace unos días que, si tras la opa el Gobierno veta la absorción, la operación seguirá siendo "enormemente atractiva" para BBVA. Pero muchos analistas sostienen que la rentabilidad de la compra caería notablemente.

### Autorizaciones

Una de las claves de esta operación son los plazos y el hecho de que varias autorizaciones regulatorias discurren en paralelo a la opa.

Una de las casuísticas posibles es que el dictamen de la Autoridad de Competencia tarde muchos meses en hacerse público.

En el caso de la compra de Bankia por parte de CaixaBank, que fue amistosa y se aprobó en fase 1, el análisis duró ocho meses. Es decir, en este proceso podría dilatarse incluso más.

Este pronunciamiento es crucial en esta compra, porque puede implicar condiciones importantes. Por ejemplo, la exigencia de ventas de partes del negocio.

Para evitar que los accionistas tomen decisiones antes de tener toda la información, BBVA están acelerando el proceso todo lo posible. En un tiempo récord ha solicitado todas las autorizaciones regulatorias y en menos de tres semanas se celebrará la junta que aprobará la ampliación de capital necesaria para afrontar el pago de esta adquisición, que será en acciones.

Apie

Rodrigo Buenaventura, ayer en la Universidad Menéndez Pelayo de Santander.

**La CNMV ha aprobado las últimas 24 opas con las autorizaciones de Competencia ya concedidas**

**El supervisor tiene potestad de esperar a que llegue el pronunciamiento de Competencia**

**BBVA ha actualizado la información de riesgos a inversores tras los avances del 'caso Villarejo'**

Hay una posibilidad real, pero baja, de que los accionistas tengan que decidir si van o no a la opa sin conocer las condiciones de Competencia.

Rodrigo Buenaventura, asegura que ese escenario no tiene por qué darse. Según dijo, no se ha producido esa situación en ninguna de las últimas 24 opas que ha habido en España.

"La normativa dice que la CNMV puede abrir el período de aceptación de la opa aunque no se hayan pronunciado las autoridades de Competencia. Pero eso no significa que debamos hacerlo", explicó durante su participación en un curso de verano organizado por la Asociación de Periodistas de Información Económica en la Universidad Menéndez Pelayo de Santander.

La normativa da la potestad a la CNMV de esperar a que llegue el pronunciamiento de Competencia. Y a BBVA de solicitar tiempo adicional para esperar a que se pronuncie este organismo.

### 'Caso BBVA Villarejo'

El presidente del regulador bursátil afirmó ayer que BBVA ha actualizado esta semana la información sobre el riesgo derivado del 'caso Villarejo' en el folleto de registro universal registrado hace unas semanas en la CNMV tras el escrito de la Fiscalía.

Y está convencido de que lo hará también en el folleto de la opa, tras cambiar la situación procesal con el auto judicial de ayer, porque se trata de un riesgo importante que los inversores deben conocer.

"Es difícil prever las consecuencias de posibles sanciones o daños reputacionales sobre el emisor en este caso", dice BBVA en dicho folleto.

Europa Press

Margarita Delgado, ayer en Santander.

## La imputación de BBVA no condiciona el visto bueno del BCE a la opa

**R. Lander.** Env. esp. Santander

La gobernadora en funciones del Banco de España aseguró ayer en Santander que el procesamiento de BBVA como persona jurídica en el 'caso Villarejo' no influye en la autorización del BCE de la opa sobre Sabadell.

"El supervisor solo analizará la repercusión [de ese caso judicial] cuando haya una sentencia firme. Así sucede también en casos internacionales de bancos que han sido condenados a pagar multas multimillonarias", dijo Margarita Delgado durante su participación en un curso de la Asociación de Periodistas de Información Económica.

Reiteró que, para dar su autorización a la opa, el Banco de España y el BCE analizarán solo "la viabilidad de la operación". Es decir, si la liquidez y solvencia de la entidad resultante será suficiente, así como el plan de negocio del futuro banco.

El BCE evaluará el potencial impacto de una condena (si la hubiera) en la viabilidad de la entidad y estudiará si debe exigir algún cese. Pero ya con el banco fusionado.

En su opinión, hay "gran competencia" bancaria en "muchos segmentos de negocio" en España pese las fusiones porque hay más de 100 entidades pequeñas que dan servicios "de toda índole".

En relación con la situación de interinidad que existe ahora en el Banco de España, Margarita Delgado afirmó que "sería deseable" que en unas semanas hubiera gobernador para "recuperar la normalidad institucional".

## Buenaventura pide incentivos fiscales para los inversores minoristas

**Salvador Arancibia.** Santander

Rodrigo Buenaventura, presidente de la CNMV, ha pedido que las autoridades establezcan incentivos fiscales para que los inversores minoristas coloquen más parte de sus ahorros en acciones, renta fija, fondos de inversión o fondos de pensiones.

Fórmulas como las Cuentas de Inversión Personal de Italia o Suecia pueden ser, en su opinión, mecanismos para investigar el desarrollo de estos mercados.

Buenaventura ha pedido en su intervención en el curso de la APIE que se celebra en la Universidad Internacional Menéndez Pelayo, una "estrategia de promoción de los mercados de capitales" europeos que permitan que se aproximen a la realidad de Estados Unidos, donde la financiación bancaria juega un papel muy inferior al de estos mercados.

"Los estadounidenses ahorran en acciones y deuda" en mucha mayor proporción, señaló el presidente de la CNMV.

En su intervención, el responsable de la CNMV señaló la aparente contradicción existente entre los mercados públicos y los privados, porque los primeros son abiertos y transparentes frente a una opacidad muy elevada en los segundos, y a pesar de ello son estos últimos los que experimentan un crecimiento mucho más fuerte.

**El presidente de la CNMV propone fórmulas como las Cuentas de Inversión Personal de Italia**

Para corregir esta tendencia, Buenaventura pide que se eliminen requisitos innecesarios y cargas regulatorias para atraer a nuevas compañías a los mercados públicos e igualar los requisitos que se exigen a las empresas cotizadas con las no cotizadas cuando no se trate de cuestiones que afecten directamente a los accionistas.

También abogó por eliminar la asimetría fiscal existente en la Unión Europea al financiarse con deuda o con recursos propios.

# ‘Caso Villarejo’: las cinco claves que llevan a BBVA ante un tribunal

**SEGÚN EL AUTO DEL JUEZ/** García-Castellón, instructor de la causa, detalla en 268 páginas los argumentos por los que decide que BBVA y otros doce mandos del banco y policiales se sienten ante un tribunal.

**Alejandro Montoro.** Madrid

El magistrado de la Audiencia Nacional (AN) Manuel García-Castellón se ha armado de argumentos para sentar en el banquillo a BBVA; a su expresidente, Francisco González; a Ángel Cano, ex consejero delegado, y a otros diez directivos del banco y mandos policiales por el *caso Villarejo*. La AN ha decidido acusar a la entidad en medio de la opa sobre Banco Sabadell. Ni Carlos Torres, actual presidente, ni Onur Genç, consejero delegado, deberán ir a juicio.

Efe

Manuel García-Castellón, instructor de la Audiencia Nacional.

## 1 Código de conducta

El instructor de la causa cree que hay evidencias suficientes para enjuiciar a BBVA porque “fallaron los mecanismos de prevención y control de delitos” de la entidad. El primer punto que va en contra de BBVA es que la dirección de la entidad se saltó los “códigos de conducta”.

“La presidencia ejecutiva y los altos directivos no cumplían, o no respetaban, tales códigos”, indica el auto del juez. García-Castellón agrega que estas acciones dieron paso a la “cultura de la obediencia cuando las indicaciones venían desde tales altos cargos”.

## 2 Contratación de Cenyt

El juez sostiene que las conductas contrarias a la legalidad en BBVA se reprodujeron con la contratación de Cenyt, empresa del comisario José Manuel Villarejo, quien también está llamado a juicio por esta causa. “Lo cierto es que el proceso seguido para la contratación de Cenyt no se ajustó a la normativa ni para la compra ni para la contabilización y facturación, por cuanto no existe expediente de la compra; o existe justificación por escrito de la elección del proveedor; no intervino la Comisión de Contratación correspondiente; no existe “solicitud” registrada del solicitante”.

El escrito judicial agrega que Julio Corrochano, exresponsable de Seguridad, José María García Crespo, exresponsable de Servicios Jurídicos, y Antonio Béjar, expresidente de Distrito Castellana Norte, fueron los encargados de contratar los servicios de Cenyt y “no consta que estuviesen autorizados”.

“No existió orden de compra o contrato, como tampoco consta en el contrato suscrito el visto bueno al mismo del área de asuntos legales”, reza el auto del juez.

## 3 Cenyt, un acreedor

García-Castellón apunta que BBVA nunca consideró a Cenyt como un proveedor, sino como un acreedor. “Cenyt siempre fue considerado un acreedor pese a que sus relaciones comerciales obedecían, sin duda alguna, a la de proveedor (tal y como los propios empleados la consideraban al referirse a la misma en los correos internos)”, detalla el auto.

El instructor considera que el estatus de acreedor que BBVA daba a la empresa de Villarejo es una prueba más de la falla en el ámbito de control. Y es que “el sistema se puede eludir sin problemas cuando un proveedor es *tratado* como un *acreedor*, pues con ello se evitan fácilmente todos los mecanismos de control”, asevera el juez.

El auto agrega que “la tipología de facturas (en caso de acreedor) no se ajustan a los controles auditables, no habiendo constancia en las plataformas de gestión de la transacción del servicio”. BBVA admitió incumplimiento en la normativa interna de contratación, pues los pagos a Cenyt se cargaron a la cuenta de la Junta de Accionistas.

## 4 Mapa de riesgos penales

El “mapa de riesgos penales” de BBVA es otro punto en el que, según el auto, la entidad falló. García-Castellón detalla en el escrito judicial que el “mapa de riesgos penales”, tanto el de 2016 como el de 2018, excluyó a la “alta dirección”. De hecho, en la segunda valoración del mapa, en 2018, la entidad rebaja la categoría del delito de cohecho –por el que está juzgada actualmente- a *riesgo bajo*.

Dicho delito era aplicable para la mayor parte de los departamentos de BBVA, con gravedad *medio alta* para algunos y *medio baja* o *baja* para otros. Solo la alta dircción estaba *exenta* de este dirección.

## 5 Conducta conocida

El juez detalla en el auto que “esta práctica no era desconocida en BBVA”. La alta dirección era consciente de la deficiencia en el mapa de riesgos penales y aún así obró en contra del código de conducta.

## BBVA aún puede recurrir el auto del juez

**BBVA aún tiene la posibilidad de recurrir el auto del juez de la Audiencia Nacional. Manuel García-Castellón apunta en el escrito que reportó este jueves que la entidad, llamada a juicio como persona jurídica, puede presentar un recurso de reforma, o subsidiario de apelación, en un plazo de tres días para el primero, y de cinco para el segundo. El banco ya descuenta un día. La Justicia contempla estos plazos solo para los días hábiles. No contabiliza el fin de semana.**

## Un juicio que enreda la opa hostil sobre Sabadell

**El juicio contra BBVA por el ‘caso Villarejo’ podría solaparse con los trámites finales de la opa sobre Banco Sabadell. El juicio contra la entidad podría celebrarse en el primer trimestre “siendo muy optimistas”, dicen fuentes jurídicas, que sostienen que parece “difícil” que una causa como esta se resuelva con rapidez. Aunque no descartan que las partes implicadas puedan acelerar el proceso para celebrar el juicio cuanto antes. Resulta difícil valorar los tiempos, puesto que cada causa es distinta y no existen unos parámetros temporales fijos. Sin embargo, la celebración de un juicio suele tardar alrededor de ocho años. El instructor del caso Villarejo ha dedicado ya más de seis años a esta causa, por lo que “no parece que pueda ser tan rápida” la celebración del juicio, sostiene un abogado penal. BBVA detalló durante la presentación de la opa sobre Sabadell que calculan que la oferta se extienda entre seis y ocho meses. Es decir, que esperan que la operación pueda estar cerrada en entre enero y febrero del año que viene. Pero el hecho de que el reloj que marca el proceso se paralice cada vez que se solicita nueva información al oferente puede dar al traste con los cálculos que hace BBVA. De hecho, la CNMC abrió la puerta este martes a que su análisis se extienda por más tiempo del esperado por BBVA, lo que demoraría el proceso. Y ayer, el presidente de la CNMV, Rodrigo Buenaventura, señaló durante su participación en el curso de la APIE en la Universidad Internacional Menéndez Pelayo, que exigirá a BBVA que detalle las cifras de sinergias y rentabilidad si adquiere Sabadell, pero no lo integra para conformar una sola entidad. Es decir, pedirá más información, para que los accionistas tengan en su mano lo necesario para tomar una decisión. Más allá de los tiempos, todo indica que pese al revés judicial que supone que BBVA tenga que ir a juici, la opa sigue adelant. Porque ni el enjuiciamiento de BBVA ni una potencial sentencia contra la entidad podrían detener la operación sobre Sabadell, según los expertos consultados en el ámbito legal y financiero. Los expertos argumentan que no hay ninguna vía legal que pueda paralizar una operación corporativa por estar una de las partes enjuiciada. “Sería contrario al Código Penal que se le pudiera restringir una operación por una fase preliminar”, indica un abogado. En lo que sí hay unanimidad es en que la opinión desfavorable de la Audiencia Nacional tendrá un “impacto reputacional” sobre BBVA, que podría influir en la decisión de los accionistas de Sabadell. “Afecta a la responsabilidad corporativa, genera mala fama y es una cuestión de prestigio”, indican los expertos. Entre otros motivos, porque los grandes accionistas, como BlakRock, Capital Group, Vanguard, y Norges Bank, que poseen el 19% del capital de BBVA, tienen estrictas políticas de exclusión de valores de sus carteras en casos de “corrupción, delitos o violación de normas éticas”. Y por otro lado, los reguladores pueden endurecer su criterio por la decisión de la Audiencia Nacional. Pero el único supuesto legal para suspender la opa es que sea “materialmente imposible” ejecutarla porque falta apoyo accionarial.**

OPA HOSTIL EN LA BANCA

# BBVA y Sabadell sumarían 200.000 millones en liquidez

**COLCHÓN/** El nuevo grupo superaría a CaixaBank por activos líquidos, pero lejos de Santander. Su elevado escudo aleja la necesidad de luchar por los depósitos.

**Inés Abril.** Madrid

La oferta de compra lanzada por BBVA sobre Sabadell pretende unir los destinos del único banco entre los grandes que ha elevado su colchón de liquidez en el arranque de 2024 con el que tiene un escudo más amplio de protección con relación a su tamaño. Y eso que ninguno de los dos se ha embarcado en una guerra de depósitos para elevar sus recursos.

No les ha hecho falta y tampoco lo necesitarán si triunfa la opa hostil. Juntos rozarían los 200.000 millones de euros en activos líquidos, una cantidad que supera con mucho sus requerimientos y que aleja aún más la posibilidad de que tengan que pelear por los recursos.

JMCadenas

Oficinas de BBVA y de Sabadell.

BBVA aporta 132.516 millones a la cifra conjunta, según los datos del primer trimestre de 2024. Son 1.746 millones más que a cierre de 2023.

### Más captación

La subida se ha conseguido sin pretenderlo. "La actividad comercial ha aportado liquidez al balance principalmente debido a la buena evolución de los depósitos de clientes, con un crecimiento superior al de la inversión crediticia", señala el banco.

Los depósitos han entrado sin que BBVA haya lanzado ninguna oferta de alta rentabilidad generalizada, ya que la mejor que tiene apunta solo a clientes escogidos, según explican fuentes financieras.

Sabadell tampoco tiene una oferta para el público general y la específica ha reducido los intereses que abona. No ha importado. La entidad dispone de 60.240 millones de euros en activos líquidos, su tercera mejor marca histórica, y tiene la ratio de liquidez más alta de los grandes del sector, lo que significa que su colchón es el más holgado en relación con su tamaño.

Y eso a pesar de que las entidades en liza han zanjado su deuda con el Banco Central Europeo (BCE). Ninguna de ellas debe ya nada de las subastas extraordinarias de liquidez que hizo el banco central para darles munición con la que combatir la pandemia, conocidas como TLTRO.

Se suponía que la devolución mermaría sus fuerzas, pero no es así. La suma de BBVA y Sabadell daría un banco con 192.756 millones de euros en activos líquidos. Y la mayoría de ellos son de la más alta calidad, lo que implica que están en efectivo, en reservas en los bancos centrales o en recursos que pueden monetizarse de forma segura y sin pérdidas por el camino.

**El dinero ha llegado a los dos bancos sin tener que luchar por él y sin grandes ofertas de captación**

Este escudo colocaría al nuevo grupo en la segunda posición. BBVA es ahora el tercero, pero sumar a Sabadell lo dejaría por encima de CaixaBank y sus 157.022 millones de euros.

### Refuerzo continuo

Todo ello gracias al esfuerzo de Sabadell, que entró en la pandemia de Covid con un colchón de 45.000 millones y desde ahí lo ha elevado de forma casi continuada para evitar cualquier sobresalto hasta dejarlo ahora un 34% por encima de la cifra inicial.

BBVA también ha subido el suyo, pero en menor cuantía (un 19% en cuatro años).

El único banco con más potencia en la mochila de los activos líquidos es Santander, que está a años luz del resto. Tiene 329.500 millones y la gran mayoría está en efectivo.

Ese escudo le da para casi igualar lo que tienen BBVA, Sabadell y CaixaBank juntos, incluso después de rebajarlo 18.500 millones en el primer trimestre del año.

Gracias a Santander, la cifra total de los cuatro grandes bancos españoles llega hasta los 679.278 millones de colchón frente a fugas de liquidez y depósitos.

Es la tercera mejor marca en la historia del sector, solo por detrás de la conseguida en el cuarto trimestre de 2023 y en el tercero de ese mismo ejercicio. Fuentes de las entidades reconocen que ese escudo reduce de forma drástica la necesidad de ninguno de ellos de pelearse por los depósitos de los clientes.

# BofA, JPMorgan, Citi y Goldman fallan en el plan de resolución

**Expansión.** Madrid

La Reserva Federal de Estados Unidos (Fed) y la Corporación Federal del Seguro de Depósitos (Fdic) han identificado "una debilidad" en los planes de resolución presentados por Bank of America, Citigroup, Goldman Sachs, y JPMorgan. Los otro 4 grandes bancos no muestran fallos.

Los planes de resolución, también conocidos como testamentos vitales, deben describir la estrategia de un banco para una resolución ordenada en caso de quiebra en caso de dificultades o quiebras financieras importantes.

Tras completar su revisión conjunta de los planes de resolución presentados por los ocho bancos más grandes y del país, los supervisores han determinado que cada debilidad identificada en los planes de Bank of America, Goldman Sachs y JPMorgan es una "deficiencia" o una debilidad que plantea dudas sobre la viabilidad del plan.

En el caso de Citi, los supervisores llegan a conclusiones diferentes sobre su gravedad, ya que, si bien FDIC determina que el plan de Citigroup "no es creíble" o no facilitaría una resolución ordenada según el Código de Quiebras de Estados Unidos por lo que es una "deficiencia", la Fed concluye que solo se trata de "un defecto".

**La Fed y la Fedic han enviado a los bancos cartas indicando las acciones correctivas requeridas**

Según la norma de planificación de resolución de los reguladores, cuando un supervisor encuentra una deficiencia en un plan de resolución y el otro detecta un defecto, se considera que el plan tiene un defecto.

Los supervisores también han habían visto un defecto en el plan de Citi en 2021 relacionada con la calidad y la gestión de los datos, y esa deficiencia sigue pendiente.

La Fed y la Fdic enviaron cartas de comentarios a cada uno de los ocho bancos señalando áreas para el desarrollo continuo de las estrategias y capacidades de resolución de cada una de las entidades.

En el caso de los cuatro bancos con una deficiencia identificada, las cartas describen las debilidades específicas y las acciones correctivas requeridas por las autoridades, apuntando que las deficiencias "deben abordarse en los próximos planes de resolución previstos para el 1 de julio de 2025".

# Mapfre Vida nombra nuevo CEO

**Expansión** Madrid

La aseguradora Mapfre ha acordado el nombramiento de José Manuel Corral Vázquez como consejero delegado de Mapfre Vida y director general del canal de bancaseguros de Mapfre España, según ha anunciado la empresa este viernes en un comunicado.

Junto con este nombramiento, Corral se unirá al consejo de administración de Mapfre España. El ejecutivo lleva 30 años en Mapfre desempeñando diferentes puestos de responsabilidad.

Desde 2021 venía siendo el director general de Mapfre USA, cargo en el que será sustituido por Daniel Olohan. Este ejecutivo forma parte de la aseguradora en el país norteamericano desde hace 17 años como vicepresidente ejecutivo y secretario del consejo.

José Manuel Corral Vázquez, CEO de Mapfre Vida.

Los nombramientos serán efectivos a partir del 1 de agosto.

## La morosidad de la banca cae al nivel más bajo del año

**3,6%** La morosidad de la banca cayó por segundo mes consecutivo, hasta el 3,6% en abril, el nivel más bajo del año, según el Banco de España, gracias a la reducción de la morosidad y del total de la cartera crediticia.

## UBS despide a diez banqueros de inversión para Brasil

**RECORTES** UBS BB, filial de UBS en Brasil junto con Banco do Brasil, despidió a 10 banqueros de inversión, según *Bloomberg*. Los despidos alcanzan el medio centenar en Latinoamérica por el plan de ajustes.

## Willis Towers Watson volverá a asesorar a la Sareb

**PARA SEGUROS** Willis Towers Watson asesorará y mediará por la Sareb en la contratación de pólizas de seguro por un total de 2,1 millones de euros. Fue la única empresa que acudió a la licitación.

## Los ETF de bitcoin sufren su peor semana desde abril

**'CRIPTOS'** El flujo inversor favorable en los ETF del bitcoin desde su lanzamiento en enero ha girado hacia saldos más desfavorables en la última semana, con reembolsos desde abril de 900 millones de dólares.

LA SESIÓN DE AYER

# Los datos económicos lastran las bolsas

**EL IBEX CAE EL 1,15%, HASTA 11.032 PUNTOS/** La publicación de los índices gestores de compras en Europa llevan al rojo a las bolsas y colocan al sector bancario en la diana de las ventas, lo que desluce el saldo de la semana del principal índice español.

**R.P.M.** Madrid

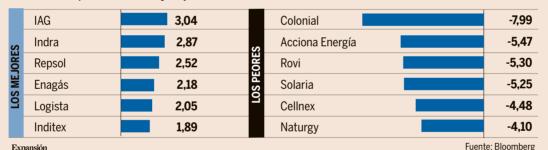
La publicación de los índices gestores de compras, conocidos como PMI y que miden la actividad económica , en Europa sorprendió negativamente a los inversores. Se esperaba un incremento y, sin embargo, bajaron, lo que enfría las expectativas de una reactivación de la economía europea, según los analistas. El PMI compuesto alcanza este mes los 50,8 puntos, frente a los 52,5 esperado y desde los 52,2 precedentes.

La banca fue la principal diana de los inversores, sobre todo la más doméstica, ya que los datos debilitan las expectativas de consumo y endeudamiento de los hogares, dicen los expertos.

Pese a las caídas de ayer, la banca cierra la semana con un alza media del 1,55% y el mercado resta cada vez más importancia a las turbulencias políticas en Europa, con epicentro en Francia. *Bloomberg* señala que la banca europea cotiza con un descuento del 50% respecto al mercado en general. Barclays considera que no hay que olvidar el dividendo, pues estima que repartan el 31% de su capitalización bursátil durante los próximos tres años.

La sesión de ayer también estuvo marcada por el vencimiento trimestral de futuros y opciones sobre acciones e índices, que suele añadir una dosis extra de volatilidad al mercado. Sólo en Wall Street vencían posiciones por valor de 5,5 billones de dólares, según los datos de la plataforma de opciones SpotGamma.

**Ibex 35.** El principal indicador de la Bolsa española cerró ayer con una caída del 1,15%, hasta los 11.032 puntos, lastrado por la banca, que en su conjunto se dejó el 2,22%. La mayor caída del día fue **Rovi**, que se dejó el 4,47%; seguido por **Bankinter**, el 3,16%; **Colonial**, el 3,15%; y **CaixaBank**, el 3,12%. Sólo cinco valores terminaron en verde: **Telefónica**, que subió el 1,34%; **Aena**, el 1,08%; **Grifols**, el 0,82%; **Iberdrola**, el 0,21%; y **Enagás**, el 0,14%.

El Ibex sube en la semana el 0,36%, la menor alza entre los principales índices europeos. Los tres mayores ascensos son los de **IAG**, el 3,04%; **Indra**, el 2,87%; y **Repsol**, el 2,18%. Los valores más penalizados son los que están más ligados a un marco de financiación barata, porque persisten las dudas sobre las bajadas de los tipos de interés. **Colonial** se dejó el 7,99%; **Acciona Energía**, el 5,47%; y **Rovi**, el 5,3%.

## Trump lastra Trump Media: cae un 50% en Bolsa

Trump Media, la cotizada controlada en un 65% por el expresidente de Estados Unidos Donald Trump, cae un 50% desde que el empresario fuese declarado culpable de falsedad documental el 30 de mayo. Los títulos acumulan seis sesiones a la baja en las que se han dejado más de un 35%, aunque en el año se revalorizan un 45%. Las caídas se producen también al calor de que la Comisión Nacional del Mercado de Valores estadounidense (SEC por sus siglas en inglés) aprobase la creación de títulos adicionales para convertir derivados de Trump Media en acciones y tras comunicar los resultados del ejercicio 2023, en los que ha declarado una pérdida de 58,2 millones de dólares. Trump usa la cotizada para afrontar los gastos por sus problemas judiciales y su campaña a la presidencia del país. En septiembre se abre una ventana para que el empresario pueda vender títulos.

**El resto de Europa.** Cerró ayer con descensos: el 1,09% en el Ftse Mib; el 0,56% en el Cac; el 0,5% en el Dax; y el 0,42% para el Ftse 100.

**Zealand Pharma** se disparó el 18,62%, hasta las 767,5 coronas danesas (102,88 euros), máximo histórico, después de que su medicamento contra la obesidad obtuvo resultados positivos en un estudio.

Alzas en la semana del 1,97% en el Ftse Mib; el 1,67% en el Cac; el 1,12% en el Ftse 100; y del 0,9% en el Dax.

**Wall Street.** Los PMI de Estados Unidos arrojan el mayor nivel de crecimiento en 26 meses. En una semana marcada por el festivo del pasado miércoles en Estados Unidos, Wall Street protagonizó una jornada mixta. El Dow Jones subió el 0,04,% y acumula una subida del 1,45% en la semana; el S&P 500 cayó el 0,6% y sube un 0,61 en la semana; mientras que el Nasdaq, el más perjudicado, se dejó el 0,26% y gana un 0,21% semanal.

Las tecnología sigue marcando el compás de Wall Street, según reflejan los flujos de fondos ofrecidos por Bank of America. Los fondos de acciones tecnológicas recibieron suscripciones de 8.700 millones de dólares la última semana, cifra récord.

### → COTIZACIONES

| | Cierre | Variación (%) En el día | Variación (%) En el año |
|---|---|---|---|
| **Ibex 35** | 11.032,30 | ↓ -1,15 | 9,21 |
| **Euro Stoxx 50** | 4.907,30 | ↓ -0,82 | 8,53 |
| **Dow Jones** | 39.150,33 | ↑ 0,04 | 3,88 |
| **Nikkei 225** | 38.596,47 | ↓ -0,09 | 15,34 |
| **Brent** | 85,13 | ↓ -0,7 | 10,44 |

| | Cierre | Variación diaria |
|---|---|---|
| **Euro/Dólar** | 1,0688 | ↓ -0,29% |
| **Euro/Yen** | 169,82 | → 0% |
| **Bono español** | 3,319% | ↓ -0,01pb |
| **Prima de Riesgo** | 87,51pb | ↑ 0,96pb |

### → DE UN VISTAZO

Cotización en euros

| Título | Última cotización | Variación (%) Ayer | Variación (%) 2023 | Variación (%) 2024 |
|---|---|---|---|---|
| Acciona | **112,400** | -1,06 | -22,45 | -15,68 |
| Acciona Ener | **19,720** | -2,28 | -22,30 | -29,77 |
| Acerinox | **9,735** | -1,86 | 15,29 | -8,63 |
| ACS | **39,660** | -1,83 | 50,02 | -1,25 |
| Aena | **187,700** | 1,08 | 39,90 | 14,38 |
| Amadeus | **63,800** | -0,62 | 33,64 | -1,66 |
| ArcelorMittal | **21,960** | -1,92 | 4,37 | -14,44 |
| B. Sabadell | **1,767** | -0,87 | 26,36 | 58,76 |
| B. Santander | **4,335** | -2,39 | 34,86 | 14,70 |
| Bankinter | **7,658** | -3,16 | -7,53 | 32,13 |
| BBVA | **9,190** | -1,71 | 46,01 | 11,72 |
| CaixaBank | **4,941** | -3,12 | 1,47 | 32,61 |
| Cellnex Telecom | **30,940** | -2,49 | 15,33 | -13,24 |
| Colonial | **5,530** | -3,15 | 8,99 | -15,57 |
| Enagás | **14,550** | 0,14 | -1,67 | -4,68 |
| Endesa | **18,900** | -0,58 | 4,68 | 2,38 |
| Ferrovial Se | **36,060** | -1,15 | 34,94 | 9,21 |
| Fluidra | **21,400** | -2,73 | 29,82 | 13,53 |
| Grifols | **9,120** | 0,82 | 43,50 | -40,99 |
| IAG | **1,999** | -1,38 | 28,08 | 12,24 |
| Iberdrola | **12,180** | 0,21 | 8,60 | 2,61 |
| Inditex | **46,830** | -1,27 | 58,67 | 18,77 |
| Indra | **20,760** | -0,38 | 31,46 | 48,29 |
| Logista | **26,820** | -0,59 | 3,73 | 9,56 |
| Mapfre | **2,160** | -1,73 | 7,35 | 11,17 |
| Meliá Hotels Int. | **7,525** | -0,73 | 30,19 | 26,26 |
| Merlin Properties | **10,540** | -1,86 | 14,64 | 4,77 |
| Naturgy | **20,120** | -1,66 | 11,07 | -25,48 |
| Redeia | **17,280** | -0,75 | -8,30 | 15,90 |
| Repsol | **14,665** | -0,03 | -9,43 | 9,03 |
| ROVI | **82,200** | -4,47 | 66,94 | 36,54 |
| Sacyr | **3,302** | -1,96 | 20,23 | 5,63 |
| Solaria | **11,900** | -1,49 | 8,70 | -36,06 |
| Telefónica | **4,089** | 1,34 | 4,40 | 15,70 |
| Unicaja Banco | **1,254** | -1,49 | -13,68 | 40,90 |

# El inmobiliario llega a un punto de

**VIVIENDA/** Aunque en el primer cuatrimestre del año las compraventas solo crecen un 0,6%, la segunda parte de 2024 será

**Carlos Polanco.** Madrid

Los datos de compraventas entre enero y abril de este año son prácticamente calcados a los del mismo periodo del año pasado: 203.809 por entonces, 205.111 este 2024. Un incremento tan leve que apenas merece la pena mencionarlo, del 0,6%, según indican los datos del Instituto Nacional de Estadística publicados el viernes. Y aun así, las sensaciones son totalmente opuestas. Tanto, que no es descabellado afirmar que el mercado inmobiliario está experimentando un nuevo punto de inflexión, hasta el punto de que 2024 se podría convertir en uno de los años más dinámicos para el sector desde el estallido de la crisis de 2008. Y todo ello sin que haya evidencias que sostengan que esa voladura del mercado, tras la que estuvo renqueante durante más de un lustro, pueda volver a producirse ahora.

Así las cosas, ¿qué es lo que diferencia tanto estos dos periodos que han tenido una actividad tan similar? Lo primero es de dónde vienen, lo segundo, hacia dónde van. Entre los cimientos del primer cuatrimestre de 2023 se aprecia una influencia clara de varias y muy consecutivas subidas de los tipos de interés por parte del Banco Central Europeo, lo que fue el pistoletazo de salida para una ralentización del mercado. Mientras tanto, antes del arranque de este año se vivió una situación de calma chicha, sin subidas de tipos desde mediados de septiembre y la sensación de que las bajadas de tipos no tardarían en llegar: la primera, de hecho, se produjo hace diez días, del 4,50% al 4,25%.

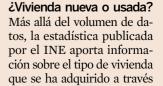
Por eso de dónde vienen estos dos periodos de tiempo condicionan de forma clara hacia dónde van. Es algo que se evidencia en que desde febrero de 2023 se encadenaran doce meses consecutivos de caídas interanuales en las compraventas, mientras que los datos de febrero, marzo y abril de este año ya muestran una senda mucho más positiva, que se confirmará principalmente en la segunda mitad de este año, en la que la relajación de los tipos de interés motivará un *boom* inmobiliario. Será, así, un año a dos velocidades, con una primera parte relajada y una mucho más activa. Pero difícilmente se podrá llegar a los datos de 2022, cuando las compraventas alcanzaron las 650.000 unidades.

Con respecto a los datos de marzo y abril, no obstante, hay una aclaración que hacer. El pasado marzo, las compraventas se desplomaron un 19,3%, mientras que en abril escalaron un 24%. Ni el primer dato es catastrófico ni el segundo una explosión de actividad. Es sobre todo el efecto Semana Santa, que el pasado año cayó en abril y este en marzo, y de ahí estos dientes de sierra, que no sirven para ocultar que se está produciendo un cambio de tendencia. De este modo, es de esperar que en los próximos meses los incrementos interanuales en las compraventas se consoliden y, no solo eso, que se intensifiquen.

**Las provincias con más transacciones apenas rebasan, o ni llegan, a los datos del pasado año**

Es cierto que en algunas provincias ya se percibe que el mercado inmobiliario está más activo que el pasado año: en el acumulado de los primeros cuatro meses las compraventas subieron un 53,9% en Guadalajara, un 39,7% en Lugo y un 33,8% en Huesca. Son las tres provincias con mayores incrementos, pero a nivel absoluto el número de compraventas no es especialmente elevado. De hecho, aquellas que acumulan un volumen mayor de transacciones inmobiliarias o bien apenas se han empezado a recuperar o todavía están por debajo de los niveles de 2023: en el primer grupo están Barcelona (ver información adjunta) y Alicante; en el segundo, Valencia, Málaga y Madrid. Estas cinco provincias sumaron el 42% de las compraventas realizadas en el primer cuatrimestre de este año. En total, en 27 provincias hubo avances interanuales, mientras que en las 23 restantes se produjeron retrocesos. Eso sí, atendiendo solo al dato de abril, solo son tres las provincias con un número de compraventas inferior al del mismo mes de 2023.

**2024 será un año a dos velocidades, con una primera parte relajada y una segunda dinámica**

## ¿Vivienda nueva o usada?

Más allá del volumen de datos, la estadística publicada por el INE aporta información sobre el tipo de vivienda que se ha adquirido a través de esa compraventa, lo que

Dreamstime

La comunidad de Madrid registró 24.272 compraventas en el primer cuatrimestre.

## Madrid, todavía un 5% por debajo de los datos del año pasado

**En este renacimiento del mercado inmobiliario la Comunidad de Madrid tiene que jugar un papel fundamental, al igual que provincias como Barcelona, Alicante, Valencia y Málaga. Pero de momento, está más rezagada que todas ellas, puesto que entre enero y abril de este año registró 24.272 operaciones de compraventa, un 4,6% menos que en el mismo periodo del año anterior. El de 2024 es uno de los peores cuatrimestres en cuanto a compraventas que ha registrado la Comunidad de Madrid en la última década. Es muy probable que el efecto de los precios sea determinante para que el mercado todavía no se haya puesto en marcha. Según Idealista, la media de precios en la comunidad ha pasado en 5 años de 2.736 euros por metro cuadrado a los 3.406, o lo que es lo mismo, un incremento de casi el 25%. Y no es solo que las viviendas sean mucho más caras sino que también es mucho más cara su financiación, ya que en estos cinco años los tipos de interés han pasado de un históricamente anómalo 0% al 4,25% actual. Cabe esperar, en cualquier caso, que con el paso de los meses la Comunidad de Madrid pueda salir de números rojos y volver a experimentar una evolución positiva en el número de sus compraventas. Eso, sin duda, influirá en que 2024 se convierta en un año clave para el mercado inmobiliario español.**

Dreamstime

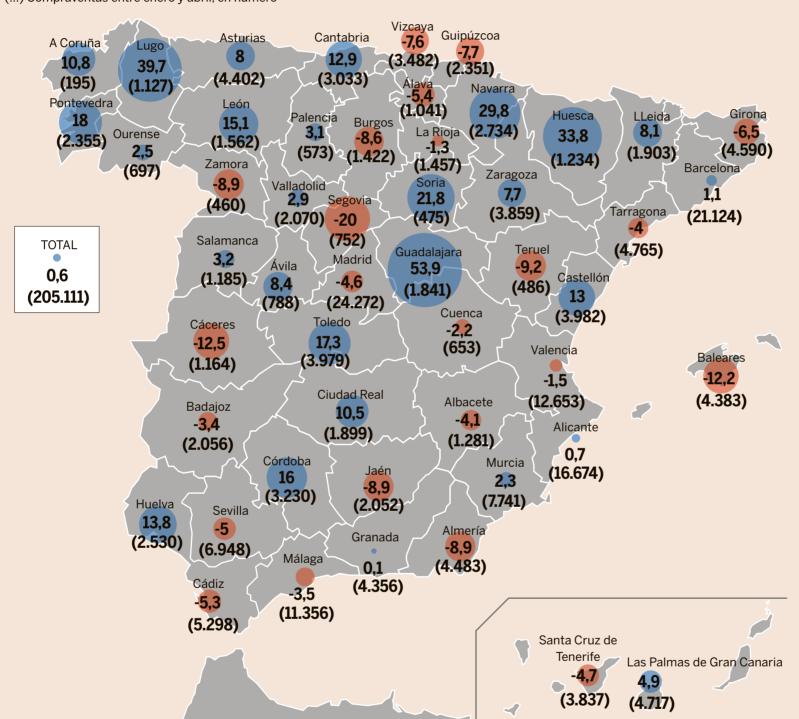
Las compraventas en la provincia de Barcelona crecieron un 1,1%.

## Barcelona levanta ya el vuelo con más de 21.000 compraventas

**Mientras que a la Comunidad de Madrid todavía tiene que recorrer un trecho para mejorar sus datos del pasado año, la provincia de Barcelona ya lo ha hecho, si bien no está muy lejos de las compraventas registradas entre enero y abril de 2023. En concreto, se sitúa un 1,1% por encima, gracias a las 21.124 operaciones firmadas. Aunque todavía es una subida tímida, es, entre las grandes provincias, la que más creció con respecto a los datos del año pasado. Es posible que en todo esto influya que la oferta allí escasee menos. No pocos expertos del sector inmobiliario consideran que en la región se está llevando a cabo una política de vivienda que desincentiva el alquiler y que, como consecuencia de ello, muchos propietarios deciden venderla en vez de arrendarla. Esta situación podría ir incluso a más con la decisión del alcalde de Barcelona, Jaume Collboni, de prohibir las viviendas turísticas para 2028 (ver página 24). Parece lógico que si los propietarios ya no pueden utilizar su vivienda con fines de alquiler turístico, muchos de ellos, en lugar de trasladarlas al mercado de alquiler residencial, las pondrán a la venta. Esto generaría más oferta en venta, lo que evitaría que las subidas de precio fueran tan pronunciadas y haría que la compra de vivienda fuera algo más accesible, provocando más operaciones.**

# inflexión y encara un nuevo ‘boom’

de gran actividad, algo que se trasladará a los precios: en vivienda nueva podrían crecer hasta un 6%, y en usada, un 5%.

**COMPRAVENTAS EN 2024, POR PROVINCIAS**
Evolución anual de las compraventas entre enero y abril, en %
(...) Compraventas entre enero y abril, en número

Expansión
Fuente: INE

revela la preocupante consolidación de una tendencia presente con especial intensidad en la última década: desde 2015, el porcentaje de viviendas usadas adquiridas sobre el total de compraventas ha sido, todos los años, superior al 75%. Antes, la proporción habitual era, aproximadamente, mitad para vivienda de segunda mano y mitad para vivienda nueva. Es un dato que deja a las claras el escaso músculo para la construcción de vivienda nueva que existe en España, que no consigue despegar de los 100.000 visados de vivienda anuales.

La falta de oferta de vivienda nueva tiene muchas derivadas, pero la principal es el encarecimiento de los precios de un bien básico como es la vivienda, sobre todo en un momento en el que el mercado está en expansión.

**Desde 2015, la vivienda usada protagoniza más del 75% de las compraventas**

Los datos de precio así lo confirman: según el portal inmobiliario Idealista, en el último año el precio de la vivienda creció un 7,3%, son subidas realmente espectaculares en puntos concretos. Así, y yendo a los datos por capitales, en Málaga la vivienda es, de media, un 19,6% más cara que hace solo un año; en Valencia, un 14,8%; en Madrid, un 12,4%; y en Santa Cruz de Tenerife, un 11,9%. Con estas subidas, algunas capitales tienen unos precios hace unos años inimaginables: 5.557 euros por metro cuadrado en San Sebastián, 4.473 euros en Madrid y 4.417 euros en Barcelona.

La presión en los precios irá a más, especialmente en la vivienda nueva tanto por su escasez como por el incremento de los costes de construcción. La Asociación Española de Análisis de Valor (AEV), que representa a la mayoría de sociedades de tasación que operan en España, vaticina que los precios de la vivienda nueva crecerán en tasas cercanas al 6% en los meses centrales de este año, si bien se ralentizarán un poco hacia el final. Mientras, la vivienda de segunda mano experimentará unos crecimientos inferiores, con tasas que se situarán cerca del 4% a mediados del año y avanzarán un poco más, al 5%, en la recta final de 2024.

**En el último año, los precios han crecido un 19,6% en Málaga y un 14,8% en Valencia**

## El alquiler, también imparable

**Si bien en el segmento de compra se han producido varias etapas distintas en muy poco tiempo, con un ‘boom’ en 2022, una ligera depresión al año siguiente y lo que ahora parece una reanimación del mercado, en el alquiler el furor de la demanda se ha mantenido ininterrumpido desde el final del confinamiento. De hecho, esta demanda ha permanecido todo este tiempo muy por encima de la oferta, lo que ha provocado fuertes subidas en los precios de los arrendamientos. Estos incrementos perviven todavía: según el portal inmobiliario Fotocasa, el alquiler se encareció un 7,1% interanual en mayo, hasta alcanzar los 12,48 euros por metro cuadrado. Aunque hay disparidad en la evolución de precios, en todas las regiones han subido, sobre todo en Asturias (16,6%), Madrid (14,2%), Castilla-La Mancha (13,0%), Baleares (13,0%) y Galicia (11,2%). Mientras, los menores incrementos se han dado en La Rioja (3,3%), Navarra (4,1%) y Aragón (5,8%). Los incrementos sostenidos en los últimos años tenían una consecuencia que tenía que llegar tarde o temprano: nuevos récords en los precios del alquiler. “En mayo de 2024 ya son nueve las comunidades que superan los precios máximos del alquiler por metro cuadrado al mes”, destacan desde el portal inmobiliario. En concreto, las regiones de España que tienen mayores precios del arrendamiento son Baleares, con 18,75 euros por metro cuadrado al mes; Madrid, con 18,69 euros; y País Vasco con 15,76 euros. En cuanto a las capitales, las más caras son Barcelona, con 22 euros por metro cuadrado al mes; Madrid, con 20,17 euros; y San Sebastián, con 19,3 euros por metro cuadrado al mes.**

# Barcelona quiere eliminar todos los pisos turísticos a finales de 2028

**PERDERÁN LA LICENCIA MÁS DE 10.000 NEGOCIOS/** El alcalde, Jaume Collboni, quiere destinar estos alojamientos al residencial y flexibilizar la normativa urbanística que desde 2017 ha vetado abrir hoteles en el centro.

**David Casals.** Barcelona

Anuncio bomba del Ayuntamiento de Barcelona en el arranque de la temporada turística. Los 10.101 pisos turísticos que hay en la capital catalana y que cuentan con licencia perderán esa condición en noviembre de 2028, según anunció el viernes el alcalde de la capital catalana, Jaume Collboni (PSC). Su objetivo es que todas estas viviendas se puedan destinar al sector residencial para frenar la actual escalada de precios.

Su objetivo es que la definición de piso turístico desaparezca de la regulación. La medida, explicó Collboni, afectaría a los apartamentos diseminados por los edificios de viviendas como los ubicados en bloques dedicados en exclusiva a esta finalidad.

La "no continuidad" de esta figura sería una de las grandes novedades de la próxima revisión del Plan Especial de Alojamientos Turísticos (Peuat) que situó para 2025. Su aprobación depende del pleno, donde Collboni no tiene mayoría absoluta. Por tanto, necesitará del aval de otros partidos y por ahora, únicamente ERC lo apoya en esta cuestión. Los republicanos cerraron un preacuerdo para incorporarse como socio pequeño del gobierno municipal, aunque la última palabra la tendrá la militancia. La votación debía celebrarse la semana pasada, pero se aplazó.

Los grandes beneficiados de la medida serán los hoteleros, que perderán un gran competidor. El viernes, el Gremio de Hoteles optó por la prudencia y no se posicionó sobre el plan del alcalde. Por el contrario, la Asociación de Apartamentos Turísticos (Apartur) acusó a Collboni de hacer demagogia. "¿No queremos turismo familiar en Barcelona, de verdad? ¿Cuántas tiendas, restaurantes, museos tendrán que cerrar?", exclamó su presidente, Enrique Alcántara, quien tildó la medida de "cortina de humo".

En este punto, Junts y los comunes –cuyo voto será determinante para aprobar el Peuat– también se mostraron críticos. Ambos partidos señalaron que lo único que hace el consistorio es limitarse a aplicar un decreto que, en el tramo final de la anterior legislatura, aprobó el Parlament, con el apoyo de ERC y el PSC.

Este texto daba a los entes locales un plazo de cinco años para actualizar su normativa urbanística y regular de nuevo los pisos turísticos. En caso de no hacer nada, automáticamente las licencias anteriormente concedidas se perderían. La primera teniente de alcalde, Laia Bonet destacó que el decreto catalán fue "convalidado" por el Consejo Consultivo, el órgano asesor que certifica que las iniciativas legislativas cumplan el Estatut y la Constitución, aunque sus dictámenes no son vinculantes.

La medida transformará la oferta de una ciudad donde no se pueden construir nuevos hoteles desde 2017, cuando se aprobó un plan urbanístico que limita su apertura en barrios periféricos. Aquella decisión ha disparado el precio de las habitaciones, que en el pasado año, alcanzó los 174 euros por noche, un 20% más del dato que se registró antes del estallido del Covid-19, según los hoteleros.

El alcalde de Barcelona, el socialista Jaume Collboni, que acaba de cumplir su primer año al frente del Ayuntamiento de la capital catalana.

**Editorial** / Página 2

## La reserva para VPO se flexibiliza tras años de "freno" en la edificación

El plan municipal para poner fin a los pisos turísticos eclipsó la otra gran medida urbanística que el viernes anunció el Ayuntamiento de Barcelona, y que tendrá consecuencias muy importantes en el mercado de la construcción que lleva muchos años paralizado.

A finales de 2018, el consistorio aprobó una nueva regulación que obliga a los promotores a ceder el 30% de los pisos al parque pública tanto en la obra nueva como grandes rehabilitaciones. Tras su entrada en vigor, el sector sufrió un desplome, como prueban los últimos datos facilitados por la Asociación de Promotores de Cataluña, correspondientes a 2023, cuando la vivienda iniciada se contrajo un 48,7%, hasta los 1.291 pisos.

En cuanto a la superficie visada por los arquitectos, si los datos del pasado año se mantuvieron fue por grandes proyectos que se tramitaron, como la reforma del Camp Nou.

### Desplome de licencias

Según Collboni, estas cifras ponen de manifiesto la necesidad de pasar página al "freno" que ha vivido la construcción. Desde 2018, el 30% sólo ha movilizado 93 viviendas para el parque público, y en la promoción, el descenso ha sido muy brusco. El Ayuntamiento ha pasado de conceder 1.100 licencias anuales a 60.

La flexibilización de esta medida era uno de los grandes compromisos electorales que contrajo PSC de Collboni y de hecho, fue uno de los primeros objetivos que se marcó el alcalde tras asumir la vara de mando.

El dirigente socialista destacó que el "espíritu" del 30% se mantiene, pero la principal novedad es que la superficie podrá trasladarse a otra finca.

**Desde 2018, los promotores debían destinar el 30% de los pisos al parque público**

Su otra gran prioridad urbanística era la reforma de la regulación que regula los alojamientos turísticos, el Peuat. Su objetivo es mantener la prohibición de abrir grandes hoteles en los barrios más céntricos y con más demanda de la capital catalana. Pese a ello, él se ha mostrado partidario de abrir la puerta a establecimientos de pequeño formato y orientados a un público más exclusivo en edificios históricos, como palacetes situados en el distrito de Ciutat Vella.

## 112.000 cartas a empresas para que tomen medidas contra el calor

**M. Valverde.** Madrid

La Inspección de Trabajo informará con una carta a 112.000 centros especiales de empleo y compañías multiservicios de los riesgos que las altas temperaturas representan para sus trabajadores y de la necesidad de tomar las medidas adecuadas para evitar incidentes. Son multiservicios las firmas de seguridad, limpieza, correo o mantenimiento. Trabajo también enviará las cartas a empresas de la construcción. La vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, presentó el viernes el Plan Estival 2024 de la Inspección de Trabajo y Seguridad Social, que busca proteger a los trabajadores de los riesgos ante las altas temperaturas en verano.

Las cartas también tienen como fin el control de la economía irregular, para combatir el fraude en las contrataciones". La vicepresidenta informó que explicará a las empresas que los trabajadores tienen derecho a tener zonas de sombra, a estar hidratados permanentemente mediante el acceso a agua y a no desarrollar la actividad laboral cuando no se cumplan estas condiciones y siempre que haya alerta roja o naranja por las altas temperaturas. En ese momento deben parar la actividad siempre que haga mucho calor, tanto en cubierto como en el exterior.

Desde que se puso en marcha este plan especial de verano en 2021, la Inspección de Trabajo ha remitido un total de 356.364 cartas a empresas de sectores en los que existe un riesgo de exposición al calor. En 2021 se remitieron 137.503 cartas a empresas de la construcción y al sector agrario; y en 2022, a 116.171 de los sectores de la jardinería, recogida de residuos, hostelería (restauración) y ocio al aire libre. En 2023 se mandaron cartas a 102.690 empresas de todos los sectores de actividad con trabajo al aire libre, que no fueron receptoras de las mismas en años anteriores. Con este plan, Trabajo también intenta controlar la economía irregular y el fraude en la contratación temporal, así como las condiciones en las que los empleados desarrollan sus actividades laborales. Fundamentalmente en los trabajos agrarios, en el sector de la construcción, la hostelería y la industria.

# Hacienda suprimirá temporalmente el IVA del aceite de oliva desde julio

**Concluida la medida de alivio temporal, el IVA de este aceite se rebajará del 10% al 4% definitivamente**

**NUEVAS MEDIDAS ANTE LA INFLACIÓN/** El Consejo de Ministros aprobará el martes un nuevo decreto anticrisis con la rebaja fiscal pactada con Junts y la prohibición del corte de suministros básicos sellada con Bildu.

**Juande Portillo.** Madrid

El Gobierno no solo pretende prorrogar la rebaja del IVA de los alimentos más allá del 30 de junio, como anunció el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, sino que se prepara para ir más allá. Según confirman fuentes oficiales, el Consejo de Ministros del próximo martes aprobará un nuevo real decreto ley de medidas anticrisis frente a los efectos de la inflación que suprimirá temporalmente el IVA del aceite de oliva junto al del resto de alimentos básicos, como paso previo a su rebaja permanente al 4%. El paquete también extenderá otras medidas de protección social, como la prohibición de cortar suministros básicos a hogares vulnerables o el mantenimiento de la tarifa especial de gas para calderas colectivas.

La rebaja fiscal sobre la cesta de la compra básica lleva vigente desde el 1 de enero de 2023, mediante prórrogas semestrales, dentro de la estrategia del Gobierno de medidas paliativas frente al mayor alza de precios en 40 años y en el marco de la invasión rusa sobre Ucrania. Desde entonces, los alimentos frescos y de primera necesidad, normalmente sujetos al tipo superreducido del 4%, han pasado a tener un IVA del 0%. Esta supresión de la carga fiscal venía beneficiando al pan común, su masa congelada, harinas panificables, leches de origen animal, quesos, huevos, frutas, verduras, hortalizas, legumbres, tubérculos y cereales. En paralelo, se redujo temporalmente del 10% al 5% el tipo de IVA aplicado a pastas alimenticias y aceites, incluidos los de oliva. La última prórroga de esta medida vencía el próximo 30 de junio, pero Sánchez ya anunció su pretensión de extenderla más allá dado que "la evolución de los precios de los alimentos aún continúa siendo alta".

El Ministerio de Hacienda, sin embargo, planea ir todavía más lejos. El próximo martes, la vicepresidenta primera del Gobierno y titular de la cartera, María Jesús Montero, presentará al Consejo de Ministros un plan para incluir el aceite de oliva en el grupo de alimentos de primera necesidad, lo que supondrá beneficiarlo temporalmente de la extensión del IVA al tipo cero desde el 1 de julio, mientras dure el paquete anticrisis para, y, más allá, rebajar su carga impositiva de forma permanente, pasando luego del tipo reducido del 10% al superreducido del 4%.

Efe

El precio del aceite de oliva ha triplicado su precio desde enero de 2021.

El objetivo es proteger e incentivar el consumo de aceite de oliva, tras el fuerte encarecimiento que ha sufrido por la guerra en Ucrania o la sequía. Los datos del índice de precios de consumo (IPC) que registra el Instituto Nacional de Estadística (INE) indican que el aceite de oliva era en mayo un 62,8% más caro que hace un año, con un alza acumulada del 198,5% desde enero de 2021, fecha desde la que su precio se ha triplicado.

La medida fue pactada por el Gobierno de coalición de PSOE y Sumar con Junts el pasado mes de marzo, cuando prometieron rebajar el IVA del aceite de oliva y las semillas al 0% a cambio de su apoyo a varios decretos.

La industria y los distribuidores celebraron la nueva medida, aunque solicitaron detalles, mientras que las asociaciones de consumidores advirtieron del riesgo de que la rebaja fiscal la disfruten las empresas subiendo precios en lugar del consumidor.

En 2023, los españoles adquirieron 149,7 millones de litros de aceite, un 10% menos que en 2022, pero pagaron por él 827,5 millones de euros, un 27% más, según los datos del Informe de Consumo Alimentario del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación, publicado el viernes.

Sánchez ya admitió que prorrogar la rebaja del IVA de los alimentos supone "un esfuerzo enorme para las arcas públicas". En concreto, en los términos en que había sido diseñada hasta ahora, la medida había mermado la recaudación de impuestos en 1.703 millones de euros en el conjunto de 2023, y en unos 850 millones adicionales durante la primera mitad de 2024.

A falta de ver la duración de la nueva prórroga, su coste será superior por la inclusión del aceite de oliva en el lote de productos con IVA del 0%.

La prórroga no fue comunicada a Bruselas en la actualización de las previsiones macroeconómicas y fiscales de abril y su coste complicará el compromiso de rebajar el agujero presupuestario al límite comunitario del 3% este mismo año, algo que acaba de librar a España del protocolo de déficit excesivo.

En paralelo, el Gobierno acordó con Bildu aprovechar el decreto del martes para prorrogar hasta enero de 2025 la prohibición del corte de suministros básicos de luz, agua y gas a hogares vulnerables en caso de impago, y el mantenimiento de la tarifa regulada de gas para comunidades de vecinos con calefacción y agua caliente colectiva.

# El cohete que no se menciona

SIN DOGMAS

**Iñaki Garay**

El idealismo obtuso con el que Europa en general, pero especialmente España, está impulsando sus regulaciones en materia medioambiental y de competencia amenaza con acabar con la industria y con ello con la forma de vida de millones de personas en el Viejo Continente. Es un error que el debate sobre la transición ecológica gire sobre posiciones extremas, alimentadas en ocasiones con argumentos más emocionales que posibilistas. Posiciones que se desarrollan a partir de teorías conspiranoicas, que generan en su entorno comportamientos sectarios sobre los cuales proliferan tanto los negacionistas como los apocalípticos. Los primeros aprecian que la acción del hombre sobre el clima es un invento, mientras que los segundos proponen un régimen de adelgazamiento tan radical que puede matar al paciente. Ahí morarían desde los que desarrollan teorías del decrecimiento, hasta los que abogan por acabar con el consumo de carne, pasando por los que ven en el coche un enemigo que hay que abatir. Hace algunas semanas Josu Jon Imaz, el consejero delegado de Repsol, le hizo una pregunta a Teresa Ribera: Ministra, ¿quiere usted industria en España? En realidad Imaz estaba interpelando a todos y cada uno de las personas que se sientan en el Consejo de Ministros, con Pedro Sánchez a la cabeza. ¿Creen ustedes que España puede progresar sin industria? Señor Puente, ¿qué será de Valladolid si Renault se va? Señora Yolanda Díaz, ¿se imagina usted Vigo sin Citroën? Señora Morant, ¿qué alternativa les va a ofrecer usted a sus vecinos valencianos si Ford se muda de Almusafes? Señora Alegría, ¿ha pensado en algún momento en el futuro de muchas familias aragonesas en su Zaragoza natal si Stellantis deja Figueruelas? Las preguntas se podrían extender como una cascada hacia muchos responsables políticos en centenares de pueblos de toda España que acogen plantas de la industria de automoción, bien de los grandes fabricantes o de las numerosas empresas de componentes. No se trata de una cámara oculta o de hipótesis descabelladas sino que todo esto puede suceder. Hasta el 81% de los ingresos del sector de automoción se van a ver afectados por la obligación de descarbonizarse. Cuando se dice afectados la disyuntiva es que o este país es capaz de sustituirlos por otros o desaparecerán porque la mayor parte de las 17 plantas de producción que ahora tiene España se habrán trasladado a otros países. Y con esa deslocalización se habrá ido también el empleo, la capacidad tecnológica y muchas cosas más. La advertencia de Volkswagen y Stellantis de dejar en suspenso las inversiones en electrificación en España por la inacción del Gobierno es un cohete que el presidente del Gobierno prefiere ignorar. Ignora un sector que factura en España en su conjunto unos 140.000 millones de euros, de los que prácticamente la mitad corresponden a los fabricantes. De un sector que procura el 9% del empleo de este país y que exporta gran parte de su producción. De una actividad por la que Hacienda recauda cada año alrededor de 40.000 millones de euros, con los que se financia el 43% de la sanidad o más del 60% del gasto en educación. A la pregunta de Josu Jon habría que añadir una segunda: ¿Tiene este Gobierno una alternativa real? El objetivo de que España alcance una cuota de vehículos eléctricos del 25% está cada vez más lejos. La realidad es que a día de hoy la edad media de los coches que circulan por España ronda los 14 años, lo que quiere decir que muchísimos tienen más de veinte años. En un país donde el salario medio bruto se sitúa en el entorno de los 2.000 euros (que sería bastante inferior sin industria), invertir en un coche eléctrico cuyo precio medio ronda los 35.000 euros supone un esfuerzo al alcance de muy pocos. Esta es la razón por la que los fabricantes reclaman que se incentive fiscalmente la compra de este tipo de vehículos y se construyan las infraestructuras de recarga necesarias si se quiere que la transición verde en el transporte sea algo más que un bonito discurso.

**El sector del automóvil se siente abandonado por un Gobierno con un bonito discurso y pocos hechos**

Director adjunto de EXPANSIÓN

# Baleares, Madrid y Canarias, motores del alza del PIB en 2024

**La sequía penalizará a las regiones más agrarias: Andalucía, Extremadura y Castilla-La Mancha**

**INFORME/** Las islas liderarán el crecimiento por el tirón del sector turístico y Madrid, además, por los servicios de alto valor añadido, mientras que las CCAA del norte acusarán la debilidad de la industria.

**J. Díaz.** Madrid

Hace una semana, BBVA Research revisó al alza su pronóstico de crecimiento para España en 2024, que aupó hasta el 2,5%, convirtiéndose así en uno de los servicios de estudios más optimistas sobre la evolución del PIB este año (el FMI prevé un 2,4% y el Banco de España un 2,3%). La entidad, que basa su importante mejora de las perspectivas nacionales en “el excelente comportamiento de las exportaciones de servicios, el aumento de la población activa y el soporte de los fondos” europeos, ajustó el viernes sus proyecciones para las comunidades autónomas y, como era de prever, efectuó una revisión generalizada al alza de los PIB regionales. Sin embargo, en un país de importantes contrastes y asimetrías entre sus territorios, como es España, no todas las autonomías remarán con la misma fuerza, existiendo un *gap* de más de un punto porcentual entre la autonomía que más crecerá y la que menos.

De acuerdo con los pronósticos de BBVA Research, Baleares, Canarias y Madrid serán las grandes lanchas motoras de la economía española en 2024, con tasas de crecimiento del PIB del 3% en el caso balear y del 2,9% en los de Canarias y Madrid, alrededor de medio punto por encima del promedio nacional. Así lo recoge el último Observatorio Regional de la entidad, del viernes, en el que las tres regiones han experimentado una notable revisión positiva de sus previsiones (cinco décimas Baleares, cuatro Madrid y tres Canarias) ante el empuje del sector turístico, con gran peso en las economías de las islas, a lo que se añade el tirón de los servicios de alto valor añadido, aspecto en el que sobresale Madrid. De hecho, casi la mitad de las exportaciones de servicios no turísticos “se expiden desde Madrid y una quinta parte desde Cataluña”, según el informe, que añade que “cuando se miran los servicios excluyendo el comercio y hostelería, esta concentración es aún más elevada: Madrid (55%), Cataluña (19%) y Andalucía (8%)”.

### Sector exterior

Aunque esas tres regiones serán las puntas de lanza del crecimiento este año, no serán las únicas que alimenten la llama de PIB. Otras cuatro comunidades crecerán por encima del promedio nacional del 2,5% que vaticina BBVA Research: Aragón y Navarra, cuyas economías avanzarán un 2,8%, y Cataluña y Castilla y León, que lo harán un 2,6%. La clave se encuentra en el sector exterior, con un renovado tirón de las exportaciones de bienes en Navarra, Castilla y León o Aragón, mientras que en Cataluña, por contra, el buen comportamiento del turismo y de otros servicios se ve empalidecido por “el pobre desempeño de las exportaciones de bienes”, situación similar a la de la Comunidad Valenciana, donde la previsión de crecimiento es del 2,5%, en línea con la media nacional.

El menor fuelle de las ventas al exterior también se dejará notar en regiones como País Vasco, Cantabria o Asturias, cuyas tasas de crecimiento se verán lastradas por “la debilidad de la industria”. Todas ellas crecerán por debajo del promedio nacional: un 2,3% en los tres casos. Menor será aún el crecimiento en las autonomías donde el sector agrario tiene un gran peso en sus economías, como Andalucía, Castilla-La Mancha y Extremadura, cuyas producciones agrícolas sufrirán este año el zarpazo de la sequía.

Así, el PIB de Extremadura solo crecerá un 1,9%, seis décimas menos que la media nacional y el más bajo entre todas las comunidades; Castilla-La Mancha, un 2,1% y Andalucía, un 2,2%.

El crecimiento económico y la creación de empleo van de la mano. En un contexto en el que la población activa en España ha aumentado gracias tanto a la inmigración como a la mayor tasa de participación de los residentes en el mercado laboral tras la pandemia, BBVA Research prevé un crecimiento del 2,5% en el empleo este año, en sintonía con el PIB. Aquí, sin embargo, la brecha entre unas CCAA y otras es mucho más abultada: mientras que Canarias liderará el crecimiento del empleo este año con un alza del 3,9%, espoleado por la demanda turística, La Rioja y Extremadura serán los farolillos rojos con aumentos de apenas el 0,4% y 0,8%, respectivamente.

Tras Canarias, será en Baleares donde el empleo crezca con más fuerza, un 3,6%; seguida de Madrid, donde lo hará a ritmos del 3,1%, y de Cataluña y Cantabria, donde las previsiones apuntan a un alza del 3% en ambos casos. Junto a estas autonomías, también la Comunidad Valenciana y Navarra superarán el promedio nacional, con incrementos del 2,6%. Estas ocho CCAA serán las que más tiren del carro del mercado laboral, ya que en las nueve autonomías restantes el empleo crecerá por debajo de la media española, aunque algunas se situarán muy cerca, como Andalucía y Murcia, donde aumentará un 2,4%. En el País Vasco, el incremento previsto es del 1,2%, menos de la mitad que la media.

**Editorial** / Página 2

# El Gobierno aprobará el martes una subida salarial del 2,5% para los funcionarios este año

**EMPLEO PÚBLICO**

El Gobierno podría aprobar también el martes, según los sindicatos, la oferta de empleo público para 2024, que ascenderá a **40.121 plazas.**

**Expansión.** Madrid

Los sindicatos UGT y CCOO, que viven una etapa dulce en sus relaciones con el Gobierno de Pedro Sánchez, se adelantaron el viernes al propio Ejecutivo e informaron de que el Consejo de Ministros del próximo martes, 25 de junio, aprobará una subida salarial del 2,5% para este año para los empleados públicos, que se aplicará con efectos retroactivos desde enero. Esa mejora salarial, que llegará con la mitad del año transcurrido, forma parte del acuerdo que el Gobierno selló con UGT y CCOO y que contempla un alza del 2% más un 0,5% adicional en función de la evolución del IPC armonizado. Las organizaciones sindicales consideran que ya se dan las condiciones para abonar ese medio punto adicional, por lo que la norma que previsiblemente se aprobará el martes ya prevé su pago.

Los socios del Gobierno de coalición, PSOE y Sumar, ya habían intentado adelantar la aplicación de este incremento salarial a través de una enmienda en la tramitación parlamentaria del decreto anticrisis. Sin embargo, al no haber recibido luz verde el decreto en las Cortes y ante la aprobación el próximo martes de la prórroga de algunas medidas anticrisis que expiraban a finales de junio, el Gobierno habría decidido, según los sindicatos, aprobar en Consejo de Ministros la subida salarial del 2,5%.

### CSIF denuncia que la medida llega con retraso y mantiene su concentración ante Hacienda

El sindicato mayoritario de los funcionarios, CSIF, atribuyó la decisión del Gobierno de aprobar el incremento retributivo a la convocatoria de protestas entre los empleados públicos. “El Gobierno se apresura a aplicar la subida salarial pendiente de 2024 tras el anuncio de movilizaciones de CSIF”, señaló el sindicato en un comunicado, en el que denunció que “la medida llega con seis meses de retraso y que, desde la firma del acuerdo salarial con CCOO y UGT, en octubre de 2022, los empleados públicos arrastran una pérdida de poder adquisitivo del 9,1%. A pesar de la eventual aprobación el martes de este aumento de sueldo, CSIF aseguró que mantiene la convocatoria de concentración prevista para el jueves, 27 de junio, frente al Ministerio de Hacienda para reclamar un nuevo acuerdo salarial. Según el sindicato, la concentración se produce para reclamar mejores condiciones laborales, la puesta en marcha de reformas pendientes, así como la mejora de la oferta de empleo público.

Precisamente, según UGT y CCOO, el Gobierno también aprobará el martes la oferta pública de empleo de 2024, que ascenderá a 40.121 plazas, 20.840 de turno libre y, al menos, 10.600 de promoción interna. CSIF ya ha mostrado su rechazo por considerar que es insuficiente, que llega con retraso y por mantener los límites a la reposición de efectivos que se jubilan.

# España se afianza como primer destino europeo de la inversión italiana

**BARÓMETRO EMPRESARIAL/** España se consolida como segundo foco de la inversión exterior de Italia, por encima de Países Bajos y Alemania, quedando solo por detrás de Estados Unidos a escala internacional.

**Juande Portillo.** Madrid

España se ha consolidado desde 2020 como primer destino europeo de la inversión italiana, superando a Alemania o Países Bajos, y como segundo de todo el mundo. Así lo refleja el primer *Barómetro sobre clima y perspectivas de la inversión italiana en España*, elaborado por la Cámara de Comercio e Industria Italiana para España (CCIS) con la colaboración de Analistas Financieros Internacionales (Afi), bajo los auspicios de la Embajada de Italia en Madrid, donde se presentó formalmente el jueves en un encuentro entre autoridades y empresarios de ambos países al que asistió EXPANSIÓN.

"España está en la segunda posición en inversiones italianas en el extranjero, con el 8% del total, solo tras EEUU", destacó el embajador de Italia, Giuseppe Buccino, señalando que "los dos países comparten desafíos y oportunidades, y tienen todo el interés en trabajar juntos".

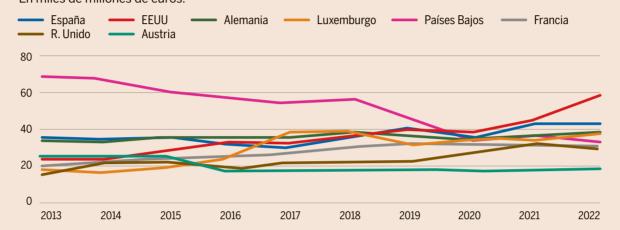
"España e Italia mantienen relaciones bilaterales muy estrechas, con lazos históricos, que queremos mantener", se sumó Amparo López Senovilla, la nueva secretaria de Estado de Comercio, destacando que hay 442 empresas españolas registradas en Italia y más de 700 italianas en España, si bien las cifras reales podrían duplicar ambos datos.

"La inversión italiana en España no es para aprovechar una ventana de oportunidad con espíritu especulativo, esas empresas se convierten en empresas locales" del mercado español, aseguró Marco Pizzi, presidente de la Cámara de Comercio italiana. Así lo demuestra el dato del barómetro que indica que el 90% de las compañías italianas consideran su presencia en España estratégica para su modelo de negocio.

Un compromiso que en 2022 se tradujo en un *stock* de inversión italiana directa en España de 52.670 millones de euros en 2022, un 11% más que el año anterior y su máximo histórico, lo que sitúa al país transalpino como el quinto mayor inversor extranjero en el ibérico, destacó Diego Vizcaíno, socio director de Economía Aplicada de Afi, al desglosar el informe.

## RADIOGRAFÍA DE LAS INVERSIONES ITALIANAS EN ESPAÑA

**Evolución del stock de Inversión Extranjera Directa italiana, por país de destino**

En miles de millones de euros.

**Flujos acumulados de Inversión Extranjera Directa italiana en España por sectores y CCAA de destino**

En miles de millones de euros.

Expansión

Fuente: Barómetro Italiano AFI

"Históricamente, la inversión italiana en España ha sido eminentemente productiva, manteniendo un flujo positivo incluso durante la crisis sanitaria" del Covid, agregó Vizcaíno, destacando que las compañías italianas son responsables de 102.710 empleos en España (62.180 directos y 40.630 indirectos).

Por sectores, los dos polos de mayor actividad han sido el de suministro de energía y el de telecomunicaciones, que concentran el 30% de las inversiones italianas de los últimos treinta años, con operaciones puntuales que les hacen acaparar el 95% en seis de ellos. Conviene recordar solo la Opa de Enel sobre Endesa en 2007 movilizó 17.890 millones. El tercer sector en atracción de fondos italianos es el comercio al por mayor.

Proporcionalmente, la italiana supone el 69% de la inversión extranjera en programación y emisión de radio y televisión; el 42% de la del ámbito energético y el 40% de la del sector de la edición.

**Energía, comercio al por mayor y telecomunicaciones son los sectores que más recursos captan**

**Madrid acapara el 47% de los flujos, mientras Cataluña obtiene el 30% y Valencia un 8%**

Geográficamente, detalla el barómetro, la Inversión Extranjera Directa (IED) italiana en España se ha focalizado históricamente en Madrid, que ha acaparado el 47% de los flujos registrados desde 1993 (y el 33% de las empresas). Le siguen por importancia Cataluña, con un 30% de fondos (y 18% de compañías); Comunidad Valenciana, con un 8% de los flujos; y Andalucía, con un 7%.

### Quejas por la fiscalidad

En cuanto a las perspectivas de futuro, dos de cada tres empresas italianas en España confía en elevar su facturación este año en el país, la mitad elevará su inversión en él y un 43% confía en aumentar plantilla. La mayoría de compañías italianas implantadas en España valora positivamente el clima de negocio del país, su calidad de vida, la estabilidad política y la integración de los extranjeros, aunque seis de cada diez firmas se quejan del elevado nivel de presión fiscal español, que señalan como su principal debilidad, seguida de la falta de apoyo público a la I+D+i.

El interés de las compañías italianas por España quedó patente en el coloquio entre empresarios. "Hemos llegado para quedarnos y seguir invirtiendo", resumió Simone Gorini, CEO de Iryo, destacando que tras invertir 800 millones en el área ferroviaria han logrado 10 millones de pasajeros en año y medio, y ya planean abrir nuevas rutas. El país también es un enclave estratégico para la energía renovable, con el nivel de radiación solar más alto de Europa, viento constante en su doble fachada al mar y un marco regulatorio atractivo, valoró Mariangiola Mollicone, directora general de Eni Plenitude Renewables España. La similitud entre los mercados es lo que llevó Italfarmaco a apostar por España como primer país para su internacionalización, ilustró Álvaro Acebrón, director general en España. En esa línea, Javier Aguirre, director de comunicación de Generali, recordó que su firma tiene 200 años y lleva 190 en España, donde acaba de reforzarse con la adquisición de Liberty Seguros.

# La actividad en la zona euro se frena lastrada por Francia

**Expansión.** Madrid

Sobresaltos en el proceso de recuperación de la actividad económica en Europa. Tras varios meses de pedalear con más fuerza, la economía del euro ha sufrido un importante bache en junio. Así lo refleja el índice PMI Compuesto de la eurozona publicado el viernes por S&P Global, que en lo que va de mes ha retrocedido hasta los 50,8 puntos frente a los 52,2 de mayo, marcando su nivel más bajo en tres meses. ¿Las causas? La desaceleración del avance del sector servicios, que hasta ahora ha sido el principal motor de impulso de la reactivación frente a una industria renqueante y que en junio ha sufrido una reducción aún más pronunciada de su producción, marcando mínimos de seis meses. A ello se añade la caída de los nuevos pedidos por primera vez en cuatro meses, con repercusiones sobre la actividad empresarial y el empleo.

En el epicentro de este frenazo se encuentra Francia, segunda mayor economía del bloque, cuya actividad total (servicios e industria) se ha encogido en junio por segundo mes consecutivo, ya que, según S&P Global, Alemania, meses atrás un lastre, empieza a salir del letargo y este mes ha experimentado "un ligero incremento" de su actividad total. En el resto de países de la zona euro, aunque su ritmo de crecimiento se atenuó, los indicadores muestran todavía "una sólida expansión".

Los índices PMI reflejan que la actividad total en Francia cae en junio hasta los 48,2 puntos frente a los 48,9 de mayo, adentrándose así un poco más en terreno de contracción (por debajo de 50 puntos), un deterioro que afecta tanto a su sector servicios, que desciende hasta los 48,8 puntos desde los 49,3 del mes pasado, como, sobre todo, a su industria, cuyo PMI de producción adelgazó hasta los 45,3 puntos, en contraste con los 46,9 previos.

La debilidad de la economía gala coincide con un periodo de inestabilidad política en el país tras la aplastante victoria de la ultraderecha en las elecciones europeas, lo que obligó al actual presidente francés, Emmanuel Macron, a disolver la Asamblea Nacional y convocar elecciones legislativas para el próximo día 30.

Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



# LOS PROTAGONISTAS DE LA BOLSA ESPAÑOLA

21-06-2024

| Los valores que más suben | % |
|---|---|
| Lingotes Especiales | 5,94 |
| Montebalito | 5,26 |
| FCC | 4,15 |
| Miquel y Costas | 3,46 |
| Bodegas Riojanas | 3,05 |
| N. Correa | 2,72 |
| Coca-Cola Europ | 2,64 |
| Atrys Health | 2,35 |

| Los valores que más bajan | % |
|---|---|
| Berkeley Energía | -4,99 |
| ROVI | -4,47 |
| Bankinter | -3,16 |
| Colonial | -3,15 |
| CaixaBank | -3,12 |
| Soltec Power Holdings | -3,09 |
| Urbas Gr.Financiero | -2,78 |
| Minor Hotels | -2,77 |

| Los valores más negociados | Títulos |
|---|---|
| B. Santander | 69.576.238 |
| Telefónica | 43.980.217 |
| Urbas Gr.Financiero | 39.420.135 |
| BBVA | 25.301.454 |
| Dia | 23.832.269 |
| B. Sabadell | 23.278.963 |
| CaixaBank | 22.472.710 |
| Iberdrola | 17.919.580 |

# ÍNDICES MUNDIALES Y SECTORIALES

21-06-24

| | Cierre | Variación diaria Puntos | Variación diaria % | Máximo anual | Mínimo anual | Variación anual (%) |
|---|---|---|---|---|---|---|
| **ESPAÑA** | | | | | | |
| Ibex 35 | 11.032,30 | -128,20 | -1,15 | 11.444,00 | 9.858,30 | 9,21 |
| Ibex Medium Cap | 14.784,80 | -73,40 | -0,49 | 15.204,60 | 12.984,10 | 9,12 |
| Ibex Small Cap | 8.622,00 | -38,70 | -0,45 | 8.850,90 | 7.709,00 | 8,51 |
| Latibex Top | 4.929,60 | 34,50 | 0,70 | 6.038,20 | 4.804,60 | -17,93 |
| Madrid | 1.088,92 | -11,82 | -1,07 | 1.132,07 | 972,17 | 9,22 |
| B. Consumo | 6.244,83 | -71,39 | -1,13 | 6.316,22 | 5.210,06 | 12,92 |
| Mat. / Const. | 1.717,83 | -18,06 | -1,04 | 1.780,65 | 1.628,22 | 3,08 |
| Petróleo / Energía | 1.815,53 | -1,20 | -0,07 | 1.846,06 | 1.617,48 | 1,75 |
| S. Fin./Inmobiliar. | 641,73 | -13,95 | -2,13 | 714,64 | 532,23 | 17,95 |
| Tecnol. / Comunic. | 723,85 | -2,55 | -0,35 | 781,52 | 667,37 | 2,07 |
| Serv. Consumo | 1.099,96 | 0,62 | 0,06 | 1.102,93 | 947,40 | 12,72 |
| Barcelona | 898,35 | -11,23 | -1,23 | 938,43 | 789,09 | 10,65 |
| BCN Mid-50 | 26.204,72 | -101,21 | -0,38 | 26.932,34 | 23.262,06 | 7,96 |
| Bilbao | 1.716,47 | -19,90 | -1,15 | 1.779,19 | 1.549,45 | 7,68 |
| Valencia | 1.704,34 | -19,88 | -1,15 | 1.769,82 | 1.521,82 | 8,85 |
| **ZONA EURO** | | | | | | |
| Dax Xetra | 18.163,52 | -90,66 | -0,50 | 18.869,36 | 16.431,69 | 8,43 |
| CAC 40 | 7.628,57 | -42,77 | -0,56 | 8.239,99 | 7.318,69 | 1,13 |
| Aex 25 | 925,23 | -8,61 | -0,92 | 933,84 | 771,43 | 17,59 |
| Ftse Mib | 33.308,77 | -366,38 | -1,09 | 35.410,13 | 30.077,46 | 9,74 |
| PSI-20 | 6.570,47 | -80,45 | -1,21 | 6.971,10 | 6.055,53 | 2,72 |
| Austria-Atx Vienna | 3.591,60 | -39,21 | -1,08 | 3.775,49 | 3.327,04 | 4,56 |
| Grecia-Atenas | 1.424,04 | 2,33 | 0,16 | 1.502,79 | 1.301,34 | 10,12 |
| **RESTO EUROPA** | | | | | | |
| FT-SE 100 | 8.237,72 | -34,74 | -0,42 | 8.445,80 | 7.446,29 | 6,52 |
| SMI | 12.012,87 | -115,29 | -0,95 | 12.254,76 | 11.091,58 | 7,86 |
| Dinamarca-Kfx Copenh. | 2.866,72 | -21,85 | -0,76 | 2.892,90 | 2.283,27 | 25,54 |
| Rusia-Rts Moscu (2) | 1.137,45 | 0,00 | 0,00 | 1.211,87 | 1.064,44 | 4,98 |
| OMX Stockholm 30 (2) | 2.573,77 | 0,00 | 0,00 | 2.641,47 | 2.297,85 | 7,32 |
| **PANEUROPEOS** | | | | | | |
| FTSE Eurotop 100 | 4.081,54 | -30,82 | -0,75 | 4.149,65 | 3.683,01 | 8,91 |
| FTSE Eurofirst 300 | 2.044,58 | -15,59 | -0,76 | 2.080,55 | 1.850,49 | 8,25 |
| DJ Stoxx 50 | 4.513,32 | -31,35 | -0,69 | 4.574,44 | 4.033,40 | 10,26 |
| Euronext 100 | 1.498,03 | -13,66 | -0,90 | 1.557,64 | 1.368,00 | 7,35 |
| S&P Europe 350 | 2.095,31 | -15,71 | -0,74 | 2.133,28 | 1.900,94 | 7,83 |
| S&P Euro | 2.129,86 | -17,70 | -0,82 | 2.225,04 | 1.261,91 | 6,98 |
| Euro Stoxx 50 | 4.907,30 | -40,43 | -0,82 | 5.100,90 | 4.403,08 | 8,53 |
| **AMERICA** | | | | | | |
| Dow Jones | 39.150,33 | 15,57 | 0,04 | 40.003,59 | 37.266,67 | 3,88 |
| S&P 500 | 5.464,62 | -8,55 | -0,16 | 5.487,03 | 4.688,68 | 14,57 |
| Nasdaq | 17.689,36 | -32,23 | -0,18 | 17.862,23 | 14.510,30 | 17,84 |
| Bovespa | 121.341,13 | 895,22 | 0,74 | 132.833,95 | 119.137,86 | -9,57 |
| Merval (2) | 1.576.462,37 | 0,00 | 0,00 | 1.659.247,61 | 930.419,67 | 69,57 |
| IPC | 52.788,50 | -544,53 | -1,02 | 58.711,87 | 51.863,39 | -8,01 |
| Colombia Colcap | 1.365,34 | -10,67 | -0,78 | 1.441,68 | 1.220,31 | 14,24 |
| Venezuela-Ibc Caracas | 76.463,34 | 118,87 | 0,16 | 76.518,41 | 47.998,11 | 32,22 |
| Canada-Tse 300 | 21.554,86 | -26,49 | -0,12 | 22.468,16 | 20.584,97 | 2,85 |
| Chile-Ipsa | 6.488,75 | -100,57 | -1,53 | 6.810,91 | 5.844,56 | 4,69 |
| **ASIA-PACIFICO** | | | | | | |
| Nikkei | 38.596,47 | -36,55 | -0,09 | 40.888,43 | 33.288,29 | 15,34 |
| Hang Seng | 18.028,52 | -306,80 | -1,67 | 19.636,22 | 14.961,18 | 5,76 |
| Kospi Seul | 2.784,26 | -23,37 | -0,83 | 2.807,63 | 2.435,90 | 4,86 |
| St Singapur | 3.306,02 | 6,02 | 0,18 | 3.348,87 | 3.107,10 | 2,03 |
| Australia-Sidney | 8.039,90 | 27,80 | 0,35 | 8.153,70 | 7.575,60 | 2,69 |
| **AFRICA-ORIENTE MEDIO** | | | | | | |
| Egipto-Cma El Cairo (2) | 5.929,76 | 0,00 | 0,00 | 7.854,63 | 5.444,38 | 8,34 |
| Israel-Tel Aviv 100 (2) | 1.938,08 | 0,00 | 0,00 | 2.040,82 | 1.830,41 | -5,76 |
| Sudafrica-Jse All Share | 79.767,56 | -305,49 | -0,38 | 80.713,72 | 71.693,09 | 3,74 |
| **DIVISAS FRENTE AL EURO** | | | | | | |
| Euro/Dolar | 1,0688 | -0,0031 | -0,2892 | 1,0987 | 1,0632 | -3,28 |
| Euro/Yen | 169,8200 | -- | -- | 170,7400 | 155,6800 | 8,63 |
| Euro/Libra | 0,8453 | 0,0002 | 0,0213 | 0,8665 | 0,8420 | -2,74 |
| Euro/Franco Suizo | 0,9537 | -0,0009 | -0,0943 | 0,9924 | 0,9305 | 2,99 |
| **BONOS A 10 AÑOS** | | | | | | Puntos |
| B. España 10 años | 3,319 | -0,01 | -0,39 | 3,495 | 2,987 | -0,33 |
| B. Alemania 10 años | 2,405 | -0,01 | -0,54 | 2,695 | 2,000 | -0,15 |
| B. EEUU 10 años | 4,266 | 0,00 | 0,19 | 4,706 | 2,366 | 0,40 |
| B. Reuno unido | 4,107 | 0,02 | 0,64 | 4,456 | 3,639 | 0,40 |
| B. Japón | 0,967 | 0,01 | 2,00 | 1,067 | 0,562 | 0,55 |
| Dif. EEUU/Alemania | 1,861 | 0,02 | 1,14 | 2,192 | 1,715 | 0,55 |

(1)A media sesion. (2)Festivo.

# IBEX

21-06-2024

| | ÚLTIMA SESIÓN | | | | | ANUAL | | NEGOCIACIÓN 12 MESES | | HISTÓRICO | | DIVIDENDOS | | | RENTABILIDAD | | | CAPITAL | | VALORACIÓN | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Valor | Cierre | Dif. (%) | Máximo | Mínimo | Títulos | Máximo | Mínimo | Títulos | Rotación | Máximo | Mínimo | Año ant. | | | Por divi. 12 m. (%) | Reval. 2024 (%) | Total con div. 2024 | Número acciones | Capitalización (mill.) | PER Año act. | PER Año sig. | Valor contable | Sigla | Sector |
| **Acciona** | **112,400** | -1,06 | 114,500 | 112,100 | 195.096 | 131,700 En | 100,300 Fe | 102.181 | 0,48 | 203,989 Ag22 | 17,523 My00 | 4,51 | Jl-22 U 4,11 | Jl-23 A 4,51 | 3,97 | -15,68 | -15,68 | 54.856.653 | 6.166 | 14,28 | 12,72 | 1,14 | **ANA** | CON |
| **Acciona Ener** | **19,720** | -2,28 | 20,240 | 19,700 | 557.450 | 26,545 En | 18,322 Ab | 441.580 | 0,34 | 41,736 Ag22 | 18,322 Ab24 | 0,70 | Jn-23 U 0,70 | Jn-24 U 0,49 | 2,41 | -29,77 | -28,04 | 329.250.589 | 6.493 | 16,13 | 17,30 | 1,03 | **ANE** | ENR |
| **Acerinox** | **9,735** | -1,86 | 9,940 | 9,675 | 1.268.463 | 10,565 Fe | 9,460 Mz | 696.525 | 0,66 | 11,054 En22 | 2,225 En99 | 0,60 | Jl-23 C 0,30 | En-24 A 0,31 | 6,15 | -8,63 | -5,73 | 270.546.193 | 2.634 | 8,07 | 6,62 | 0,97 | **ACX** | MET |
| **ACS** | **39,660** | -1,83 | 40,220 | 39,340 | 1.984.314 | 41,660 Jn | 35,660 En | 501.783 | 0,47 | 41,660 Jn24 | 1,941 Fe00 | 1,96 | Jl-23 A 1,48 | Fe-24 C 0,46 | 4,80 | -1,25 | 1,03 | 271.664.594 | 10.774 | 15,68 | 13,87 | 1,91 | **ACS** | CON |
| **Aena** | **187,700** | 1,08 | 187,700 | 184,800 | 609.082 | **187,700 Jn** | 153,071 En | 135.395 | 0,23 | 187,700 Jn24 | 47,372 Fe15 | 4,75 | My-23 A 4,75 | My-24 A 7,66 | 4,12 | 14,38 | 19,05 | 150.000.000 | 28.155 | 16,38 | 15,29 | 3,24 | **AENA** | TRS |
| **Amadeus** | **63,800** | -0,62 | 64,260 | 63,280 | 1.072.781 | 68,140 Jn | 54,380 Fe | 626.901 | 0,36 | 78,594 Oc18 | 8,742 My10 | 0,74 | En-24 A 0,44 | Jn-24 A 0,80 | 3,08 | -1,66 | 0,25 | 450.499.205 | 28.742 | 22,09 | 19,75 | 4,66 | **AMS** | TUR |
| **ArcelorMittal** | **21,960** | -1,92 | 22,410 | 21,810 | 177.416 | 26,284 Fe | 21,830 Jn | 240.129 | 0,07 | 120,588 Jn08 | 5,836 Fe16 | 0,35 | Di-23 A 0,17 | Jn-24 A 0,20 | 1,66 | -14,44 | -13,67 | 877.809.772 | 19.277 | 5,08 | 4,33 | 0,34 | **MTS** | MET |
| **B. Sabadell** | **1,767** | -0,87 | 1,783 | 1,728 | 23.278.963 | 1,940 My | 1,089 Fe | 25.850.853 | 1,22 | 3,749 Fe07 | 0,228 Oc20 | 0,03 | Di-23 A 0,03 | Ab-24 C 0,03 | 3,37 | 58,76 | 61,46 | 5.440.221.447 | 9.613 | 7,14 | 8,03 | 0,54 | **SAB** | BCO |
| **B. Santander** | **4,335** | -2,39 | 4,443 | 4,282 | 69.576.238 | 4,878 My | 3,502 En | 31.898.976 | 0,52 | 5,089 Di07 | 1,299 Se20 | 0,14 | No-23 A 0,08 | My-24 C 0,10 | 3,96 | 14,70 | 17,21 | 15.825.578.572 | 68.604 | 6,13 | 5,78 | 0,69 | **SAN** | BCO |
| **Bankinter** | **7,658** | -3,16 | 7,916 | 7,556 | 8.877.742 | 8,158 Jn | 5,439 Fe | 2.868.391 | 0,82 | 8,158 Jn24 | 0,677 Jl12 | 0,43 | Di-23 A 0,14 | Mz-24 A 0,11 | 5,75 | 32,13 | 34,02 | 898.866.154 | 6.884 | 7,74 | 8,56 | 1,15 | **BKT** | BCO |
| **BBVA** | **9,190** | -1,71 | 9,378 | 9,068 | 25.301.454 | 10,985 Ab | 7,713 En | 11.064.202 | 0,49 | 10,985 Ab24 | 1,765 Se20 | 0,47 | Oc-23 A 0,16 | Ab-24 C 0,39 | 5,88 | 11,72 | 16,46 | 5.763.285.465 | 52.965 | 6,49 | 6,52 | 1,07 | **BBVA** | BCO |
| **CaixaBank** | **4,941** | -3,12 | 5,092 | 4,896 | 22.472.710 | 5,294 Jn | 3,519 En | 11.246.431 | 0,40 | 5,294 Jn24 | 0,898 Mz09 | 0,23 | Ab-23 A 0,23 | Ab-24 A 0,39 | 7,68 | 32,61 | 43,13 | 7.268.087.682 | 35.912 | 7,18 | 7,84 | 0,96 | **CABK** | BCO |
| **Cellnex Telecom** | **30,940** | -2,49 | 31,750 | 30,940 | 3.536.497 | 35,809 En | 29,601 Ab | 1.117.191 | 0,42 | 60,876 Ag21 | 9,438 No16 | -- | No-18 A 0,05 | No-21 A 0,03 | -- | -13,24 | -13,19 | 679.327.724 | 21.018 | -- | -- | 1,57 | **CLNX** | TEL |
| **Colonial** | **5,530** | -3,15 | 5,710 | 5,515 | 1.342.682 | 6,220 En | 4,681 Mz | 1.072.049 | 0,51 | 1.052 Di06 | 1,234 Jl12 | 0,20 | Jn-24 C 0,01 | **Jn-24 A 0,27** | 8,33 | -15,57 | -11,32 | 539.615.637 | 2.984 | 17,28 | 16,26 | 0,60 | **COL** | INM |
| **Enagás** | **14,550** | 0,14 | 14,640 | 14,460 | 2.882.717 | 15,885 En | 13,000 Mz | 1.007.552 | 0,98 | 18,237 Fe20 | 1,591 Se02 | 1,73 | Jl-23 C 1,03 | Di-23 A 0,70 | 11,89 | -4,68 | -4,68 | 261.990.074 | 3.812 | 14,41 | 16,35 | 1,26 | **ENG** | ENE |
| **Endesa** | **18,900** | -0,58 | 19,170 | 18,895 | 1.607.473 | 19,800 En | 15,975 Mz | 1.209.437 | 0,29 | 19,800 En24 | 1,033 Se02 | 1,59 | Jl-23 A 1,59 | En-24 A 0,50 | 10,97 | 2,38 | 5,09 | 1.058.752.117 | 20.010 | 11,74 | 10,96 | 2,56 | **ELE** | ENE |
| **Ferrovial Se** | **36,060** | -1,15 | 36,600 | 35,940 | 1.825.992 | 37,400 My | 33,220 Ab | 903.278 | 0,31 | 37,400 My24 | 27,350 Oc23 | 0,43 | -- -- | No-23 R 0,43 | 1,17 | 9,21 | 9,21 | 745.408.147 | 26.879 | -- | -- | -- | **FER** | ATP |
| **Fluidra** | **21,400** | -2,73 | 21,980 | 21,400 | 258.590 | 24,340 My | 18,310 En | 336.127 | 0,44 | 34,563 Oc21 | 1,452 Di11 | 0,70 | Jl-23 R 0,35 | Di-23 R 0,35 | 3,18 | 13,53 | 13,53 | 195.629.070 | 4.186 | 18,61 | 15,74 | 2,25 | **FDR** | ING |
| **Grifols*** | **9,120** | 0,82 | 9,218 | 8,912 | 4.284.512 | 14,940 En | 6,898 Mz | 2.444.171 | 1,47 | 33,423 Fe20 | 1,894 My06 | -- | Oc-20 C 0,16 | Jn-21 R 0,36 | -- | -40,99 | -40,99 | 426.129.798 | 5.584 | 11,12 | 8,44 | 0,78 | **GRF** | FAR |
| **IAG** | **1,999** | -1,38 | 2,028 | 1,981 | 7.197.371 | 2,166 My | 1,656 En | 10.071.051 | 0,52 | 5,223 En20 | 0,787 No11 | -- | Jl-19 C 0,17 | Di-19 A 0,15 | -- | 12,24 | 12,24 | 4.971.476.010 | 9.938 | 4,44 | 3,96 | 1,47 | **IAG** | TRS |
| **Iberdrola** | **12,180** | 0,21 | 12,250 | 12,130 | 17.919.580 | 12,390 Jn | 10,480 Fe | 9.006.064 | 0,36 | 12,390 Jn24 | 1,010 Oc02 | 0,19 | En-23 A 0,19 | En-24 A 0,20 | 1,65 | 2,61 | 6,01 | 6.423.299.000 | 78.236 | 15,62 | 14,67 | 1,51 | **IBE** | ENE |
| **Inditex** | **46,830** | -1,27 | 47,520 | 46,520 | 3.742.641 | 47,430 Jn | 36,981 En | 2.071.104 | 0,17 | 47,430 Jn24 | 1,821 Se01 | 1,20 | No-23 C 0,20 | My-24 A 0,77 | 2,89 | 18,77 | 20,72 | 3.116.652.000 | 145.953 | 27,07 | 24,65 | 7,00 | **ITX** | TEX |
| **Indra** | **20,760** | -0,38 | 20,880 | 20,540 | 768.011 | 21,760 Jn | 13,930 En | 423.234 | 0,61 | 21,760 Jn24 | 2,718 My99 | 0,25 | Jl-22 A 0,15 | Jl-23 A 0,25 | 1,20 | 48,29 | 48,29 | 176.654.402 | 3.667 | 13,93 | 12,39 | 2,43 | **IDR** | ELE |
| **Logista** | **26,820** | -0,59 | 27,000 | 26,700 | 462.098 | 27,020 My | 23,572 En | 148.343 | 0,29 | 27,020 My24 | 7,714 Oc14 | 1,44 | Ag-23 A 0,49 | Fe-24 C 1,36 | 6,86 | 9,56 | 15,11 | 132.750.000 | 3.560 | 10,81 | 10,90 | 5,35 | **LOG** | TRS |
| **Mapfre** | **2,160** | -1,73 | 2,196 | 2,148 | 3.801.127 | 2,285 Ab | 1,848 Fe | 2.416.691 | 0,20 | 2,285 Ab24 | 0,271 Jl00 | 0,15 | No-23 R 0,06 | My-24 C 0,09 | 6,86 | 11,17 | 15,82 | 3.079.553.273 | 6.652 | 7,45 | 7,14 | 0,81 | **MAP** | SEG |
| **Meliá Hotels Int.** | **7,525** | -0,73 | 7,600 | 7,485 | 428.372 | 8,120 Jn | 5,795 En | 525.358 | 0,61 | 16,548 Ab07 | 1,509 Mz09 | -- | Jl-18 A 0,17 | Jl-19 A 0,18 | -- | 26,26 | 26,26 | 220.400.000 | 1.659 | 15,64 | 13,85 | 2,54 | **MEL** | TUR |
| **Merlin Properties** | **10,540** | -1,86 | 10,740 | 10,530 | 1.548.360 | 11,220 Jn | 8,568 Fe | 682.349 | 0,37 | 11,220 Jn24 | 4,481 Oc20 | 0,44 | Di-23 A 0,20 | Jn-24 C 0,01 | 1,94 | 4,77 | 4,85 | 469.770.750 | 4.951 | 17,74 | 15,73 | 0,75 | **MRL** | INM |
| **Naturgy** | **20,120** | -1,66 | 20,680 | 20,120 | 3.429.102 | 26,653 En | 19,161 Mz | 557.205 | 0,15 | 27,669 Ag22 | 3,535 Mz09 | 1,00 | No-23 A 0,50 | Ab-24 C 0,40 | 6,84 | -25,48 | -24,00 | 969.613.801 | 19.509 | 11,84 | 12,45 | 2,42 | **NTGY** | ENE |
| **Redeia** | **17,280** | -0,75 | 17,440 | 17,220 | 3.101.255 | 17,410 Jn | 14,400 Fe | 1.002.539 | 0,47 | 18,387 Ag22 | 0,503 Fe00 | 1,00 | Jl-23 C 0,73 | En-24 A 0,27 | 5,74 | 15,90 | 17,72 | 541.080.000 | 9.350 | 18,58 | 18,19 | 1,66 | **RED** | ENE |
| **Repsol** | **14,665** | -0,03 | 14,730 | 14,510 | 6.467.222 | 16,175 Ab | 12,930 En | 3.551.099 | 0,75 | 16,175 Ab24 | 3,490 Jn02 | 0,70 | En-24 R 0,38 | En-24 A 0,03 | 5,11 | 9,03 | 12,01 | 1.217.396.053 | 17.853 | 4,67 | 5,06 | 0,64 | **REP** | PET |
| **ROVI** | **82,200** | -4,47 | 86,000 | 80,200 | 132.706 | 91,500 My | 60,750 En | 83.419 | 0,40 | 91,500 My24 | 3,008 Mz09 | 1,29 | Jl-22 U 0,96 | Jl-23 U 1,29 | 1,50 | 36,54 | 36,54 | 54.016.157 | 4.440 | 25,93 | 21,30 | 6,67 | **ROVI** | FAR |
| **Sacyr** | **3,302** | -1,96 | 3,376 | 3,284 | 1.542.312 | 3,748 My | 2,954 Mz | 1.807.158 | 0,61 | 27,930 No06 | 0,675 Jl12 | 0,14 | Jl-23 C 0,08 | En-24 R 0,06 | 4,16 | 5,63 | 9,64 | 762.286.580 | 2.517 | 13,76 | 12,34 | 1,99 | **SCYR** | CON |
| **Solaria** | **11,900** | -1,49 | 12,130 | 11,860 | 1.012.163 | 17,870 En | 9,430 Ab | 765.623 | 1,57 | 30,940 En21 | 0,300 My12 | -- | My-11 A 0,02 | Oc-11 A 0,02 | -- | -36,06 | -36,06 | 124.950.876 | 1.487 | 15,26 | 12,46 | 2,02 | **SLR** | ENE |
| **Telefónica** | **4,089** | 1,34 | 4,089 | 4,010 | 43.980.217 | 4,294 Jn | 3,425 Fe | 11.435.449 | 0,52 | 8,338 Mz00 | 1,906 Oc02 | 0,30 | Di-23 R 0,15 | Jn-24 R 0,15 | 7,43 | 15,70 | 19,95 | 5.670.161.554 | 23.185 | 13,19 | 12,39 | 0,99 | **TEF** | TEL |
| **Unicaja Banco** | **1,254** | -1,49 | 1,268 | 1,235 | 5.008.430 | 1,350 My | 0,803 En | 7.424.133 | 0,72 | 1,377 My18 | 0,369 My20 | 0,05 | Ab-23 A 0,05 | Ab-24 A 0,05 | 3,90 | 40,90 | 46,48 | 2.654.833.479 | 3.329 | 6,82 | 7,38 | 0,45 | **UNI** | BCO |

**(*)** Datos de las acciones ordinarias de Grifols, a excepción de la capitalización. Ésta corresponde a la suma de las acciones ordinarias y las acciones preferentes.

# RESTO DE MERCADO CONTINUO

21-06-2024

| | ÚLTIMA SESIÓN | | | | | ANUAL | | NEGOCIACIÓN 12 MESES | | HISTÓRICO | | DIVIDENDOS | | | RENTABILIDAD | | | CAPITAL | | VALORACIÓN | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Valor | Cierre | Dif. (%) | Máximo | Mínimo | Títulos | Máximo | Mínimo | Títulos | Rotación | Máximo | Mínimo | Año ant. | | | Por divi. 12 m. (%) | Reval. 2024 (%) | Total con div. 2024 | Número acciones | Capitalización (mill.) | PER Año act. | PER Año sig. | Valor contable | Sigla | Sector |
| **Adolfo Domínguez** | **5,360** | 1,52 | 5,400 | 5,000 | 1.332 | 5,900 My | 4,380 Mz | 2.963 | 0,08 | 48,819 No06 | 3,050 Jl16 | -- | Jl-09 U 0,15 | Jl-10 U 0,07 | -- | 7,20 | 7,20 | 9.276.108 | 50 | 38,29 | 23,30 | -- | **ADZ** | TEX |
| **Aedas Homes** | **21,600** | -0,46 | 21,900 | 21,600 | 35.492 | 22,750 Jn | 15,328 En | 26.148 | 0,14 | 22,750 Jn24 | 7,007 Mz20 | 2,15 | Jl-23 C 1,15 | Mz-24 A 2,25 | 15,67 | 18,55 | 30,90 | 46.806.537 | 1.011 | 9,02 | 10,64 | 0,81 | **AEDAS** | INM |
| **Airbus SE** | **148,540** | 0,62 | 149,900 | 148,000 | 566 | 168,784 Mz | 134,461 En | 3.685 | 0,00 | 168,784 Mz24 | 5,032 Mz03 | 1,80 | Ab-24 U 1,80 | Ab-24 E 1,00 | 1,90 | 5,83 | 7,82 | 792.283.683 | 117.686 | 22,17 | 18,03 | 6,05 | **AIR** | AER |
| **Airtificial** | **0,131** | -0,76 | 0,134 | 0,131 | 697.951 | 0,166 En | 0,126 My | 5.792.182 | 1,11 | 2,258 Fe07 | 0,046 Mz20 | -- | Jl-06 C 0,01 | Jl-07 U 0,01 | -- | 1,86 | 1,86 | 1.333.578.137 | 175 | -- | -- | -- | **AI** | ING |
| **Alantra Part** | **9,100** | -0,22 | 9,100 | 9,100 | 723 | 9,616 En | 8,307 Mz | 9.404 | 0,06 | 15,201 Ab22 | 1,123 Jn12 | 0,50 | My-23 C 0,50 | My-24 A 0,08 | 0,88 | 7,82 | 8,77 | 38.631.404 | 352 | 9,64 | 9,61 | 0,25 | **ALNT** | CAR |
| **Alba** | **51,300** | 0,39 | 51,600 | 51,000 | 36.271 | 51,591 Jn | 46,088 Ab | 5.968 | 0,03 | 53,251 Jn22 | 10,366 Mz03 | 0,96 | Di-22 R 0,99 | Jl-23 R 0,96 | 1,88 | 6,88 | 6,88 | 60.305.186 | 3.094 | 14,78 | 13,90 | 0,58 | **ALB** | CAR |
| **Almirall** | **9,620** | -2,19 | 9,925 | 9,600 | 199.435 | 9,950 Jn | 7,758 Fe | 238.990 | 0,29 | 16,550 Ag15 | 3,392 Oc08 | 0,18 | My-23 A 0,18 | Jn-24 A 0,18 | 1,87 | 14,18 | 18,72 | 213.468.718 | 2.054 | 64,13 | 25,32 | 1,12 | **ALM** | FAR |
| **Amper** | **0,104** | 1,17 | 0,109 | 0,100 | 7.566.648 | 0,124 My | 0,072 Mz | 3.251.537 | 0,56 | 2,301 Jl87 | 0,044 En15 | -- | Jn-08 U 0,13 | Jl-09 U 0,15 | -- | 24,40 | 24,40 | 1.496.663.032 | 156 | 20,80 | 20,80 | -- | **AMP** | ELE |
| **Amrest Holdings** | **5,900** | = | 5,730 | 5,730 | 25 | 6,590 Fe | 5,340 En | 3.649 | 0,00 | 11,600 Mz19 | 2,900 Oc20 | -- | -- -- | -- -- | -- | -4,38 | -4,38 | 219.554.183 | 1.295 | -- | -- | -- | **EAT** | TUR |
| **Aperam** | **24,700** | -1,12 | 25,780 | 24,700 | 2.522 | 31,867 Fe | 24,500 Jn | 1.910 | 0,01 | 49,892 En22 | 5,843 Jl13 | 1,70 | Di-23 A 0,43 | Jn-24 A 0,43 | 5,10 | -25,11 | -23,82 | 79.996.280 | 1.976 | -- | -- | -- | **APAM** | MET |
| **Applus Services** | **12,820** | 0,31 | 12,860 | 12,780 | 73.925 | 13,080 Jn | 10,050 En | 245.334 | 0,44 | 14,684 Jn14 | 3,942 Mz20 | 0,16 | Jl-22 A 0,15 | Jl-23 U 0,16 | 1,25 | 28,20 | 28,20 | 143.018.430 | 1.833 | 12,45 | 11,65 | 2,32 | **APPS** | ING |
| **Arima** | **8,400** | 0,48 | 8,480 | 8,400 | 20.728 | **8,400 Jn** | 6,020 My | 16.051 | 0,14 | 13,100 Fe20 | 6,020 My24 | -- | -- -- | -- -- | -- | 32,28 | 32,28 | 28.429.376 | 239 | -- | -- | -- | **ARM** | INM |
| **Atresmedia** | **4,545** | -1,41 | 4,625 | 4,530 | 286.524 | 5,104 Jn | 3,380 Fe | 287.657 | 0,33 | 8,030 Jl15 | 1,132 Mz09 | 0,40 | Di-23 A 0,18 | Jn-24 C 0,24 | 13,88 | 26,46 | 33,14 | 225.732.800 | 1.026 | 8,91 | 8,76 | 1,28 | **A3M** | PUB |
| **Atrys Health** | **3,490** | 2,35 | 3,490 | 3,400 | 12.320 | 4,210 My | 2,790 Ab | 37.102 | 0,13 | 11,200 Ag21 | 1,293 Ag17 | -- | -- -- | -- -- | -- | -4,90 | -4,90 | 76.014.193 | 265 | -- | 29,08 | 0,69 | **ATRY** | SER |
| **Audax Renovables** | **1,890** | -1,05 | 1,920 | 1,872 | 368.563 | 1,986 Jn | 1,244 En | 288.467 | 0,16 | 9,443 Jl07 | 0,267 Ab13 | -- | Jl-10 U 0,01 | Jl-21 A 0,02 | -- | 45,38 | 45,38 | 453.430.779 | 857 | 23,63 | 21,00 | 3,42 | **ADX** | ENR |
| **Azkoyen** | **6,520** | 0,31 | 6,520 | 6,340 | 3.169 | 6,640 My | 5,860 Fe | 8.410 | 0,09 | 10,188 En99 | 0,740 Di11 | 0,18 | Jl-22 E 0,82 | Jl-23 A 0,18 | 2,77 | 2,52 | 2,52 | 24.450.000 | 159 | 31,05 | 38,54 | 0,57 | **AZK** | FAB |
| **Berkeley Energía** | **0,219** | -4,99 | 0,228 | 0,218 | 2.020.201 | 0,261 My | 0,164 Mz | 3.588.385 | 2,06 | 3,270 Ag18 | 0,072 Mz20 | -- | -- -- | -- -- | -- | 25,29 | 25,29 | 445.796.715 | 98 | -- | -- | -- | **BKY** | ENE |
| **Bodegas Riojanas** | **4,060** | 3,05 | 4,100 | 3,980 | 1.520 | 4,760 En | 3,940 Jn | 2.129 | 0,11 | 10,525 Mz98 | 2,408 No20 | 0,10 | Jl-22 A 0,10 | Se-23 A 0,10 | 2,44 | -12,12 | -12,12 | 5.057.310 | 21 | -- | -- | -- | **RIO** | ALI |
| **Borges Agri(F)** | **2,780** | = | 2,780 | 2,780 | 1.340 | 2,800 My | 2,480 Mz | 1.043 | 0,01 | 7,786 Ag17 | 2,379 Jl17 | -- | -- -- | -- -- | -- | 7,75 | 7,75 | 23.140.460 | 64 | -- | -- | -- | **BAIN** | ALI |
| **C. A. F.** | **35,500** | -0,28 | 35,750 | 35,000 | 48.691 | 35,600 Jn | 31,100 En | 31.235 | 0,23 | 40,739 Jl19 | 1,066 Fe00 | 0,86 | Jl-22 C 0,60 | Jl-23 U 0,86 | 2,42 | 8,90 | 8,90 | 34.280.750 | 1.217 | 11,16 | 9,01 | 1,19 | **CAF** | FAB |
| **CAM** | **1,340** | = | -- | -- | -- | **1,340 Jn** | **1,340 Jn** | -- | -- | 7,370 No10 | 0,880 No11 | -- | Di-09 A 0,07 | Jn-10 C 0,09 | -- | 0,00 | -- | 50.000.000 | 67 | -- | -- | -- | **CAM** | BCO |
| **Cevasa** | **6,000** | = | 6,000 | 6,000 | 2.100 | 6,700 Mz | 5,900 My | 1.115 | 0,01 | 8,760 Ag16 | 1,897 Jn99 | 0,25 | Jl-22 U 0,20 | Jn-23 E 0,25 | 4,17 | 0,00 | -- | 23.253.800 | 140 | -- | -- | -- | **CEV** | INM |
| **Cie Automotive** | **26,550** | -0,75 | 26,650 | 26,450 | 39.983 | 28,300 Jn | 24,000 En | 42.298 | 0,09 | 28,416 Jl23 | 0,614 Oc02 | 0,83 | Jl-23 C 0,42 | En-24 A 0,45 | 3,25 | 3,23 | 4,98 | 122.550.000 | 3.254 | 9,25 | 8,54 | 1,87 | **CIE** | MET |
| **Cleop** | **1,150** | = | 1,150 | 1,100 | 6.500 | **1,150 Jn** | **1,150 Jn** | 6.500 | 0,17 | 25,188 Fe07 | 1,030 Jn12 | -- | Jn-07 U 0,07 | Jn-08 U 0,09 | -- | 0,00 | -- | 9.843.618 | 11 | -- | -- | -- | **CLEO** | CON |
| **Clínica Baviera** | **27,900** | = | 28,100 | 27,800 | 1.755 | 29,200 Jn | 23,000 En | 2.470 | 0,04 | 29,200 Jn24 | 2,447 Di12 | 0,80 | Di-22 A 0,50 | Jn-23 C 0,80 | -- | 21,30 | 21,30 | 16.307.580 | 455 | 14,92 | -- | -- | **CBAV** | SER |
| **Coca-Cola Europ** | **70,000** | 2,64 | 70,000 | 68,300 | 1.814 | **70,000 Jn** | 58,789 En | 1.137 | 0,00 | 70,000 Jn24 | 23,289 Di16 | 1,84 | Di-23 A 1,17 | My-24 A 0,74 | 2,80 | 15,89 | 17,12 | 460.278.557 | 32.219 | 17,72 | 16,39 | 3,49 | **CCEP** | ALI |

CUADROS

Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo

## RESTO DE MERCADO CONTINUO (Continuación)

21-06-2024

| Valor | Última sesión: Cierre | Dif. (%) | Máximo | Mínimo | Títulos | Anual: Máximo | Anual: Mínimo | Negociación 12 meses: Títulos | Rotación | Histórico: Máximo | Histórico: Mínimo | Dividendos: Año ant. | Dividendos | Dividendos | Rentabilidad: Por divi. 12 m. (%) | Reval. 2024 (%) | Total con div. 2024 | Capital: Número acciones | Capitaliza-ción (mill.) | Valoración: PER Año act. | PER Año sig. | Valor contable | Sigla | Sector |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Deoleo | 0,233 | -0,85 | 0,247 | 0,232 | 2.188.442 | 0,243 My | 0,192 Mz | 451.463 | 0,23 | 58,123 Ab07 | 0,123 Fe20 | -- | Jl-07 U 0,02 | Jn-08 U 0,04 | -- | 2,19 | 2,19 | 500.000.004 | 117 | -- | -- | -- | OLE | ALI |
| Desa | 13,200 | = | 14,500 | 14,500 | 45 | 13,200 Jn | 11,632 En | 273 | 0,04 | 14,383 Jl23 | 6,312 Ab17 | 0,84 | My-24 A 0,28 | Jn-24 A 0,28 | 10,64 | 10,00 | 17,02 | 1.788.176 | 24 | -- | -- | -- | DES | FAB |
| Dia | 0,012 | -1,63 | 0,013 | 0,012 | 23.832.269 | 0,014 My | 0,012 Fe | 15.207.806 | 0,07 | 0,852 Ab15 | 0,011 Mz22 | -- | Jl-17 U 0,21 | Jl-18 U 0,18 | -- | 2,54 | 2,54 | 58.065.534.079 | 703 | -- | -- | -- | DIA | ALI |
| Duro Felguera | 0,556 | 1,09 | 0,556 | 0,550 | 15.542 | 0,687 En | 0,530 Mz | 117.587 | 0,14 | 29,280 Se13 | 0,161 Mz20 | -- | Jl-15 C 0,04 | Se-15 A 0,02 | -- | -14,72 | -74,69 | 215.179.431 | 120 | -- | -- | -- | MDF | ING |
| Ebro Foods | 15,760 | 1,16 | 15,860 | 15,580 | 113.514 | 16,160 My | 14,426 Fe | 64.810 | 0,11 | 16,832 Di20 | 2,888 Fe03 | 0,57 | Oc-23 A 0,19 | Ab-24 A 0,22 | 3,85 | 1,55 | 2,96 | 153.865.392 | 2.425 | 12,92 | 12,61 | 1,05 | EBRO | ALI |
| Ecoener | 3,700 | = | 3,700 | 3,680 | 10.496 | 4,290 En | 3,400 Mz | 17.091 | 0,08 | 6,500 Jl22 | 3,070 Oc23 | -- | -- -- -- | -- -- -- | -- | -12,74 | -12,74 | 56.949.150 | 211 | -- | -- | -- | ENER | ENR |
| Edreams Odigeo | 6,740 | -2,18 | 6,870 | 6,720 | 84.676 | 7,540 En | 6,040 Ab | 71.110 | 0,14 | 11,400 Ab14 | 1,023 Oc14 | -- | -- -- -- | -- -- -- | -- | -12,13 | -12,13 | 127.605.059 | 860 | -- | 14,04 | 3,10 | EDR | TUR |
| Elecnor | 20,350 | -0,73 | 20,550 | 20,150 | 45.555 | 20,842 My | 17,499 Fe | 32.816 | 0,10 | 20,842 My24 | 1,198 No02 | 0,37 | My-23 C 0,37 | Jn-24 C 0,40 | 1,94 | 4,09 | 6,13 | 87.000.000 | 1.770 | 16,48 | 14,64 | 0,86 | ENO | FAB |
| Ence | 3,404 | 0,83 | 3,418 | 3,364 | 543.777 | 3,610 My | 2,710 En | 593.438 | 0,62 | 6,701 Oc18 | 0,684 Mz09 | 0,58 | Mz-23 A 0,29 | My-23 C 0,29 | -- | 20,20 | 20,20 | 246.272.500 | 838 | 17,02 | 15,47 | 1,33 | ENC | PAP |
| Ercros | 3,545 | 0,14 | 3,550 | 3,540 | 56.415 | 3,590 Ab | 2,280 Fe | 115.843 | 0,32 | 197,146 Se87 | 0,309 Jn13 | 0,15 | Jn-22 A 0,09 | Jn-23 C 0,15 | 4,24 | 34,28 | 34,28 | 91.436.199 | 324 | 13,63 | 9,09 | -- | ECR | QUI |
| Ezentis | 0,188 | -2,08 | 0,193 | 0,188 | 950.742 | 0,216 En | 0,089 En | 7.209.720 | 1,59 | 55,529 Ag98 | 0,040 Oc22 | -- | Ab-91 C | Ab-92 U | -- | 110,29 | 110,29 | 463.640.800 | 87 | -- | -- | -- | EZE | TEL |
| Faes | 3,650 | -0,82 | 3,690 | 3,630 | 223.042 | 3,805 My | 2,935 Mz | 206.563 | 0,17 | 6,537 Ab07 | 0,664 My12 | 0,16 | Ab-23 A 0,12 | En-24 A 0,04 | 1,06 | 15,51 | 16,74 | 316.223.938 | 1.154 | 13,04 | 12,59 | 1,37 | FAE | FAR |
| FCC | 14,560 | 4,15 | 14,700 | 13,940 | 301.681 | 15,200 Jn | 11,920 Fe | 44.128 | 0,03 | 33,695 Fe07 | 3,874 Ab13 | -- | Jl-21 A 0,40 | Jl-22 A 0,40 | -- | 0,00 | -- | 436.106.917 | 6.350 | 13,48 | 12,89 | 1,37 | FCC | CON |
| Gam | 1,430 | = | 1,390 | 1,390 | 148 | 1,485 My | 1,210 En | 19.540 | 0,05 | 199,158 Jl07 | 0,832 Se20 | -- | -- -- -- | -- -- -- | -- | 21,19 | 21,19 | 94.608.106 | 135 | 7,94 | -- | 0,95 | GAM | ING |
| Gestamp | 2,835 | -2,07 | 2,905 | 2,835 | 438.574 | 3,487 En | 2,745 Ab | 380.831 | 0,17 | 6,490 Jn18 | 1,847 Jl20 | 0,14 | Jl-23 C 0,07 | En-24 A 0,07 | 4,99 | -19,18 | -17,19 | 575.514.360 | 1.632 | 5,04 | 4,38 | 0,69 | GEST | FAB |
| Global Dominion | 3,210 | -1,53 | 3,330 | 3,210 | 289.336 | 3,610 My | 3,200 Ab | 99.711 | 0,16 | 4,901 Jn18 | 2,040 Jn16 | 0,10 | Jl-22 C 0,09 | Jl-23 U 0,10 | 3,02 | -4,46 | -4,46 | 160.701.777 | 516 | 10,19 | 8,68 | 1,41 | DOM | TEL |
| Grenergy Renovables | 32,550 | -1,96 | 33,100 | 32,150 | 58.718 | 33,400 Jn | 22,900 Mz | 43.364 | 0,36 | 44,400 En21 | 1,300 Fe17 | -- | -- -- -- | -- -- -- | -- | -4,94 | -4,94 | 30.611.911 | 996 | 16,11 | 10,00 | 1,91 | GRE | ENR |
| Grifols Cl.B | 6,495 | 0,93 | 6,625 | 6,240 | 359.639 | 10,590 En | 4,934 Mz | 253.625 | 0,25 | 22,803 Fe20 | 2,979 No11 | -- | Jn-21 C 0,01 | Jn-21 R 0,36 | -- | -38,44 | -38,44 | 261.425.110 | 1.698 | -- | -- | -- | GRF.P | FAR |
| Grupo Catalana Occ. | 39,150 | 0,26 | 39,200 | 38,550 | 31.320 | 39,150 Jn | 30,290 En | 21.090 | 0,05 | 39,150 Jn24 | 1,504 Fe00 | 1,06 | Fe-24 R 0,19 | My-24 A 0,54 | 2,86 | 26,70 | 29,07 | 120.000.000 | 4.698 | 8,51 | 8,66 | 0,87 | GCO | SEG |
| Grupo Sanjosé | 4,500 | -1,75 | 4,600 | 4,490 | 26.484 | 4,920 Jn | 3,375 En | 33.201 | 0,13 | 12,252 Jl09 | 0,625 Di14 | 0,10 | My-23 U 0,10 | My-24 U 0,15 | 3,28 | 30,06 | 34,39 | 65.026.083 | 293 | -- | -- | -- | GSJ | CON |
| Iberpapel | 19,450 | -0,51 | 19,550 | 19,150 | 526 | 19,850 Jn | 16,675 Fe | 4.609 | 0,11 | 32,383 Jl18 | 5,096 Mz09 | 0,90 | Jn-23 C 0,15 | Di-23 A 0,50 | 2,56 | 8,06 | 10,83 | 10.749.829 | 209 | 10,69 | 10,24 | 0,59 | IBG | PAP |
| Inmobiliaria Del Sur(F) | 8,350 | = | 8,250 | 8,250 | 27 | 8,500 Jn | 6,902 En | 2.476 | 0,03 | 32,887 No07 | 2,448 Jl13 | 0,32 | Jl-23 C 0,17 | En-24 A 0,14 | 3,71 | 19,29 | 21,29 | 18.669.031 | 156 | 12,95 | 8,35 | 0,84 | ISUR | INM |
| Innovative Solutions Eco. | 0,565 | = | 0,576 | 0,564 | 301 | 0,565 Jn | 0,564 Mz | 301 | 0,00 | 79.031 Se89 | 0,283 Oc20 | -- | Jl-90 U | Jl-91 U | -- | 0,18 | 0,18 | 57.688.133 | 33 | -- | -- | -- | ISE | COM |
| Lar España | 6,900 | -0,86 | 6,980 | 6,900 | 114.530 | 7,690 Ab | 6,120 Fe | 69.247 | 0,21 | 9,870 Ab18 | 3,060 Oc20 | -- | My-18 A 0,19 | My-24 U 0,74 | 10,60 | 12,20 | 25,05 | 83.692.969 | 577 | 9,79 | 9,86 | 0,67 | LRE | INM |
| Libertas 7 | 1,460 | = | 1,460 | 1,460 | 3.500 | 1,740 My | 1,008 En | 4.236 | 0,05 | 13,885 Jl10 | 0,810 Mz23 | 0,04 | No-23 A 0,02 | Jn-24 C 0,02 | 2,74 | 43,14 | 45,10 | 21.914.438 | 32 | -- | -- | -- | LIB | INM |
| Línea Directa | 1,160 | -0,51 | 1,178 | 1,148 | 1.871.990 | 1,200 Jn | 0,840 Mz | 500.353 | 0,12 | 1,728 Jn21 | 0,800 Jn23 | 0,00 | Di-22 A 0,01 | Ab-23 C 0,00 | -- | 36,31 | 36,31 | 1.088.416.840 | 1.263 | -- | -- | -- | LDA | SEG |
| Lingotes Especiales | 8,200 | 5,94 | 8,260 | 7,900 | 14.468 | 8,200 Jn | 6,360 En | 2.490 | 0,06 | 19,842 My17 | 1,126 Se01 | 0,40 | Mz-21 U 0,70 | Jl-23 U 0,40 | 5,17 | 33,99 | 33,99 | 10.000.000 | 82 | 21,03 | 15,19 | -- | LGT | MET |
| Mediaforeurope | 3,178 | = | 3,180 | 3,154 | 7.700 | 3,386 My | 2,051 Mz | 8.940 | 0,01 | 3,386 My24 | 1,728 No23 | 0,04 | -- -- -- | Jl-23 A 0,04 | 1,34 | 36,22 | 36,22 | 331.702.599 | 1.054 | -- | -- | -- | MFEA | PUB |
| Metrovacesa | 8,140 | -0,97 | 8,390 | 8,130 | 4.076 | 9,600 My | 7,210 Mz | 22.902 | 0,04 | 10,021 My18 | 3,024 No20 | -- | -- -- -- | -- -- -- | -- | 0,74 | 5,20 | 151.676.341 | 1.235 | -- | -- | -- | MVC | INM |
| Minor Hotels | 4,215 | -2,77 | 4,340 | 4,215 | 597.494 | 4,700 My | 4,060 En | 24.493 | 0,01 | 22,870 Se87 | 1,438 Mz09 | -- | Jl-18 U 0,10 | Jn-19 A 0,15 | -- | 0,60 | 0,60 | 435.745.670 | 1.837 | 14,29 | 17,56 | 1,69 | NHH | TUR |
| Miquel y Costas | 13,450 | 3,46 | 13,450 | 13,000 | 12.503 | 13,450 Jn | 10,908 Fe | 9.753 | 0,06 | 14,003 Di17 | 1,005 Oc08 | 0,45 | Di-23 A 0,11 | Ab-24 A 0,12 | 3,48 | 14,18 | 15,16 | 40.000.000 | 538 | 6,70 | 5,68 | 1,36 | MCM | PAP |
| Montebalito | 1,400 | 5,26 | 1,420 | 1,360 | 1.789 | 1,500 Mz | 1,330 Jn | 5.096 | 0,04 | 15,727 Fe07 | 0,311 Di12 | -- | No-14 A 0,08 | Jn-15 A 0,04 | -- | -4,11 | -4,11 | 32.000.000 | 45 | -- | -- | -- | MTB | INM |
| N. Correa | 6,800 | 2,72 | 6,800 | 6,600 | 550 | 7,040 My | 5,972 Fe | 6.997 | 0,15 | 7,040 My24 | 0,503 Jl12 | 0,23 | My-23 U 0,23 | My-24 A 0,27 | 4,08 | 4,62 | 8,77 | 12.316.627 | 84 | 8,10 | 7,23 | 1,08 | NEA | FAB |
| Naturhouse | 1,610 | -1,53 | 1,635 | 1,610 | 3.977 | 1,680 Jn | 1,509 Fe | 19.220 | 0,08 | 3,061 Se16 | 0,858 Oc20 | 0,10 | En-24 A 0,05 | Ab-24 A 0,05 | 12,23 | -0,62 | 5,56 | 60.000.000 | 97 | 9,47 | 9,47 | -- | NTH | ALI |
| Neinor Homes | 12,100 | -0,33 | 12,320 | 12,060 | 112.830 | 12,280 Jn | 9,690 Mz | 50.054 | 0,17 | 16,546 Jl17 | 5,778 Mz20 | -- | -- -- -- | -- -- -- | -- | 14,58 | 19,60 | 74.968.751 | 907 | 13,91 | 13,91 | 0,93 | HOME | INM |
| Nextil | 0,310 | -1,27 | 0,315 | 0,310 | 30.865 | 0,392 My | 0,283 Mz | 154.846 | 0,11 | 12,072 Fe99 | 0,121 Ag14 | -- | -- -- -- | -- -- -- | -- | -18,42 | -18,42 | 345.541.654 | 107 | -- | -- | -- | NXT | TEX |
| Nyesa | 0,004 | = | 0,004 | 0,004 | 2.915.100 | 0,006 Fe | 0,004 Jn | 10.225.073 | 2,63 | 371,464 Fe07 | 0,004 Jn24 | -- | Jl-06 U 0,12 | Jl-07 U 0,12 | -- | -8,33 | -8,33 | 995.688.289 | 4 | -- | -- | -- | NYE | INM |
| OHLA | 0,396 | 0,46 | 0,406 | 0,395 | 3.832.180 | 0,468 My | 0,314 Mz | 2.865.453 | 1,24 | 15,623 Jn14 | 0,314 Mz24 | -- | Jl-16 U 0,05 | Jn-18 A 0,35 | -- | -11,97 | -11,97 | 591.124.583 | 234 | 26,39 | 8,80 | -- | OHL | CON |
| Oryzon Genomics | 1,886 | -0,32 | 1,946 | 1,878 | 62.453 | 2,215 En | 1,602 Mz | 124.517 | 0,50 | 5,140 No16 | 1,602 Mz24 | -- | -- -- -- | -- -- -- | -- | -0,11 | -0,11 | 63.511.069 | 120 | -- | -- | -- | ORY | FAR |
| Pescanova | 0,379 | 1,61 | 0,379 | 0,371 | 22.731 | 0,436 Fe | 0,200 Fe | 237.609 | 2,12 | 30,577 No07 | 0,200 Fe24 | -- | Ab-11 U 0,50 | Ab-12 U 0,55 | -- | 84,88 | 84,88 | 28.737.718 | 11 | 0,12 | 0,10 | 0,71 | PVA | ALI |
| PharmaMar | 33,660 | -1,87 | 34,620 | 33,640 | 52.536 | 41,703 En | 25,796 Ab | 40.249 | 0,56 | 128,534 Jl20 | 10,444 Oc18 | 0,65 | Jl-22 A 0,65 | Jn-23 A 0,65 | -- | -18,06 | -16,48 | 18.354.907 | 618 | -- | 17,00 | 2,08 | PHM | FAR |
| Prim | 10,700 | 0,94 | 10,700 | 10,600 | 1.763 | 10,700 Jn | 9,800 Ab | 4.257 | 0,06 | 14,792 Ab22 | 1,380 En00 | 0,37 | Di-23 A 0,11 | Mz-24 A 0,11 | 3,46 | 2,39 | 3,45 | 17.036.578 | 182 | 9,39 | -- | 1,20 | PRM | FAR |
| Prisa | 0,376 | -0,53 | 0,389 | 0,376 | 15.896 | 0,389 Jn | 0,272 En | 141.997 | 0,03 | 432,516 Se00 | 0,272 En24 | -- | Mz-07 U 0,16 | Mz-08 U 0,18 | -- | 29,66 | 30,00 | 1.086.367.193 | 408 | 25,07 | 7,52 | -- | PRS | PUB |
| Prosegur | 1,830 | 1,78 | 1,832 | 1,790 | 671.079 | 1,830 Jn | 1,534 Mz | 488.353 | 0,23 | 5,204 En18 | 0,351 Oc99 | 0,07 | Di-22 R 0,07 | Di-23 R 0,07 | 3,68 | 3,98 | 3,98 | 548.604.222 | 1.004 | 10,17 | 9,38 | 1,18 | PSG | SER |
| Prosegur Cash | 0,542 | -1,45 | 0,549 | 0,540 | 2.155.963 | 0,553 Jn | 0,446 Fe | 489.370 | 0,08 | 2,280 En18 | 0,446 Fe24 | 0,05 | Oc-23 R 0,01 | My-24 R 0,01 | 7,80 | 0,93 | 2,81 | 1.484.913.487 | 805 | 7,74 | 6,78 | 4,04 | CASH | SER |
| Puig Brands B* | 26,630 | -0,78 | 26,960 | 26,580 | 155.378 | 27,600 Jn | 24,500 My | 940.958 | 0,06 | 27,600 Jn24 | 24,500 My24 | -- | -- -- -- | -- -- -- | -- | -- | -- | 595.557.725 | 15.860 | -- | -- | -- | PUIG | TEX |
| Realia Business | 0,996 | -0,40 | 1,005 | 0,990 | 14.109 | 1,070 En | 0,960 Jn | 35.627 | 0,01 | 5,717 Jl07 | 0,315 Jl12 | 0,05 | Jn-08 A 0,06 | Jl-23 R 0,05 | 5,00 | -6,04 | -6,04 | 820.265.698 | 817 | 24,90 | -- | -- | RLIA | INM |
| Reig Jofre | 2,860 | -2,72 | 2,950 | 2,780 | 69.865 | 3,200 Jn | 2,257 En | 14.461 | 0,05 | 33,123 Fe07 | 1,586 My12 | 0,04 | My-23 A 0,04 | Jn-24 A 0,04 | 1,36 | 27,11 | 30,83 | 80.895.754 | 231 | 15,05 | 13,00 | -- | RJF | FAR |
| Renta Corp. | 0,868 | 1,88 | 0,868 | 0,850 | 5.008 | 0,962 My | 0,750 Mz | 33.115 | 0,26 | 33,060 Fe07 | 0,508 Di12 | -- | No-21 A 0,04 | Ab-22 C 0,07 | -- | 8,50 | 8,50 | 32.888.511 | 29 | -- | -- | -- | REN | INM |
| Renta 4 Banco | 10,500 | -0,94 | 10,500 | 10,500 | 4.557 | 10,900 Jn | 9,903 Mz | 2.268 | 0,01 | 10,900 Jn24 | 2,480 Mz09 | 0,30 | No-23 A 0,30 | Ab-24 A 0,12 | 3,96 | 2,94 | 4,12 | 40.693.203 | 427 | -- | -- | -- | R4 | CAR |
| Soltec Power Holdings | 2,355 | -3,09 | 2,420 | 2,320 | 103.631 | 3,376 En | 2,080 Ab | 266.789 | 0,75 | 14,840 En21 | 2,080 Ab24 | -- | -- -- -- | -- -- -- | -- | -31,58 | -31,58 | 91.386.717 | 215 | -- | -- | -- | SOL | ENE |
| Squirrel | 1,650 | = | 1,650 | 1,630 | 2.314 | 2,040 Fe | 1,320 En | 20.599 | 0,06 | 115,100 Di07 | 1,310 No23 | -- | -- -- -- | -- -- -- | -- | 10,74 | 10,74 | 90.668.819 | 150 | 9,71 | 7,86 | -- | SQRL | PUB |
| Talgo | 4,465 | 1,48 | 4,465 | 4,365 | 269.129 | 4,780 Fe | 4,130 Mz | 141.846 | 0,29 | 7,975 My15 | 2,403 Oc22 | -- | Jn-17 A 0,07 | Ab-22 U 0,08 | -- | 1,71 | 1,71 | 123.860.214 | 553 | 15,95 | 11,63 | 1,74 | TLGO | TRS |
| Técnicas Reunidas | 12,160 | -1,94 | 12,540 | 12,060 | 183.764 | 12,880 Jn | 7,075 Mz | 194.757 | 0,62 | 38,288 Ag15 | 5,353 Ag22 | -- | En-18 A 0,67 | Jl-18 R 0,26 | -- | 45,63 | 45,63 | 80.301.265 | 976 | 8,88 | 8,22 | 1,36 | TRE | ING |
| Tubacex | 3,295 | 1,85 | 3,330 | 3,225 | 343.296 | 3,640 En | 3,035 My | 192.820 | 0,38 | 11,291 Se87 | 0,855 Se01 | 0,06 | En-19 A 0,02 | Jn-23 C 0,06 | -- | -5,86 | -5,86 | 128.978.782 | 425 | 7,32 | 6,10 | 1,40 | TUB | MET |
| Tubos Reunidos | 0,690 | -1,00 | 0,701 | 0,684 | 466.641 | 0,870 En | 0,569 Mz | 991.479 | 1,45 | 4,851 Oc07 | 0,102 Mz20 | -- | Jn-14 A 0,02 | Jn-15 A 0,01 | -- | 6,98 | 6,98 | 174.680.888 | 121 | 3,29 | 2,88 | 1,24 | TRG | MET |
| Urbas Gr.Financiero | 0,004 | -2,78 | 0,004 | 0,004 | 39.420.135 | 0,005 En | 0,004 Jn | 84.925.765 | 1,39 | 3,400 En07 | 0,003 Di18 | -- | Fe-90 A | Jl-90 C | -- | -18,60 | -18,60 | 15.692.047.650 | 55 | -- | -- | -- | UBS | INM |
| Vidrala | 108,200 | -2,17 | 110,800 | 106,800 | 32.739 | 113,200 Jn | 88,562 En | 25.621 | 0,23 | 113,200 Jn24 | 1,871 Di00 | 1,22 | Jl-23 C 0,34 | Fe-24 A 1,02 | 1,23 | 15,35 | 16,44 | 28.420.403 | 3.075 | 14,47 | 13,92 | 2,18 | VID | CON |
| Viscofan | 61,400 | 0,33 | 61,700 | 60,300 | 74.024 | 61,700 Jn | 50,582 Fe | 41.330 | 0,23 | 64,240 Mz23 | 2,331 Se01 | 0,54 | Di-22 A 1,40 | Jn-23 C 0,54 | -- | 14,55 | 17,57 | 46.500.000 | 2.855 | 17,90 | 15,99 | 2,75 | VIS | ALI |
| Vocento | 0,832 | = | 0,834 | 0,834 | 201 | 1,030 My | 0,500 Fe | 50.228 | 0,10 | 11,459 No07 | 0,500 Fe24 | 0,05 | My-24 C 0,01 | My-24 A 0,04 | 5,41 | 51,27 | 59,45 | 124.319.743 | 103 | 13,87 | 11,89 | 0,45 | VOC | PUB |

(*) Los datos del número de acciones y capitalización de Puig Brands B corresponden a la suma de la serie A y la serie B.

## BME GROWTH

21-06-2024

| Valor | Última sesión: Cierre | Dif. (%) | Máximo | Mínimo | Títulos | Anual: Máximo | Anual: Mínimo | Negociación 12 meses: Títulos | Rotación | Histórico: Máximo | Histórico: Mínimo | Dividendos: Año ant. | Dividendos | Dividendos | Rentabilidad: Por divi. 12 m. (%) | Reval. 2024 (%) | Total con div. 2024 | Capital: Número acciones | Capitaliza-ción (mill.) | Valoración: PER Año act. | PER Año sig. | Valor contable | Sigla | Sector |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Adriano Care Socimi | 10,000 | = | -- | -- | -- | 10,200 Ab | 9,400 Jn | 1.419 | 0,03 | 10,891 Jn23 | 9,400 Jn24 | 0,20 | -- -- | Jl-23 R 0,20 | 2,00 | -5,66 | -5,66 | 12.000.000 | 120 | -- | -- | -- | YADR | INM |
| Advero | 10,900 | = | -- | -- | -- | 10,900 Jn | 10,900 Jn | 404 | 0,02 | 10,900 Jn24 | 6,500 No19 | 0,03 | Jn-20 A 0,03 | Jl-23 A 0,03 | 0,30 | 9,00 | 9,00 | 4.217.061 | 46 | -- | -- | -- | YADV | INM |
| Aeternal Mentis | 8,550 | -5,00 | 8,550 | 8,550 | 540 | 9,300 En | 8,550 Jn | 68 | 0,00 | 22,000 En22 | 4,400 Jl21 | -- | -- -- | -- -- | -- | -8,06 | -8,06 | 13.232.166 | 113 | -- | -- | -- | AMEN | HAR |
| Agile Content | 3,800 | 2,70 | 3,800 | 3,740 | 1.145 | 4,450 Mz | 3,100 Fe | 5.974 | 0,07 | 11,000 En21 | 1,259 Di18 | -- | -- -- | -- -- | -- | 15,15 | 15,15 | 23.207.112 | 88 | -- | -- | -- | AGIL | ELE |
| Albirana Properties | 17,600 | = | -- | -- | -- | 28,000 Mz | 17,600 Jn | 228 | 0,01 | 33,600 Fe21 | 16,800 Ab18 | -- | -- -- | -- -- | -- | -37,14 | -37,14 | 9.650.870 | 170 | -- | -- | -- | YAPS | INM |
| All Iron Re I Socimi | 9,300 | 1,09 | 9,300 | 9,300 | 545 | 10,000 Jn | 8,750 Ab | 2.173 | 0,04 | 11,900 Jl21 | 8,650 Jl23 | 0,01 | -- -- | Jl-23 A 0,01 | 0,12 | -5,10 | -5,10 | 13.219.787 | 123 | -- | -- | -- | YAI1 | ING |
| Alquiber Qua | 8,400 | -0,59 | 8,400 | 8,400 | 747 | 10,300 En | 8,400 Jn | 1.210 | 0,06 | 10,500 No23 | 4,465 Ag21 | 0,32 | Jn-23 A 0,32 | Jn-24 A 0,29 | 7,14 | -18,45 | -15,65 | 5.614.783 | 47 | -- | -- | -- | ALQ | INM |
| Altia | 4,900 | = | -- | -- | -- | 5,029 Fe | 4,282 En | 1.995 | 0,01 | 5,029 Fe24 | 0,193 Di12 | 0,03 | Di-23 A 0,03 | Jn-24 C 0,02 | 1,02 | 6,52 | 6,96 | 68.781.850 | 337 | -- | -- | -- | ALC | ELE |
| Am Locales Property Socimi | 21,800 | = | -- | -- | -- | 21,800 Jn | 21,800 Jn | 831 | 0,04 | 22,180 Jn20 | 18,285 No17 | 0,38 | Jn-22 A 0,37 | Jl-23 A 0,38 | 1,74 | 0,00 | -- | 5.028.013 | 110 | -- | -- | -- | YAML | INM |
| Ap67 Socimi | 4,720 | = | -- | -- | -- | 4,720 Jn | 4,720 Jn | 140.452 | -- | 6,672 Se18 | 4,570 Fe21 | 0,14 | Jl-22 A 0,06 | Jl-23 A 0,14 | 2,96 | -2,48 | -2,48 | 7.497.353 | 35 | -- | -- | -- | YAP67 | INM |
| Arrienda Rental | 2,920 | = | -- | -- | -- | 2,920 Jn | 2,900 Fe | 2.223 | 0,03 | 2,920 Jn24 | 2,555 Di18 | 0,13 | Jn-23 A 0,06 | Jl-23 A 0,06 | 2,20 | 0,69 | 0,69 | 20.605.753 | 60 | -- | -- | -- | YARP | INM |
| Arteche | 5,400 | = | 5,400 | 5,400 | 2.113 | 5,400 Jn | 3,525 Fe | 4.981 | 0,02 | 5,400 Jn24 | 2,623 Ab22 | 0,08 | Jn-23 C 0,04 | My-24 A 0,11 | 1,96 | 35,00 | 37,65 | 57.094.013 | 308 | -- | -- | -- | ART | ENE |
| Atom Hoteles | 14,200 | = | -- | -- | -- | 14,600 My | 10,700 En | 2.435 | 0,02 | 14,600 My24 | 7,429 No20 | 0,38 | My-22 A 0,22 | My-23 A 0,38 | -- | 32,71 | 32,71 | 32.288.750 | 459 | -- | -- | -- | YATO | INM |
| Axon Partners | 14,500 | = | -- | -- | -- | 17,500 En | 14,500 Jn | 292 | 0,01 | 19,200 Mz23 | 14,500 Jn24 | -- | -- -- | -- -- | -- | -24,48 | -24,48 | 5.307.435 | 77 | -- | -- | -- | APG | CAR |
| Azaria Rental | 8,400 | = | -- | -- | -- | 8,400 Jn | 8,400 Fe | 580 | 0,02 | 8,788 Di20 | 3,346 Di19 | 0,17 | Se-23 A 0,07 | Fe-24 A 0,05 | 1,51 | -1,18 | -0,56 | 9.510.604 | 80 | -- | -- | -- | YAZR | INM |
| Barcino Property Socimi | 1,000 | = | -- | -- | -- | 1,000 Jn | 1,000 Jn | 34.389 | 0,36 | 1,610 My21 | 1,000 Jn24 | -- | -- -- | -- -- | -- | 0,00 | -- | 24.524.110 | 25 | -- | -- | -- | YBAR | INM |
| Biotechnology | 0,339 | -0,29 | 0,349 | 0,335 | 111.429 | 0,432 En | 0,328 My | 262.469 | 1,05 | 13,400 Jn14 | 0,094 Se22 | -- | -- -- | -- -- | -- | -14,39 | -14,39 | 63.858.651 | 22 | -- | -- | -- | BST | FAR |
| Castellana Prop | 6,450 | = | -- | -- | -- | 6,450 Jn | 6,350 My | 181 | 0,00 | 6,450 Jn24 | 4,699 Jl18 | 0,12 | No-23 A 0,05 | My-24 A 0,03 | 1,17 | -2,27 | 0,93 | 98.771.047 | 637 | -- | -- | -- | YCPS | INM |
| Catenon | 0,910 | -4,21 | 0,915 | 0,910 | 1.604 | 0,975 Jn | 0,610 Ab | 11.074 | 0,15 | 3,583 Jn11 | 0,195 Mz20 | 0,03 | -- -- | Oc-23 A 0,03 | 2,84 | 6,81 | 6,81 | 18.733.848 | 17 | -- | -- | -- | COM | ELE |
| Clerhp | 4,570 | -0,65 | 4,640 | 4,500 | 17.157 | 5,020 My | 3,660 Mz | 25.737 | 0,45 | 5,020 My24 | 0,800 Ab18 | -- | -- -- | -- -- | -- | 8,81 | 8,81 | 14.561.772 | 67 | -- | -- | -- | CLR | ING |
| Clever Global | 0,167 | = | -- | -- | -- | 0,176 Ab | 0,113 Mz | 21.252 | 0,22 | 1,040 En18 | 0,113 Mz24 | -- | -- -- | -- -- | -- | 47,79 | 47,79 | 25.087.400 | 4 | -- | -- | -- | CLE | INM |
| Commcenter | 2,020 | = | -- | -- | -- | 2,058 Fe | 2,020 Jn | 823 | 0,03 | 2,644 Mz14 | 0,679 No20 | -- | My-22 A 0,09 | Jn-24 U 0,11 | 5,52 | -6,48 | -1,31 | 6.606.440 | 13 | -- | -- | -- | CMM | TEL |
| Corpfin | 0,059 | = | -- | -- | -- | 0,059 Jn | 0,059 Jn | 31.997 | 0,56 | 0,065 Mz22 | 0,027 Ab17 | 0,01 | Ag-22 A 0,03 | Jn-23 A 0,01 | -- | 0,00 | -- | 14.553.965 | 1 | -- | -- | -- | YPR2 | INM |
| Corpfin Capital | 0,230 | = | -- | -- | -- | 0,282 My | 0,230 Jn | 3.482 | 0,09 | 0,382 No21 | 0,182 No16 | 0,01 | Ag-22 A 0,03 | Jn-23 A 0,01 | -- | -18,44 | -18,44 | 9.709.120 | 2 | -- | -- | -- | YPR3 | INM |
| Cox Energy | 1,650 | = | -- | -- | -- | 2,060 Fe | 1,500 En | 11.168 | 0,02 | 2,830 Jl23 | 1,320 Oc23 | -- | -- -- | -- -- | -- | -8,84 | -8,84 | 171.531.966 | 283 | -- | -- | -- | COX | ENR |
| Cuatroochenta | 11,800 | = | 11,800 | 11,600 | 700 | 11,800 Jn | 6,900 Mz | 1.016 | 0,10 | 27,508 Di20 | 6,900 Mz24 | -- | -- -- | -- -- | -- | 68,57 | 68,57 | 2.732.362 | 32 | -- | -- | -- | 480S | ELE |
| Desarrollos Ermita Santo | 4,240 | = | -- | -- | -- | 4,240 Jn | 4,240 Jn | -- | -- | 4,240 Jn24 | 4,240 Jn24 | -- | -- -- | -- -- | -- | 0,00 | -- | 5.294.100 | 22 | -- | -- | -- | YDES | INM |
| Domo Activos | 1,340 | = | -- | -- | -- | 1,400 Mz | 1,330 My | 3.838 | 0,09 | 1,638 Se20 | 1,250 Di22 | 0,22 | Jl-20 A 0,27 | Jn-23 A 0,22 | 16,28 | -3,60 | -3,60 | 11.455.015 | 15 | -- | -- | -- | YDOM | INM |
| EIDF | 6,110 | 0,33 | 6,170 | 5,980 | 32.319 | 12,420 Ab | 5,150 En | 139.964 | 0,60 | 31,060 Mz23 | 1,050 Jl21 | -- | -- -- | -- -- | -- | -2,24 | -2,24 | 59.264.705 | 362 | -- | -- | -- | EIDF | ENR |
| Elaia Investment | 3,420 | = | -- | -- | -- | 3,420 Jn | 3,420 Jn | 831 | 0,02 | 5,192 Ag21 | 3,420 Jn24 | -- | Mz-21 A 0,38 | Di-22 A 0,71 | -- | -1,72 | -1,72 | 11.292.420 | 39 | -- | -- | -- | YEIS | INM |
| Elzinc | 0,126 | -1,18 | 0,127 | 0,120 | 6.000 | 0,232 Fe | 0,116 My | 129.466 | 0,26 | 0,520 Jn21 | 0,073 Di19 | -- | -- -- | -- -- | -- | -27,67 | -27,67 | 128.551.665 | 16 | -- | -- | -- | ELZ | MET |
| Emperador Propierties | 4,200 | = | -- | -- | -- | 4,200 Jn | 4,200 Jn | 2.380 | 0,00 | 4,200 Jn24 | 4,200 Jn24 | -- | -- -- | -- -- | -- | 0,00 | -- | 102.055.770 | 429 | -- | -- | -- | YEPSA | INM |
| Endurance Motive | 1,465 | -0,34 | 1,465 | 1,465 | 2.000 | 1,620 Jn | 1,210 Fe | 31.362 | 0,79 | 5,400 No21 | 1,050 No23 | -- | -- -- | -- -- | -- | 3,17 | 98,24 | 10.138.628 | 15 | -- | -- | -- | END | ELE |
| Energy Solar Tech. | 3,280 | -2,67 | 3,390 | 3,270 | 7.187 | 4,760 En | 2,870 My | 11.554 | 0,11 | 9,700 Mz23 | 2,870 My24 | -- | -- -- | -- -- | -- | -29,31 | -29,31 | 26.832.788 | 88 | -- | -- | -- | ETC | ENR |
| Enerside Energy | 2,580 | 2,38 | 2,580 | 2,540 | 4.337 | 3,500 Mz | 2,120 Fe | 5.083 | 0,03 | 6,920 My22 | 2,120 Fe24 | -- | -- -- | -- -- | -- | -21,10 | -21,10 | 37.325.116 | 96 | -- | -- | -- | ENRS | ENR |
| Entrecampos | 1,720 | = | -- | -- | -- | 1,720 Jn | 1,710 Mz | 440 | 0,00 | 2,590 Mz14 | 1,680 No13 | 0,02 | Jl-22 A 0,03 | Jl-23 A 0,02 | 1,42 | 0,58 | 0,58 | 54.668.971 | 94 | -- | -- | -- | YENT | INM |
| Euro Cervantes | 31,000 | = | -- | -- | -- | 31,000 Jn | 31,000 Jn | -- | -- | 31,000 Jn24 | 31,000 Jn24 | -- | -- -- | -- -- | -- | 0,00 | -- | 5.000.000 | 155 | -- | -- | -- | YEUR | INM |
| Euroconsult | 1,600 | = | -- | -- | -- | 1,600 Jn | 1,600 Jn | -- | -- | 2,140 Fe17 | 1,450 Di17 | -- | -- -- | -- -- | -- | 0,00 | -- | 27.233.730 | 44 | -- | -- | -- | ECG | ATP |
| Euroespes | 0,340 | = | -- | -- | -- | 0,340 Jn | 0,340 Jn | 457 | 0,01 | 3,020 Fe11 | 0,310 Di13 | -- | -- -- | -- -- | -- | 0,00 | -- | 10.780.173 | 4 | -- | -- | -- | EEP | FAR |
| Excem Capital Part. | 0,860 | = | -- | -- | -- | 0,860 Jn | 0,860 Jn | 2.466 | 0,05 | 1,398 Jl18 | 0,640 Jl22 | -- | -- -- | -- -- | -- | 0,00 | -- | 13.601.736 | 12 | -- | -- | -- | YEXR | INM |
| Facephi Biometría | 1,845 | 2,50 | 1,845 | 1,800 | 8.261 | 2,280 En | 1,790 My | 28.971 | 0,34 | 8,980 Fe20 | 0,290 Di15 | -- | -- -- | -- -- | -- | -7,75 | -7,75 | 21.888.048 | 40 | -- | -- | -- | FACE | HAR |
| Fidere | 35,200 | = | -- | -- | -- | 37,000 En | 35,200 Jn | 157 | 0,00 | 42,608 My22 | 5,984 Ab16 | 3,73 | Jl-23 R 3,14 | Jl-23 A 0,58 | 10,59 | -13,30 | -13,30 | 10.074.324 | 355 | -- | -- | -- | YFID | INM |
| Galil Capital | 10,100 | = | -- | -- | -- | 10,100 Jn | 10,100 Jn | 800 | 0,07 | 10,255 Jn23 | 6,948 Se18 | 0,46 | Jn-23 A 0,46 | Jn-24 A 0,21 | 6,58 | -1,94 | 0,08 | 2.738.696 | 28 | -- | -- | -- | YGCS | INM |
| Gavari Properties | 33,600 | = | -- | -- | -- | 34,400 Ab | 26,806 Mz | 788 | 0,16 | 34,400 Ab24 | 21,173 Se20 | -- | Mz-22 A 0,13 | Ab-24 E 0,95 | 2,82 | 21,74 | 25,18 | 1.268.977 | 43 | -- | -- | -- | YGAV | INM |
| Gigas Hosting | 7,000 | = | 7,000 | 7,000 | 50 | 8,140 Mz | 6,340 Fe | 3.100 | 0,07 | 12,700 En21 | 2,180 Ab17 | -- | -- -- | -- -- | -- | 1,16 | 1,16 | 11.644.365 | 82 | -- | -- | -- | GIGA | HAR |
| GMP Property Socimi | 67,000 | = | -- | -- | -- | 67,000 Jn | 51,000 En | 58 | 0,00 | 67,000 Jn24 | 37,416 Jl16 | 1,05 | Jl-22 C 0,53 | Jl-23 A 1,05 | 1,56 | 31,37 | 31,37 | 19.124.270 | 1.281 | -- | -- | -- | YGMP | MAT |
| Gop Properties | 15,100 | = | 15,100 | 15,100 | 1.520 | 15,700 My | 14,900 Mz | 2.532 | 0,10 | 15,700 My24 | 11,856 Se17 | 0,40 | Ab-23 A 0,23 | Ab-24 A 0,20 | 1,32 | -0,66 | 4,17 | 6.187.505 | 93 | -- | -- | -- | YGOP | INM |
| Greening 22 | 6,480 | 1,57 | 6,520 | 6,480 | 2.398 | 6,520 Jn | 5,040 En | 9.828 | 0,09 | 8,090 Ab23 | 4,920 Ab23 | -- | -- -- | -- -- | -- | 27,81 | 27,81 | 29.102.276 | 189 | -- | -- | -- | GGR | ENR |
| Greenoak | 1,820 | = | -- | -- | -- | 1,820 Jn | 1,820 Jn | 821 | 0,03 | 3,180 Jl22 | 1,390 Di19 | 0,01 | Jn-22 C 0,11 | Jn-23 A 0,01 | 0,31 | 0,00 | -- | 6.595.006 | 12 | -- | -- | -- | YGO2 | INM |
| Griñó | 1,470 | = | 1,470 | 1,470 | 150 | 1,580 Fe | 1,360 Ab | 1.025 | 0,01 | 4,740 Mz14 | 0,970 Oc17 | -- | -- -- | -- -- | -- | -2,65 | -2,65 | 30.601.387 | 45 | -- | -- | -- | GRI | ING |
| Hannun | 0,230 | = | -- | -- | -- | 0,320 My | 0,194 Fe | 22.095 | 0,14 | 1,130 Jn22 | 0,182 Ag23 | -- | -- -- | -- -- | -- | 4,55 | 4,55 | 40.652.790 | 9 | -- | -- | -- | HAN | COM |
| Hispanotels | 6,300 | = | -- | -- | -- | 6,300 Jn | 5,150 En | 2.867 | 0,07 | 6,300 Jn24 | 4,518 Di19 | 0,38 | Jn-24 C 0,13 | Jn-24 C 0,27 | 11,46 | 10,53 | 19,77 | 11.174.900 | 70 | -- | -- | -- | YHSP | INM |
| Holaluz-Clidom | 1,530 | 2,00 | 1,590 | 1,480 | 17.616 | 3,290 En | 1,140 My | 18.841 | 0,22 | 14,600 Jl21 | 1,140 My24 | -- | -- -- | -- -- | -- | -52,48 | -52,48 | 21.888.719 | 33 | -- | -- | -- | HLZ | ENE |
| Home Capital Rentals | 6,800 | = | -- | -- | -- | 7,128 En | 6,800 Jn | 725 | 0,03 | 7,719 My20 | 6,570 No22 | -- | -- -- | -- -- | -- | -9,33 | -2,93 | 6.003.025 | 41 | -- | -- | -- | YHCR | INM |
| Ibervalles | 6,350 | = | -- | -- | -- | 6,350 Jn | 6,000 En | 409 | 0,00 | 6,350 Jn24 | 5,550 No23 | -- | -- -- | -- -- | -- | 14,41 | 14,41 | 42.089.313 | 267 | -- | -- | -- | YIBV | INM |
| Ibi Lion | 1,060 | = | -- | -- | -- | 1,070 En | 1,060 Jn | 11.275 | 0,05 | 1,118 Jl23 | 0,930 Jn22 | 0,03 | Di-22 A 0,04 | Ag-23 A 0,03 | 2,71 | -2,75 | -0,15 | 61.233.983 | 65 | -- | -- | -- | YIBI | INM |
| Iflex Flexible | 1,550 | = | -- | -- | -- | 1,868 En | 1,460 Jn | 3.035 | 0,07 | 2,261 No23 | 1,460 Jn24 | -- | -- -- | Fe-24 A 0,04 | 2,40 |  | -3,89 | 6.037.561 | 9 | -- | -- | -- | IFLEX | SER |
| Inbest Pr I In Br | 1,100 | = | -- | -- | -- | 1,100 Jn | 1,100 Jn | 2.488 | 0,01 | 1,110 Oc22 | 0,940 No21 | 0,01 | Jn-23 C 0,00 | Jn-23 A 0,01 | -- | 0,00 | -- | 50.000.000 | 55 | -- | -- | -- | YINB1 | INM |
| Inbest Pr II In Br | 0,900 | = | -- | -- | -- | 0,900 Jn | 0,900 Jn | 9.272 | 0,09 | 0,960 Jl23 | 0,900 Jn24 | 0,05 | Jn-23 C 0,00 | Jn-23 A 0,04 | -- | 0,00 | -- | 25.000.000 | 23 | -- | -- | -- | YINB2 | INM |
| Inbest Pr III In Br | 0,905 | = | -- | -- | -- | 0,905 Jn | 0,905 Jn | 6.361 | 0,06 | 0,945 My23 | 0,905 Jn24 | 0,01 | Jn-23 C 0,00 | Jn-23 A 0,00 | -- | 0,00 | -- | 25.000.000 | 23 | -- | -- | -- | YINB3 | INM |
| Inbest Pr IV In Br | 0,980 | = | -- | -- | -- | 1,050 Jn | 0,980 Jn | 1.501 | 0,01 | 1,050 Jn24 | 0,919 En22 | 0,01 | Jn-23 C 0,00 | Jn-23 A 0,01 | -- | -6,67 | -6,67 | 50.000.000 | 49 | -- | -- | -- | YINB4 | INM |
| Inbest Prime VI | 0,910 | = | -- | -- | -- | 0,990 Jn | 0,910 Jn | 5.598 | 0,03 | 1,060 Jl23 | 0,910 Jn24 | 0,01 | Jn-23 C 0,00 | Jn-23 A 0,01 | -- | -8,08 | -8,08 | 41.100.000 | 37 | -- | -- | -- | YINB6 | CAR |
| Inbest Prime VII | 0,775 | = | -- | -- | -- | 0,815 Mz | 0,775 Jn | 8.906 | 0,15 | 0,960 Jn22 | 0,775 Jn24 | 0,00 | Jn-23 C 0,00 | Jn-23 A 0,00 | -- | -4,91 | -4,91 | 15.000.000 | 12 | -- | -- | -- | YINB7 | INM |
| Inbest Prime VIII | 0,910 | -1,09 | 0,910 | 0,910 | 1.829 | 1,040 Jn | 0,910 Jn | 735 | -- | 1,040 Jn24 | 0,900 Ag21 | -- | -- -- | -- -- | -- | -12,50 | -12,50 | 23.100 | 0 | -- | -- | -- | YINB8 | CAR |
| Indexa Capital | 9,800 | = | -- | -- | -- | 10,000 En | 9,500 Mz | 659 | 0,11 | 16,900 Jl23 | 9,500 Mz24 | -- | -- -- | -- -- | -- |  | -1,51 | 1.458.300 | 14 | -- | -- | -- | INDXA | SER |
| Inhome Prm | 10,700 | = | -- | -- | -- | 11,100 En | 10,700 Jn | 597 | 0,00 | 11,100 En24 | 10,000 Di23 | -- | -- -- | -- -- | -- | -3,60 | -3,60 | 1.965.343 | 21 | -- | -- | -- | YIPP | INM |

## BME GROWTH (Continuación)

21-06-2024

| Valor | Última sesión: Cierre | Dif. (%) | Máximo | Mínimo | Títulos | Anual: Máximo | Anual: Mínimo | Negociación 12 meses: Títulos | Rotación | Histórico: Máximo | Histórico: Mínimo | Dividendos: Año ant. | Dividendos | Dividendos | Rentabilidad: Por divi. 12 m. (%) | Reval. 2024 (%) | Total con div. 2024 | Capital: Número acciones | Capitalización (mill.) | PER Año act. | PER Año sig. | Valor contable | Sigla | Sector |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Inmobiliaria Park Rose | 1,550 | = | -- | -- | -- | 1,580 Mz | 1,510 En | 13.575 | 0,20 | 1,580 Mz24 | 1,136 En19 | 0,18 | Jl-22 C 0,01 | Jl-23 U 0,18 | 11,55 | 1,97 | 1,97 | 17.070.700 | 26 | -- | -- | -- | YPARK | INM |
| Inmofam 99 Socimi | 13,100 | = | -- | -- | -- | 13,100 Jn | 13,100 Jn | 178 | 0,02 | 13,196 Jn23 | 10,581 My17 | 0,43 | Jn-23 C 0,43 | Jn-24 A 0,59 | 7,81 | -3,68 | 0,67 | 2.118.956 | 28 | -- | -- | -- | YINM | INM |
| Intercity | 0,030 | -0,66 | 0,031 | 0,029 | 1.691.486 | 0,118 En | 0,029 Jn | 776.290 | -- | 2,000 No21 | 0,029 Jn24 | -- | -- -- | -- -- | -- | -92,84 | -92,84 | 59.403.358 | 2 | -- | -- | -- | CITY | SER |
| Inv. Doalca | 25,800 | = | 25,600 | 25,600 | 195 | 26,200 Fe | 25,400 Fe | 315 | 0,01 | 26,200 Fe24 | 23,731 Jl17 | 0,91 | Di-23 A 0,43 | My-24 C 0,18 | 3,58 | -1,53 | -0,85 | 6.123.000 | 158 | -- | -- | -- | YDOA | INM |
| Inversa Prime | 1,300 | 0,78 | 1,300 | 1,300 | 10.000 | 1,309 Jn | 1,192 Mz | 26.755 | 0,09 | 1,455 Jn21 | 1,026 Mz19 | 0,00 | Jn-23 A 0,00 | Jn-24 A 0,03 | 2,78 | 2,36 | 4,98 | 78.352.654 | 102 | -- | -- | -- | YAC1 | INM |
| Isc Fresh Water | 16,200 | = | -- | -- | -- | 16,200 Jn | 16,200 Jn | 308 | 0,01 | 17,041 Ag19 | 15,438 Jl22 | 1,32 | Jl-23 A 0,80 | Jl-23 C 0,52 | 8,15 | 0,00 | -- | 7.497.003 | 121 | -- | -- | -- | YISC | INM |
| Izertis Br | 9,140 | = | 9,140 | 9,040 | 450 | 9,140 Jn | 8,320 Mz | 5.400 | 0,05 | 9,680 Mz21 | 2,280 No19 | -- | -- -- | -- -- | -- | -0,44 | -0,44 | 26.409.667 | 241 | -- | -- | -- | IZER | HAR |
| Jaba I Inversiones | 1,060 | = | -- | -- | -- | 1,060 Jn | 1,060 Jn | 5.025 | 0,04 | 1,120 Jl20 | 1,021 Ab16 | -- | -- -- | Jl-17 A 0,01 | -- | 0,00 | -- | 33.623.028 | 36 | -- | -- | -- | YABA | INM |
| Jss Real Estate Br | 8,600 | = | -- | -- | -- | 9,300 En | 8,600 Jn | 536 | 0,03 | 9,977 No22 | 8,600 Jn24 | 0,93 | Jl-23 A 0,31 | Di-23 A 0,48 | 10,79 | -7,53 | -7,53 | 5.000.000 | 43 | -- | -- | -- | YJSS | INM |
| Knowmad Mood | 4,400 | -0,45 | 4,420 | 4,400 | 426 | 4,500 Jn | 2,760 Ab | 1.224 | 0,01 | 7,755 En23 | 2,760 Ab24 | 0,02 | -- -- | Se-23 U 0,02 | 0,45 | 34,97 | 34,97 | 50.000.000 | 220 | -- | -- | -- | ATSI | HAR |
| Kompuestos | 0,780 | = | -- | -- | -- | 0,870 Mz | 0,700 Mz | 3.644 | 0,08 | 3,600 Fe20 | 0,700 Mz24 | -- | -- -- | -- -- | -- | 0,00 | -- | 12.155.700 | 9 | -- | -- | -- | KOM | FAB |
| Ktesios | 16,400 | = | 16,400 | 16,200 | 619 | 16,400 Jn | 15,400 Ab | 530 | 0,08 | 16,400 Jn24 | 14,000 My23 | -- | -- -- | -- -- | -- | 3,14 | 3,14 | 1.797.120 | 29 | -- | -- | -- | YKTS | INM |
| La Finca | 4,180 | 0,97 | 4,180 | 4,180 | 1.197 | 4,180 Jn | 4,140 Jn | 1.050 | 0,01 | 4,562 Mz22 | 3,265 No21 | 0,22 | Jn-21 A 0,29 | Jl-23 A 0,22 | 5,22 | -3,24 | -3,24 | 37.817.310 | 158 | -- | -- | -- | YLFG | INM |
| Labiana Health | 2,540 | = | 2,540 | 2,540 | 1.000 | 2,560 Jn | 1,180 En | 3.455 | 0,12 | 4,750 Jl22 | 1,080 Oc23 | -- | -- -- | -- -- | -- | 103,20 | 103,20 | 7.221.255 | 18 | -- | -- | -- | LAB | FAR |
| Lleidanetworks | 1,245 | 2,89 | 1,250 | 1,205 | 19.762 | 1,355 My | 0,688 Fe | 56.795 | 0,91 | 10,328 Oc20 | 0,506 Oc17 | -- | Jn-21 A 0,02 | Jn-22 A 0,02 | -- | 61,69 | 61,69 | 16.049.943 | 20 | -- | -- | -- | LLN | TEL |
| LLYC | 9,300 | -2,11 | 9,300 | 9,300 | 513 | 9,900 My | 8,150 En | 1.276 | 0,03 | 13,769 Fe22 | 8,150 En24 | 0,13 | Jl-22 U 0,13 | Jl-23 E 0,13 | 1,39 | 11,38 | 11,38 | 11.639.570 | 108 | -- | -- | -- | LLYC | PUB |
| Making Science | 8,500 | = | -- | -- | -- | 10,043 En | 8,253 Ab | 1.201 | 0,04 | 33,028 Mz21 | 3,174 Fe20 | -- | -- -- | -- -- | -- | -14,52 | -14,52 | 8.418.903 | 72 | -- | -- | -- | MAKS | HAR |
| Matritense | 1,010 | = | -- | -- | -- | 1,010 Jn | 1,010 Jn | 1.775 | 0,02 | 1,010 Jn24 | 0,918 Ag22 | -- | -- -- | -- -- | -- | 0,00 | -- | 20.275.817 | 20 | -- | -- | -- | YMAT | INM |
| Mercal Inmuebles | 48,400 | = | -- | -- | -- | 48,400 Jn | 47,809 En | 130 | 0,04 | 48,400 Jn24 | 17,427 Jl14 | 1,66 | Di-23 A 0,65 | Jn-24 A 0,98 | 3,37 | -0,41 | 1,60 | 919.907 | 45 | -- | -- | -- | YMEI | INM |
| Meridia Real Estate III | 0,835 | = | -- | -- | -- | 0,835 Jn | 0,825 Mz | 2.273 | 0,00 | 0,835 Jn24 | 0,322 Di17 | 0,11 | Se-22 A 0,01 | Mz-23 A 0,11 | -- | 1,21 | 1,21 | 122.723.624 | 102 | -- | -- | -- | YMRE | INM |
| Miciso Real | 1,000 | = | -- | -- | -- | 1,000 Jn | 1,000 Jn | 1.000 | 0,06 | 1,010 My23 | 1,000 Jn24 | -- | -- -- | -- -- | -- | 0,00 | -- | 4.148.000 | 4 | -- | -- | -- | YMCS | INM |
| Milepro | 27,000 | = | -- | -- | -- | 27,000 Jn | 26,600 My | 206 | 0,02 | 27,600 No23 | 26,000 Jl23 | -- | -- -- | -- -- | -- | 1,50 | 1,50 | 2.399.200 | 65 | -- | -- | -- | YMIL | INM |
| Millenium Hospitality | 2,760 | 0,73 | 2,760 | 2,760 | 5.489 | 2,760 Jn | 2,220 Ab | 5.676 | 0,02 | 5,500 En20 | 2,220 Ab24 | -- | -- -- | -- -- | -- | 5,34 | 5,34 | 76.926.101 | 212 | -- | -- | -- | YMHRE | INM |
| Miogroup | 4,100 | = | -- | -- | -- | 4,480 Ab | 3,740 Ab | 549 | 0,02 | 10,100 Ag21 | 3,740 Ab24 | -- | -- -- | -- -- | -- | -6,82 | -6,82 | 6.666.667 | 27 | -- | -- | -- | MIO | SER |
| Mistral Iberia Br | 1,090 | = | -- | -- | -- | 1,090 Jn | 1,090 Jn | 36.603 | 0,42 | 1,105 Di19 | 0,971 Jn23 | -- | -- -- | Di-21 A 0,10 | -- | 0,00 | -- | 22.011.618 | 24 | -- | -- | -- | YMIB | INM |
| Mistral Patrim. | 0,965 | = | -- | -- | -- | 0,965 Jn | 0,960 My | 3.664 | 0,08 | 1,549 Mz21 | 0,960 My24 | 0,08 | No-23 A 0,05 | En-24 A 0,10 | 18,44 | -8,96 | 0,47 | 11.358.000 | 11 | -- | -- | -- | YMPI | INM |
| Natac Natural Ingr. | 0,640 | 1,59 | 0,640 | 0,635 | 47.015 | 0,770 En | 0,595 My | 35.539 | 0,02 | 2,000 Ag19 | 0,302 Jn21 | -- | -- -- | Jn-14 A 0,00 | -- | -12,33 | -12,33 | 434.830.325 | 278 | -- | -- | -- | NAT | FAR |
| NBI Bearings Europe | 4,600 | = | 4,600 | 4,600 | 825 | 4,980 En | 4,300 Mz | 1.349 | 0,03 | 7,400 Ab21 | 1,049 Mz16 | -- | My-18 A 0,03 | Di-18 A 0,04 | -- | -7,63 | -7,63 | 12.330.268 | 57 | -- | -- | -- | NBI | ING |
| Netex Br | 4,680 | -0,43 | 4,680 | 4,680 | 595 | 4,700 Jn | 3,300 Ab | 3.687 | 0,11 | 5,100 Fe21 | 1,160 Oc19 | -- | -- -- | -- -- | -- | 18,18 | 18,18 | 8.865.610 | 41 | -- | -- | -- | NTX | ELE |
| Nextpoint Cap. | 10,300 | = | -- | -- | -- | 10,300 Jn | 10,300 Jn | 5.575 | 1,36 | 10,700 Jn23 | 10,300 Jn24 | -- | -- -- | -- -- | -- | 0,00 | -- | 1.043.783 | 11 | -- | -- | -- | YNPC | INM |
| Nordeste | 12,600 | = | -- | -- | -- | 12,600 Jn | 12,600 Jn | -- | -- | 12,600 Jn24 | 12,600 Jn24 | -- | -- -- | -- -- | -- |  | -- | 49.970.000 | 630 | -- | -- | -- | SCHST | INM |
| Numulae | 1,830 | = | -- | -- | -- | 1,980 Fe | 1,830 Jn | 3.816 | 0,06 | 2,055 Ag20 | 1,702 No19 | -- | Jl-21 A 0,02 | Jl-22 A 0,02 | -- | -7,58 | -7,58 | 15.018.111 | 27 | -- | -- | -- | YNUM | INM |
| NZI Technical | 0,900 | -1,10 | 0,910 | 0,900 | 8.270 | 0,910 Jn | 0,900 Jn | 6.984 | 0,00 | 0,910 Jn24 | 0,900 Jn24 | -- | -- -- | -- -- | -- |  | -- | 16.490.102 | 15 | -- | -- | -- | NZI | AUT |
| Optimum III | 7,450 | = | 7,450 | 7,450 | 1.049 | 8,050 My | 7,450 Jn | 559 | 0,01 | 8,229 Ab23 | 4,314 Jl23 | 0,31 | My-23 A 0,31 | My-24 A 0,07 | 0,92 | -13,37 | -5,00 | 5.403.000 | 40 | -- | -- | -- | YOVA | INM |
| Optimum Re. | 13,000 | = | -- | -- | -- | 13,000 Jn | 13,000 Jn | 3 | 0,00 | 14,000 Jn19 | 10,300 Se16 | -- | -- -- | Ab-21 A 1,75 | -- | 0,00 | -- | 5.000.000 | 65 | -- | -- | -- | YORS | INM |
| Ores | 1,040 | = | -- | -- | -- | 1,090 Ab | 0,985 Ab | 6.771 | 0,01 | 1,090 Ab24 | 0,655 Jn20 | 0,02 | My-24 R 0,03 | My-24 A 0,01 | 6,16 | -0,95 | 2,92 | 196.695.211 | 205 | -- | -- | -- | YORE | INM |
| Pangaea Oncology | 1,810 | = | -- | -- | -- | 1,900 En | 1,710 Ab | 1.514 | 0,02 | 3,128 En17 | 0,958 Ag20 | -- | -- -- | -- -- | -- | -1,63 | -1,63 | 25.328.480 | 46 | -- | -- | -- | PANG | FAR |
| Parlem | 3,580 | -2,19 | 3,640 | 3,580 | 1.068 | 3,700 Mz | 2,190 En | 6.911 | 0,10 | 7,820 No21 | 2,190 En24 | -- | -- -- | -- -- | -- | 23,45 | 23,45 | 17.622.556 | 63 | -- | -- | -- | PAR | TEL |
| Prevision Sanitaria Ntl Socimi | 16,000 | = | -- | -- | -- | 16,100 My | 16,000 Jn | 1.272 | 0,16 | 16,684 En22 | 11,827 Se19 | 0,30 | Jl-23 A 0,16 | No-23 A 0,14 | 1,88 | -0,62 | -0,62 | 1.979.469 | 32 | -- | -- | -- | YPSN | INM |
| Proeduca Altus | 24,200 | 3,42 | 24,600 | 23,600 | 3.282 | 24,200 Jn | 16,521 En | 1.773 | 0,01 | 24,200 Jn24 | 4,852 Mz19 | 0,50 | En-24 A 0,33 | Ab-24 A 0,27 | 3,97 | 40,70 | 44,17 | 45.178.967 | 1.093 | -- | -- | -- | PRO | TEL |
| QPQ Alquiler | 1,220 | = | -- | -- | -- | 1,220 Jn | 1,220 Jn | 110 | 0,00 | 1,220 Jn24 | 0,930 Jn21 | 0,04 | Jn-22 A 0,03 | Jl-23 A 0,04 | 3,20 | 0,00 | -- | 10.606.539 | 13 | -- | -- | -- | YQPQ | INM |
| Quonia Socimi | 1,300 | = | -- | -- | -- | 1,356 En | 1,250 My | 40.857 | 0,38 | 1,942 Mz18 | 1,250 My24 | 0,02 | My-23 A 0,02 | My-24 A 0,06 | 4,35 | -7,80 | -3,79 | 27.301.408 | 35 | -- | -- | -- | YQUO | INM |
| Revenga Smart Solutions | 2,960 | -0,67 | 2,960 | 2,960 | 300 | 3,180 En | 2,820 Ab | 2.829 | 0,05 | 3,440 Oc23 | 2,820 Ab24 | -- | -- -- | -- -- | -- | -1,33 | -1,33 | 11.055.967 | 33 | -- | -- | -- | RSS | HAR |
| Robot | 1,360 | = | -- | -- | -- | 1,460 Fe | 1,330 Ab | 1.113 | 0,10 | 7,396 My18 | 1,330 Ab24 | -- | -- -- | Jl-18 A 0,05 | -- | -6,85 | -6,85 | 2.850.483 | 4 | -- | -- | -- | RBT | ELE |
| Secuoya | 14,400 | = | 14,400 | 14,400 | 350 | 14,400 Jn | 8,241 En | 266 | 0,01 | 14,400 Jn24 | 2,909 My14 | 0,07 | Mz-24 A 0,04 | Jn-24 R 0,15 | 1,78 | 73,49 | 75,73 | 8.073.574 | 116 | -- | -- | -- | SEC | PUB |
| Seresco | 4,600 | = | 4,60 | 4,60 | 4.450 | 4,818 En | 4,441 Fe | 1.127 | 0,03 | 4,818 En24 | 2,914 No23 | 0,04 | Jn-23 A 0,04 | Jn-24 A 0,04 | 0,90 | 2,22 | 3,14 | 9.602.962 | 44 | -- | -- | -- | SCO | HAR |
| Serrano 61 Desarrollo Socimi | 21,400 | = | -- | -- | -- | 21,400 Jn | 21,400 Jn | 250 | 0,01 | 21,400 Jn24 | 20,806 Ab18 | -- | Jl-19 A 0,29 | Jl-20 A 0,14 | -- | 0,00 | -- | 5.000.014 | 107 | -- | -- | -- | YSRR | INM |
| Silicius | 10,900 | = | -- | -- | -- | 10,900 Jn | 10,900 Jn | 690 | 0,01 | 16,951 Ab22 | 10,900 Jn24 | 0,28 | My-22 A 0,03 | Jl-23 A 0,28 | 2,59 | -22,70 | -22,70 | 31.393.925 | 342 | -- | -- | -- | YSIL | INM |
| Singular People | 3,140 | 1,29 | 3,140 | 3,100 | 3.133 | 3,550 En | 2,860 Mz | 5.199 | 0,02 | 4,435 Fe22 | 2,860 Mz24 | 0,04 | Jl-23 A 0,04 | My-24 A 0,04 | 2,63 | -7,65 | -6,45 | 53.852.526 | 169 | -- | -- | -- | SNG | SER |
| SolarProfit | 0,349 | 9,06 | 0,350 | 0,306 | 26.064 | 1,310 En | 0,184 My | 58.325 | 0,76 | 10,200 Di21 | 0,184 My24 | -- | -- -- | -- -- | -- | -73,36 | -73,36 | 19.629.000 | 7 | -- | -- | -- | SPH | ENR |
| Substrate Artificial | 0,151 | 0,67 | 0,156 | 0,150 | 655.107 | 0,263 En | 0,145 Jn | 632.569 | 2,25 | 4,100 My22 | 0,145 Jn24 | -- | -- -- | -- -- | -- | -33,48 | -33,48 | 71.996.074 | 11 | -- | -- | -- | SAI | HAR |
| Substrate B | 0,238 | = | -- | -- | -- | 0,246 En | 0,232 Fe | 7.103 | 0,01 | 0,476 Jn23 | 0,181 Jl23 | -- | -- -- | -- -- | -- | -3,25 | -3,25 | 138.638.460 | 33 | -- | -- | -- | SAI.B | HAR |
| Tander Inver Br | 12,300 | = | -- | -- | -- | 12,300 Jn | 12,300 Jn | 214 | 0,01 | 12,300 Jn24 | 8,641 My19 | -- | Fe-22 A 0,11 | Jl-22 A 0,13 | -- | 0,00 | -- | 7.875.437 | 97 | -- | -- | -- | YTAN | INM |
| Tarjar Xairo | 60,000 | = | -- | -- | -- | 60,500 En | 60,000 Jn | 205 | 0,30 | 60,500 En24 | 39,887 Se20 | 1,57 | Jn-23 A 0,01 | Fe-24 A 0,79 | 1,33 | -0,83 | 0,47 | 173.385 | 10 | -- | -- | -- | YTAR | INM |
| Techo Hogar | 1,030 | = | 1,030 | 1,030 | 100 | 1,030 Jn | 1,000 Ab | 5.512 | 0,01 | 1,030 Jn24 | 1,000 Ab24 | -- | -- -- | -- -- | -- |  | -- | 28.396.500 | 29 | -- | -- | -- | YTCH | INM |
| Tempore | 4,320 | = | -- | -- | -- | 4,320 Jn | 4,320 Jn | 1.158 | 0,01 | 12,100 Jl19 | 4,320 Jn24 | -- | -- -- | -- -- | -- | 0,00 | -- | 32.155.167 | 139 | -- | -- | -- | YTEM | INM |
| Tesla Energy Storage | 0,113 | = | -- | -- | -- | 0,113 Jn | 0,113 Jn | 297.554 | 2,77 | 4,004 Mz14 | 0,080 Mz20 | -- | -- -- | -- -- | -- | 0,00 | -- | 27.367.811 | 3 | -- | -- | -- | TES | ENR |
| Testa Resid | 3,160 | = | -- | -- | -- | 3,620 En | 3,160 Jn | 499 | 0,00 | 6,507 No18 | 3,160 Jn24 | -- | -- -- | -- -- | -- | -12,71 | -12,71 | 132.270.202 | 418 | -- | -- | -- | YTST | INM |
| Tier 1 Technology | 3,320 | 1,84 | 3,320 | 3,200 | 22.736 | 3,680 Jn | 1,962 En | 10.078 | 0,26 | 3,680 Jn24 | 1,339 Oc20 | 0,03 | Jn-23 A 0,03 | Jn-24 A 0,08 | 2,39 | 82,42 | 86,70 | 10.000.000 | 33 | -- | -- | -- | TR1 | HAR |
| Torimbia Br | 24,800 | = | -- | -- | -- | 24,800 Jn | 24,800 My | 186 | 0,01 | 24,800 Jn24 | 22,536 Jl19 | 2,70 | My-23 A 2,70 | My-24 A 1,22 | 4,90 | -4,62 | 0,06 | 5.119.074 | 127 | -- | -- | -- | YTRM | INM |
| Trajano Iberia | 4,500 | = | -- | -- | -- | 4,640 Fe | 4,080 My | 1.078 | 0,02 | 5,178 My22 | 3,170 Mz16 | 0,10 | Di-23 A 0,08 | Jn-24 A 0,02 | 2,13 | 0,00 | -- | 14.223.840 | 64 | -- | -- | -- | YTRA | INM |
| Trivium | 43,000 | = | -- | -- | -- | 43,000 Jn | 43,000 Mz | 18 | 0,00 | 43,188 My23 | 41,038 Se19 | 3,06 | Di-23 A 0,50 | Mz-24 A 0,77 | 7,12 | -1,38 | 1,06 | 5.040.911 | 217 | -- | -- | -- | YTRI | INM |
| Umbrella Solar | 5,250 | = | -- | -- | -- | 6,400 En | 5,200 My | 1.271 | 0,02 | 7,300 Se22 | 5,200 My24 | -- | -- -- | -- -- | -- | -16,00 | -16,00 | 21.557.997 | 113 | -- | -- | -- | USI | ENR |
| Urban View Develop.Spain | 6,900 | = | -- | -- | -- | 6,900 Jn | 6,900 Jn | 3 | 0,00 | 6,900 Jn24 | 6,900 Jn24 | 0,18 | Jl-23 A 0,18 | Jn-24 A 0,17 | 5,11 | -2,13 | 0,33 | 5.309.298 | 37 | -- | -- | -- | YUVS | INM |
| Vanadi Coffee | 0,105 | -0,94 | 0,105 | 0,097 | 101.700 | 0,227 Fe | 0,081 Ab | 177.389 | -- | 3,280 Jl23 | 0,081 Ab24 | -- | -- -- | -- -- | -- | -43,24 | -43,24 | 12.802.227 | 1 | -- | -- | -- | VANA | ALI |
| Vbare Iberian | 5,500 | 1,85 | 5,500 | 5,500 | 910 | 6,700 En | 4,900 Jn | 989 | 0,07 | 12,335 My20 | 4,860 Jl23 | -- | -- -- | My-22 A 0,19 | -- | -15,38 | -15,38 | 3.609.790 | 20 | -- | -- | -- | YVBA | INM |
| Veracruz Properties | 30,800 | = | -- | -- | -- | 30,800 My | 30,800 Fe | 100 | 0,01 | 30,996 Jl23 | 29,478 No19 | 0,74 | Fe-24 A 0,29 | My-24 A 0,29 | 2,71 | -1,28 | 0,56 | 2.839.696 | 87 | -- | -- | -- | YVCP | INM |
| Vitruvio Real Estate | 13,900 | = | -- | -- | -- | 13,900 Jn | 13,400 Mz | 4.064 | 0,11 | 13,900 Jn24 | 9,703 No22 | 0,33 | Fe-24 A 0,11 | My-24 A 0,11 | 2,45 | 2,21 | 3,86 | 9.203.829 | 128 | -- | -- | -- | YVIT | INM |
| Vivenio Residencial | 1,350 | = | -- | -- | -- | 1,350 Jn | 1,350 Jn | 10 | 0,00 | 1,350 Jn24 | 1,140 Jl21 | -- | -- -- | Jl-21 A 0,01 | -- | 0,00 | -- | 704.707.867 | 951 | -- | -- | -- | YVIV | INM |
| Vytrus Biotech | 2,420 | = | -- | -- | -- | 2,500 Ab | 1,840 En | 2.251 | 0,08 | 4,000 Mz22 | 1,720 Mz22 | -- | -- -- | -- -- | -- | 30,11 | 30,65 | 7.115.100 | 17 | -- | -- | -- | VYT | FAR |
| Zambal Spain | 1,090 | = | -- | -- | -- | 1,100 Ab | 1,090 Jn | 15.499 | 0,01 | 1,175 Jl21 | 0,914 Di17 | 0,04 | Fe-22 A 0,05 | Jl-23 A 0,04 | 3,25 | -0,91 | -0,91 | 646.006.452 | 704 | -- | -- | -- | YZBL | INM |
| 1nKemia | 0,310 | = | -- | -- | -- | 0,310 Jn | 0,310 Jn | 10 | 0,00 | 2,714 Mz14 | 0,280 En19 | -- | -- -- | -- -- | -- | 0,00 | -- | 26.981.821 | 8 | -- | -- | -- | IKM | SER |

ÚLTIMA SESIÓN: los datos son en euros. Cierre: cuando un valor no cotiza en el día, el dato de cierre aparece en gris, no en negrita, y con la fecha de la última cotización. Títulos: en número de acciones negociadas en el día. NEGOCIACIÓN 12 MESES: Títulos: número de acciones que se han negociado de media en los últimos doce meses. Rotación: número de veces que rota anualmente el capital de la empresa. HISTÓRICO: En los máximos y mínimos históricos los datos del valor se actualizan si es preciso desde la modificación del valor nominal de las acciones, en función de las ampliaciones de capital, los dividendos y operaciones especiales, como splits y contrasplits. La base histórica del valor se calcula según el tipo de conversión fijado por el BCE el 31 de diciembre de 1998, de 1 euro: 166,386 pesetas. DIVIDENDOS: Se indica el importe bruto del dividendo. Se indica el tipo de dividendo: Ac: a cuenta; Co: complementario; Un: único; Vr: varios; Pa: pasivos; Ex: extraordinarios; Cr: con cargo a reservas. RENTABILIDAD: 12m(%): rentabilidad por dividendo expresada en porcentaje tomando el dividendo bruto a doce meses y la cotización del valor ese día; anual: diferencial entre el cierre de la sesión y el último día del ejercicio anterior, en porcentaje; Anual+div: rentabilidad del valor desde principios del año en porcentaje, añadiendo el dividendo bruto abonado durante el año en curso, el valor teórico del derecho de suscripción de las ampliaciones realizadas y las devoluciones de aportación al accionista. CAPITAL: Número de acciones admitidas a contratación. Capitalización: valor de la empresa con los precios en bolsa del día, en millones de euros. VALORACIÓN: PER: número de veces que se recoge en la cotización del día los beneficios, según los resultados de la compañía de ese año y del año siguiente. Cuanto más alto sea la ratio, más cara está la empresa. Valor contable: número de veces que se recoge en la cotización de la acción el valor en libros de la empresa, calculado con el cierre del día anterior. Si no aparecen ratios se debe a la baja capitalización del valor, al poco capital libre existente en el mercado o las previsiones de pérdida. Al lado del nombre (F): cotiza en mercado fixing. (P): ver cuadro de acciones preferentes. SECTOR: se incluye la sigla, que son las siguientes: **AER:** Aeroespacial. **AGU:** Agua. **ALI:** Alimentación. **ATP:** Autopistas. **AUT:** Automóvil. **BCO:** Bancos. **CAR:** Cartera. **COM:** Comercio. **COS:** Consumo. **CON:** Construcción. **ELE:** Electrónica. **ENE:** Energía. **FAB:** Fab. Equipo. **FAR:** Farmacia. **HAR:** Hardware. **ING:** Ingeniería. **INM:** Inmobiliarias. **MAT:** Materiales. **MET:** Metales. **PAP:** Papel. **PET:** Petróleo. **PUB:** Publicidad. **QUI:** Química. **SEG:** Seguros. **SER:** Otros Servic. **SIC:** SICAV. **TEL:** Telecomunic. **TEX:** Textil. **TRS:** Transporte. **TUR:** Turismo. **La información para la realización de los cuadros de Bolsa Española son facilitados por SIX Financial Information.**

## LATIBEX

21-06-2024

| Valor | Última sesión: Cierre | Dif. (%) | Máximo | Mínimo | Títulos | Anual: Máximo | Anual: Mínimo | Negociación 12 meses: Títulos | Rotación | Histórico: Máximo | Histórico: Mínimo | Dividendos: Año ant. | Dividendos | Dividendos | Rentabilidad: Por divi. 12 m. (%) | Reval. 2024 (%) | Total con div. 2024 | Capital: Número acciones | Capitalización (mill.) | PER Año act. | PER Año sig. | Valor contable | Sigla | Sector |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Alfa Cl. I Serie A | 0,550 | 3,77 | 0,720 | 0,690 | 86 | 0,765 En | 0,525 Jn | 1.340 | 0,00 | 14,005 Ag12 | 0,246 Ab20 | -- | Mz-19 A 0,00 | Mz-22 U 0,04 | -- | -27,63 | -27,63 | 5.120.500.000 | 2.816 | -- | -- | -- | XALFA | CAR |
| America Mov. B | 0,790 | 0,64 | 0,770 | 0,770 | 2.454 | 0,940 My | 0,700 En | 3.515 | 0,00 | 1,298 Jl05 | 0,292 Fe03 | 0,46 | Jl-23 A 0,23 | No-23 A 0,23 | 58,60 | -5,39 | -5,39 | 62.727.000.000 | 49.554 | -- | -- | -- | XXAMXB | TEL |
| B. Bradesco | 2,140 | = | 2,200 | 2,200 | 140 | 3,140 En | 2,120 Jn | 3.251 | 0,00 | 32,751 Mz06 | 0,895 Se02 | 0,08 | Di-23 A 0,02 | En-24 A 0,02 | 1,78 | -29,14 | -28,51 | 5.333.350.358 | 11.413 | -- | -- | -- | XBBDC | BCO |
| Banco Bbva Argentina | 3,860 | = | 2,800 | 2,800 | 18 | 3,860 Jn | 1,620 Ab | 914 | 0,00 | 11,010 En01 | 0,520 Mz09 | -- | My-18 A 0,06 | No-22 A 1,79 | -- | 95,94 | 95,94 | 612.659.638 | 2.365 | -- | -- | -- | XXBBAR | BCO |
| Banorte O | 7,850 | 6,08 | 6,900 | 6,900 | 71 | 10,300 Ab | 6,750 Jn | 158 | 0,00 | 10,300 Ab24 | 1,605 Jn09 | -- | Se-16 A 0,08 | Se-17 A 0,15 | -- | -16,49 | -16,49 | 2.018.347.548 | 15.844 | -- | -- | -- | XNOR | BCO |
| Bradespar Or. | 3,060 | -0,65 | 3,040 | 3,040 | 3.000 | 4,400 En | 2,980 Jn | 1.478 | 0,01 | 11,029 En11 | 0,115 Se02 | 1,67 | Di-23 A 0,59 | Di-23 C 1,08 | 54,20 | -26,79 | -26,79 | 26.193.920 | 80 | -- | -- | -- | XBRPO | CAR |
| Bradespar Pr. | 3,140 | -0,63 | 3,240 | 3,240 | 1.000 | 4,800 En | 3,080 Jn | 818 | 0,00 | 11,066 En11 | 0,141 Se02 | 1,79 | Di-23 C 1,18 | Di-23 A 0,60 | 56,55 | -34,03 | -34,03 | 225.862.596 | 709 | -- | -- | -- | XBRPP | CAR |
| Braskem | 3,080 | = | 3,240 | 3,240 | 5.000 | 4,920 Mz | 3,020 Jn | 2.397 | 0,00 | 40,850 Fe05 | 1,490 Mz09 | -- | My-18 A 0,43 | Di-21 A 7,54 | -- | -25,24 | -25,24 | 345.060.392 | 1.063 | -- | -- | -- | XBRK | PET |
| Cemig Pref. | 1,810 | 1,69 | 1,840 | 1,800 | 1.600 | 2,440 Ab | 1,750 Jn | 3.133 | 0,00 | 43,690 Mz06 | 0,950 En16 | -- | Jn-17 A 0,06 | Mz-24 A 0,18 | 9,87 | -12,98 | -4,54 | 1.465.523.064 | 2.653 | -- | -- | -- | XCMIG | ENE |
| Copel Pr. | 1,570 | 0,64 | 1,540 | 1,540 | 57 | 1,970 Fe | 1,540 Jn | 670 | 0,00 | 2,033 En11 | 0,186 Fe03 | -- | Jn-17 A 0,29 | Mz-22 A 0,11 | -- | -18,23 | -18,23 | 1.282.975.430 | 2.014 | -- | -- | -- | XCOP | ENE |
| Elektra | 55,500 | 1,83 | 54,000 | 54,000 | 56 | 65,500 Ab | 53,000 Jn | 37 | 0,00 | 82,100 En12 | 5,640 Se05 | -- | Mz-15 A 0,14 | My-17 A 0,16 | -- | -11,20 | -11,20 | 235.249.560 | 13.056 | -- | -- | -- | XEKT | CON |
| Eletrobras | 6,000 | -0,83 | 6,150 | 6,150 | 545 | 8,250 Fe | 6,000 Jn | 1.182 | 0,00 | 16,460 En10 | 1,035 Se15 | -- | My-13 A 0,12 | Se-22 A 0,77 | -- | -23,57 | -23,57 | 1.288.842.596 | 7.733 | -- | -- | -- | XELTO | ENE |
| Eletrobras B | 6,700 | -0,74 | 6,900 | 6,900 | 9 | 9,300 En | 6,700 Jn | 636 | 0,00 | 14,170 En10 | 1,740 Ag15 | -- | My-13 A 0,49 | My-14 A 0,46 | -- | -24,29 | -24,29 | 279.941.394 | 1.876 | -- | -- | -- | XELTB | ENE |
| Gerdau Pref. | 3,040 | -0,65 | 3,100 | 3,040 | 650 | 4,380 En | 2,920 Jn | 1.473 | 0,00 | 15,639 Jn08 | 0,747 En16 | -- | No-21 A 0,38 | Mz-22 A 0,20 | -- | -30,59 | -30,59 | 1.146.031.245 | 3.484 | -- | -- | -- | XGGB | MET |
| Neoenergia Rg | 3,120 | 0,65 | 3,200 | 3,200 | 100 | 4,000 Fe | 3,060 Jn | 736 | 0,00 | 4,200 Jl23 | 2,460 Mz23 | -- | -- -- | -- -- | -- | -17,02 | -17,02 | 1.213.797.248 | 3.787 | -- | -- | -- | XNEO | ENR |
| Petrobas O. | 6,840 | 0,15 | 6,840 | 6,820 | 3.700 | 8,530 Fe | 6,620 Jn | 15.509 | 0,00 | 24,450 My08 | 1,242 Oc02 | -- | Ag-22 C 0,43 | Ag-22 A 2,94 | -- | -9,04 | -9,04 | 7.442.454.142 | 50.906 | -- | -- | -- | XPBR | PET |
| Petrobas P. | 6,501 | -0,14 | 6,520 | 6,480 | 27.090 | 8,375 Fe | 6,300 Jn | 9.210 | 0,00 | 20,480 My08 | 0,930 Fe16 | -- | Ag-22 C 0,43 | Ag-22 A 2,94 | -- | -8,44 | -8,44 | 5.602.042.788 | 36.419 | -- | -- | -- | XPBRA | PET |
| Tv Azteca | 0,028 | = | 0,028 | 0,028 | 1 | 0,028 Jn | 0,028 Jn | 2 | 0,00 | 0,748 Jn07 | 0,011 No20 | -- | No-13 A 0,00 | Jl-17 A 0,00 | -- | 0,00 | -- | 2.062.373.705 | 57 | -- | -- | -- | XTZA | PUB |
| Usiminas | 1,260 | = | 1,190 | 1,190 | 2.710 | 2,000 Fe | 1,140 Jn | 1.364 | 0,00 | 21,667 No07 | 0,695 En16 | -- | Jn-21 C 0,01 | Di-21 A 0,18 | -- | -24,10 | -24,10 | 705.260.684 | 889 | -- | -- | -- | XUSIO | MET |
| Usiminas Pref. Serie A | 1,310 | -1,50 | 1,260 | 1,260 | 9.000 | 2,080 Mz | 1,220 Jn | 4.297 | 0,00 | 18,560 My08 | 0,189 Fe16 | -- | Mz-12 A 0,04 | Di-21 A 0,19 | -- | -18,13 | -18,13 | 547.752.163 | 718 | -- | -- | -- | XUSI | ENE |
| Vale Rio Or. | 10,700 | -1,92 | 10,940 | 10,802 | 16.400 | 14,314 En | 10,610 Jn | 10.865 | 0,00 | 28,180 My08 | 1,990 En16 | 1,83 | Se-22 A 3,57 | Mz-23 C 1,83 | -- | -22,69 | -22,69 | 5.284.474.770 | 56.544 | -- | -- | -- | XVALO | MET |
| Volcan Cia. Minera B | 0,050 | -3,85 | 0,050 | 0,050 | 30 | 0,095 My | 0,047 Jn | 12.728 | 0,00 | 4,546 My07 | 0,047 Jn24 | -- | En-15 A 0,00 | Fe-17 A 0,03 | -- | -33,77 | -33,77 | 2.443.157.621 | 122 | -- | -- | -- | XVOLB | MET |

## EVOLUCIÓN ÚLTIMAS OFERTAS PÚBLICAS DE VENTA

| | Fecha | Precio minorista (en euros) | 2023 Cotización (euros) Último | 2023 Máx. | 2023 Mín. | 2023 Divid.(1) (euros) | 2023 Rentab.(1) (%) | 2024 Cotización (euros) Último | 2024 Máx. | 2024 Mín. | 2024 Divid.(1) (euros) | 2024 Rentab.(1) (%) | Rentab. Ibex |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Clínica Baviera | *03-04-07* | 18,40 | 23,00 | 23,50 | 16,81 | 5,33 | 60,83 | 27,90 | 29,20 | 23,00 | 5,33 | 87,46 | -26,22 |
| Realia | *06-06-07* | 6,50 | 1,06 | 1,10 | 0,95 | 0,30 | -78,09 | 1,00 | 1,07 | 0,96 | 0,30 | -79,08 | -26,10 |
| Solaria | *19-06-07* | 9,50 | 18,61 | 19,87 | 12,56 | 0,03 | 96,53 | 11,90 | 17,87 | 9,43 | 0,03 | 25,89 | -26,45 |
| Almirall | *20-06-07* | 14,00 | 8,25 | 9,74 | 7,30 | 2,36 | -20,32 | 9,62 | 9,95 | 7,76 | 2,50 | -9,23 | -26,63 |
| Fluidra | *31-10-07* | 6,50 | 18,85 | 21,40 | 13,83 | 2,30 | 233,39 | 21,40 | 24,34 | 18,31 | 2,75 | 272,62 | -30,57 |
| Renta 4 | *14-11-07* | 9,25 | 10,10 | 10,30 | 9,42 | 2,39 | 57,73 | 10,50 | 10,90 | 9,90 | 2,48 | 63,34 | -30,21 |
| Rovi | *05-12-07* | 9,60 | 60,20 | 60,70 | 34,81 | 3,50 | 572,17 | 82,20 | 91,50 | 60,75 | 3,50 | 801,34 | -30,19 |
| CAM | *23-07-08* | 5,84 | 1,34 | 1,34 | 1,34 | 0,20 | -72,88 | 1,34 | 1,34 | 1,34 | 0,20 | -72,88 | -7,56 |
| Sanjosé | *20-07-09* | 12,86 | 3,35 | 4,53 | 3,32 | 0,41 | -70,09 | 4,50 | 4,92 | 3,38 | 0,53 | -59,95 | 8,77 |
| Amadeus | *29-04-10* | 11,00 | 64,43 | 68,66 | 48,31 | 5,44 | 547,25 | 63,80 | 68,14 | 54,38 | 7,10 | 552,77 | 5,66 |
| Aperam | *04-02-11* | 28,25 | 32,47 | 35,82 | 24,13 | 9,76 | 57,06 | 24,70 | 31,87 | 24,50 | 10,79 | 31,06 | 1,64 |
| DIA | *05-07-11* | 3,50 | 0,01 | 0,02 | 0,01 | 0,94 | -61,09 | 0,01 | 0,01 | 0,01 | 0,94 | -61,08 | 6,80 |
| LAR España | *05-03-14* | 10,00 | 6,15 | 6,18 | 4,28 | 0,24 | -28,32 | 6,90 | 7,69 | 6,12 | 0,84 | -12,91 | 8,00 |
| Edreams Odigeo | *08-04-14* | 10,25 | 7,67 | 7,67 | 3,96 | - | -25,17 | 6,74 | 7,54 | 6,04 | - | -34,24 | 5,27 |
| Applus Services | *09-05-14* | 14,50 | 10,00 | 10,00 | 6,20 | 0,94 | -23,07 | 12,82 | 13,08 | 10,05 | 0,94 | -3,62 | 5,20 |
| Merlin Properties | *30-06-14* | 10,00 | 9,85 | 9,90 | 7,06 | 2,52 | 38,20 | 10,54 | 11,22 | 8,57 | 2,52 | 45,23 | 1,00 |
| Logista | *14-07-14* | 13,00 | 23,27 | 24,22 | 20,55 | 7,97 | 154,68 | 26,82 | 27,02 | 23,57 | 9,07 | 192,46 | 4,02 |
| Aena | *11-02-15* | 58,00 | 157,19 | 158,63 | 111,98 | 20,02 | 213,64 | 187,70 | 187,70 | 153,07 | 26,23 | 279,45 | 6,44 |

| | Fecha | Precio minorista (en euros) | 2023 Cotización (euros) Último | 2023 Máx. | 2023 Mín. | 2023 Divid.(1) (euros) | 2023 Rentab.(1) (%) | 2024 Cotización (euros) Último | 2024 Máx. | 2024 Mín. | 2024 Divid.(1) (euros) | 2024 Rentab.(1) (%) | Rentab. Ibex |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Naturhouse | *24-04-15* | 4,80 | 1,53 | 1,84 | 1,42 | 1,43 | -31,46 | 1,61 | 1,68 | 1,51 | 1,51 | -27,66 | -4,11 |
| Cellnex Telecom | *07-05-15* | 14,00 | 35,65 | 38,69 | 26,22 | 0,25 | 159,32 | 30,94 | 35,81 | 29,60 | 0,25 | 125,80 | -1,32 |
| Talgo | *07-05-15* | 9,25 | 4,39 | 4,48 | 2,94 | 0,12 | -50,92 | 4,47 | 4,78 | 4,13 | 0,12 | -50,11 | -1,32 |
| Oryzon Genomics | *14-12-15* | 3,39 | 1,89 | 2,88 | 1,89 | - | -44,31 | 1,89 | 2,22 | 1,60 | - | -44,37 | 17,01 |
| Global Dominion | *27-04-16* | 2,74 | 3,36 | 4,16 | 3,05 | 0,22 | 32,69 | 3,21 | 3,61 | 3,20 | 0,30 | 27,21 | 18,21 |
| Prosegur Cash | *17-03-17* | 2,00 | 0,53 | 0,75 | 0,49 | 0,28 | -56,58 | 0,54 | 0,55 | 0,45 | 0,29 | -55,31 | 7,68 |
| Neinor Homes | *29-03-17* | 16,46 | 10,07 | 10,34 | 7,95 | - | -29,03 | 12,10 | 12,28 | 9,69 | - | -13,49 | 6,41 |
| Gestamp | *07-04-17* | 5,60 | 3,44 | 4,42 | 3,28 | 0,43 | -29,14 | 2,84 | 3,49 | 2,75 | 0,55 | -38,63 | 4,78 |
| Unicaja | *30-06-17* | 1,10 | 0,85 | 1,15 | 0,85 | 0,12 | -9,68 | 1,25 | 1,35 | 0,80 | 0,16 | 31,44 | 5,63 |
| Aedas Home | *20-10-17* | 31,65 | 16,20 | 16,41 | 9,62 | 4,63 | -30,78 | 21,60 | 22,75 | 15,33 | 6,45 | -6,60 | 7,92 |
| Metrovacesa | *06-02-18* | 16,50 | 7,79 | 8,28 | 5,59 | - | -31,98 | 8,14 | 9,60 | 7,21 | - | -27,66 | 12,46 |
| Berkeley Energia | *18-07-18* | 0,47 | 0,17 | 0,45 | 0,16 | - | -62,81 | 0,22 | 0,26 | 0,16 | - | -53,40 | 13,11 |
| Arima | *23-10-18* | 10,00 | 6,35 | 9,50 | 6,20 | - | -36,50 | 8,40 | 8,40 | 6,02 | - | -16,00 | 26,43 |
| Amrest | *21-11-18* | 8,76 | 6,17 | 6,79 | 3,84 | - | -29,57 | 5,90 | 6,59 | 5,34 | - | -32,65 | 23,12 |
| Soltec | *28-10-20* | 4,82 | 3,44 | 6,40 | 2,56 | - | -28,59 | 2,36 | 3,38 | 2,08 | - | -51,14 | 70,40 |
| Ecoener | *04-05-21* | 5,90 | 4,24 | 5,36 | 3,07 | - | -28,14 | 3,70 | 4,29 | 3,40 | - | -37,29 | 24,94 |
| Acciona ENE | *01-07-21* | 26,73 | 27,42 | 37,05 | 22,27 | 0,79 | 6,26 | 19,72 | 26,54 | 18,32 | 1,19 | -20,74 | 23,51 |
| Puig Brands B | *03-05-25* | 24,50 | - | - | - | - | - | 26,63 | 27,60 | 24,50 | - | 8,69 | 0,00 |

**(1)** Los dividendos abonados incluyen sólo los percibidos desde la colocación, que se van acumulando año a año. Incluye también las devoluciones de capital. **Rentabilidad:** refleja la revalorización de las acciones al cierre de ayer sobre el precio de colocación más los dividendos percibidos desde la OPV y ampliaciones gratuitas. **(4)**La rentabilidad incluyendo el descuento diferido del 3% asciende al 91,97%. **(6)**La rentabilidad incluyendo el bonus de fidelidad asciende al 195,59%. **(7)**La rentabilidad incluyendo la ampliación de capital gratuita en la proporción 1x4 que realizo en enero de 2001 asciende al 52,01%.

# CUADROS

Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo

## EL COSTE DE COBERTURA DE LOS BONOS ESPAÑOLES (CDS)

| Emisor | Precio (1) (puntos) | Variación (en puntos) Diaria | Semanal | Mensual |
|---|---|---|---|---|
| **Reino de España** | 27 | 0 | 1 | 0 |
| **Altadis** | 40 | 0 | -1 | 0 |
| **Telefónica** | 68 | 0 | 3 | 1 |
| **Santander** | 49 | 0 | 5 | 1 |
| **Melia Hotels Intl S A** | 18 | 3 | 2 | 0 |
| **Endesa** | 48 | 0 | 3 | 0 |
| **BBVA** | 49 | 1 | 5 | 1 |
| **Iberdrola** | 41 | 0 | 3 | 1 |

**(1)** El precio refleja el coste anual de comprar un Credit Default Swap (CDS) de los respectivos emisores. Estos contratos protegen a los inversores del riesgo de impago del emisor de bonos. Cuanto más altos, más percepción de riesgo. Está medido como el porcentaje (en puntos básicos) sobre el valor nominal de un bono a cinco años del emisor. Las empresas incluidas son los emisores españoles que más liquidez tienen habitualmente en el mercado de CDS.
Fuente: Markit

## VALORES DEL MERCADO DE CORROS

| Valor | Última sesión Cierre | Dif.(%) | Títulos | Anual Máximo | Mínimo | Sigla Bolsa |
|---|---|---|---|---|---|---|
| **Ayco** | **0,680** | = | 1.918 | **0,680 Jn** | **0,680 Jn** | MAD |
| **Cementos Molins** | **21,800** | = | 300 | **21,800 Jn** | 17,700 En | BAR |
| **Cevasa** | **6,000** | = | 2.100 | 6,700 Mz | 5,900 My | |
| **Ecolumber** | **1,000** | = | 200 | **1,000 Jn** | **1,000 Jn** | BAR |
| **Liwe España** | 12,800 | En. 23 | - | - | - | MAD |
| **Minersa** | **8,000** | = | - | **8,000 Jn** | **8,000 Jn** | MAD |
| **Ronsa** | 50,000 | Fe. 18 | - | - | - | BIL |
| **Tr Hotel** | 1,000 | Jl. 23 | - | - | - | BAR |
| **Uncavasa** | **4,800** | = | 10 | **4,800 Jn** | **4,800 Jn** | MAD |
| **Unión Europea Inv.** | 0,030 | Se. 17 | - | - | - | MAD |
| **Urbar Ingenieros** | **0,073** | = | 20.000 | **0,073 Jn** | **0,073 Jn** | MAD |

Cuando aparece el precio de cierre pero no los títulos negociados significa que sobre el valor existió una orden de compra o venta en la sesión, pero que finalmente no se ha realizado la operación al no encontrar contrapartida. Se incluyen los valores que cotizan en el mercado de corros y que no son sicav. Todas las sicav se pueden encontrar en **www.expansion.com** Las sicav que han cotizado durante la semana anterior estarán en las páginas del periódico del lunes. Siglas de las bolsas: **MAD:** Madrid; **BAR:** Barcelona; **BIL:** Bilbao; **VAL:** Valencia

## PAGO DE DIVIDENDOS

| VALOR | Día (*) | Concep. | Bruto | Neto |
|---|---|---|---|---|
| **JUNIO** | | | | |
| **La Finca** | 24-6 | A | 0,1830 | 0,1482 |
| **Viscofan** | 24-6 | C | 0,5960 | 0,4828 |
| **Alba** | 25-6 | R | 0,9600 | 0,7776 |
| **Bankinter** | 26-6 | A | 0,1117 | 0,0905 |
| **Elaia Investment** | 26-6 | A | 0,6514 | 0,5276 |
| **Trivium** | 27-6 | C | 0,4704 | 0,3810 |
| **Ebro Foods** | 28-6 | A | 0,2200 | 0,1782 |
| **JULIO** | | | | |
| **Endesa** | 1-7 | C | 0,5000 | 0,4050 |
| **Inmobiliaria del Sur** | 1-7 | C | 0,1500 | 0,1215 |
| **Nordeste** | 1-7 | A | 0,2120 | 0,1717 |
| **Redeia** | 1-7 | C | 0,7273 | 0,5891 |
| **Cevasa** | 3-7 | E | 0,2200 | 0,1782 |
| **Fluidra** | 3-7 | A | 0,3000 | 0,2430 |
| **Gestamp** | 3-7 | C | 0,0773 | 0,0626 |
| **Amadeus** | 4-7 | C | 0,8000 | 0,6480 |
| **Enagás** | 4-7 | C | 1,0440 | 0,8456 |
| **Azkoyen** | 5-7 | A | 0,3590 | 0,2908 |
| **Prevision Sanitaria Ntl Socimi** | 5-7 | A | 0,2101 | 0,1702 |
| **C. A. F.** | 8-7 | U | 1,1000 | 0,8910 |
| **Cie Automotive** | 8-7 | C | 0,4500 | 0,3645 |
| **Repsol** | 8-7 | C | 0,5000 | 0,4050 |
| **Global Dominion** | 9-7 | R | 0,0977 | 0,0791 |
| **Vidrala** | 15-7 | C | 0,3864 | 0,3130 |
| **Axon Partners** | 18-7 | A | 0,6300 | 0,5103 |
| **Miquel y Costas** | 18-7 | A | 0,1225 | 0,0992 |
| **Acerinox** | 19-7 | C | 0,3100 | 0,2511 |
| **SEPTIEMBRE** | | | | |
| **Aperam** | 12-9 | A | 0,4250 | 0,3443 |
| **OCTUBRE** | | | | |
| **Ebro Foods** | 1-10 | A | 0,2200 | 0,1782 |
| **NOVIEMBRE** | | | | |
| **Inditex** | 4-11 | C | 0,2700 | 0,2187 |
| **Inditex** | 4-11 | E | 0,5000 | 0,4050 |
| **DICIEMBRE** | | | | |
| **Fluidra** | 3-12 | C | 0,2500 | 0,2025 |
| **ArcelorMittal** | 4-12 | A | 0,1978 | 0,1602 |
| **Aperam** | 6-12 | A | 0,4250 | 0,3443 |
| **Secuoya** | 13-12 | R | 0,1500 | 0,1215 |
| **Telefónica** | 19-12 | R | 0,1500 | 0,1215 |

**A** = A cuenta. **C** = Complementario. **R** = Reservas. **U** = Único. **E** = Extra. (*) Día de pago. El dividendo se descontará de la cotización cuatro días hábiles antes.

## VALORES ESPAÑOLES EN EL MUNDO

| Fráncfort | Cierre | Variación día (%) | Títulos Negociados |
|---|---|---|---|
| Acerinox | 9,82 | -0,05 | -- |
| BBVA | 9,32 | -0,13 | -- |
| B. Sabadell | 1,77 | 0,17 | -- |
| Endesa | 19,06 | 0,05 | -- |
| Ercros | 3,54 | 1,14 | -- |
| Iberdrola | 12,21 | 1,08 | 821 |
| Inditex | 46,92 | -1,22 | 20.060 |
| NH Hoteles | 4,33 | 0,35 | -- |
| Repsol | 14,59 | -0,17 | 740 |
| Telefónica | 4,02 | -0,37 | 23.306 |

| Lisboa | Cierre | Variación día (%) | Títulos Negociados |
|---|---|---|---|
| Merlin Propierties | 10,68 | -- | 200 |

| París | Cierre | Variación día (%) | Títulos Negociados |
|---|---|---|---|
| Airbus | 148,58 | -0,12 | 1.930.361 |
| Arcelor | 21,97 | -1,88 | 5.181.900 |

| Nueva York | Cierre | Variación día (%) | Títulos Negociados |
|---|---|---|---|
| Repsol | 15,61 | -0,51 | 258.849 |
| B. Santander | 4,62 | -2,12 | 828.661 |
| Telefónica | 4,31 | 0,70 | 151.355 |
| BBVA | 9,74 | -2,89 | 502.287 |

| Total | Títulos negociados | Porcentaje sobre total |
|---|---|---|
| | 8.898.540 | 4,37% |

## S&P EUROPE 350

21-06-2024

| Nombre (*) | Precio (**) | Cambio % | Rentab. anual | Máxima 52 ult. semanas | Mínima 52 ult. semanas | Valor Free float euros (mil.) |
|---|---|---|---|---|---|---|
| **ALEMANIA (1)** | | | | | | |
| Adidas AG (C) | 217,80 | -1,50 | 18,30 | 232,90 Jn | 156,16 Oc23 | 38.567,17 |
| Allianz SE (F) | 259,60 | -0,20 | 7,30 | 277,80 Mz | 203,20 Jl23 | 108.737,00 |
| Basf SE (M) | 45,15 | -0,90 | -7,40 | 54,92 Ab | 40,59 Oc23 | 43.089,98 |
| Bayer AG (S) | 26,00 | = | -22,70 | 53,14 Jl23 | 25,62 Jn | 27.313,16 |
| Bayer Motoren Werke (C) | 87,26 | -1,30 | -13,40 | 114,75 Ag | 86,90 Jn | 27.049,55 |
| Beiersdorf AG (BC) | 141,00 | 0,40 | 3,90 | 147,25 My | 114,30 Jl23 | 14.817,80 |
| BMW Nvtg (C) | 81,95 | -1,00 | -8,90 | 105,40 Ab | 80,15 Oc23 | 5.163,11 |
| Brenntag AG (I) | 64,28 | -0,30 | -22,80 | 85,86 Mz | 64,28 Jn | 10.135,19 |
| Commerzbank AG (F) | 14,04 | -1,60 | 30,40 | 15,74 My | 9,13 Se23 | 15.634,75 |
| Continental AG (C) | 55,28 | 0,80 | -28,10 | 77,50 Fe | 54,58 Jn | 6.384,17 |
| Covestro AG (M) | 51,24 | 1,80 | -2,70 | 53,74 Di23 | 46,49 Jl23 | 10.355,49 |
| Daimler Truck AG (I) | 36,62 | -0,90 | 7,60 | 47,64 Mz | 28,22 No23 | 20.301,73 |
| Delivery Hero AG (C) | 25,72 | -4,70 | 2,80 | 43,96 Jl23 | 16,65 Fe | 5.529,74 |
| Deutsche Bank AG (F) | 14,46 | -1,90 | 17,00 | 16,66 Ab | 9,08 Jl23 | 31.545,73 |
| Deutsche Boerse AG (F) | 192,40 | 1,10 | 3,20 | 193,60 Fe | 155,10 Oc23 | 39.089,33 |
| Deutsche Post AG (I) | 37,69 | -1,20 | -16,00 | 46,89 Jl23 | 36,37 Oc23 | 37.951,70 |
| Deutsche Telekom AG (T) | 22,88 | = | 5,20 | 23,30 En | 18,56 Ag23 | 85.397,64 |
| E,on SE (SB) | 12,62 | 0,40 | 3,80 | 13,40 My | 10,59 Oc23 | 30.284,93 |
| Fresenius Medical (S) | 35,36 | -3,10 | -6,80 | 49,33 Jl23 | 31,19 Oc23 | 7.543,97 |
| Fresenius SE & CO (S) | 28,07 | -1,00 | -- | 31,11 Se23 | 24,24 Oc23 | 12.341,16 |
| GEA AG (I) | 39,22 | 0,30 | 4,10 | 39,67 Mz | 31,77 Oc23 | 6.287,67 |
| Hannover Ruck SE (F) | 235,80 | 0,60 | 9,00 | 255,70 Mz | 186,30 Jl23 | 15.203,72 |
| Heidelberg Materials AG (M) | 94,50 | -1,60 | 16,80 | 102,95 My | 66,02 Oc23 | 13.357,86 |
| Henkel AG & CO (BC) | 81,98 | -0,50 | 12,50 | 85,04 Jn | 66,32 Se23 | 14.212,37 |
| Henkel AG & CO, Kgaa (BC) | 73,10 | -0,20 | 12,50 | 75,10 Jn | 58,62 Oc23 | 7.716,72 |
| Infineon Technol. (IT) | 33,94 | -3,00 | -10,20 | 40,00 Jl23 | 27,28 Oc23 | 47.394,54 |
| LEG Immobilien AG (IN) | 75,32 | -0,20 | -5,00 | 87,24 My | 50,46 Jn23 | 5.968,71 |
| Mercedes-Benz (C) | 63,66 | -1,10 | 1,80 | 76,61 Ag | 55,43 Oc23 | 54.619,17 |
| Merck Kgaa (S) | 166,75 | 0,10 | 15,70 | 175,85 Jn | 135,45 Di23 | 23.044,59 |
| MTU Aero Engines AG (I) | 228,60 | 0,30 | 17,10 | 237,60 Jn23 | 161,20 Se23 | 13.156,85 |
| Munich RE AG (F) | 462,90 | -0,20 | 23,40 | 467,80 Jn | 326,80 Jl23 | 67.548,79 |
| Porsche AG VZ (C) | 69,26 | = | -13,30 | 114,70 Jl23 | 68,46 Jn | 6.746,84 |
| Porsche Automobil (C) | 42,56 | -1,10 | -8,10 | 55,72 Jn23 | 41,95 Oc23 | 6.968,63 |
| Puma SE (C) | 44,05 | -1,00 | -12,80 | 65,00 Oc23 | 37,60 En | 4.759,85 |
| Qiagen NV (S) | 39,13 | 0,80 | -0,70 | 43,00 Jl23 | 33,35 Oc23 | 9.367,33 |
| Rheinmetall AG (I) | 491,00 | -1,10 | 71,10 | 560,60 Ag | 233,00 Oc23 | 22.869,62 |
| RWE AG (SB) | 33,43 | -0,30 | -18,80 | 41,74 Di23 | 30,36 Fe | 24.196,77 |
| SAP SE (IT) | 181,06 | 0,80 | 29,80 | 182,60 Mz | 119,34 Jl23 | 197.413,00 |
| Sartorius AG Nvtg - Pref (S) | 219,20 | 0,10 | -34,20 | 381,70 Mz | 209,40 Jn | 6.318,42 |
| Siemens AG (I) | 168,20 | -1,30 | -1,00 | 188,40 My | 121,20 Oc23 | 135.252,00 |
| Siemens Energy AG (I) | 23,63 | -5,20 | 96,90 | 26,83 My | 6,87 Oc23 | 12.925,83 |
| Siemens Healthineers AG (S) | 53,02 | -0,40 | 0,80 | 57,70 Mz | 44,64 Se23 | 15.987,79 |
| Symrise AG (M) | 113,00 | -0,90 | 13,40 | 115,40 Jn | 88,28 Ag23 | 16.044,34 |
| Volkswagen AG (C) | 112,30 | -1,30 | -5,20 | 156,20 Jl23 | 106,40 Oc23 | 3.543,51 |
| Volkswagen AG Nvtg (C) | 104,70 | -1,10 | -6,40 | 128,50 Ab | 99,14 Oc23 | 20.546,39 |
| Vonovia SE (IN) | 26,25 | -1,40 | -8,00 | 29,94 My | 17,15 Jn23 | 22.866,37 |
| Zalando SE (C) | 22,54 | -0,40 | 5,10 | 31,40 Jl23 | 16,32 En | 5.271,87 |
| **AUSTRIA (1)** | | | | | | |
| Erste GR. Bank AG (F) | 43,41 | -2,20 | 18,20 | 47,57 My | 30,43 Jn23 | 16.402,92 |
| OMV AG (E) | 39,20 | -1,00 | -1,40 | 48,08 My | 37,57 Jn23 | 5.898,81 |
| Verbund AG (SB) | 76,50 | 0,60 | -9,00 | 89,25 My23 | 62,60 Fe | 6.823,44 |
| **BÉLGICA (1)** | | | | | | |
| Ageas (F) | 43,50 | -0,20 | 10,70 | 48,30 My | 36,04 Oc23 | 7.956,48 |
| Anheuser Busch (BC) | 55,06 | -0,80 | -5,80 | 62,12 My | 49,45 Oc23 | 52.905,58 |
| Argenx SE (S) | 371,80 | 3,70 | 8,20 | 491,80 Jl23 | 298,70 Di23 | 23.533,51 |
| Gr.E Bruxelles Lambert (F) | 67,30 | -0,60 | -5,50 | 75,82 Se23 | 66,75 Jn | 6.967,69 |
| KBC GR. NV (F) | 66,44 | -1,30 | 13,10 | 71,38 My | 51,04 No23 | 24.014,24 |
| Syensqo (M) | 88,12 | -1,80 | -6,50 | 105,32 Di23 | -- En23 | 6.883,68 |
| UCB SA (S) | 139,10 | 1,60 | 76,30 | 139,10 Jn | 65,78 No23 | 17.937,07 |
| Umicore (M) | 14,19 | -3,90 | -43,00 | 27,80 Jl23 | 13,47 Jn | 3.028,36 |
| **DINAMARCA (2)** | | | | | | |
| AP Moller - Maersk (I) | 11.420,00 | -2,80 | -5,90 | 14.230,00 Jl23 | 8.852,00 Mz | 7.696,20 |
| AP Moller - Maersk AS A (I) | 11.430,00 | -0,20 | -4,60 | 13.920,00 Jl23 | 8.660,00 Mz | 4.321,86 |
| Carlsberg AS B (BC) | 858,60 | -9,30 | 1,40 | 1.090,50 Jn23 | 819,60 Di23 | 11.135,46 |
| Coloplast AS B (S) | 845,20 | 1,80 | 9,50 | 976,00 Mz | 697,40 No23 | 15.024,51 |
| Danske Bank A/S (F) | 205,30 | -1,00 | 13,80 | 212,80 Jn | 152,00 Oc23 | 20.043,46 |
| DSV A/S (I) | 1.059,00 | -0,50 | -10,70 | 1.489,00 Jl23 | 958,40 Oc23 | 27.323,36 |
| Genmab AS (S) | 1.806,00 | 0,50 | -16,20 | 2.787,00 Jl23 | 1.757,00 Jn | 17.102,46 |
| GN Store Nord AS (C) | 204,70 | -2,30 | 19,20 | 224,20 Jn | 111,00 Oc23 | 4.427,93 |
| Novo Nordisk AS B (S) | 987,90 | -0,60 | 41,50 | 1.367,80 Se23 | 625,70 Oc23 | 457.235,00 |
| Novonesis (Novozymes) B (M) | 438,10 | -1,00 | 18,10 | 442,70 Jn | 276,60 Oc23 | 22.127,41 |
| Orsted (SB) | 391,10 | = | 4,50 | 652,40 Jn23 | 252,50 No23 | 10.609,32 |
| Pandora A/S (C) | 1.064,50 | -1,20 | 14,10 | 1.179,50 Mz | 576,20 Jn23 | 12.800,68 |
| Tryg A/S (F) | 151,50 | -1,40 | 3,10 | 153,70 Jn | 126,55 Oc23 | 7.602,21 |
| Vestas Wind Systems (I) | 177,70 | -0,80 | -17,10 | 215,00 Di23 | 135,60 Oc23 | 25.722,18 |
| **ESPAÑA (1)** | | | | | | |
| ACS (I) | 39,66 | -1,80 | -1,20 | 41,66 Jn | 29,23 Jl23 | 8.493,51 |
| Aena SA (I) | 187,70 | 1,10 | 14,40 | 187,70 Jn | 132,60 Oc23 | 14.752,01 |
| Amadeus IT GR. SA (C) | 63,80 | -0,60 | -1,70 | 69,70 Jn23 | 52,80 Oc23 | 30.733,65 |
| Banco DE Sabadell SA (F) | 1,77 | -0,90 | 58,80 | 1,94 My | 0,99 Jn23 | 10.279,04 |
| Banco Santander SA (F) | 4,34 | -2,40 | 14,70 | 4,88 My | 3,07 Jn23 | 73.358,13 |
| Bbva (F) | 9,19 | -1,70 | 11,70 | 11,24 Ab | 6,65 Jn23 | 57.368,66 |
| Caixabank (F) | 4,94 | -3,10 | 32,60 | 5,29 Jn | 3,52 Se23 | 21.403,90 |
| Cellnex Telecom S,a, (T) | 30,94 | -2,50 | -13,20 | 38,40 Jl23 | 26,26 Oc23 | 19.399,69 |
| Enagas SA (SB) | 14,55 | 0,10 | -4,70 | 18,02 Jn23 | 13,00 Mz | 3.668,51 |
| Endesa SA (SB) | 18,90 | -0,60 | 2,40 | 21,45 Jn23 | 15,98 Mz | 6.419,14 |
| Ferrovial SE (I) | 36,06 | -1,20 | 9,20 | 37,40 My | 27,35 Oc23 | 19.420,91 |
| Grifols SA (S) | 9,12 | 0,80 | -41,00 | 15,46 Di23 | 6,90 Mz | 2.867,38 |
| Iberdrola SA (SB) | 12,18 | 0,20 | 2,60 | 12,39 Jn | 9,89 Oc23 | 76.128,34 |
| Inditex SA (C) | 46,83 | -1,30 | 18,80 | 47,43 Jn | 32,55 Oc23 | 56.184,24 |
| Naturgy Energy GR. SA (SB) | 20,12 | -1,70 | -25,50 | 28,12 Ag23 | 19,54 Mz | 3.963,51 |
| RED Electrica Corp. (SB) | 17,28 | -0,70 | 15,90 | 17,41 Jn | 14,40 Fe | 7.498,36 |
| Repsol SA (E) | 14,67 | = | 9,00 | 16,18 My | 12,64 Jl23 | 19.090,33 |
| Telefonica SA (T) | 4,09 | 1,30 | 15,70 | 4,46 Jn | 3,51 Jl23 | 25.143,12 |
| **FINLANDIA (1)** | | | | | | |
| Elisa Corporation (T) | 42,96 | = | 2,60 | 49,65 Jl23 | 39,42 Oc23 | 6.912,66 |
| Fortum OYJ (SB) | 14,67 | = | 12,30 | 14,75 My | 10,31 Oc23 | 6.896,77 |
| Kesko OYJ B (BC) | 16,72 | = | -6,80 | 18,82 En | 15,14 Oc23 | 4.881,77 |
| Kone Corp B (I) | 46,64 | = | 3,30 | 51,14 My | 38,17 Oc23 | 20.115,26 |
| Metso Corporation (I) | 10,23 | = | 11,60 | 11,87 My | 8,07 No23 | 7.707,86 |
| Neste OYJ (E) | 17,05 | = | -47,10 | 37,89 Jl23 | 16,64 Jn | 7.851,09 |
| Nokia OYJ (IT) | 3,44 | = | 12,50 | 3,92 Jl23 | 2,82 My23 | 19.381,51 |
| Sampo OYJ A (F) | 40,24 | = | 1,60 | 41,84 Se23 | 36,52 Oc23 | 20.072,22 |
| Stora Enso OYJ R (M) | 12,66 | = | 1,10 | 13,84 My | 10,11 Jl23 | 8.290,12 |
| Upm-Kymmene OYJ (M) | 33,95 | = | -0,30 | 35,77 My | 27,16 Jn23 | 19.376,08 |
| Wartsila OYJ ABP (I) | 18,47 | = | 40,70 | 19,66 Jn | 9,48 Oc23 | 9.582,94 |
| **FRANCIA (1)** | | | | | | |
| Accor (C) | 38,48 | -1,30 | 11,20 | 43,42 Mz | 29,52 Oc23 | 7.266,60 |
| AIR Liquide (M) | 162,88 | -0,90 | -7,50 | 195,30 Mz | 152,62 Oc23 | 100.341,00 |
| Airbus SE (I) | 148,58 | -0,10 | 6,30 | 171,60 Mz | 121,26 Oc23 | 97.948,83 |
| Alstom (I) | 15,83 | -3,80 | 29,90 | 28,20 Jl23 | 10,70 Di23 | 5.696,49 |
| Arkema (M) | 83,90 | -3,20 | -18,50 | 103,05 En | 79,82 Jn23 | 5.655,31 |
| AXA (F) | 30,56 | -1,20 | 3,60 | 34,92 Ab | 25,35 Jl23 | 57.122,30 |
| BNP Paribas (F) | 59,33 | -1,30 | -5,20 | 72,90 My | 53,44 Fe | 64.060,34 |
| Bouygues (I) | 31,46 | -0,30 | -7,80 | 38,08 Mz | 29,17 Jl23 | 6.545,00 |
| Bureau Veritas SA (I) | 26,62 | -1,80 | 16,40 | 28,48 Jn | 21,34 Oc23 | 8.136,67 |
| CAP Gemini SE (IT) | 186,45 | -1,30 | -1,20 | 226,80 Mz | 158,10 Ag23 | 30.971,72 |
| Carrefour SA (BC) | 13,77 | -0,80 | -16,90 | 18,54 Jl23 | 13,77 Jn | 7.827,32 |
| Credit Agricole SA (F) | 13,03 | -1,20 | 1,30 | 15,92 My | 10,45 Jn23 | 15.731,44 |
| Danone (BC) | 58,54 | 2,00 | -0,20 | 62,24 En | 51,31 Oc23 | 39.436,04 |
| Dassault Systemes SA (IT) | 34,55 | -1,30 | -21,90 | 48,44 En | 33,96 Oc23 | 24.770,35 |
| Edenred (F) | 41,57 | 0,70 | -23,20 | 61,34 Jn23 | 39,89 Jn | 11.094,39 |
| Eiffage (I) | 89,54 | -0,60 | -7,70 | 107,00 My | 82,58 Oc23 | 7.224,93 |
| Engie (SB) | 13,73 | 1,40 | -13,80 | 16,55 Se | 13,21 Jn | 25.740,57 |
| Essilorluxottica (S) | 208,90 | = | 15,00 | 210,85 Mz | 162,14 Oc23 | 63.835,62 |
| Eurofins Scientific (S) | 52,74 | -0,90 | -10,60 | 62,58 Jl23 | 45,74 Oc23 | 7.291,59 |
| Euronext (F) | 90,00 | -0,20 | 14,40 | 93,90 Jn | 60,80 Jl23 | 9.482,96 |
| Gecina (IN) | 90,90 | -0,70 | -17,40 | 111,70 Di23 | 87,60 Mz | 4.989,96 |
| Getlink SE (I) | 15,95 | -0,40 | -3,70 | 17,19 Ag23 | 14,29 Oc23 | 5.534,46 |
| Hermes Intl (C) | 2.161,00 | -0,40 | 12,60 | 2.410,50 Mz | 1.654,20 Oc23 | 78.062,19 |
| Kering (C) | 320,10 | 1,20 | -19,80 | 541,40 Jl23 | 302,50 Jn | 23.657,14 |
| Legrand Promesses (I) | 93,36 | -0,80 | -0,80 | 104,40 My | 80,34 Oc23 | 26.358,17 |
| Loreal (BC) | 440,65 | -0,50 | -2,20 | 456,90 My | 380,25 Oc23 | 108.341,00 |
| Lvmh-Moet Vuitton (C) | 717,30 | 0,50 | -2,20 | 892,30 Jl23 | 647,40 En | 199.981,00 |
| Michelin Cgde (C) | 37,22 | -0,70 | 14,70 | 38,37 Jn | 26,12 Jl23 | 28.421,43 |
| Orange (T) | 9,56 | 0,40 | -7,20 | 11,38 En23 | 9,29 Jn | 18.766,72 |
| Pernod-Ricard (BC) | 130,75 | -0,70 | -18,20 | 204,20 Jl23 | 129,35 Jn | 27.877,32 |
| Publicis Gr.E (T) | 101,70 | -0,50 | 21,10 | 108,10 My | 69,78 No23 | 25.348,46 |
| Renault SA (C) | 48,66 | -3,00 | 31,90 | 53,98 My | 32,02 Oc23 | 9.847,71 |
| Safran SA (I) | 202,50 | -0,40 | 27,00 | 218,70 My | 134,58 Jl23 | 74.938,13 |
| Saint-Gobain, CIE DE (I) | 73,12 | -3,60 | 9,70 | 82,66 My | 49,76 Oc23 | 39.598,15 |
| Sanofi-Aventis (S) | 87,62 | -0,60 | -2,40 | 103,98 Oc23 | 81,44 Oc23 | 104.281,00 |
| Sartorius Stedim Biotech (S) | 157,40 | 0,40 | -34,30 | 284,50 Jl23 | 152,95 Jn | 4.750,61 |
| Schneider Electric SE (I) | 226,50 | -1,20 | 24,60 | 238,20 My | 139,42 Oc23 | 130.018,00 |
| Societe Generale (F) | 22,10 | -1,40 | -8,00 | 27,85 My | 20,73 Oc23 | 16.319,06 |
| Sodexo (C) | 85,55 | -1,00 | -14,10 | 105,40 En | 72,64 Fe | 7.418,94 |
| Teleperformance (I) | 100,70 | -1,90 | -23,70 | 158,50 Jl23 | 84,04 Mz | 6.831,45 |
| Thales (I) | 156,60 | -0,70 | 16,90 | 172,85 Jn | 128,00 Oc23 | 15.840,07 |
| Totalenergies (E) | 61,77 | -0,90 | 0,30 | 69,48 Ab | 50,58 Jl23 | 148.178,00 |
| Unibail Rodamco (IN) | 73,48 | -0,80 | 9,80 | 81,16 Jn | 42,54 Oc23 | 7.975,07 |
| Veolia Environnement (SB) | 28,75 | -1,40 | 0,70 | 31,51 Jn | 25,20 Oc23 | 18.672,55 |
| Vinci (I) | 101,80 | -0,60 | -10,50 | 120,06 Mz | 98,14 Jn | 55.143,87 |
| Vivendi SE (T) | 9,79 | -1,30 | 1,20 | 10,47 Mz | 8,03 Ag23 | 6.468,99 |
| Worldline SA (F) | 9,72 | -3,90 | -38,00 | 36,30 Jl23 | 9,42 Oc23 | 2.585,83 |
| **GRAN BRETAÑA (2)** | | | | | | |
| Abrdn (F) | 1,51 | 2,20 | -15,20 | 2,37 Jl23 | 1,36 Ab | 3.524,62 |
| Admiral GR. (F) | 25,64 | -1,10 | -4,50 | 28,37 Mz | 20,29 Jl23 | 8.539,27 |
| Anglo American (M) | 24,73 | 0,20 | 25,50 | 27,74 My | 16,70 Di23 | 41.812,44 |
| Antofagasta Hldgs (M) | 20,58 | -4,10 | 22,50 | 24,10 My | 12,93 No23 | 8.977,96 |
| Ashtead GR. (I) | 53,94 | -0,70 | -1,20 | 61,04 Ab | 46,67 Oc23 | 30.780,76 |
| Asso. British Foods (BC) | 24,68 | -0,80 | 4,30 | 27,38 My | 19,30 Oc23 | 10.377,36 |
| Astrazeneca (S) | 124,72 | 0,60 | 17,70 | 126,00 Jn | 95,01 Fe | 244.439,00 |
| Auto Trader GR. (T) | 8,12 | -1,00 | 12,60 | 8,30 Jn | 5,87 Ag23 | 9.345,48 |
| Aviva (F) | 4,80 | -0,80 | 10,40 | 4,97 My | 3,69 Se23 | 16.618,03 |
| BAE Systems (I) | 13,39 | -0,60 | 20,60 | 14,00 Jn | 8,88 Jl23 | 51.454,93 |
| Barclays (F) | 2,05 | -1,50 | 33,20 | 2,20 My | 1,29 Oc23 | 37.319,19 |
| Barratt Developments (C) | 4,74 | -0,50 | -15,70 | 5,66 Di23 | 3,92 Oc23 | 5.842,98 |
| Berkeley GR. Holdings (C) | 47,30 | -0,50 | 0,90 | 53,20 My | 37,73 Jn23 | 6.870,16 |
| BP (E) | 4,71 | 0,10 | 1,00 | 5,58 Oc23 | 4,44 En | 100.518,00 |
| British A. Tobacco (BC) | 24,88 | 1,10 | 8,40 | 27,35 Se23 | 22,67 Ab | 70.329,41 |
| British Land CO (IN) | 4,13 | -0,90 | 3,40 | 4,45 Jn | 2,92 Oc23 | 4.901,29 |
| BT GR. (T) | 1,42 | -0,70 | 14,60 | 1,43 Jn | 1,02 Fe | 10.171,89 |
| Bunzl (I) | 30,14 | -0,30 | -5,50 | 33,06 Fe | 26,87 Ag23 | 12.880,63 |
| Burberry GR. (C) | 9,85 | 1,30 | -30,40 | 22,57 Oc23 | 9,64 Jn | 4.530,24 |
| Centrica (SB) | 1,37 | 0,50 | -2,80 | 1,73 Se23 | 1,19 Jn23 | 9.696,45 |
| Compass GR. (C) | 22,59 | 0,90 | 5,30 | 23,23 Mz | 19,46 Ag23 | 50.992,10 |
| CRH (M) | 58,98 | -1,70 | 9,00 | 68,98 Mz | 41,51 Jn23 | 54.583,86 |
| Croda Intl (M) | 40,49 | -1,20 | -19,80 | 59,56 Jl23 | 40,49 Jn | 7.296,68 |
| DCC (I) | 55,95 | -1,80 | -3,20 | 60,35 My | 41,71 Ag23 | 7.168,12 |
| Diageo (BC) | 25,78 | -0,50 | -9,70 | 34,57 Jl23 | 25,58 Jn | 72.475,03 |
| DS Smith (M) | 3,61 | -0,20 | 17,60 | 4,13 No | 2,64 Oc23 | 6.293,83 |
| Entain (C) | 6,63 | -1,50 | -33,30 | 14,04 Jl23 | 6,54 My | 5.354,62 |
| Experian (I) | 36,85 | -0,80 | 15,10 | 37,79 Jn | 23,90 Oc23 | 43.027,43 |
| Flutter Entertainment (C) | 150,65 | 2,30 | 8,10 | 174,75 Mz | 121,55 No23 | 33.725,00 |
| Glencore (M) | 4,55 | -2,00 | -3,70 | 5,02 My | 3,69 Fe | 63.874,61 |
| GSK (S) | 15,99 | -1,20 | 10,30 | 18,13 My | 13,16 Jl23 | 82.847,31 |
| Haleon (BC) | 3,34 | 1,50 | 3,80 | 3,41 Oc23 | 3,09 Jl23 | 29.693,92 |
| Halma (IT) | 26,57 | -0,70 | 16,30 | 26,76 Jn | 18,11 Oc23 | 12.753,21 |
| Hargreaves Lansdown (F) | 11,34 | = | 54,40 | 11,53 Jn | 6,90 Oc23 | 5.030,07 |
| Hsbc Holdings (F) | 6,84 | -1,90 | 7,60 | 7,21 My | 5,76 Mz | 165.151,00 |
| IMI (I) | 17,86 | -1,20 | 6,10 | 19,01 My | 14,45 No23 | 5.901,60 |
| Imperial Brands (BC) | 20,36 | -0,30 | 12,70 | 20,43 Jn | 15,80 Oc23 | 22.881,64 |
| Informa (T) | 8,60 | = | 10,10 | 8,61 Jn | 6,86 Oc23 | 14.891,57 |
| Intercontin. Hotels (C) | 82,66 | -0,40 | 16,60 | 87,52 Fe | 52,10 Jl23 | 18.002,07 |
| Intermediate Capital GR. (F) | 22,40 | -0,90 | 33,30 | 23,94 My | 12,56 Ag23 | 8.335,97 |
| Intertek GR. (I) | 47,78 | -0,90 | 12,50 | 50,75 My | 37,55 Oc23 | 9.749,47 |
| Johnson, Matthey (M) | 15,69 | 1,20 | -7,60 | 18,70 My | 14,47 Oc23 | 3.840,22 |
| Kingfisher (C) | 2,49 | -1,60 | 2,30 | 2,70 Jn | 2,01 Oc23 | 5.898,95 |
| Land Securities GR. (IN) | 6,26 | -1,70 | -11,30 | 7,25 Di23 | 5,59 Oc23 | 5.944,38 |
| Legal & General GR. (F) | 2,31 | -0,10 | -8,00 | 2,56 En | 2,06 Oc23 | 17.471,32 |
| Lloyds Banking GR. (F) | 0,56 | -0,90 | 16,50 | 0,56 My | 0,40 Oc23 | 45.017,20 |
| London Stock Exchange (F) | 96,54 | 0,50 | 4,10 | 96,74 Mz | 79,86 Jl23 | 47.709,22 |
| Marks & Spencer GR. (BC) | 2,98 | -1,70 | 9,40 | 3,12 Jn | 1,85 Jn23 | 7.434,91 |
| Melrose Industries (I) | 5,74 | -0,80 | 1,20 | 6,78 Mz | 4,47 Oc23 | 9.811,18 |
| M&G (F) | 2,07 | 0,40 | -6,90 | 2,39 Mz | 1,83 Jl23 | 6.238,74 |
| Mondi (M) | 14,99 | -0,20 | -2,50 | 16,04 My | 11,80 Jn23 | 8.362,81 |
| National Grid (SB) | 8,99 | -0,70 | -15,00 | 11,43 My | 8,38 My | 54.735,47 |
| Natwest GR. (F) | 3,15 | -1,80 | 43,50 | 3,26 My | 1,76 No23 | 21.684,34 |
| Next (C) | 91,40 | 0,40 | 12,60 | 94,26 My | 65,82 Jl23 | 14.704,05 |
| Ocado GR. (BC) | 3,11 | 0,50 | -58,90 | 9,76 Jl23 | 3,10 Jn | 2.870,90 |
| Pearson (C) | 9,73 | 0,50 | 0,90 | 10,42 Mz | 8,11 Jn23 | 8.494,34 |
| Persimmon (C) | 13,56 | -0,60 | -2,40 | 14,98 Jn | 9,60 Oc23 | 5.474,11 |
| Phoenix GR. Holdings (F) | 5,16 | 4,20 | -3,60 | 5,61 Jl23 | 4,42 Oc23 | 6.207,16 |
| Prudential (F) | 7,07 | -0,70 | -20,30 | 11,09 Jn23 | 6,87 Ab | 24.585,16 |
| Reckitt Benckiser GR. (BC) | 44,28 | -0,30 | -18,30 | 60,82 Jn23 | 41,10 Ab | 41.233,59 |
| Relx (I) | 36,00 | -0,20 | 15,80 | 36,08 Jn | 24,42 Jl23 | 86.802,09 |
| Rentokil Initial (I) | 4,54 | -0,10 | 2,90 | 6,44 Jl23 | 3,93 En | 14.463,24 |
| Rightmove (T) | 5,63 | -0,50 | -2,20 | 5,95 Di23 | 4,63 No23 | 5.792,20 |
| RIO Tinto (M) | 52,34 | -0,70 | -10,40 | 58,91 Fe | 45,59 Ag23 | 73.965,69 |
| Rolls-Royce Holdings (I) | 4,73 | -2,50 | 57,90 | 4,86 Jn | 1,45 Jl23 | 50.354,30 |
| Sage GR. (IT) | 10,81 | -0,20 | -7,80 | 12,82 Mz | 8,68 Jn23 | 13.770,75 |
| Sainsbury (J) (BC) | 2,62 | -1,00 | -13,30 | 3,10 Ag | 2,46 Mz | 5.894,29 |
| Schroders (F) | 3,76 | -0,30 | -12,40 | 4,65 Jl23 | 3,47 Ab | 4.372,79 |
| Scottish & Southern (SB) | 18,24 | -0,90 | -1,70 | 18,96 Di23 | 15,08 Oc23 | 25.268,70 |
| Segro (IN) | 8,93 | -0,90 | 0,70 | 9,40 My | 6,79 Oc23 | 15.108,43 |
| Severn Trent (SB) | 24,64 | 0,90 | -4,50 | 27,28 No23 | 22,65 Se23 | 8.553,86 |
| Shell (E) | 27,77 | 0,30 | 8,00 | 29,46 My | 22,65 Jl23 | 227.620,00 |
| Smith & Nephew (S) | 10,05 | 0,60 | -6,80 | 12,68 Jn23 | 8,96 Oc23 | 11.152,04 |
| Smiths GR. (I) | 17,07 | -0,60 | -3,20 | 17,67 Di23 | 15,26 Oc23 | 7.500,43 |
| Spirax GR. (I) | 86,10 | 0,50 | -18,00 | 111,30 En23 | 80,58 Oc23 | 8.030,98 |
| ST Jamess Place (F) | 5,48 | -0,60 | -19,80 | 11,83 Jl23 | 4,02 Ab | 3.800,94 |
| Standard Chartered (F) | 7,23 | -1,70 | 8,50 | 7,86 My | 5,74 Fe | 20.219,62 |
| Taylor Wimpey (C) | 1,44 | -0,40 | -2,10 | 1,52 Jn | 1,00 Jl23 | 6.475,82 |
| Tesco (BC) | 3,09 | -0,10 | 6,20 | 3,15 My | 2,45 Jl23 | 27.466,92 |
| Unilever (BC) | 44,34 | = | 16,70 | 44,50 Jn | 36,94 En | 141.000,00 |
| United Utilities GR. (SB) | 10,10 | 1,60 | -4,70 | 11,25 No23 | 9,01 Ag23 | 8.703,01 |
| Vodafone GR. (T) | 0,72 | -0,90 | 4,50 | 0,81 Se23 | 0,63 Fe | 20.615,11 |
| Weir GR. (I) | 20,38 | -1,10 | 8,00 | 22,00 My | 16,76 Oc23 | 6.689,33 |
| Whitbread (C) | 29,51 | -0,20 | -19,30 | 36,78 Se23 | 28,55 My | 6.944,15 |
| WPP (T) | 7,48 | -1,40 | -0,70 | 8,74 Jl23 | 6,81 Oc23 | 10.142,11 |
| 3I GR. (F) | 31,50 | -0,30 | 30,10 | 31,60 Jn | 18,48 Jn23 | 38.764,62 |
| **HOLANDA (1)** | | | | | | |
| ABN Amro GR. NV (F) | 15,44 | -0,50 | 13,60 | 16,69 My | 11,94 No23 | 7.145,32 |
| Adyen NV (F) | 1.131,40 | -2,40 | -3,00 | 1.689,80 Jl23 | 630,80 Se23 | 37.543,91 |
| Aegon NV (F) | 5,92 | -0,10 | 12,80 | 6,40 My | 4,41 Jn23 | 7.694,15 |
| Ahold Delhaize NV (BC) | 28,21 | 0,10 | 8,40 | 31,81 Jl23 | 25,47 En | 28.981,07 |
| Akzo Nobel NV (M) | 57,64 | -3,00 | -23,00 | 78,82 Jl23 | 57,64 Jn | 10.514,84 |
| Arcelormittal INC (M) | 21,97 | -1,90 | -14,40 | 26,54 Fe | 20,25 Oc23 | 10.818,71 |
| ASM Intl (IT) | 710,00 | -2,70 | 51,10 | 729,40 Jn | 360,00 Oc23 | 34.899,78 |
| Asml Holding NV (IT) | 963,40 | -2,60 | 41,30 | 988,90 Jn | 542,60 Se23 | 411.638,00 |
| ASR Nederland (F) | 43,89 | -0,90 | 2,80 | 48,76 My | 34,45 Oc23 | 6.942,54 |
| BE Semiconductor NV (IT) | 153,25 | -2,20 | 12,30 | 178,00 Mz | 85,88 Oc23 | 13.297,58 |
| Dsm-Firmenich AG (M) | 103,20 | -1,80 | 12,20 | 108,25 My | 76,13 Oc23 | 22.867,90 |
| Exor NV (F) | 97,25 | -1,20 | 7,50 | 105,40 My | 78,84 Jn23 | 10.463,10 |
| Heineken Holding NV (BC) | 75,85 | -0,70 | -1,00 | 81,65 Jl23 | 70,00 Oc23 | 8.176,38 |
| Heineken NV (BC) | 92,94 | -0,90 | 1,10 | 98,88 Jl23 | 82,18 Oc23 | 25.187,19 |
| Imcd B,v, (I) | 132,60 | -1,10 | -15,80 | 167,60 Mz | 110,25 Oc23 | 8.080,28 |
| ING Groep NV (F) | 15,53 | -1,10 | 14,80 | 16,57 My | 11,70 Jn23 | 58.076,85 |
| Koninklijke KPN NV (T) | 3,58 | -0,70 | 14,90 | 3,61 Jn | 3,09 Oc23 | 12.552,71 |
| NN GR. N,v, (F) | 42,59 | -0,40 | 19,10 | 45,78 My | 29,42 Se23 | 12.979,32 |
| Philips Electronics (S) | 24,53 | = | 16,30 | 25,87 My | 17,29 Oc23 | 23.961,46 |
| Prosus (C) | 34,56 | 0,70 | 28,10 | 72,64 Jl23 | 25,60 En | 56.013,68 |
| Randstad NV (I) | 45,36 | -1,50 | -20,00 | 57,26 Di23 | 45,00 Ab | 5.877,76 |
| Universal Music GR. NV (T) | 27,73 | -1,40 | 7,40 | 29,42 My | 19,11 Jn23 | 22.686,49 |
| Wolters Kluwer NV (I) | 153,00 | -1,20 | 18,90 | 154,85 Jn | 107,35 Ag23 | 40.657,94 |
| **IRLANDA (1)** | | | | | | |
| Bank OF Ireland GR. (F) | 9,61 | -5,00 | 16,90 | 10,74 My | 7,92 En | 10.204,36 |
| Kerry GR. A (BC) | 75,70 | 1,70 | -3,80 | 92,52 Fe23 | 71,14 Oc23 | 12.453,86 |
| Kingspan GR. (I) | 80,50 | -2,70 | 2,70 | 91,45 My | 56,38 Jl23 | 13.395,39 |
| Ryanair Holdings (I) | 16,46 | 0,30 | -13,70 | 21,62 Ag | 14,18 Oc23 | 10.030,94 |
| Smurfit Kappa GR. (M) | 43,15 | -2,70 | 20,30 | 45,60 My | 29,30 Oc23 | 12.012,81 |
| **ITALIA (1)** | | | | | | |
| Assicurazioni Generali SPA (F) | 23,23 | -0,40 | 21,60 | 24,88 My | 18,15 Oc23 | 27.499,93 |
| Banco BPM SPA (F) | 6,06 | -1,80 | 26,80 | 6,72 My | 3,98 Jn23 | 9.824,80 |
| Enel SPA (SB) | 6,47 | -0,30 | -3,90 | 6,84 My | 5,52 Oc23 | 53.449,42 |
| ENI SPA (E) | 13,94 | -1,40 | -9,20 | 15,73 Di | 12,75 Jn23 | 35.774,14 |
| Ferrari NV (C) | 386,10 | -1,30 | 26,50 | 406,20 Mz | 271,10 Se23 | 52.040,57 |
| Finecobank SPA (F) | 14,09 | -0,90 | 3,70 | 15,68 My | 10,66 Oc23 | 9.196,78 |
| Intesa Sanpaolo (F) | 3,45 | -1,20 | 30,60 | 3,77 My | 2,33 Jn23 | 59.404,80 |
| Leonardo S,p,a, (I) | 22,47 | -1,60 | 50,50 | 24,40 Jn | 10,16 Jn23 | 9.723,92 |
| Mediobanca SPA (F) | 13,62 | -1,40 | 21,60 | 15,25 My | 10,67 My23 | 9.276,35 |
| Moncler SPA (C) | 56,82 | -0,30 | 2,00 | 70,34 Mz | 48,51 Oc23 | 12.514,31 |
| Nexi SPA (F) | 5,80 | 1,40 | -21,70 | 7,87 Jl23 | 5,37 Oc23 | 5.292,25 |
| Prysmian SPA (I) | 57,64 | -1,70 | 40,00 | 60,94 My | 33,78 Oc23 | 17.036,50 |
| Snam SPA (SB) | 4,30 | -1,20 | -7,60 | 4,89 En | 4,20 No | 9.426,45 |
| Stellantis NV (C) | 19,03 | -0,20 | -10,00 | 27,16 Mz | 15,12 Jn23 | 45.024,53 |
| Stmicroelectronics NV (IT) | 38,02 | -1,10 | -15,90 | 50,48 Jl23 | 35,26 Oc23 | 26.674,93 |
| Telecom Italia SPA (T) | 0,22 | -2,40 | -23,80 | 0,33 Se23 | 0,21 Mz | 2.426,61 |
| Telecom Italia SPA RNC (T) | 0,24 | -1,50 | -19,50 | 0,33 Se23 | 0,21 Mz | 1.571,42 |
| Tenaris SA (E) | 14,34 | -1,20 | -8,90 | 18,64 Ab | 12,75 Jn23 | 7.059,81 |
| Terna SPA (SB) | 7,61 | -0,40 | 0,70 | 7,94 My | 6,99 Oc23 | 11.443,22 |
| Unicredit SPA ORD (F) | 34,06 | -2,10 | 38,60 | 36,82 Jn | 20,15 Jn23 | 62.357,94 |
| **NORUEGA (2)** | | | | | | |
| Aker BP ASA (E) | 263,60 | -1,50 | -10,80 | 321,10 Oc23 | 243,70 Jn23 | 7.722,49 |
| DNB Bank ASA (F) | 208,50 | -0,40 | -3,50 | 223,30 Oc23 | 190,95 Jn23 | 17.595,40 |
| Equinor ASA (E) | 292,90 | = | -9,10 | 380,50 Oc23 | 261,65 Fe | 27.459,19 |
| Mowi ASA (BC) | 183,30 | -0,40 | 0,70 | 207,70 Mz | 168,10 Jl23 | 7.711,32 |
| Norsk Hydro AS (M) | 64,82 | -0,40 | -5,20 | 72,18 Ab | 53,60 Mz | 8.341,99 |
| Orkla AS (BC) | 88,40 | -0,20 | 12,10 | 90,20 Jn | 71,90 Ab | 6.280,85 |
| Telenor ASA (T) | 123,10 | 0,40 | 5,60 | 131,20 My | 103,45 Jl23 | 7.333,55 |
| Yara International. (M) | 300,50 | 0,50 | -16,80 | 418,10 Jl23 | 297,70 Jn | 4.634,27 |
| **PORTUGAL (1)** | | | | | | |
| Energias DE Portugal SA (SB) | 3,60 | -0,30 | -20,90 | 4,59 Di23 | 3,46 Mz | 11.438,66 |
| Galp Energia Sgps SA (E) | 18,88 | -1,50 | 41,50 | 20,54 Ab | 10,54 Jn23 | 8.516,51 |
| Jeronimo Martins & Filito (BC) | 19,13 | -0,60 | -17,00 | 26,86 Jl23 | 17,72 Ab | 5.663,96 |
| **SUECIA (2)** | | | | | | |
| Alfa Laval AB (I) | 465,40 | = | 15,40 | 493,00 My | 340,70 Oc23 | 12.801,21 |
| Assa Abloy B (I) | 297,30 | = | 2,40 | 316,80 Jn | 227,80 Oc23 | 28.030,42 |
| Atlas Copco AB A (I) | 198,35 | = | 14,30 | 205,80 Jn | 138,75 Oc23 | 48.750,89 |
| Atlas Copco AB B (I) | 169,70 | = | 13,60 | 177,95 Jn | 120,65 Oc23 | 25.181,64 |
| Boliden AB (M) | 348,20 | = | 10,70 | 385,80 My | 257,75 Fe | 9.053,93 |
| Epiroc AB - A Shares (I) | 216,70 | = | 7,20 | 232,10 My | 182,50 En | 12.897,64 |
| Epiroc AB - B Shares (I) | 197,30 | = | 11,80 | 209,20 My | 153,80 No23 | 7.314,68 |
| EQT AB (F) | 314,40 | = | 10,30 | 349,50 Mz | 198,00 Jn23 | 10.788,95 |
| Ericsson (IT) | 63,00 | = | -0,20 | 66,20 Jn | 48,87 Oc23 | 18.458,95 |
| Essity AB - B Shares (BC) | 276,90 | = | 10,80 | 287,80 Jn23 | 230,70 Se23 | 15.870,47 |
| Evolution AB (C) | 1.080,50 | = | -10,10 | 1.375,60 Mz | 976,70 Oc23 | 19.803,00 |
| Getinge AB (S) | 178,10 | = | -20,60 | 239,50 Ab | 175,70 Jn | 3.700,75 |
| Hennes & Mauritz AB B (C) | 194,20 | = | 10,00 | 194,20 Jn | 138,32 Mz | 11.394,37 |
| Hexagon AB (IT) | 118,40 | = | -2,10 | 132,75 Jn23 | 89,16 Oc23 | 23.661,71 |
| Industrivarden AB A (F) | 363,00 | = | 10,40 | 375,20 Mz | 278,30 Oc23 | 5.275,61 |
| Industrivarden AB C (F) | 358,60 | = | 9,20 | 374,20 Mz | 276,60 Oc23 | 5.252,99 |
| Investor AB B (F) | 287,95 | = | 23,30 | 292,75 Jn | 199,56 Oc23 | 49.875,15 |
| Nibe Industrier AB B (I) | 48,74 | = | -31,20 | 102,40 Jn23 | 47,26 Jn | 7.104,83 |
| Nordea Bank ABP (F) | 127,30 | = | 2,10 | 133,80 My | 112,26 Jn23 | 42.800,42 |
| Sandvik AB (I) | 216,20 | = | -0,90 | 246,20 Mz | 182,55 Oc23 | 22.172,73 |
| SCA - B Shares (M) | 156,40 | = | 3,50 | 169,50 My | 132,10 Jl23 | 8.915,71 |
| Skand Enskilda Bank. (F) | 153,10 | = | 10,30 | 156,35 Mz | 114,75 Jn23 | 24.328,60 |
| Skanska Ab-B (I) | 196,10 | = | 7,50 | 201,60 My | 141,60 Jn23 | 6.640,97 |
| SKF AB B (I) | 214,20 | = | 6,40 | 238,80 My | 169,45 Oc23 | 7.634,67 |
| Ssab AB (M) | 57,86 | = | -24,90 | 84,82 Fe | 53,06 Oc23 | 3.472,64 |
| Svenska Handelsban. (F) | 99,80 | = | -8,80 | 124,95 Mz | 88,62 Jn23 | 14.945,80 |
| Swedbank AB (F) | 213,90 | = | 5,20 | 232,80 Mz | 178,00 Jn23 | 18.645,68 |
| Tele2 AB B (T) | 106,25 | = | 22,80 | 106,25 Jn | 75,48 Ag23 | 5.620,29 |
| Telia Company AB (T) | 27,26 | = | 5,90 | 27,61 En | 21,03 Ag23 | 6.012,25 |
| Trelleborg AB B (I) | 414,60 | = | 22,80 | 428,20 Jn | 250,80 Jl23 | 8.943,37 |
| Volvo AB B (I) | 267,90 | = | 2,40 | 318,00 Mz | 212,80 Jn23 | 40.456,14 |

# CUADROS

## S&P EUROPE 350 (Continuación)

20-06-2024

| Nombre (*) | Precio (**) | Cambio % | Rentab. anual | Máxima 52 ult. semanas | Mínima 52 ult. semanas | Valor Free float euros (mil.) |
|---|---|---|---|---|---|---|
| **SUIZA (2)** | | | | | | |
| ABB LTD (I) | 49,79 | -2,80 | 33,50 | 51,52 Jn | 29,54 Oc23 | 90.151,15 |
| Adecco GR. AG REG (I) | 30,98 | -2,50 | -24,90 | 42,23 Di23 | 28,54 Jn23 | 5.837,19 |
| Alcon (S) | 79,42 | -0,60 | 21,00 | 82,76 My | 62,26 No23 | 44.396,66 |
| Baloise Hldg REG (F) | 159,80 | 0,30 | 21,20 | 159,80 Jn | 126,90 Oc23 | 8.187,54 |
| Barry Callebaut AG (BC) | 1.550,00 | 0,30 | 9,20 | 1.727,00 Jn23 | 1.230,00 Se | 6.186,56 |
| Compagnie Fin. Richemont (C) | 138,95 | -0,50 | 20,00 | 153,95 Jl23 | 104,40 Oc23 | 83.563,06 |
| Geberit AG REG (I) | 537,60 | -1,20 | -0,30 | 568,80 My | 416,40 Oc23 | 20.104,85 |
| Givaudan AG (M) | 4.314,00 | -0,30 | 23,80 | 4.362,00 Jn | 2.740,00 Ag23 | 38.324,77 |
| Holcim LTD (M) | 78,70 | -3,50 | 19,20 | 81,88 Jn | 54,92 Oc23 | 46.907,89 |
| Julius Baer GR. (F) | 50,74 | -1,70 | 7,60 | 63,12 Jl23 | 43,40 No23 | 11.693,19 |
| Kuehne & Nagel Intl (I) | 255,90 | -1,10 | -11,70 | 301,30 Ab | 237,00 Mz | 15.901,60 |
| Lindt & Sprungl. AG PTG (BC) | 10.930,00 | 1,30 | 8,30 | 11.420,00 Fe | 9.560,00 Oc23 | 12.325,14 |
| Lindt & Sprung. AG REG (BC) | 108.400,00 | -0,70 | 6,30 | 113.000,00 Fe | 95.200,00 Oc23 | 12.933,06 |
| Logitech International SA (IT) | 86,48 | -0,90 | 8,40 | 91,16 Jn | 48,51 Jn23 | 15.407,31 |
| Lonza AG (S) | 477,20 | -0,70 | 34,90 | 557,80 Ag | 311,50 Oc23 | 39.754,57 |
| Nestle SA REG (BC) | 93,70 | -1,30 | -3,90 | 108,78 Jn23 | 91,18 My | 279.874,00 |
| Novartis AG REG (S) | 93,99 | -0,40 | 10,70 | 95,01 Jn | 83,23 No23 | 217.916,00 |
| Partners GR. Hldg (F) | 1.154,00 | -2,10 | -4,90 | 1.310,00 Mz | 788,80 Jl23 | 28.264,54 |
| Roche Hldgs AG BR (S) | 275,60 | -0,20 | 5,40 | 297,80 Jn23 | 231,60 My | 8.223,53 |
| Roche Hldgs Genus (S) | 252,80 | 1,10 | 3,40 | 276,80 Jl23 | 214,10 My | 198.689,00 |
| Sandoz AG (S) | 32,78 | -0,50 | 21,10 | 32,94 Jn | -- Oc23 | 15.805,10 |
| Schindler-Hldg AG PTG (I) | 232,60 | -0,70 | 10,60 | 241,20 My | 178,20 Oc23 | 10.600,10 |
| Schindler-Hldg AG REG (I) | 229,00 | -1,10 | 14,80 | 236,00 My | 172,70 Se23 | 5.155,15 |
| SIG GR. AG (M) | 16,35 | -0,70 | -15,50 | 25,24 Jl23 | 15,92 Jn | 6.362,70 |
| Sika AG (M) | 255,40 | -1,90 | -6,70 | 284,80 My | 211,20 Oc23 | 45.851,14 |
| SOC GEN Surveil (I) | 81,20 | -2,40 | 11,90 | 88,22 Mz | 70,32 Oc | 13.786,88 |
| Sonova Holding AG (S) | 271,20 | -1,10 | -1,20 | 297,50 My | 208,90 Oc23 | 14.472,17 |
| Straumann AG REG (S) | 108,50 | -1,10 | -20,00 | 150,95 Mz | 101,25 Oc23 | 14.128,69 |
| Swatch GR. Ag-B (C) | 187,70 | -0,30 | -17,90 | 289,70 Jl23 | 184,70 Jn | 6.075,94 |
| Swatch GR. Ag-Reg (C) | 37,45 | 0,30 | -15,00 | 54,90 Jl23 | 36,60 Jn | 2.302,23 |
| Swiss Life REG (F) | 653,80 | -0,10 | 12,00 | 666,00 Mz | 512,60 Jl23 | 21.589,52 |
| Swiss Prime Site AG (IN) | 83,75 | 0,20 | -6,80 | 91,10 Di23 | 76,15 Jn23 | 7.187,85 |
| Swiss RE REG (F) | 112,45 | -0,60 | 18,90 | 116,75 Mz | 83,18 Ag23 | 36.345,57 |
| Swisscom AG REG (T) | 500,00 | -0,20 | -1,20 | 564,00 Jl23 | 489,80 My | 14.197,89 |
| Temenos GR. AG (IT) | 61,00 | -1,50 | -22,00 | 89,00 Fe | 53,95 My | 4.352,70 |
| UBS GR. AG (F) | 27,03 | -3,20 | 3,60 | 28,56 Ab | 17,31 Jl23 | 92.125,08 |
| VAT GR. AG (I) | 499,60 | -1,80 | 18,50 | 515,20 Jn | 310,90 Se23 | 15.090,28 |
| Zurich Insurance GR. AG (F) | 482,80 | -0,70 | 9,80 | 488,10 Mz | 405,30 Ag23 | 79.047,63 |

Datos y precios facilitados por S&P. * Sector: (C) Consumo. (BC) Bienes de consumo. (E) Energía. (F) Finanzas. (S) Salud. (I) Industrias. (IT) Información y Tecnología. (M) Materiales. (T) Telecomunicaciones. (SB) Servicios básicos. ** (1) En euros. (2) En moneda local. **Free float:** % del capital que circula libre en el mercado.

## BOLSAS RESTO DEL MUNDO

21-06-2024

| | Cierre | Difer. (%) | Rentab. anual (%) | Máx. anual (divisa) | Mín. anual (divisa) |
|---|---|---|---|---|---|
| **ARGENTINA** FESTIVO **Pesos** | | | | | |
| Agrometal | -- | -- | -- | 69,80 | 44,50 |
| Aluar | -- | -- | -- | 1.086,00 | 718,00 |
| Banco Macro | -- | -- | -- | 8.475,00 | 2.790,00 |
| Bco. Francés | -- | -- | -- | 4.810,00 | 1.775,50 |
| Comercial del Plata | -- | -- | -- | 168,80 | 74,00 |
| Cresud | -- | -- | -- | 1.241,00 | 805,50 |
| Edenor | -- | -- | -- | 1.330,75 | 790,00 |
| Grupo Galicia | -- | -- | -- | 4.449,50 | 1.688,00 |
| Irsa | -- | -- | -- | 1.406,00 | 781,00 |
| Ledesma | -- | -- | -- | 1.256,00 | 718,00 |
| Metrogas S.A. | -- | -- | -- | 1.320,00 | 658,00 |
| Molinos Río Plata | -- | -- | -- | 4.975,00 | 2.340,00 |
| Pampa Energía | -- | -- | -- | 2.569,00 | 1.605,00 |
| Transener | -- | -- | -- | 1.733,50 | 898,00 |
| YPF S.A. | -- | -- | -- | 29.248,00 | 16.500,10 |
| **BRASIL** **Reales** | | | | | |
| Banco Do Brasil | 26,61 | 0,83 | -51,96 | 59,60 | 26,08 |
| Bradesco | 12,40 | -0,08 | -27,44 | 16,88 | 12,38 |
| Bradespar | 17,97 | -1,43 | -29,97 | 25,44 | 17,83 |
| C.E.De Minas Gerais | 12,89 | 3,45 | -14,81 | 15,60 | 11,44 |
| Eletrobras | 34,69 | 0,58 | -18,24 | 44,46 | 34,49 |
| Embraer | 37,87 | 4,18 | 69,14 | 39,97 | 21,07 |
| Gerdau | 17,74 | 1,95 | -25,34 | 23,57 | 16,85 |
| Itau Unibanco | 31,88 | -0,09 | -6,15 | 35,68 | 31,03 |
| Itausa | 9,68 | -1,22 | -6,65 | 10,86 | 9,52 |
| MRV Engenharia e Parti | 6,63 | 0,91 | -40,96 | 10,66 | 6,32 |
| Petrobras | 36,72 | 0,60 | -1,40 | 42,90 | 34,68 |
| Sabesp | 74,85 | 3,87 | -0,69 | 84,96 | 72,06 |
| Siderurgica | 12,65 | -2,69 | -35,66 | 19,58 | 11,90 |
| TIM | 15,78 | 0,51 | -11,99 | 18,95 | 15,53 |
| **CHILE** **Pesos** | | | | | |
| Banco de Chile | 106,24 | -1,48 | 2,66 | 114,40 | 98,60 |
| Banco Itau | 10.501,00 | -2,36 | 22,39 | 10.871,00 | 8.521,40 |
| Cervecerias U. | 5.440,00 | -1,56 | -3,03 | 6.130,00 | 5.440,00 |
| Colbun | 122,50 | -1,60 | -12,50 | 136,99 | 117,00 |
| Copec | 7.310,00 | -2,53 | 14,04 | 7.811,00 | 5.910,00 |
| Enel Chile | 54,90 | 0,13 | -3,67 | 59,93 | 51,62 |
| Engie Energía | 844,99 | -0,59 | -8,15 | 910,00 | 770,00 |
| Entel | 2.845,00 | -1,90 | -11,93 | 3.660,00 | 2.880,00 |
| Falabella | 2.970,00 | -2,14 | 35,00 | 3.055,00 | 2.000,00 |
| LAN Chile | 12,58 | -1,72 | 31,73 | 13,30 | 9,00 |
| Masisa | 19,44 | -1,17 | 9,21 | 20,50 | 16,69 |
| Quinenco | 3.140,00 | -1,88 | 9,60 | 3.500,00 | 2.889,50 |
| Sonda | 424,71 | -1,00 | 10,32 | 443,40 | 355,00 |
| **COLOMBIA** **Pesos** | | | | | |
| Banco de Bogota | 26.000,00 | -3,70 | -5,32 | 33.480,00 | 26.600,00 |
| Ecopetrol | 2.295,00 | -1,50 | -1,92 | 2.445,00 | 1.995,00 |
| Grupo Argos | 16.260,00 | -1,45 | 30,92 | 16.700,00 | 12.200,00 |
| **HONG KONG** **Dolares H.K.** | | | | | |
| Bank of East Asia | 9,93 | 0,91 | 3,01 | 10,84 | 8,75 |
| Cathay Pacific Air | 8,23 | -1,08 | 0,86 | 9,18 | 7,70 |
| Cheung Kong Hld. | 36,55 | -1,88 | -12,66 | 42,60 | 35,60 |
| China Telecom | 74,30 | = | 14,66 | 76,25 | 63,80 |
| Citic Pacific | 7,49 | -1,83 | -3,97 | 8,71 | 6,78 |
| CLP Holdings Ltd | 63,35 | -2,24 | -1,71 | 67,35 | 59,70 |
| CNOOC Ltd. | 22,75 | -3,19 | 75,00 | 23,50 | 12,98 |
| Hang Lung Prop. | 6,64 | -4,60 | -38,97 | 10,84 | 6,64 |
| Hang Seng Bank | 102,60 | -4,47 | 12,69 | 115,20 | 79,25 |
| Henderson Land | 21,20 | -2,08 | -11,85 | 27,25 | 20,30 |
| Hong Kong & China Gas | 5,74 | -2,55 | -4,01 | 6,53 | 5,47 |
| Hong Kong Electr. | 41,30 | -1,90 | -8,73 | 48,00 | 41,30 |
| Hsbc Holdings | 68,15 | -0,51 | 8,17 | 70,35 | 57,95 |
| Lenovo Group | 11,96 | -0,66 | 9,52 | 12,08 | 7,89 |
| MTR Corporation | 24,50 | -2,00 | -19,14 | 30,15 | 23,45 |
| PCCW Ltd | 3,84 | -1,03 | -7,69 | 4,24 | 3,80 |
| Shangai Industrial H | 11,80 | -0,51 | 21,78 | 12,66 | 9,05 |
| Sino Land Co Ltd | 8,10 | -0,98 | -4,59 | 9,16 | 7,69 |
| Television Broadc. | 3,30 | 0,30 | 4,43 | 4,00 | 2,86 |
| Wharf Holdings | 22,15 | 0,45 | -11,93 | 28,95 | 21,85 |
| **JOHANESBURGO** **Rands** | | | | | |
| Angloplat | 61.635,00 | 1,71 | -36,06 | 94.344,00 | 56.252,00 |
| Aspen Pharmacare | 24.427,00 | -1,11 | 20,03 | 24.700,00 | 18.750,00 |
| Bidvest | 28.735,00 | 0,33 | 13,90 | 28.735,00 | 22.628,00 |
| Harmony | 16.315,00 | 1,97 | 36,42 | 18.535,00 | 10.457,00 |
| MTN Group | 8.539,63 | -0,55 | -26,06 | 11.530,00 | 7.812,00 |
| Nedcor | 26.597,00 | 0,61 | 23,00 | 26.801,00 | 20.700,00 |
| Richemont | 277.179,20 | -1,46 | 7,95 | 317.468,00 | 231.445,68 |
| Sasol Limited | 13.531,00 | 0,34 | -26,97 | 18.528,00 | 11.596,00 |
| Telkom | 2.439,00 | -0,57 | -17,99 | 3.120,00 | 2.260,00 |
| WBHO | 15.700,00 | 1,17 | 20,71 | 16.138,00 | 12.750,00 |
| Woolworths Hldgs | 6.072,07 | -1,04 | -15,90 | 7.199,00 | 5.365,00 |
| **MÉXICO** **Pesos** | | | | | |
| Alfa | 10,88 | 2,45 | -19,94 | 14,20 | 10,26 |
| América Móvil | 15,31 | -0,97 | -2,73 | 16,97 | 14,56 |
| Arca Continental | 180,51 | -0,36 | -2,41 | 198,74 | 161,77 |
| Cemex | 11,39 | -3,23 | -13,78 | 15,13 | 11,29 |
| Cuervo | 34,60 | -1,20 | 4,06 | 41,32 | 30,55 |
| Fomento E. Mexicano | 193,00 | -2,61 | -12,85 | 243,51 | 187,46 |
| GP Aeroportuario | 294,47 | -2,75 | -1,13 | 326,99 | 237,81 |
| Gruma | 331,63 | -3,29 | 6,72 | 350,38 | 287,03 |
| Grupo Carso | 133,35 | -3,36 | -29,53 | 186,51 | 126,18 |
| Grupo Ind. Bimbo | 68,00 | -3,60 | -20,80 | 88,34 | 63,80 |
| Kimberly Clark | 32,19 | 1,07 | -15,40 | 39,89 | 31,85 |
| Megacable | 47,93 | -1,18 | 26,63 | 56,33 | 37,76 |
| Regional SAB | 132,00 | -0,32 | -18,71 | 168,82 | 126,37 |
| Televisa | 9,89 | -6,17 | -12,79 | 11,46 | 8,91 |
| Vitro | 9,23 | 2,56 | -62,93 | 22,74 | 8,65 |
| **NUEVA YORK** **Dolares** | | | | | |
| **Dow Jones** | | | | | |
| American Express | 230,38 | 0,07 | 22,97 | 243,08 | 179,79 |
| Apple Computer | 207,49 | -1,04 | 7,77 | 216,67 | 165,00 |
| Boeing Co. | 176,56 | 0,15 | -32,26 | 251,76 | 164,33 |
| Caterpillar | 327,84 | -0,39 | 10,88 | 379,30 | 278,63 |
| Chevron Corp. | 155,28 | -0,87 | 4,10 | 166,33 | 141,56 |
| Cisco Systems | 47,29 | 1,22 | -6,39 | 52,33 | 45,52 |
| Coca Cola | 62,77 | 0,95 | 6,52 | 64,15 | 58,06 |
| Disney | 102,27 | 0,42 | 13,27 | 122,82 | 89,29 |
| Dow Inc. | 53,99 | -0,41 | -1,55 | 59,99 | 52,47 |
| Exxon | 110,76 | -0,88 | 10,78 | 122,20 | 96,65 |
| Goldman Sachs | 450,18 | -1,72 | 16,70 | 470,41 | 376,91 |
| Home Depot | 355,80 | 0,67 | 2,67 | 395,20 | 325,10 |
| IBM | 172,46 | -0,84 | 5,45 | 197,78 | 159,16 |
| Intel Corp. | 31,09 | 1,53 | -38,13 | 49,55 | 29,85 |
| Johnson & Johnson | 148,75 | 0,66 | -5,10 | 162,74 | 144,38 |
| JP Morgan | 196,30 | -1,19 | 15,40 | 204,79 | 167,09 |
| McDonalds | 259,39 | 2,20 | -12,52 | 300,44 | 249,37 |
| Merck Co. | 130,72 | 0,81 | 19,90 | 131,95 | 113,24 |
| Microsoft Corp. | 449,78 | 0,92 | 19,61 | 449,43 | 367,75 |
| Nike Inc. | 97,18 | 1,68 | -10,49 | 107,18 | 88,84 |
| Pfizer Inc. | 27,74 | = | -3,65 | 29,73 | 25,26 |
| Procter & Gamble | 168,26 | 0,35 | 14,82 | 168,56 | 147,42 |
| Raytheon Tech | 105,61 | 0,51 | 25,52 | 108,44 | 85,02 |
| Travelers Grp | 209,80 | -1,02 | 10,14 | 230,89 | 191,30 |
| UnitedHealth | 482,59 | -0,40 | -8,33 | 545,42 | 439,20 |
| Verizon | 40,24 | = | 6,74 | 42,84 | 37,90 |
| Visa | 275,22 | -0,58 | 5,71 | 290,37 | 257,98 |
| Wal Mart Stores | 67,91 | -0,15 | -56,92 | 175,86 | 58,61 |
| Walgreens Boots | 15,97 | 0,63 | -38,84 | 26,66 | 14,89 |
| 3M Company | 102,39 | 0,72 | -6,34 | 110,00 | 90,54 |
| **Nasdaq** | | | | | |
| Adobe Systems Inc. | 533,44 | 2,01 | -10,59 | 634,76 | 439,02 |
| Adtran | 5,29 | 1,73 | -27,93 | 7,43 | 4,38 |
| ADV Micro Devi | 161,23 | -0,34 | 9,38 | 211,38 | 135,32 |
| AirBnb Inc | 149,57 | 1,14 | 9,86 | 168,18 | 133,42 |
| Akamai Technologies | 88,92 | -0,49 | -24,87 | 128,32 | 88,35 |
| Alcoa | 40,40 | 3,64 | 18,82 | 44,54 | 25,34 |
| Alibaba | 73,67 | -0,91 | -4,95 | 88,54 | 68,05 |
| Alphabe Inc | 179,63 | 1,89 | 28,59 | 180,28 | 131,40 |
| Amazon.com Inc | 189,08 | 1,60 | 24,44 | 189,50 | 144,57 |
| American Airlines | 11,20 | -0,36 | -18,49 | 15,68 | 11,23 |
| American Electronic | 87,05 | -0,94 | 7,18 | 92,67 | 75,94 |
| Amer.Tel & Tel | 18,40 | 1,60 | 9,65 | 18,35 | 16,09 |
| Amgen | 308,16 | -0,56 | 6,99 | 323,19 | 262,68 |
| Applied Materials | 235,41 | -1,91 | 45,25 | 247,83 | 149,00 |
| Atlassian | 162,46 | 3,14 | -31,70 | 257,43 | 153,18 |
| Atrion | 451,98 | 0,44 | 19,32 | 495,99 | 308,30 |
| Autodesk | 242,31 | -0,49 | -0,48 | 266,68 | 199,93 |
| Automatic Data | 247,97 | 0,78 | 6,44 | 255,87 | 232,51 |
| Baidu | 88,59 | -0,25 | -25,61 | 118,32 | 88,71 |
| Bank of America | 39,49 | -1,25 | 17,29 | 39,99 | 31,73 |
| Biogen Idec | 224,00 | -0,70 | -13,44 | 267,71 | 190,52 |
| Broadcom Lim. | 1.658,63 | -4,38 | 48,59 | 1.828,87 | 1.049,01 |
| C H Robinson | 86,79 | -0,80 | 0,46 | 88,59 | 67,89 |
| Check Point Soft. | 158,85 | 0,08 | 3,97 | 166,48 | 146,79 |
| Cintas | 708,51 | 0,28 | 17,56 | 711,01 | 577,26 |
| Comcast | 38,48 | 1,66 | -12,25 | 46,83 | 36,90 |
| Costco | 848,31 | -1,64 | 28,52 | 870,75 | 644,69 |
| Dentsply Int. | 25,45 | = | -28,49 | 37,39 | 25,43 |
| Dollar Tree | 106,87 | -0,66 | -24,77 | 150,02 | 106,03 |
| Dropbox | 22,13 | 5,58 | -24,93 | 33,16 | 20,76 |
| EBay Inc. | 54,15 | 0,58 | 24,14 | 54,55 | 40,67 |
| Enphase Energy Inc | 106,67 | -1,75 | -19,28 | 136,39 | 97,80 |
| Ericsson | 5,96 | 0,34 | -5,40 | 6,32 | 4,79 |
| Fastenal Co. | 65,34 | 0,34 | 0,88 | 78,42 | 61,98 |
| Fiserv | 149,79 | -0,10 | 12,76 | 159,82 | 131,75 |
| Flextronics Inc. | 30,66 | 0,16 | 0,66 | 33,78 | 22,13 |
| Frsh | 0,93 | -1,06 | 5,68 | 1,00 | 0,86 |
| Garmin | 161,45 | 0,93 | 25,60 | 170,94 | 119,49 |
| Gen Digital | 24,22 | 1,94 | 6,13 | 25,46 | 19,68 |
| Gentex Corp | 33,73 | 0,09 | 3,28 | 37,10 | 31,36 |
| Gilead Sciences | 70,67 | 3,18 | -12,76 | 87,03 | 63,15 |
| Google Inc. | 180,26 | 1,43 | 27,91 | 181,91 | 132,56 |
| Gral.Electric | 164,24 | -0,46 | 28,68 | 180,12 | 124,06 |
| Groupon | 14,85 | 1,37 | 15,65 | 18,98 | 9,51 |
| Hancock Whitney | 45,00 | 0,54 | -7,39 | 48,59 | 41,83 |
| Heatlh Thpk | 19,24 | -0,72 | -2,83 | 20,84 | 16,18 |
| Henry Schein | 67,26 | 1,07 | -11,16 | 80,57 | 65,80 |
| Honeywell Intl. | 215,09 | 0,44 | 2,57 | 215,01 | 190,36 |
| Intuit | 632,15 | 2,61 | 1,14 | 670,27 | 562,97 |
| Intuitive Surg | 432,56 | = | 28,22 | 435,00 | 322,13 |
| JD.com | 28,10 | -2,02 | -2,73 | 35,27 | 21,44 |
| JetBlue Airways Corp. | 5,74 | 1,06 | 3,42 | 7,51 | 4,69 |
| KLA-Tencor | 816,55 | -1,57 | 40,47 | 863,31 | 544,31 |
| Lamar Advert. | 117,31 | 2,02 | 10,38 | 121,82 | 101,03 |
| Mercury Interactive | 28,24 | 6,13 | -22,78 | 36,05 | 26,23 |
| Meta Plataform | 494,78 | -1,38 | 39,78 | 527,34 | 344,47 |
| Microchip Tech. | 91,58 | 2,88 | 1,55 | 99,49 | 80,58 |
| Micron Technology | 139,54 | -3,22 | 63,51 | 153,45 | 79,50 |
| NetApp | 127,64 | 0,13 | 44,78 | 128,71 | 84,60 |
| Netflix | 686,12 | 1,04 | 40,92 | 685,67 | 468,50 |
| News Corp. | 26,85 | -0,19 | 9,37 | 27,89 | 23,48 |
| NVIDIA Corp. | 126,57 | -3,22 | -74,44 | 1.224,40 | 120,91 |
| Oracle | 141,50 | -0,99 | 34,21 | 144,64 | 102,46 |
| PACCAR Inc. | 105,96 | -1,18 | 8,51 | 124,46 | 93,59 |
| Patterson Dental Co. | 24,31 | 0,70 | -14,55 | 30,36 | 22,63 |
| Patterson UTI Ener. | 10,10 | 0,90 | -6,48 | 12,52 | 9,83 |
| Paychex | 125,96 | 0,70 | 5,75 | 126,98 | 116,84 |
| PayPal Holdings | 60,61 | 1,35 | -1,30 | 67,92 | 56,13 |
| Qualcomm | 212,53 | -1,36 | 46,95 | 227,09 | 136,17 |
| Regeneron Pharma | 1.053,14 | 0,84 | 19,91 | 1.053,41 | 883,20 |
| Ross Stores | 149,29 | 1,30 | 7,88 | 150,45 | 127,68 |
| Ryanair ADR | 114,24 | 1,41 | -14,34 | 148,58 | 112,65 |
| Sirius XM Holdings | 2,93 | 1,03 | -46,44 | 5,49 | 2,53 |
| Spotify | 317,74 | 1,23 | 69,09 | 326,68 | 187,94 |
| Starbucks | 79,91 | 0,24 | -16,77 | 97,30 | 72,50 |
| Tesla Motors | 183,01 | 0,79 | -26,35 | 248,42 | 142,05 |
| Teva Pharmac. | 16,96 | -0,59 | 62,45 | 17,40 | 10,67 |
| T-Mobile US | 176,73 | 0,16 | 10,23 | 180,69 | 159,79 |
| Twenty-First Century | 34,46 | 0,32 | 16,14 | 34,81 | 28,42 |
| Verisign Inc. | 181,69 | 0,44 | -11,78 | 206,35 | 168,32 |
| Verisk Analytics | 270,32 | 0,83 | 13,17 | 269,34 | 217,96 |
| Vertex Pharma | 468,71 | -0,57 | 15,19 | 485,53 | 392,81 |
| Viavi Solutions Inc. | 7,44 | 1,64 | -26,12 | 10,99 | 7,26 |
| Vodafone | 9,05 | -0,44 | 4,02 | 9,83 | 8,06 |
| Western Digital | 75,77 | -0,68 | 44,68 | 80,23 | 49,43 |
| Workday Inc | 219,09 | 2,10 | -20,64 | 307,21 | 207,08 |
| Zoom Video | 58,88 | 0,98 | -18,12 | 70,91 | 56,21 |
| Zscaler Inc | 179,55 | 0,54 | -18,96 | 254,93 | 156,65 |
| **Resto** | | | | | |
| Abbott Laboratories | 105,72 | -0,80 | -3,95 | 120,96 | 100,73 |
| AbbVie Rg | 170,39 | -1,01 | 9,95 | 182,10 | 154,79 |
| AES Corp. | 18,47 | -2,07 | -4,05 | 21,77 | 14,88 |
| Altria Group | 45,74 | 0,68 | 13,39 | 46,83 | 39,73 |
| Apache Corp | 28,09 | -0,74 | -21,71 | 36,75 | 27,82 |
| Bank of New York | 58,82 | -0,03 | 13,01 | 60,74 | 51,80 |
| BHP Group Ltd | 56,58 | -1,10 | -17,17 | 67,91 | 55,00 |
| Black Rock Inc | 787,60 | 0,61 | -2,98 | 842,06 | 747,30 |
| CIENA Corp. | 48,45 | 3,17 | 7,64 | 62,48 | 43,56 |
| Cincinnati Fin. | 115,21 | -0,16 | 11,36 | 124,17 | 105,24 |
| Citigroup Inc. | 59,99 | -1,04 | 16,62 | 64,74 | 51,11 |
| Clear Channel | 1,33 | -3,62 | -26,92 | 1,98 | 1,37 |
| Colgate Palmolive | 97,27 | 0,33 | 22,03 | 97,19 | 79,89 |
| Eaton Corp. | 320,06 | -0,98 | 32,90 | 340,89 | 233,10 |
| Expedia | 127,72 | 1,79 | -15,86 | 159,47 | 109,48 |
| Federal Express | 253,66 | 0,45 | 0,27 | 289,74 | 236,39 |
| Ferrovial | 37,92 | -4,24 | -- | 41,52 | 37,50 |
| First Solar | 258,87 | -0,46 | 50,26 | 300,71 | 139,80 |
| Ford Motor | 11,84 | -0,84 | -2,87 | 13,65 | 10,99 |
| Gap Inc | 24,70 | -1,98 | 18,13 | 29,03 | 18,53 |
| Goodyear | 11,28 | 0,62 | -21,23 | 14,70 | 11,15 |
| Gral. Dynamics | 298,25 | -0,46 | 14,86 | 300,23 | 249,37 |
| Harley Dadvidson | 33,67 | 1,26 | -8,60 | 43,94 | 32,45 |
| Hewlett Packard Co. | 36,37 | 0,36 | 20,87 | 38,36 | 27,62 |
| Hewlett Packard Int | 20,92 | -2,61 | 23,20 | 21,84 | 14,86 |
| Intercontinental | 137,84 | 0,53 | 7,33 | 139,43 | 124,81 |
| Kellogg Co. | 57,48 | -0,42 | 2,81 | 62,56 | 52,94 |
| Levis | 23,01 | -0,04 | 39,12 | 24,17 | 15,24 |
| Lockheed Martin | 467,60 | 0,27 | 3,17 | 470,56 | 418,19 |
| Marsh & McLen. | 214,40 | -0,28 | 13,16 | 215,00 | 190,17 |
| Marvell Tech | 71,89 | -1,84 | 19,20 | 85,09 | 56,76 |
| Mattel | 17,82 | 4,15 | -5,66 | 20,27 | 17,06 |
| Mondelez | 66,51 | 0,68 | -8,17 | 76,87 | 65,85 |
| Moodys | 421,89 | -0,19 | 8,02 | 422,71 | 366,48 |
| Occidental | 60,92 | -2,43 | 2,03 | 69,26 | 55,97 |
| Pan Amer.Silver Corp | 20,32 | -1,84 | 24,43 | 22,64 | 12,21 |
| Pepsico | 167,28 | 0,36 | -1,51 | 183,11 | 162,04 |
| S&P Global | 439,22 | 0,12 | -0,30 | 459,72 | 408,56 |
| Stanly Black& Decker | 84,34 | 0,33 | -14,03 | 98,20 | 82,02 |
| Technip FMC | 24,98 | 1,09 | 24,03 | 26,95 | 18,51 |
| Texas Instruments | 195,53 | 1,44 | 14,71 | 202,54 | 156,85 |
| Union Pacific | 226,11 | 0,42 | -7,94 | 256,91 | 221,38 |
| Unisys Corp. | 4,11 | -2,38 | -26,87 | 8,05 | 4,15 |
| Wells Fargo & Co | 58,10 | -1,46 | 18,04 | 62,34 | 46,44 |
| Wynn Resorts | 89,88 | 0,20 | -1,35 | 107,46 | 88,78 |
| Xerox | 13,32 | 0,30 | -27,33 | 19,61 | 13,06 |
| **PERU** **Soles** | | | | | |
| Alicorp | 6,13 | -1,13 | -2,70 | 6,95 | 5,24 |
| Banco BBVA Peru | 1,36 | 1,49 | -15,00 | 1,75 | 1,31 |
| Buenaventura | 17,30 | -0,40 | 13,97 | 19,00 | 14,28 |
| Creditcorp | 158,00 | -0,63 | 5,69 | 178,50 | 145,01 |
| Unacem | 1,62 | 1,89 | 6,58 | 1,90 | 1,35 |
| **SIDNEY** **Dolares Aus.** | | | | | |
| ANZ Group | 28,94 | -0,86 | 11,65 | 29,81 | 25,54 |
| ASX | 58,49 | 0,39 | -7,25 | 68,05 | 56,45 |
| Broken Proprie | 42,78 | 0,07 | -15,14 | 50,72 | 41,95 |
| Commonwealth Bk | 127,68 | -0,05 | 14,20 | 127,98 | 111,49 |
| CSR | -- | -- | -- | 8,97 | 6,37 |
| Macquarie Bank | 199,03 | 1,29 | 8,39 | 199,70 | 178,37 |
| Nat.Aust.Bank | 36,21 | 0,06 | 17,95 | 36,21 | 30,46 |
| Santos | 7,62 | 2,14 | 0,26 | 7,93 | 6,99 |
| Westpac BKG | 27,24 | -0,04 | 18,95 | 27,89 | 22,64 |
| **TOKIO** **Yenes** | | | | | |
| Aeon Co Ltd | 3.406,00 | -0,03 | 8,09 | 3.675,00 | 3.175,00 |
| Asahi Chem.Ind. | 996,00 | 1,88 | -4,14 | 1.143,00 | 977,60 |
| Asahi Glass | 5.266,00 | -0,04 | 0,57 | 5.912,00 | 5.204,00 |
| Awa Bank | 2.709,00 | 1,23 | 14,89 | 2.948,00 | 2.340,00 |
| Canon Inc. | 4.345,00 | 0,12 | 20,03 | 4.673,00 | 3.628,00 |
| Dai Nippon Print | 5.321,00 | 0,30 | 27,51 | 5.351,00 | 4.161,00 |
| Daiwa House Ind. | 3.956,00 | 0,03 | -7,40 | 4.614,00 | 3.955,00 |
| Daiwa Secs. | 1.164,00 | 0,65 | 22,64 | 1.321,50 | 947,20 |
| Fanuc | 4.197,00 | -0,45 | 1,21 | 4.703,00 | 3.903,00 |
| Fuji Photo Film | 3.687,00 | -0,03 | -56,49 | 10.430,00 | 3.281,00 |
| Fujitsu General | 2.105,00 | -1,20 | -9,19 | 2.362,00 | 1.771,00 |
| Fujitsu Ltd. | 2.393,00 | -0,21 | -88,75 | 26.040,00 | 2.250,50 |
| Haseko Corp. | 1.736,50 | 0,61 | -5,21 | 1.982,00 | 1.710,50 |
| Hitachi | 16.770,00 | -1,58 | 64,90 | 17.185,00 | 10.170,00 |
| Honda Motor | 1.660,00 | -0,21 | 13,23 | 1.921,50 | 1.450,00 |
| JX Holdings | 800,00 | 0,23 | 42,76 | 833,90 | 562,60 |
| Kajima Corp. | 2.677,00 | -0,11 | 13,60 | 3.185,00 | 2.327,00 |
| Keisei Electric R. | 5.107,00 | -1,12 | -23,36 | 7.580,00 | 5.107,00 |
| Kirin Brewery | 2.083,00 | 1,29 | 0,82 | 2.300,50 | 2.045,50 |
| Komatsu | 4.558,00 | -0,02 | 23,59 | 4.755,00 | 3.684,00 |
| Konica Minolta | 439,60 | -0,63 | 6,49 | 547,00 | 404,20 |
| Matsushita Elec. Ind. | 1.309,00 | 0,96 | -6,27 | 1.488,50 | 1.259,00 |
| Mazda Motor | 1.531,50 | -0,39 | 0,53 | 1.952,00 | 1.441,00 |
| Mitsubishi Elec. | 2.487,00 | 0,24 | 24,41 | 2.856,00 | 2.006,50 |
| Mitsubishi Hvy. | 1.610,50 | -1,80 | -80,46 | 13.860,00 | 1.242,00 |
| Murata M. | 3.336,00 | -0,66 | 11,46 | 3.358,00 | 2.677,00 |
| Naigai | 262,00 | 1,16 | -1,50 | 275,00 | 251,00 |
| Nec Corporation | 12.610,00 | -1,14 | 51,02 | 12.755,00 | 8.326,00 |
| Nippon Yusen Kk. | 4.638,00 | 0,91 | 6,11 | 5.198,00 | 3.961,00 |
| Nip.Steel Corp. | 3.332,00 | -0,60 | 3,16 | 3.785,00 | 3.240,00 |
| Nissan Cop. | 543,00 | -0,11 | -2,02 | 642,50 | 519,80 |
| Nomura Holdings | 896,80 | 0,71 | 40,63 | 989,00 | 637,90 |
| NSK Ltd. | 773,40 | 1,08 | 1,36 | 895,50 | 739,80 |
| Oki Electric | 1.014,00 | -0,69 | 11,31 | 1.194,00 | 910,00 |
| Olympus | 2.518,00 | -1,29 | 23,40 | 2.692,50 | 2.022,50 |
| Osaka Gas Co. Ltd. | 3.432,00 | 0,09 | 16,54 | 3.607,00 | 2.911,00 |
| Rakuten Group | 813,10 | -1,48 | 29,47 | 905,20 | 584,00 |
| Ricoh Co.Ltd. | 1.337,00 | -0,37 | 23,45 | 1.475,00 | 1.092,00 |
| Sato Shoji | 1.659,00 | = | 13,86 | 1.844,00 | 1.454,00 |
| Sharp Corp. | 958,30 | 1,56 | -4,69 | 1.092,00 | 788,70 |
| Sofbank Group | 9.889,00 | -3,14 | 57,14 | 10.225,00 | 6.050,00 |
| Sony Corp. | 12.810,00 | 0,12 | -4,47 | 14.800,00 | 11.710,00 |
| Sumitomo Forestry | 5.117,00 | -0,47 | 21,75 | 6.003,00 | 4.041,00 |
| Sumitomo M&F | 5.046,00 | 3,89 | 18,84 | 5.488,00 | 3.904,00 |
| Suzuki Motor | 1.816,50 | -0,76 | -69,89 | 7.235,00 | 1.711,50 |
| Taikisha | 5.160,00 | -1,53 | 26,32 | 5.320,00 | 4.075,00 |
| Takeda Ch.Inds. | 4.028,00 | 0,12 | -0,64 | 4.482,00 | 4.023,00 |
| Tanseisha | 972,00 | -1,02 | 11,34 | 1.020,00 | 775,00 |
| Tokyo El.Pwr. | 843,50 | -0,59 | 14,22 | 1.107,50 | 736,70 |
| Toyota Motor Corp. | 3.074,00 | -0,32 | 18,66 | 3.872,00 | 2.556,00 |
| Yamaha Corp. | 3.695,00 | 1,57 | 13,45 | 3.758,00 | 3.085,00 |
| Yamazaki Baking | 3.350,00 | -0,83 | 4,17 | 4.076,00 | 3.173,00 |
| **TORONTO** **Dolares Can.** | | | | | |
| Barrick Gold Corp. | 22,68 | -2,28 | -5,26 | 24,67 | 19,04 |
| BCE Inc | 44,65 | -0,47 | -14,41 | 56,02 | 44,23 |
| BK Nova Scotia | 61,83 | -0,29 | -4,14 | 70,07 | 61,15 |
| BK Of Montreal | 114,88 | 0,14 | -12,38 | 133,53 | 114,69 |
| Canadian Nat | 160,11 | -0,84 | -3,87 | 179,65 | 160,01 |
| Cascades | 8,99 | 0,11 | -29,38 | 14,94 | 8,95 |
| CDN Natural Res. | 47,20 | -1,42 | -45,63 | 112,61 | 46,25 |
| Eastern Platinum | 0,23 | -8,00 | 21,05 | 0,29 | 0,10 |
| Imperial Oil | 90,55 | -0,58 | 19,97 | 100,99 | 74,24 |
| Manulife Finac. | 35,17 | -0,14 | 20,12 | 36,52 | 28,34 |
| Nat.BK.Of Can. | 106,39 | -0,44 | 5,34 | 118,17 | 98,10 |
| Royal BK Canada | 142,03 | 0,36 | 5,99 | 148,98 | 128,54 |
| Sherritt Inc. | 0,27 | -3,57 | -10,00 | 0,36 | 0,27 |
| Suncor Energy | 50,23 | -1,24 | 18,33 | 56,03 | 42,19 |
| Tamarack Valley Energy | 3,49 | -1,13 | 13,68 | 4,20 | 2,92 |
| Toronto Dominion | 73,96 | 0,04 | -13,62 | 86,89 | 73,88 |
| **VENEZUELA** **Bolívares** | | | | | |
| Banco del Caribe | 25,98 | = | -31,63 | 50,00 | 22,00 |
| Bco. Provincial | 3,95 | 0,25 | -78,06 | 23,00 | 3,65 |
| Bco. Venezuela | 12,30 | 0,41 | 54,14 | 13,00 | 7,00 |
| Bolsa de Valores Caracas | 6,77 | 1,20 | 5,78 | 8,50 | 5,15 |
| Dominguez & Cia. | 16,35 | -1,80 | 1,43 | 17,86 | 13,50 |
| Envases Vzlano. | 17,00 | -2,80 | -10,53 | 19,49 | 13,80 |
| Fondo Valores | 12,90 | -0,77 | 61,25 | 14,39 | 6,35 |
| Grupo Zuliano | -- | -- | -- | 31,50 | 19,21 |
| Mercantil | 79,99 | -0,01 | 48,13 | 87,00 | 40,00 |

CUADROS

Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo 

# EMISIONES DE WARRANTS

21-06-2024

| Vencim. | Precio ejercicio | Precio compra(*) | Precio venta | Emisor |
|---|---|---|---|---|
| **Sobre: IBEX 35** | | | | |
| Dic.(P) | 12.000 | 1,05 | 1,06 | SGEG |
| Mar.(C) | 12.000 | 0,25 | 0,26 | SGEG |
| Jul.(P) | 11.500 | 0,53 | 0,54 | SGEG |
| Ago.(C) | 11.500 | 0,07 | 0,08 | SGEG |
| Sep.(C) | 11.500 | 0,14 | 0,15 | SGEG |
| Jul.(P) | 11.300 | 0,37 | 0,38 | SGEG |
| Jul.(C) | 11.300 | 0,06 | 0,07 | SGEG |
| Jul.(C) | 11.200 | 0,09 | 0,1 | SGEG |
| Ago.(C) | 11.200 | 0,17 | 0,18 | SGEG |
| Jul.(C) | 11.100 | 0,13 | 0,14 | SGEG |
| Jul.(P) | 11.100 | 0,24 | 0,25 | SGEG |
| Sep.(C) | 11.100 | 0,34 | 0,35 | BNPP |
| Jul.(C) | 11.000 | 0,18 | 0,19 | SGEG |
| Jul.(P) | 11.000 | 0,19 | 0,2 | SGEG |
| Sep.(C) | 11.000 | 0,4 | 0,41 | BNPP |
| Sep.(C) | 11.000 | 0,36 | 0,37 | SGEG |
| Mar.(C) | 11.000 | 0,67 | 0,68 | SGEG |
| Jul.(P) | 10.800 | 0,11 | 0,12 | SGEG |
| Jul.(C) | 10.800 | 0,3 | 0,31 | SGEG |
| Jul.(C) | 10.600 | 0,45 | 0,46 | SGEG |
| Jul.(C) | 10.500 | 0,53 | 0,54 | SGEG |
| Sep.(P) | 10.500 | 0,15 | 0,16 | SGEG |
| Jul.(C) | 10.400 | 0,62 | 0,63 | SGEG |
| Dic.(C) | - | 9,35 | 9,43 | SGEG |
| Dic.(C) | - | 10,9 | 10,95 | SGEG |
| Dic.(C) | - | 1,17 | 1,19 | SGEG |
| **Sobre: DJ INDUSTRIAL AVERAGE** | | | | |
| Sep.(C) | 39.000 | 1,29 | 1,3 | SGEG |
| **Sobre: NASDAQ 100** | | | | |
| Sep.(C) | 22.000 | 0,18 | 0,19 | SGEG |
| Jul.(C) | 20.000 | 0,46 | 0,47 | SGEG |
| Dic.(C) | 19.500 | 2,8 | 2,81 | SGEG |
| Jul.(P) | 18.500 | 0,1 | 0,11 | SGEG |
| Sep.(P) | 18.500 | 0,46 | 0,47 | SGEG |
| **Sobre: S&P 500 INDEX** | | | | |
| Sep.(P) | 5.600 | 0,86 | 0,87 | BNPP |
| **Sobre: XETRA DAX INDEX** | | | | |
| Sep.(P) | 19.000 | 0,83 | 0,84 | SGEG |
| Jul.(P) | 18.250 | 0,29 | 0,3 | SGEG |
| Sep.(C) | 18.250 | 0,56 | 0,57 | SGEG |
| Sep.(P) | 18.000 | 0,41 | 0,42 | BNPP |
| Sep.(P) | 18.000 | 0,36 | 0,37 | SGEG |
| Sep.(P) | 17.000 | 0,16 | 0,17 | SGEG |
| **Sobre: ACERINOX** | | | | |
| Sep.(C) | 11,5 | 0,02 | 0,04 | BNPP |
| **Sobre: AENA, S.A.** | | | | |
| Sep.(C) | 210 | 0,07 | 0,09 | SGEG |
| **Sobre: AMADEUS IT GROUP, S.A.** | | | | |
| Sep.(C) | 60 | 1,14 | 1,17 | SGEG |
| **Sobre: BANCO SANTANDER** | | | | |
| Dic.(C) | 4,5 | 0,26 | 0,27 | SGEG |
| Dic.(C) | 4 | 0,29 | 0,3 | SGEG |
| Dic.(C) | 3,5 | 0,47 | 0,48 | SGEG |
| Sep.(C) | 3,25 | 0,57 | 0,59 | SGEG |
| **Sobre: BANKINTER** | | | | |
| Sep.(C) | 7,5 | 0,31 | 0,32 | BNPP |
| Dic.(C) | 6 | 0,95 | 0,99 | SGEG |
| **Sobre: BBVA** | | | | |
| Jun.(I) | 11,2 | 8,9 | 8,94 | BNPP |
| Dic.(C) | 11 | 0,14 | 0,15 | SGEG |
| Sep.(C) | 9 | 0,37 | 0,38 | BNPP |
| Dic.(P) | - | 1,03 | 1,04 | SGEG |
| **Sobre: CAIXABANK** | | | | |
| Sep.(C) | 5,3 | 0,25 | 0,28 | SGEG |
| **Sobre: ENAGAS,S.A** | | | | |
| Dic.(P) | - | 0,76 | 0,79 | SGEG |
| **Sobre: GRIFOLS S.A.** | | | | |
| Dic.(C) | 15 | 0,29 | 0,3 | BNPP |
| **Sobre: IBERDROLA** | | | | |
| Jul.(C) | 12,5 | 0,08 | 0,09 | SGEG |
| Dic.(C) | 10,5 | 1,81 | 1,85 | SGEG |
| **Sobre: INDITEX** | | | | |
| Sep.(C) | 44 | 0,94 | 0,95 | BNPP |
| **Sobre: NATURGY ENERGY GROUP, S.A.** | | | | |
| Dic.(C) | 20 | 0,29 | 0,31 | SGEG |
| **Sobre: REPSOL** | | | | |
| Dic.(C) | 13 | 1,1 | 1,14 | SGEG |
| **Sobre: SOLARIA ENERGIA Y MEDIO AMBIENTE SA** | | | | |
| Sep.(C) | 17 | 0,1 | 0,11 | BNPP |
| **Sobre: TELEFONICA** | | | | |
| Dic.(C) | 4 | 0,12 | 0,13 | SGEG |
| Jun.(C) | 3,4 | 0,35 | 0,36 | SGEG |
| **Sobre: ALPHABET INC CLASS C** | | | | |
| Sep.(C) | 195 | 0,24 | 0,25 | SGEG |
| **Sobre: AMAZON COM** | | | | |
| Sep.(C) | 195 | 0,43 | 0,44 | SGEG |
| Dic.(C) | 155 | 2,59 | 2,6 | SGEG |
| **Sobre: APPLE INC** | | | | |
| Sep.(C) | 220 | 0,33 | 0,34 | SGEG |
| **Sobre: ARCELORMITTAL** | | | | |
| Dic.(C) | 24 | 0,58 | 0,6 | SGEG |
| Sep.(C) | 23,5 | 0,36 | 0,4 | SGEG |
| **Sobre: MICROSOFT** | | | | |
| Dic.(C) | - | 0,23 | 0,24 | SGEG |
| **Sobre: NETFLIX INC** | | | | |
| Dic.(C) | 700 | 0,64 | 0,65 | SGEG |
| **Sobre: NVIDIA CORPORATION** | | | | |
| Sep.(C) | 115 | 2,09 | 2,1 | SGEG |
| Sep.(C) | 110 | 2,4 | 2,41 | SGEG |
| Dic.(C) | 110 | 2,88 | 2,89 | SGEG |
| Mar.(C) | 100 | 3,84 | 3,85 | SGEG |
| Dic.(P) | 80 | 0,2 | 0,21 | SGEG |
| Dic.(C) | - | 11,75 | 11,79 | SGEG |
| **Sobre: ORO** | | | | |
| Sep.(C) | 2.600 | 0,17 | 0,18 | SGEG |

(*) Precios a cierre en euros. FUENTE: Bolsa de Madrid

## TURBO WARRANTS

| Vencim. | Precio ejercicio | Barrera | Precio compra(*) | Precio venta | Emisor |
|---|---|---|---|---|---|
| **Sobre: IBEX 35** | | | | | |
| Sep.(P) | 11.500 | 11.500 | 0,5 | 0,51 | BNPP |
| **Sobre: NASDAQ 100** | | | | | |
| Sep.(P) | 20.000 | 20.000 | 2,72 | 2,73 | BNPP |

# DIVISAS Y TIPOS DE INTERÉS

21-06-2024

## TIPOS DE CAMBIO CRUZADOS

| | Euro | Dólar | 100 Yenes | Libra | Franco suizo | Dólar canadiense | Corona sueca | Corona danesa | Corona noruega | Dólar neozelandés | Dólar australiano |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Euro | | 0,93502 | 0,5863 | 1,1819 | 1,0460 | 0,6825 | 0,0889 | 0,1341 | 0,0885 | 0,5720 | 0,6207 |
| Dólar | 1,0695 | | 0,6271 | 1,2640 | 1,1187 | 0,7299 | 0,0951 | 0,1434 | 0,0946 | 0,6118 | 0,6639 |
| Yen | 170,55 | 159,46 | | 201,566 | 178,40 | 116,40 | 15,16 | 22,86 | 15,0854 | 97,5575 | 105,8659 |
| Libra esterlina | 0,8461 | 0,7911 | 0,4961 | | 0,8850 | 0,5775 | 0,0752 | 0,1134 | 0,0748 | 0,4840 | 0,5252 |
| Franco suizo | 0,9560 | 0,8939 | 0,56 | 1,1299 | | 0,6525 | 0,0850 | 0,1282 | 0,0846 | 0,5468 | 0,5934 |
| Dólar Canadá | 1,4652 | 1,3700 | 0,8591 | 1,7317 | 1,5326 | | 0,1303 | 0,1964 | 0,1296 | 0,8381 | 0,9095 |
| Cor. sueca | 11,2484 | 10,5172 | 6,5954 | 13,2947 | 11,7661 | 7,6771 | | 1,5078 | 0,9949 | 6,4343 | 6,9822 |
| Cor. danesa | 7,4599 | 6,9753 | 4,3740 | 8,8170 | 7,8032 | 5,0914 | 0,6632 | | 0,6598 | 4,2672 | 4,6306 |
| Cor. noruega | 11,3056 | 10,5708 | 6,6289 | 13,3623 | 11,8259 | 7,7161 | 1,0051 | 1,5155 | | 6,4670 | 7,0178 |
| Dólar neozelandés | 1,7482 | 1,6345 | 1,0250 | 2,0662 | 1,8287 | 1,1932 | 0,1554 | 0,2343 | 0,1546 | | 1,0852 |
| Dólar australiano | 1,6110 | 1,5063 | 0,9446 | 1,9041 | 1,6851 | 1,0995 | 0,1432 | 0,2160 | 0,1425 | 0,9215 | |

Datos de Madrid. 17:00 h., facilitados por InterMoney.

## SUBASTAS DEL TESORO ESPAÑOL

| | Fecha | TIR media % | TIR marginal % | Importe adjudicado | Importe solicitado | Próxima subasta |
|---|---|---|---|---|---|---|
| Letras 3 Meses | Jun-24 | 3,37 | 3,40 | 496,08 | 1.895,95 | - |
| Letras 6 Meses | Jun-24 | 3,37 | 3,37 | 1.332,32 | 3.091,04 | - |
| Letras 9 Meses | Jun-24 | 3,49 | 3,50 | 1.462,25 | 3.003,02 | - |
| Letras 12 Meses | Jun-24 | 3,41 | 3,42 | 3.653,82 | 6.365,11 | - |
| Bonos 3 Años | Jun-24 | 3,04 | 3,05 | 1.951,12 | 3.526,87 | - |
| Bonos 5 Años | Jun-24 | 3,00 | 3,01 | 2.410,14 | 3.561,26 | - |
| Bonos 5 A. Vr 7a 8m | Jun-24 | 3,12 | 3,12 | 869,41 | 1.994,19 | - |
| Bonos 5 A. Indexados | Ene-24 | 0,83 | 0,84 | 734,38 | 1.914,82 | - |
| Obligaciones 10 Años | Jun-24 | 3,35 | 3,33 | 2.101,34 | 3.569,23 | - |
| Obli. 10 A. Indexados | May-24 | 1,04 | 1,05 | 556,84 | 1.465,51 | - |
| Obligaciones 15 Años | May-24 | 3,61 | 3,62 | 2.032,69 | 4.057,40 | - |
| Obli. 15 A. Vr 18a 2m | May-24 | 3,56 | 3,57 | 1.896,50 | 1.686,52 | - |
| Obli. 15 A. Indexados | Jun-24 | 1,39 | 1,40 | 591,30 | 1.150,80 | - |
| Obligaciones 30 Años | Jun-24 | 3,85 | 3,86 | 1.956,12 | 2.986,02 | - |
| Obligaciones 50 Años | Abr-24 | 3,87 | 3,88 | 1.034,95 | 1.824,95 | - |

## CAMBIOS OFICIALES DEL BCE

| 1 euro | Divisa |
|---|---|
| 1,0688 | Dólares USA |
| 169,82 | Yen Japonés |
| 7,458 | Corona Danesa |
| 0,8453 | Libra Esterlina |
| 11,2445 | Corona Sueca |
| 0,9537 | Franco Suizo |
| 11,2685 | Corona Noruega |
| 1,4632 | Dólar Canadiense |
| **Europa emergentes y Mediterráneo** | |
| 24,949 | Corona Checa |
| 396,93 | Forint Húngaro |
| 4,322 | Zloty Polaco |
| 149,1 | Corona Islandesa |
| 4,0097 | Shekel israelí |
| 1,9558 | Lev Búlgaro |
| 4,9773 | Lev Rumano |
| 35,1129 | Lira Turca |
| **Asia y Sudáfrica** | |
| 39,15 | Baht Tailandés |
| 62,92 | Peso Filipino |
| 5,0373 | Ringitt Malayo |
| 1.484,58 | Won Surcoreano |
| 8,3401 | Dólar de Hong Kong |
| 7,7602 | Yuan Chino |
| 17.597,85 | Rupia Indonesia |
| 1,4468 | Dólar de Singapur |
| 19,1241 | Rand Sudafricano |
| 1,6031 | Dólar Australiano |
| 1,7427 | Dólar Neozelandés |
| 89,315 | Rupia India |
| **Sudamérica** | |
| 19,5271 | Peso Mexicano |
| 5,8107 | Real Brasileño |

## DIVISAS LATINOAMERICANAS

| 1 dólar | 1 euro | Divisa |
|---|---|---|
| 905,74 | 968,00 | Pesos argentinos |
| 5,44 | 5,81 | Reales brasileños |
| 4.144,00 | 4.425,38 | Pesos colombianos |
| 935,40 | 998,46 | Pesos chilenos |
| 24.900,00 | 26.596,00 | Sucres ecuatorianos |
| 18,21 | 19,45 | Pesos mexicanos |
| 1,00 | 1,07 | Dólares Bahamas |
| 3,79 | 4,05 | Nuevos soles peruanos |
| 154,85 | 165,40 | Dólares jamaicanos |

## TIPOS DE INTERÉS DEL INTERBANCARIO

| | LOS TIPOS DEL MERCADO (*) | | | | | | SWAPS SOBRE TIPOS INT. | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | 1 semana | 1 mes | 2 meses | 3 meses | 6 meses | 12 meses | 1 año | 3 años | 5 años | 10 años |
| Euro (Euribor) | - | - | - | - | - | 3,622 | - | - | - | - |
| Dólar | - | 5,46 | - | 5,61 | 5,71 | - | - | - | - | - |
| Yen Japonés | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| Libra Esterlina | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| Franco Suizo | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| Dólar Canadiense | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |
| Dólar Australiano | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - |

(*) Los datos de 'Tipos del Mercado' son del día anterior.

## CRÉDITOS HIPOTECARIOS

| Período | IRPH (TAE) Bancos | IRPH (TAE) Cajas | Conjunto de entidades | CECA | Deuda | Mibor a 1 año | Euribor a 1 año |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| **2022** | | | | | | | |
| Noviembre | - | - | 2,877 | - | 1,988 | 2,828 | 2,828 |
| Diciembre | - | - | 3,116 | - | 2,084 | 3,018 | 3,018 |
| **2023** | | | | | | | |
| Enero | - | - | 3,345 | - | 2,345 | 3,337 | 3,337 |
| Febrero | - | - | 3,585 | - | 2,608 | 3,534 | 3,534 |
| Marzo | - | - | 3,664 | - | 2,785 | 3,647 | 3,647 |
| Abril | - | - | 3,683 | - | 2,856 | 3,757 | 3,757 |
| Mayo | - | - | 3,967 | - | 2,939 | 3,862 | 3,862 |
| Junio | - | - | 4,045 | - | 3,010 | 4,007 | 4,007 |
| Julio | - | - | 4,186 | - | 3,100 | 4,149 | 4,149 |
| Agosto | - | - | 4,237 | - | 3,154 | 4,073 | 4,073 |
| Septiembre | - | - | 4,305 | - | 3,225 | 4,149 | 4,149 |
| Octubre | - | - | 4,330 | - | 3,308 | 4,160 | 4,160 |
| Noviembre | - | - | 4,276 | - | 3,341 | 4,022 | 4,022 |
| Diciembre | - | - | 4,219 | - | 3,302 | 3,679 | 3,679 |
| **2024** | | | | | | | |
| Enero | - | - | 4,062 | - | 3,216 | 3,609 | 3,686 |
| Febrero | - | - | 3,985 | - | 3,165 | 3,671 | 3,671 |
| Marzo | - | - | 3,901 | - | 3,085 | 3,718 | 3,718 |
| Abril | - | - | 3,823 | - | 2,981 | 3,703 | 3,703 |
| Mayo | - | - | 3,861 | - | 2,943 | 3,680 | 3,680 |

# FUTUROS/MATERIAS PRIMAS

## AGRÍCOLAS

**LONDRES** 21-06

(+) Libras por Tm. (●) Dólares por Tm.

| CACAO (+) | Alto | Bajo | Cierre |
|---|---|---|---|
| Julio | 8.766,00 | 8.100,00 | 8.287,00 |
| Septiembre | 7.742,00 | 7.200,00 | 7.303,00 |
| Diciembre | 6.352,00 | 5.944,00 | 6.049,00 |
| **CAFÉ (●)** | | | |
| Julio | 4.402,00 | 4.281,00 | 4.281,00 |
| Septiembre | 4.208,00 | 4.085,00 | 4.097,00 |
| Noviembre | 4.029,00 | 3.918,00 | 3.926,00 |
| **AZÚCAR (●)** | | | |
| Agosto | 559,80 | 553,10 | 558,70 |
| Octubre | 543,00 | 537,10 | 542,30 |
| Diciembre | 533,00 | 526,90 | 532,40 |

**N. YORK (Cotton Exchange)** 21-06

Centavos por libra

| ALGODÓN | Alto | Bajo | Cierre |
|---|---|---|---|
| Julio | 71,20 | 67,85 | 69,05 |
| Octubre | 72,66 | 71,26 | 72,06 |
| Diciembre | 73,09 | 72,01 | 72,33 |
| **ZUMO DE NARANJA** | | | |
| Julio | 432,10 | 413,35 | 428,10 |
| Septiembre | 428,65 | 410,50 | 422,65 |
| Noviembre | 423,80 | 409,00 | 420,65 |

**CHICAGO (Board of Trade)** 21-06

(●)Centavos/Bushel (+) Centavos/libra (▪)

| Dólares por Tm. | Alto | Bajo | Cierre |
|---|---|---|---|
| **SOJA/SOYBEANS(●)** | | | |
| Julio | 1.168,75 | 1.156,00 | 1.160,50 |
| Agosto | 1.152,00 | 1.140,25 | 1.146,75 |
| Septiembre | 1.124,25 | 1.111,75 | 1.119,50 |
| **HARINA DE SOJA/SOY MEAL (*)** | | | |
| Julio | 364,90 | 358,50 | 362,50 |
| Agosto | 351,20 | 345,60 | 349,20 |
| Octubre | 339,70 | 335,30 | 337,70 |
| **ACEITE DE SOJA/SOYBEAN OIL (+)** | | | |
| Julio | 44,17 | 43,61 | 43,89 |
| Agosto | 44,42 | 43,87 | 44,16 |
| Septiembre | 44,52 | 44,00 | 44,25 |
| **TRIGO/WHEAT (●)** | | | |
| Julio | 579,25 | 557,75 | 563,00 |
| Septiembre | 593,75 | 574,25 | 577,00 |
| Diciembre | 616,75 | 599,00 | 601,00 |
| **MAIZ/CORN (●)** | | | |
| Julio | 442,50 | 434,25 | 435,25 |
| Septiembre | 447,50 | 440,25 | 440,25 |
| Diciembre | 459,50 | 452,50 | 453,25 |
| **AVENA/OATS (●)** | | | |
| Julio | 324,75 | 300,00 | 310,00 |
| Septiembre | 324,25 | 305,00 | 309,75 |
| Diciembre | 327,00 | 308,00 | 315,25 |

## PETROLÍFEROS

**LONDRES** 21-06

| Dólares barril | Alto | Bajo | Cierre |
|---|---|---|---|
| **PETRÓLEO BRENT** | | | |
| Agosto | 86,24 | 84,84 | 85,13 |
| Septiembre | 85,30 | 83,95 | 84,26 |
| Octubre | 84,51 | 83,21 | 83,52 |
| **Dólares/tonelada** | **Alto** | **Bajo** | **Cierre** |
| **GASÓLEO** | | | |
| Julio | 791,25 | 774,25 | 775,75 |
| Agosto | 788,75 | 772,50 | 774,00 |
| Septiembre | 787,50 | 772,25 | 774,00 |

**NUEVA YORK** 21-06

| Dólares barril | Alto | Bajo | Cierre |
|---|---|---|---|
| **CRUDO** | | | |
| Agosto | 81,79 | 80,35 | 80,63 |
| Septiembre | 80,94 | 79,59 | 79,89 |
| Octubre | 80,07 | 78,79 | 79,10 |
| **GASÓLEO CALEF.** | | | |
| Julio | 254,46 | 248,57 | 249,08 |
| Agosto | 256,02 | 250,27 | 250,88 |
| Septiembre | 257,31 | 251,94 | 252,46 |

## METALES

**MADRID (METALES PRECIOSOS)** 21-06

| ORO | Prec. | Última |
|---|---|---|
| Bruto euro/gr. | 70,12 | 70,01 |
| Manuf. euro/gr. | 70,31 | 70,26 |
| **PLATA** | | |
| Bruto euro/kg. | 887,42 | 877,47 |
| Manuf. euro/kg. | 911,09 | 900,66 |
| **PLATINO** | | |
| Euro/gr. | 29,13 | 29,86 |
| **PALADIO** | | |
| Euro/gr. | 26,48 | 29,27 |
| **FISICOS** | **AM Fixing** | **PM Fixing** |
| ORO $/onza troy | 2.364,00 | 2.335,05 |
| PLATA $/onza troy | -- | 30,44 |

**LONDRES LME** 20-06

| (London Metal Exchange) | | Venta/Compra |
|---|---|---|
| COBRE Ag | Contado | 9.648,00/9.645,00 |
| S/Tm. | 3 meses | 9.790,00/9.789,00 |
| ZINC Sag. | Contado | 2.811,50/2.811,00 |
| S/Tm. | 3 meses | 2.862,50/2.862,00 |
| PLOMO | Contado | 2.138,00/2.136,00 |
| S/Tm. | 3 meses | 2.182,00/2.181,00 |
| ALUMINIO Std. | Contado | 2.461,00/2.460,00 |
| S/Tm. | 3 meses | 2.509,00/2.508,00 |
| NIQUEL | Contado | 17.140,00/17.135,00 |
| S/Tm. | 3 meses | 17.450,00/17.425,00 |
| ESTAÑO | Contado | 32.575,00/32.550,00 |
| S/Tm. | 3 meses | 32.875,00/32.825,00 |

**NUEVA YORK COMEX** 21-06

| (Commodity Exchange of New York) | Alto | Bajo | Cierre |
|---|---|---|---|
| **PLATA Centavos/onza troy** | | | |
| Julio | 3.090,50 | 2.950,50 | 2.957,50 |
| Septiembre | 3.122,50 | 2.983,00 | 2.990,50 |
| Diciembre | 3.165,00 | 3.028,00 | 3.034,50 |
| **ORO $/onza troy** | | | |
| Agosto | 2.382,60 | 2.329,20 | 2.335,00 |
| Octubre | 2.403,50 | 2.352,00 | 2.357,70 |
| Diciembre | 2.427,50 | 2.375,50 | 2.380,70 |
| **COBRE Centavos/libra** | | | |
| Julio | 456,45 | 443,20 | 443,75 |
| Septiembre | 453,50 | 441,80 | 442,60 |
| Diciembre | 454,60 | 443,45 | 444,70 |

**NUEVA YORK NYMEX** 21-06

| (Mercantil Exchange) | Alto | Bajo | Cierre |
|---|---|---|---|
| **PLATINO $/onza troy** | | | |
| Julio | 1.004,90 | 978,30 | 995,90 |
| Octubre | 1.017,10 | 990,70 | 1.006,80 |
| Enero | 1.027,50 | 1.002,80 | 1.018,40 |
| **PALADIO $/onza troy** | | | |
| Septiembre | 968,00 | 916,00 | 922,50 |
| Diciembre | 968,50 | 921,00 | 922,00 |
| Marzo | 956,50 | 956,50 | 956,50 |

## CARNES

**LIVESTOCK/CARNES**

| CARNES (Ctvos.libra) | Alto | Bajo | Cierre |
|---|---|---|---|
| Agosto | 260,18 | 258,00 | 258,03 |
| Septiembre | 261,40 | 259,53 | 259,63 |
| Octubre | 262,15 | 260,28 | 260,38 |
| **CERDO/HOGS (CME)** | | | |
| Julio | 92,13 | 91,05 | 91,90 |
| Agosto | 89,78 | 88,58 | 89,23 |
| Octubre | 76,70 | 75,80 | 76,20 |
| **VACUNO/CATTLE (CME)** | | | |
| Junio | 187,83 | 186,83 | 187,75 |
| Agosto | 183,95 | 181,75 | 183,28 |
| Octubre | 184,38 | 182,70 | 183,48 |

FUENTE: Sempsa

# FONDOS DE INVERSIÓN

## LOS MÁS RENTABLES

### RF CP EUR

| Nombre del fondo | Gestora | Rentabilidad anual (%) |
|---|---|---|
| AGI Global Floating RN AT | Allianz Global Invest | 2,62 |
| Wam Duración 0-3 A | Welcome Asset Mgmt. | 2,50 |
| AM Enhncd Ultra ST Bd SRI | Amundi Iberia | 2,38 |
| DWS Inv ESG Float Rate No | DWS International Esp | 2,36 |
| Wam Duración 0-3 B | Welcome Asset Mgmt. | 2,33 |
| DWS Float Rate Notes LC | DWS International Esp | 2,31 |
| DWS Eur Ultra Short FI | DWS International Esp | 2,27 |
| Trea Cajamar Ahorro | Trea Asset Mgmt. | 2,25 |
| Sécurité | Carmignac Gestion Lux | 2,23 |
| Mediolanum Activo E-A | Mediolanum Gestión | 2,17 |

### RF LP ZONA EURO

| Nombre del fondo | Gestora | Rentabilidad anual (%) |
|---|---|---|
| R4 Multigestión QCS | Renta 4 | 4,51 |
| GVC Gaesco RF Horiz. 2028 | GVC Gaesco Gestión | 2,98 |
| FB A EUR Acc | Carmignac Gestion Lux | 2,89 |
| Bestinver Renta | Bestinver | 2,86 |
| Polar Renta Fija L | Mutuactivos | 2,49 |
| Mediolanum Renta E | Mediolanum Gestión | 2,24 |
| Trea Renta Fija | Trea Asset Mgmt. | 2,22 |
| Mediolanum Renta L | Mediolanum Gestión | 2,09 |
| Mediolanum Renta S | Mediolanum Gestión | 2,02 |
| Trea Cajamar Ren Fija | Trea Asset Mgmt. | 1,74 |

### MIX F EUROPA

| Nombre del fondo | Gestora | Rentabilidad anual (%) |
|---|---|---|
| Cobas Renta | Cobas Asset Mngt | 6,53 |
| Fondibas | Andbank Wealth | 5,02 |
| Unifond Patrimonio Cl C | Unigest SGIIC | 3,75 |
| Bestinver Patrimonio | Bestinver | 3,71 |
| Cartesio X | Cartesio Inversiones | 3,61 |
| Cartesio Funds Income R | Cartesio Inversiones | 3,52 |
| Unifond Patrimonio Cl A | Unigest SGIIC | 3,49 |
| Fondonorte | GesNorte | 3,21 |
| Mutuafondo RF Flexible L | Mutuactivos | 2,72 |
| Mutuafondo Mixto Selec.C | Mutuactivos | 2,59 |

### MIX V EUROPA

| Nombre del fondo | Gestora | Rentabilidad anual (%) |
|---|---|---|
| Bestinver Mixto | Bestinver | 9,26 |
| Kalahari | Abante Asesores | 9,17 |
| Welzia Coyuntura | Welzia Management | 7,90 |
| Dux Mixto Variable | DUX Inversiones | 7,30 |
| Gesconsult León VMF B | Gesconsult | 6,97 |
| Gesconsult León VMF A | Gesconsult | 6,74 |
| GVCG Crossover FQ 75 RVME | GVC Gaesco Gestión | 6,18 |
| Momento Europa | Gesconsult | 5,37 |
| Financces Global | Atl Capital Gestión | 5,10 |
| CI Renta I | C. Ingenieros | 4,96 |

### ACCIONES ZONA EURO

| Nombre del fondo | Gestora | Rentabilidad anual (%) |
|---|---|---|
| JPM Eurol Dyn.A(P)Acc EUR | JPMorgan Asset M. | 13,46 |
| JPM Eurol Dyn.D(P)Acc EUR | JPMorgan Asset M. | 13,14 |
| Dux R. Variable Euro | DUX Inversiones | 12,99 |
| Sant Índice Euro Clase I | Santander Asset Mg. | 12,20 |
| Bestinfond | Bestinver | 12,03 |
| Sant. Índice Euro B | Santander Asset Mg. | 11,73 |
| CBK Bolsa Índ. Euro Est. | CaixaBank AM | 11,71 |
| ING D FN Eurostoxx50 | Amundi Iberia | 11,56 |
| GCO Eurobolsa | GCO Gestión de Activo | 11,11 |
| Gesconsult RV Eurozona | Gesconsult | 11,01 |

### RF LP INTERNACIONAL

| Nombre del fondo | Gestora | Rentabilidad anual (%) |
|---|---|---|
| JPM Inc.Opp.A(P)-Acc USD | JPMorgan Asset M. | 5,61 |
| JPM Inc.Opp.D(P)-Acc USD | JPMorgan Asset M. | 5,49 |
| Mir. - Gl.Strat Bd A USD | Mirabaud Asset Mgment | 4,86 |
| AGI Credit Opps Plus | Allianz Global Invest | 4,09 |
| JPM GrSocSustBnd A Ac UsH | JPMorgan Asset M. | 3,48 |
| Rural RF Internacional | Gescooperativo | 3,23 |
| Arquia Banca RF Flex A | Arquia Banca | 3,16 |
| JPM Gl Bd Opp S A acc Usd | JPMorgan Asset M. | 2,96 |
| AGI Credit Opps AT | Allianz Global Invest | 2,90 |
| MFS Global Opp. Bd Fd A1 | MFS Meridian F. | 2,72 |

### ACCIONES ESPAÑA

| Nombre del fondo | Gestora | Rentabilidad anual (%) |
|---|---|---|
| Cobas Iberia (A) | Cobas Asset Mngt | 19,32 |
| Okavango Delta I | Abante Asesores | 17,04 |
| Okavango Delta A | Abante Asesores | 16,94 |
| AGF-Spanish Opp.-A | Abante Asesores | 16,70 |
| AGF-Spanish Opp.-C | Abante Asesores | 16,69 |
| AGF-Spanish Opp.-B | Abante Asesores | 16,34 |
| Cobas Iberia (B) | Cobas Asset Mngt | 16,15 |
| Cobas Iberia (C) | Cobas Asset Mngt | 16,00 |
| CBK Bolsa España 150 | CaixaBank AM | 15,89 |
| Cobas Iberia (D) | Cobas Asset Mngt | 15,87 |

### ACCIONES EUROPA

| Nombre del fondo | Gestora | Rentabilidad anual (%) |
|---|---|---|
| Cobas Selección (A) | Cobas Asset Mngt | 19,58 |
| Cobas Selección (B) | Cobas Asset Mngt | 17,72 |
| Cobas Selección (C) | Cobas Asset Mngt | 17,57 |
| Cobas Selección (D) | Cobas Asset Mngt | 17,44 |
| Cobas Selection Lux Eur | Cobas Asset Mngt | 16,72 |
| JPM Europe Eq Pls A(P)Acc | JPMorgan Asset M. | 16,68 |
| JPM Europe Eq Pls D(P)Acc | JPMorgan Asset M. | 16,34 |
| JPM Euro Str G A-AccEUR | JPMorgan Asset M. | 15,85 |
| JPM Euro Str G D-AccEUR | JPMorgan Asset M. | 15,43 |
| Miralta Narval Europa A | Miralta Asset Mgmt. | 15,01 |

### ACCIONES INTERNACIONAL

| Nombre del fondo | Gestora | Rentabilidad anual (%) |
|---|---|---|
| Cinvest A&A Internacional | Creand Wealth Mngmt. | 30,73 |
| MFS Gb Stratg Eq A1 Acc | MFS Meridian F. | 27,06 |
| MFS Gb Stratg Eq A1 Acc | MFS Meridian F. | 27,06 |
| Aurum Renta Variable | Santander Asset Mg. | 24,66 |
| Rural RV Intrnacional Car | Gescooperativo | 23,99 |
| JPM Gb Growth Fund USD A | JPMorgan Asset M. | 23,90 |
| JPM Gb Growth Fund EUR D | JPMorgan Asset M. | 23,45 |
| Ibercaja Megatrends A | Ibercaja | 22,99 |
| Arquia B. Líderes Del Fut | Arquia Banca | 22,98 |
| Rural RV Internaciona Est | Gescooperativo | 22,93 |

### ACCIONES EEUU

| Nombre del fondo | Gestora | Rentabilidad anual (%) |
|---|---|---|
| MFS Merid Fd US Gr Fd A1 | MFS Meridian F. | 28,09 |
| JPM US Grwt Gr A-Acc(Hdg) | JPMorgan Asset M. | 23,49 |
| MFS Merid Fd US Gr Fd AH1 | MFS Meridian F. | 23,36 |
| JPM US Grwt D-Acc (Hdg) | JPMorgan Asset M. | 23,02 |
| GCO Bolsa USA | GCO Gestión de Activo | 22,18 |
| Sabadell EEUU Bolsa-Cart. | Sabadell Asset Mgmt | 22,04 |
| Sabadell EEUU Bolsa-Prem | Sabadell Asset Mgmt | 21,89 |
| Sabadell EEUU Bolsa-Plus | Sabadell Asset Mgmt | 21,58 |
| Sabadell EEUU Bolsa-Empr. | Sabadell Asset Mgmt | 21,58 |
| Sabadell EEUU Bolsa-Pyme | Sabadell Asset Mgmt | 21,40 |

# FONDOS DE INVERSIÓN

**ABANCA Gestion de Activos SGIIC**

Serrano 45 3ª Planta 28001 Madrid. Tfno. 91 578 57 65. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Abanca Fondepósito | F | 12,11 | 1,44 | 51/140 |
| 1)Abanca G. Agresivo* | V | 15,19 | 9,98 | 117/262 |
| 1)Abanca G. Conservador* | I | 10,13 | 1,15 | 8/10 |
| 1)Abanca G. Decidido* | I | 13,11 | 6,06 | 3/5 |
| 1)Abanca G. Moderado* | I | 11,20 | 2,63 | 6/23 |
| 1)Abanca Rendimiento* | F | 103,52 | 1,58 | 14/89 |
| 1)Abanca R.Fija Patrimonio* | D | 12,19 | 1,10 | 71/74 |
| 1)Abanca RF Gobiernos* | F | 8,94 | -1,18 | 74/76 |
| 1)Abanca RF Trans Clim 360* | F | 8,85 | -0,29 | 72/76 |
| 1)Abanca R. Fija Flexible* | F | 11,81 | 0,18 | 132/140 |
| 1)Abanca R. Fija Mixta* | M | 11,13 | 1,88 | 83/137 |
| 1)Abanca Rentas Crec. 2026 | F | 9,84 | -0,19 | 44/89 |
| 1)Abanca Rentas Crec. 2027 | F | 9,61 | -0,42 | 55/89 |
| 1)Abanca RV Dividendo* | V | 10,98 | - | |
| 1)Abanca R. Variable Europa* | V | 6,17 | 7,22 | 76/119 |
| 1)Abanca R. Variable Mixta* | R | 771,96 | 3,86 | 15/23 |
| 1)Abanca RV ESG 360* | V | 13,65 | 15,10 | 44/262 |
| 1)Bankoa-Ahorro Fondo* | D | 112,23 | 0,79 | 72/74 |
| 1)Bankoa Selecc Estrat 50* | R | 121,95 | 5,71 | 92/192 |
| 1)Imantia Fondepósito Inst | D | 12,61 | 1,54 | 52/74 |
| 1)Imantia Futuro* | V | 27,91 | 7,67 | 168/262 |
| 1)Imantia R Fija Flexible* | F | 1.789,82 | 0,42 | 122/140 |
| 1)Imantia RF Flexible Insti* | F | 1.792,32 | 0,00 | 134/140 |

**Abante Asesores Gestión**

Plaza de la Independencia 6 28001 Madrid. Mariví Herrera. Tfno. 917815750. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Abante Asesores Global* | X | 19,88 | 5,73 | 61/178 |
| 1)Abante Bolsa* | V | 23,54 | 9,76 | 123/262 |
| 1)Abante Cartera Renta Fija | F | 10,00 | 0,65 | 30/89 |
| 1)Abante Índice Bolsa A* | V | 15,92 | 10,47 | 107/262 |
| 1)Abante Índice Bolsa L* | V | 16,47 | 10,69 | 99/262 |
| 1)Abante Índice Selec. A* | R | 12,48 | 5,95 | 84/192 |
| 1)Abante Índice Selec. L* | R | 12,86 | 6,06 | 78/192 |
| 1)Abante Life Sciences A* | V | 10,54 | 13,18 | 2/41 |
| 1)Abante Life Sciences C* | V | 8,93 | 13,17 | 3/41 |
| 1)Abante Moderado A* | I | 15,77 | 3,93 | 8/14 |
| 1)Abante Patrimonio Global* | X | 20,40 | 6,48 | 50/178 |
| 1)Abante Renta* | M | 12,23 | 1,56 | 97/137 |
| 1)Abante R. F. Corto Plazo | D | 12,55 | 1,81 | 19/74 |
| 1)Abante Quant Value SM | V | 12,58 | 8,46 | 1/7 |
| 1)Abante Selección Inmobiliario | V | 18,09 | 8,29 | 1/8 |
| 1)Abante Selección* | R | 16,88 | 5,21 | 102/192 |
| 1)Abante Valor* | M | 13,50 | 2,59 | 48/137 |
| 1)AGF-Abante Pangea-A* | X | 8,25 | - | |
| 1)AGF-Abante Pangea-B* | X | 7,73 | -0,97 | 167/178 |
| 1)AGF-Abante Pangea-C* | X | 8,17 | - | |
| 1)AGF-European Quality-A* | V | 20,10 | 10,55 | 22/119 |
| 1)AGF-European Quality-B* | V | 19,68 | 10,24 | 27/119 |
| 1)AGF-Europ. Quality-C* | V | 15,20 | 10,54 | 23/119 |
| 1)AGF - Equity Manager A * | I | 12,26 | 8,97 | 2/23 |
| 1)AGF - Equity Manager B * | I | 11,16 | 8,46 | 3/23 |
| 1)AGF - Equity Manager C * | I | 12,90 | 8,97 | 1/23 |
| 1)AGF-Global Selection* | R | 13,92 | 5,08 | 112/192 |
| 1)AGF-Spanish Opp.-A* | V | 16,06 | 16,70 | 4/77 |
| 1)AGF-Spanish Opp.-B* | V | 15,04 | 16,34 | 6/77 |
| 1)AGF-Spanish Opp.-C* | V | 9,81 | 16,69 | 5/77 |
| 1)Kalahari | R | 14,97 | 9,17 | 2/23 |
| 1)Okavango Delta A | V | 17,25 | 16,94 | 3/77 |
| 1)Okavango Delta I | V | 19,49 | 17,04 | 2/77 |
| 1)Rural Selección Decidida* | V | 13,57 | 7,57 | 173/262 |
| 1)Rural Selección Equilib.* | R | 121,84 | 4,59 | 123/192 |
| 1)Tabor* | M | 10,31 | 1,67 | 91/137 |

**Alken Asset Managent**

61 Conduit Street, London W1S 2GB Londres, UK. Isabel Ortega / Jaime Mesia . Tfno. +44207 440 1951. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)ALKEN Abs Rtn Europ A | I | 144,48 | 5,50 | 5/36 |
| 1)ALKEN Abs Rtn Europ I | I | 165,62 | 5,73 | 4/36 |
| 1)ALKEN European Opps A | V | 275,18 | 8,78 | 53/119 |
| 1)ALKEN European Opps R | V | 345,52 | 9,00 | 47/119 |
| 1)ALKEN Sm Cap Europ R | V | 339,22 | 8,87 | 6/20 |

**Allianz Global Investors GmbH**

Serrano 49 2ª planta 28006 Madrid. María Castellanos. Tfno. 910477400. Web. www.allianzglobalinvestors.es. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)AGI Adv FI Euro AT | F | 94,48 | -0,35 | 50/89 |
| 1)AGI AdvFI SD AT | F | 99,91 | 0,64 | 110/140 |
| 1)AGI Artificial Intell ATH | V | 229,54 | 7,54 | 29/35 |
| 1)AGI Best Styles Glb E ATH | V | 201,13 | 15,87 | 38/262 |
| 1)AGI Capital Plus AT | M | 114,51 | 1,16 | 31/37 |
| 1)AGI Clean Planet AT | V | 143,64 | 11,17 | 6/26 |
| 1)AGI Climate Transition AT | V | 148,43 | 8,87 | 11/26 |
| 1)AGI Credit Opportun AT | F | 104,26 | 2,90 | 9/90 |
| 1)AGI Credit Opps Plus | F | 107,31 | 4,09 | 4/90 |
| 1)AGI Cyber Security AT | V | 114,20 | 7,53 | 30/35 |
| 1)AGI Dynamic MA Str 15 AT | M | 111,93 | 3,03 | 26/137 |
| 1)AGI Dynamic MA Str 50 AT | R | 155,61 | 8,45 | 28/192 |
| 1)AGI Dynamic MA Str 75 AT | R | 169,84 | 12,52 | 2/192 |
| 1)AGI E Oblig CT ISR RC | F | 1.032,87 | 1,85 | 22/140 |
| 1)AGI Enhanced ST Eur AT | D | 110,02 | 1,41 | 64/74 |
| 1)AGI Euro Credit SRI AT | F | 103,81 | 1,35 | 36/76 |
| 1)AGI Emerg Markets SD ATH | V | 101,03 | 2,62 | 54/58 |
| 1)AGI Euroland Eq Grw AT | V | 284,53 | 4,72 | 47/49 |
| 1)AGI Euro Inflation LB AT | F | 105,99 | -2,38 | 14/14 |
| 1)AGI Europe Eq Grw AT | V | 403,81 | 8,39 | 58/119 |
| 1)AGI Europe Eq Grw S AT | V | 244,14 | 7,47 | 73/119 |
| 1)AGI European Eq Div AT | V | 336,75 | 7,77 | 70/119 |
| 1)AGI Floating Rate Note AT | F | 103,51 | 1,81 | 25/140 |
| 1)AGI Food Security AT | V | 87,25 | 4,40 | 2/5 |
| 1)AGI German Equity AT | V | 213,76 | 5,43 | 1/6 |
| 1)AGI Global Eq Insights AT | V | 196,39 | 9,03 | 139/262 |
| 1)AGI Global Floating RN AT | F | 103,69 | 2,62 | 1/140 |
| 1)AGI Green Bond AT | F | 88,04 | -1,05 | 72/90 |
| 1)AGI Gb Sustainability AT | V | 153,85 | 9,03 | 140/262 |
| 1)AGI Global Water ATH | V | 149,24 | 7,95 | 18/26 |
| 1)AGI Global Eq Growth ATH | V | 108,09 | 4,95 | 227/262 |
| 1)AGI Gb Metals & Mining AT | V | 70,78 | 3,63 | 2/2 |
| 1)AGI Income & Growth ATH | R | 154,55 | 4,33 | 1/1 |
| 1)AGI Japan Equity ATH | V | 203,24 | 16,12 | 6/22 |
| 1)AGI Multi Asset LS ATH | I | 111,21 | 2,44 | 6/13 |
| 1)AGI Oriental Inc AT | V | 400,13 | 11,32 | 5/11 |
| 1)AGI Pet & Animal Well ATH | V | 129,37 | 1,36 | 248/262 |
| 1)AGI Positive Change AT | V | 107,53 | 10,20 | 111/262 |
| 1)AGI Securicash SRI | D | 1.048,57 | 1,87 | 11/74 |
| 1)AGI Smart Energy ATH | V | 128,92 | 0,83 | 3/6 |
| 1)AGI Strategy 15 CT | M | 154,43 | 1,21 | 113/137 |
| 1)AGI Strategy 50 CT | R | 232,68 | 6,95 | 59/192 |
| 1)AGI Strategy 75 CT | R | 310,23 | 11,38 | 3/192 |
| 1)AGI Thematica AT | V | 163,18 | 6,51 | 204/262 |
| 1)AGI US Investment GC ATH | F | 101,94 | -0,36 | 73/76 |
| 1)AGI US Short Durat HI ATH | F | 117,22 | 1,74 | 15/30 |
| 1)AGI Valeurs Durables RC | V | 1.023,57 | 10,20 | 14/49 |
| 1)AGI Volatility Strat PT2 | O | 1.058,59 | 1,97 | 3/5 |
| 2)AGI China A AT USD | V | 9,45 | 4,04 | 9/14 |
| 2)AGI US Large Cap V AT USD | V | 11,31 | 10,00 | 74/87 |



**Amundi Iberia**

Pº de la Castellana, 1 28046 Madrid. Tfno. 914327200. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)AF Absol Ret MultiStrat | I | 60,34 | 2,69 | 11/36 |
| 1)AF Cash EUR* | D | 102,39 | 1,75 | 29/74 |
| 1)AF Emerg Mkt Bond | F | 51,42 | 2,41 | 12/30 |
| 1)AF Euro Agg Bond | F | 125,21 | -0,74 | 60/89 |
| 1)AF Euroland Equity | V | 12,03 | 7,41 | 33/49 |
| 1)AF Europe Eq Conservat | V | 203,67 | 6,48 | 87/119 |
| 1)AF European Eq Value | V | 163,98 | 6,88 | 79/119 |
| 1)AF Global Agg Bond | F | 104,41 | 0,26 | 40/90 |
| 1)AF Global Ecology ESG | V | 445,70 | 15,87 | 1/26 |
| 1)AF MultiAsset Conservat | M | 104,35 | 0,77 | 122/137 |
| 1)AF MultiAsst Sustain Fut | R | 104,59 | 2,73 | 163/192 |
| 1)AF Pio US Eq Fundmt Grwth | V | 564,53 | 18,16 | 26/87 |
| 1)AF Pioneer US Bond | F | 45,02 | -0,68 | 13/16 |
| 1)AF US Pioneer Fund | V | 187,31 | 16,61 | 37/87 |
| 1)AF Volatility Euro* | O | 110,80 | -3,22 | 4/5 |
| 1)AM Enhncd Ultra ST Bd SRI* | F | 113.166,00 | 2,38 | 3/140 |
| 1)AM Indx MSCI Emg Mkts* | V | 131,60 | 7,67 | 38/58 |
| 1)AM Indx MSCI EMU* | V | 247,26 | 7,99 | 29/49 |
| 1)AM Indx MSCI Europe* | V | 284,53 | 9,77 | 32/119 |
| 1)AM Indx MSCI Nrth-Amer* | V | 530,10 | 13,32 | 57/87 |
| 1)AM Indx MSCI World* | V | 319,82 | 15,13 | 43/262 |
| 1)AM Indx S&P500* | V | 341,16 | 16,55 | 38/87 |
| 1)AM RI Impact Green Bd* | F | 91,52 | -0,62 | 55/90 |
| 1)Amundi Corto Plazo* | D | 12.780,88 | 1,73 | 30/74 |
| 1)Amundi Estrategia Glob* | M | 1.053,33 | 2,37 | 57/137 |
| 1)Amundi Rend Plus* | X | 127,36 | 0,79 | 155/178 |
| 1)Best Manager Conserv* | M | 650,19 | 1,52 | 27/37 |
| 1)Best Manager Selection* | X | 858,18 | 6,17 | 55/178 |
| 1)CPR Inv Climate Action* | V | 175,95 | 15,29 | 2/26 |
| 1)CPR Inv Education* | V | 112,29 | 3,22 | 242/262 |
| 1)CPR Inv Food for Gen* | V | 127,96 | 3,79 | 3/5 |
| 1)CPR Inv Glb Disrupt Opp* | V | 1.974,26 | 16,52 | 27/262 |
| 1)CPR Silver Age* | V | 2.701,92 | 6,61 | 82/119 |
| 1)First Eagle Am Int AHE* | X | 194,12 | 5,70 | 65/178 |
| 1)ING Cart.Naranja 0/100* | F | 10,27 | 0,73 | 105/140 |
| 1)ING Cart.Naranja 10-90* | M | 9,73 | 0,39 | 127/137 |
| 1)ING Cart.Naranja20-80* | M | 10,30 | 1,29 | 111/137 |
| 1)ING Cart.Naranja30-70* | M | 10,89 | 2,39 | 55/137 |
| 1)ING Cart.Naranja40-60* | R | 11,22 | 3,63 | 146/192 |
| 1)ING Cart.Naranja50-50* | R | 11,82 | 4,57 | 124/192 |
| 1)ING Cart.Naranja75-25* | R | 13,53 | 8,60 | 25/192 |
| 1)ING Cart.Naranja90* | V | 15,55 | 11,42 | 85/262 |
| 1)ING D FN Eurostoxx50 | V | 22,20 | 11,56 | 8/49 |
| 1)ING DIR FN Conservad | I | 12,20 | 1,02 | 9/10 |
| 1)ING DIR FN Dinámico | I | 16,47 | 3,99 | 5/14 |
| 1)ING DIR FN Ibex35 | V | 21,77 | 12,40 | 23/77 |
| 1)ING DIR FN Moderado | I | 13,73 | 1,88 | 15/23 |
| 1)ING DIR FN S&P500 | V | 33,89 | 18,39 | 24/87 |
| 2)First Eagle Am Int. AU* | X | 9.330,00 | 9,84 | 12/178 |

**Andbank Asset Management**

4, Rue Jean Monnet L-2180Luxemburgo. Severino Pons. Tfno. +352 26 19 39 938. Fecha v.l.: 19/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Merchbanc Merchfondo | V | 78,69 | -7,73 | 257/262 |
| 1)Merchbanc RF Flexible | F | 107,80 | 2,08 | 11/90 |
| 1)Merchbanc Universal | R | 103,79 | 5,18 | 104/192 |
| 1)SIH Balanced A | R | 133,68 | 3,42 | 153/192 |
| 1)SIH Balanced B | R | 130,50 | 3,63 | 147/192 |
| 1)SIH Best BlackRock | X | 1,12 | 5,44 | 70/178 |
| 1)SIH Best Carmignac | X | 1,15 | 8,35 | 32/178 |
| 1)SIH Best JP Morgan | X | 1,12 | 8,41 | 30/178 |
| 1)SIH Equity Europe A | V | 121,07 | -2,81 | 117/119 |
| 1)SIH Best M&G | X | 1,09 | 1,06 | 153/178 |
| 1)SIH Best Morgan Stanley | X | 1,09 | 10,64 | 6/178 |
| 1)SIH Equity Spain A | V | 107,05 | 0,71 | 74/77 |
| 2)SIH Flexible Fixed Inc US | F | 111,18 | 4,86 | 1/16 |
| 1)SIH Global Equity | V | 119,55 | 10,33 | 108/262 |
| 1)SIH Global Sustanable Imp | X | 113,26 | 3,63 | 114/178 |
| 1)SIH Multi Agresivo | R | 12,38 | 5,47 | 97/192 |
| 1)SIH Multi Dinámico | R | 11,71 | 4,27 | 131/192 |
| 1)SIH Multi Equilibrado | M | 10,45 | 2,08 | 78/137 |
| 1)SIH Multi Inversión | R | 11,00 | 3,34 | 155/192 |
| 1)SIH Multi Moderado | M | 9,91 | 1,19 | 114/137 |
| 1)SIH Short Term A | F | 103,33 | 1,02 | 87/140 |

**Andbank Wealth Management**

Serrano 37 28001 Madrid. Roberto Santos Hernández. Tfno. +34 917453400. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)AndBank Megatrends FI* | V | 14,73 | 10,96 | 92/262 |
| 1)Foncess Flexible* | R | 13,06 | 2,59 | 166/192 |
| 1)Fondibas | M | 12,41 | 5,02 | 2/37 |
| 1)Gestión Talento* | V | 12,64 | 3,34 | 240/262 |
| 1)Gestión Value A* | V | 14,63 | 7,63 | 170/262 |
| 1)Medigestión | I | 11,44 | 3,97 | 6/14 |
| 1)Merchfondo | X | 122,73 | -7,96 | 173/178 |
| 1)Merch-Fontemar | M | 27,24 | 2,86 | 33/137 |
| 1)Merch-Oportunidades | X | 9,97 | -13,47 | 175/178 |
| 1)Merch-Universal | R | 63,24 | 6,05 | 80/192 |
| 1)Sigma Inv. House Ahorro | F | 12,75 | 1,23 | 71/140 |
| 1)Sigma Inv. House Flex Gbl* | X | 21,24 | 2,13 | 144/178 |
| 1)Sigma Inv. House Healthc | V | 34,83 | 6,70 | 22/41 |
| 1)Sigma Inv. House R. Fija | F | 20,21 | 1,11 | 20/89 |
| 1)Sigma Inv House Seleccion* | X | 3,86 | -0,67 | 165/178 |

**Arquia Banca**

Barquillo 6 1ª Izda. 28004 Madrid. Alfonso Castro. Tfno. 934464536. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Arquia Ahorro CP | F | 10,36 | 1,81 | 26/140 |
| 1)Arquia B. Líderes Del Fut | V | 11,96 | 22,98 | 9/262 |
| 1)Arquia Banca Din 100RV B* | V | 16,57 | 9,75 | 125/262 |
| 1)Arquia Banca Equil 60RV B* | R | 13,48 | 6,29 | 68/192 |
| 1)Arquia Banca Income RVMI | R | 22,55 | 5,70 | 94/192 |
| 1)Arquia Banca Líderes Glob | V | 15,92 | 17,23 | 22/262 |
| 1)Arquia Banca Prud 30RV B* | M | 11,89 | 3,76 | 18/137 |
| 1)Arquia Banca RF Euro | F | 7,33 | 1,69 | 36/140 |
| 1)Arquia Banca RF Flex A * | F | 10,08 | 3,16 | 7/90 |

**Atl Capital Gestión**

Montalbán 9 28014 Madrid. Félix López. Tfno. 913605800. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)ATL Capital Best Manage* | X | 14,72 | 4,57 | 91/178 |
| 1)ATL Capital BM Dinámico* | R | 12,99 | 6,17 | 73/192 |
| 1)ATL Capital BM Mixto * | R | 12,83 | 6,01 | 81/192 |
| 1)ATL Capital BM Moderado* | R | 11,08 | 2,52 | 168/192 |
| 1)ATL Capital BM R Variable* | V | 12,64 | 9,92 | 118/262 |
| 1)ATL Capital BM Táctico* | R | 10,63 | 4,09 | 137/192 |
| 1)ATL Capital BMConservador* | M | 10,20 | 2,29 | 66/137 |
| 1)ATL Capital Cart.Dinámica | R | 13,45 | 7,74 | 35/192 |
| 1)ATL Capital Cartera RV* | V | 16,67 | 10,67 | 102/262 |
| 1)ATL Capital Cart.Táctica* | R | 10,42 | 4,41 | 128/192 |
| 1)ATL Capital Corto Plazo | D | 12,39 | 1,67 | 37/74 |
| 1)ATL Capital Patrimonio* | M | 12,87 | 2,38 | 56/137 |
| 1)ATL Capital Renta Fija* | F | 12,54 | 0,51 | 31/90 |
| 1)ATL Capital RF 2027 | F | 10,69 | 1,01 | 43/76 |
| 1)Cosmos Equity Trends* | V | 14,58 | 10,07 | 112/262 |
| 1)Cuasar Optimal Yield A * | F | 9,54 | 0,39 | 46/52 |
| 1)Espinosa Partners Inver. | X | 14,91 | 10,31 | 7/178 |
| 1)Financces Global* | R | 10,85 | 5,10 | 9/23 |
| 1)Fongrum RV Mixta* | R | 13,17 | 7,53 | 41/192 |
| 1)Fongrum/Valor* | X | 18,73 | 5,71 | 63/178 |
| 1)Olympus Equity Europe | V | 11,48 | 9,08 | 46/119 |
| 1)Olympus Europe | V | 11,56 | 9,52 | 35/119 |

**AXA Investment Managers**

AXA Investment Managers Paris, Sucursal España Pº de la Castellana,93 . Madrid informacion@axa-im.com. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)AXA World F-Inflation Pl.* | F | 108,05 | 1,14 | 4/14 |
| 1)AXA Inflation Short D* | F | 102,56 | 0,49 | 5/14 |
| 1)AXA G Inflation Bonds* | F | 139,00 | -0,86 | 7/14 |
| 1)AXA G Infl B Redex* | F | 108,79 | 2,62 | 2/14 |
| 1)AXA EUR CreditShort D* | F | 129,26 | 0,97 | 90/140 |
| 1)AXA ECredit TOTAL RET* | F | 137,52 | 2,44 | 17/76 |
| 1)AXA Euro Credit Plus* | F | 18,63 | 0,98 | 44/76 |
| 1)AXA Eur Sust Credit* | F | 150,65 | 0,30 | 59/76 |
| 1)AXA Euro 10+LT* | F | 192,73 | -2,76 | 88/89 |
| 1)AXA Flexible Propiety* | X | 106,47 | -1,33 | 169/178 |
| 1)AXA US Credit SD Inv Grad* | F | 99,51 | 1,22 | 11/13 |
| 1)AXA US Corp. Interm* | F | 115,94 | 0,47 | 55/76 |
| 1)AXA GLOBAL Short Dur* | F | 106,47 | 1,42 | 53/140 |
| 1)AXA GLOBAL STRATEGIC* | F | 110,85 | 0,46 | 35/90 |
| 1)AXA ACT Green Bonds* | F | 92,03 | -0,49 | 52/90 |
| 1)AXA Global Sust Agg* | F | 28,40 | -0,46 | 50/90 |
| 1)AXA Europe SD High Y* | F | 140,28 | 1,67 | 29/52 |
| 1)AXA US SD High Yield* | F | 150,10 | 1,19 | 36/52 |
| 1)AXA ACT US SD High Yield * | F | 109,29 | 1,19 | 37/52 |
| 1)AXA US High Yield* | F | 210,77 | 1,83 | 25/52 |
| 1)AXA US HY LowCarb* | F | 96,51 | 1,10 | 40/52 |
| 1)AXA US Dynamic High Y* | F | 140,12 | 3,48 | 12/52 |
| 1)AXA Global High Yield* | F | 92,18 | 1,92 | 22/52 |
| 1)AXA Asian High Yield* | F | 80,60 | - | |
| 1)AXA Asian Short Dur* | F | 99,98 | 1,43 | 1/9 |
| 1)AXA Emerging Short D.* | F | 98,04 | 2,14 | 14/30 |
| 1)AXA INCOME GENERATION* | X | 115,94 | 3,39 | 121/178 |
| 1)AXA Defensive Opt I* | M | 69,79 | 3,09 | 25/137 |
| 1)AXA Optimal Income* | X | 215,72 | 5,27 | 72/178 |
| 1)AXA Global Optimal I* | X | 159,15 | 9,93 | 9/178 |
| 1)AXA ACT Biodiversity* | V | 81,36 | 7,04 | 192/262 |
| 1)AXA ACT Clean Economy* | V | 134,59 | 10,73 | 8/26 |
| 1)AXA ACT Soc Pogress* | V | 95,57 | 5,59 | 34/35 |
| 1)AXA ACT Human Capital* | V | 154,36 | 2,51 | 16/20 |
| 1)AXA Evolving Trends* | V | 133,48 | 11,39 | 24/35 |
| 1)AXA Digital Economy* | V | 162,88 | -0,52 | 35/35 |
| 1)AXA Longevity Economy* | V | 102,73 | 2,81 | 29/41 |
| 1)AXA Robotech* | V | 168,63 | 13,05 | 23/35 |
| 1)AXA Metaverse* | V | 104,92 | 14,11 | 22/35 |
| 1)AXA Sust Equity* | V | 205,06 | 12,83 | 71/262 |
| 1)AXA Europe SmallCap* | V | 166,61 | 0,55 | 19/20 |
| 1)AXA Europe Sustain.* | V | 376,21 | 8,28 | 64/119 |
| 1)AXA Eurozone Sustain.* | V | 358,42 | 7,21 | 34/49 |
| 1)AXA Switzerland* | V | 93,58 | 6,00 | 1/1 |
| 1)AXA US Enhanced Index | V | 19,11 | 12,88 | 60/87 |
| 1)AXA IM US Equity QI | V | 24,14 | 11,60 | 67/87 |

**Azvalor Asset Management**

Paseo de la Castellana 110 3 planta 28046 Madrid. Tfno. 917374440. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Azvalor Blue Chips | V | 193,27 | 0,07 | 251/262 |
| 1)Azvalor Capital | M | 97,35 | -2,06 | 133/137 |
| 1)Azvalor Iberia | V | 150,92 | 4,71 | 65/77 |
| 1)Azvalor Int. LUX "I"* | V | 1.941,87 | 0,90 | 249/262 |
| 1)Azvalor Int. LUX "R"* | V | 187,16 | 0,69 | 250/262 |
| 1)Azvalor Internacional | V | 239,71 | 2,34 | 244/262 |
| 1)Azvalor Managers* | V | 162,03 | 6,86 | 196/262 |
| 1)Azvalor Managers LUX* | V | 16,76 | 6,33 | 208/262 |

**Bankinter Gestión de Activos**

Marqués de Riscal, 11 29 28010 Madrid. Fatima Moratalla. Tfno. 901131313. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)BK Ahorro Activos Euro | D | 859,34 | 1,36 | 67/74 |
| 1)BK Ahorro Renta Fija | F | 1.017,48 | 1,06 | 84/140 |
| 1)BK Bolsa Americana Gar* | G | 99,19 | -0,69 | 66/67 |
| 1)BK Bolsa España | V | 1.546,18 | 7,12 | 56/77 |
| 1)BK Bolsa Europea 2025 Gar* | G | 130,01 | 5,14 | 2/67 |
| 1)BK Cesta Consolid. Gar* | G | 847,65 | 1,67 | 25/67 |
| 1)BK Cesta Cons Gar II* | G | 936,76 | 1,82 | 20/67 |
| 1)BK Cesta Selecc. Gar.* | G | 858,84 | 2,05 | 12/67 |
| 1)BK Dinero 2 | D | 888,09 | 1,53 | 54/74 |
| 1)BK Dinero 4 | D | 89,47 | 1,63 | 44/74 |
| 1)BK Dividendo Europa | V | 2.117,02 | 6,61 | 83/119 |
| 1)BK EEUU Nasdaq 100 | V | 4.479,21 | 16,10 | 20/35 |
| 1)BK Efic Energ y Medioamb | V | 2.457,09 | 10,78 | 7/26 |
| 1)BK España 2027 Gar * | G | 58,56 | 1,14 | 43/67 |
| 1)BK Euribor Rentas II Gar* | G | 128,07 | 1,72 | 24/67 |
| 1)BK Euribor Rentas III G* | G | 123,77 | 1,72 | 23/67 |
| 1)BK Euribor Rentas IV G* | G | 118,35 | 0,03 | 63/67 |
| 1)BK Euribor 2024 II G* | G | 1.033,43 | 1,16 | 42/67 |
| 1)BK Euribor 2025 Gar.* | G | 124,65 | 0,22 | 60/67 |
| 1)BK Euribor 2027 Gar* | G | 118,12 | -0,10 | 65/67 |
| 1)BK Euribor 2025 II Gar.* | G | 102,29 | 0,49 | 57/67 |
| 1)BK Europa 2025 Gar* | G | 92,42 | 6,63 | 1/67 |
| 1)BK Europeo Inverso | O | 10,14 | -8,54 | 5/5 |
| 1)BK Eurostoxx 2024 P Gar* | G | 87,12 | 1,49 | 29/67 |
| 1)BK Eurostoxx 2024 PII G* | G | 1.367,93 | 1,50 | 28/67 |
| 1)BK Bolsa Esp Objetivo2027* | O | 742,97 | 4,79 | 2/5 |
| 1)BK Deuda Financiera | F | 28,06 | 0,56 | 54/76 |
| 1)BK Fondo Monetario | D | 1.775,54 | 1,56 | 50/74 |
| 1)BK Futuro Ibex | V | 144,51 | 11,81 | 27/77 |
| 1)BK Índice Salud C | V | 100,00 | 0,00 | 33/41 |
| 1)BK Ibex 2023 Garantizado* | G | 97,21 | - | |
| 1)BK Índice Salud A | V | 137,30 | 9,42 | 9/41 |
| 1)BK Ibex 2024 P Gar* | G | 105,13 | 2,02 | 14/67 |
| 1)BK Índice Salud R | V | 136,84 | 9,32 | 10/41 |
| 1)BK Ibex 2025 II Gar* | G | 114,06 | 0,30 | 58/67 |
| 1)BK Ibex 2026 Plus Gar.* | G | 99,46 | 1,24 | 41/67 |
| 1)BK Ibex 2026 Plus II Gar.* | G | 85,46 | 1,08 | 45/67 |
| 1)BK Ibex Rentas Garant.* | G | 100,35 | 0,98 | 48/67 |
| 1)BK Ibex Rentas 2027 Gar.* | G | 65,54 | -0,04 | 64/67 |
| 1)BK Rentas Objetivo 2026 | F | 97,45 | 0,00 | 41/89 |
| 1)BK Índice Europa Gar* | G | 818,96 | 2,26 | 7/67 |
| 1)BK Índice España 2027 Gar* | G | 75,79 | 3,01 | 3/67 |
| 1)BK Índice América | V | 2.122,68 | 13,85 | 54/87 |
| 1)BK Media Europea 2024* | G | 116,49 | 2,15 | 9/67 |
| 1)Bankinter Emergentes | V | 98,50 | 10,26 | 16/58 |
| 1)BK Media Europea 2026 Gar* | G | 78,63 | 2,29 | 6/67 |
| 1)BK Índice España 2024 G* | G | 81,51 | 1,73 | 22/67 |
| 1)BK Índice Japón | V | 1.240,78 | 16,82 | 5/22 |
| 1)BK Mixto Flexible | R | 1.220,05 | 2,68 | 17/23 |
| 1)BK Mixto Renta Fija | M | 102,21 | 1,83 | 25/37 |
| 1)BK Finanzas Globales | V | 785,64 | 11,35 | 6/8 |
| 1)BK Índice Global R | V | 174,14 | 13,38 | 60/262 |
| 1)BK Multiestrategia | I | 1.103,62 | 1,66 | 5/10 |
| 1)BK Pequeñas Cías. Europa | V | 441,20 | 1,76 | 17/20 |

**CÓMO LEER LOS CUADROS DE FONDOS DE INVERSIÓN:** Se recoge el nombre de la sociedad gestora de los distintos fondos con su dirección, teléfono y la persona de contacto. Se incluye también la fecha del valor liquidativo que se expresa en las columna tercera. El valor liquidativo de los fondos con asterisco (*) corresponde a días anteriores. La primera columna indica el nombre del fondo. La segunda columna corresponde a la categoría o vocación inversora del fondo. F: Renta fija largo, Renta fija corto y Otra Renta fija; V: Renta variable, renta variable Medianas/Pequeñas compañías, sector; D: Mercado monetario; M: Mixtos fijos; R: Mixtos variables; X: Mixtos; G: Garantizados; I: Inversiones alternativas; O: Otros. La tercera columna recoge el valor liquidativo en euros de cada una de las participaciones del fondo, descontadas las comisiones de gestión y depósito. Los fondos internacionales van precedidos por un número que indica la divisa de cotización: (1) euro, (2) dólar, (3) yen, (4) libra esterlina, (5) franco suizo, (6) dólar australiano, (7) dólar canadiense, (8) rand sudafricano, (9) corona noruega, (D) corona danesa, (S) corona sueca, (H) dólar Hong Kong, (G) dólar Singapur, (R) rublo ruso, (Y) yuan chino, (M) corona checa. La cuarta señala la rentabilidad acumulada del fondo en euros desde el 31 de diciembre del año anterior. La quinta, el puesto que ocupa cada fondo en la clasificación anual en euros de su categoría. En los fondos con varias clases de acciones, sólo se incluye en el ránking aquella acción dirigida al inversor particular, sin comisiones de entrada, en euros y que no reparta resultados. (**) Sólo para inversores cualificados. No existe obligación de registrar folleto por aplicación del artículo 30 bis de la ley del mercado de valores. LOS GESTORES QUE DESEEN FACILITAR MÁS INFORMACIÓN PARA LA COMPOSICIÓN DE ESTOS CUADROS PUEDEN CONTACTAR HASTA EL CIERRE DEL MISMO, LAS CUATRO Y MEDIA DE LA TARDE, CON EL EMAIL **bolsa@expansion.com.**

# CUADROS

Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)BK Ibex 2028 Plus Gar* | G | 64,36 | 1,40 | 34/67 |
| 1)BK Premium Moderado | R | 121,66 | 4,18 | 134/192 |
| 1)BK RF Coral Gar* | G | 1.146,50 | - | |
| 1)BK Objetivo Diciembre2023 | D | 1.535,12 | 1,32 | 68/74 |
| 1)BK RF Largo Plazo | F | 1.250,05 | -0,29 | 46/89 |
| 1)BK RV Euro | V | 100,55 | 10,92 | 12/49 |
| 1)BK Tecnología | V | 1.391,35 | 24,70 | 7/35 |

### BBVA

Ciudad BBVA- C/ Azul 4 Ed. Asia 3-C 28050 Madrid. Web. http://www.bbvaasset-management.com. Fecha v.l.: 19/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Accion Eurostoxx50 ETF | V | 49,91 | 10,10 | 15/49 |
| 1)Acción Ibex 35 ETF | V | 11,23 | 10,33 | 38/77 |
| 1)BBVA Ahorro Corto Plazo | D | 907,53 | 1,30 | 70/74 |
| 1)BBVA Ahorro Empresas | D | 7,96 | 1,63 | 43/74 |
| 1)BBVA Bolsa | V | 26,29 | 9,09 | 46/77 |
| 1)BBVA USA Desarrollo ISR | V | 37,68 | 11,04 | 68/87 |
| 1)BBVA Bolsa Asia MF* | V | 29,47 | 11,99 | 5/11 |
| 1)BBVA Global DesarrolloISR | V | 28,14 | 10,73 | 97/262 |
| 1)BBVA Europa DesarrolloISR | V | 11,66 | 10,51 | 25/119 |
| 1)BBVA Bolsa Europa | V | 113,54 | 3,26 | 104/119 |
| 1)BBVA Bolsa Europa Cartera | V | 124,23 | 4,01 | 101/119 |
| 1)BBVA Bolsa I USA (Cub) | V | 31,36 | 14,06 | 52/87 |
| 1)BBVA Bolsa Índice | V | 30,05 | 11,28 | 32/77 |
| 1)BBVA Bolsa Índice Euro | V | 14,57 | 9,96 | 16/49 |
| 1)BBVA Bolsa Plan Dv Europa | V | 19,26 | 7,40 | 74/119 |
| 1)BBVA Bolsa Plus | V | 1.619,09 | 7,32 | 55/77 |
| 1)BBVA Megatend. Tecnologic | V | 44,94 | 20,57 | 15/35 |
| 1)BBVA USA Des.Cubierto ISR | V | 22,69 | 7,11 | 80/87 |
| 1)BBVA Bonos Core BP | F | 10,67 | 0,45 | 120/140 |
| 1)BBVA Bonos Corp Dur Cub | F | 11,02 | 2,60 | 15/76 |
| 1)BBVA Bonos Corpor. LP | F | 12,68 | 0,94 | 46/76 |
| 1)BBVA Bonos Gobiernos | F | 10,53 | 0,37 | 125/140 |
| 1)BBVA Bonos Dólar CP | D | 84,71 | 5,08 | 10/15 |
| 1)BBVA Bonos Dur Flexible | I | 182,60 | -0,80 | 30/36 |
| 1)BBVA Bonos Duración | F | 1.818,28 | -2,16 | 86/89 |
| 1)BBVA Bonos Int. Flexible* | F | 14,67 | -3,60 | 89/90 |
| 1)BBVA Bonos Corporativos* | F | 15,47 | 0,74 | 52/76 |
| 1)BBVA Bonos Valor Relativo | I | 11,09 | 0,07 | 4/4 |
| 1)BBVA Crédito Europa | F | 133,51 | 1,17 | 41/76 |
| 1)BBVA European Equity Fund | V | 169,33 | 1,59 | 110/119 |
| 1)BBVA Fondt. CP | D | 1.458,99 | 1,32 | 69/74 |
| 1)BBVA Futuro Sostenible * | I | 936,49 | 1,70 | 11/15 |
| 1)BBVA Gest. Conservadora* | M | 10,63 | 1,87 | 84/137 |
| 1)BBVA Gestión Decidida * | R | 9,42 | 6,26 | 69/192 |
| 1)BBVA Gestión Moderada* | R | 7,02 | 3,74 | 144/192 |
| 1)BBVA Mega Planeta Tierra* | V | 7,87 | 6,57 | 203/262 |
| 1)BBVA Megatend Demografía | V | 222,01 | 8,08 | 157/262 |
| 1)BBVA Mej Ideas Cubiert 70* | V | 10,61 | 7,52 | 176/262 |
| 1)BBVA Mi Inver. Bolsa Acc | V | 11,54 | 3,15 | 105/119 |
| 1)BBVA Retorno Absoluto* | I | 3,12 | 4,30 | 7/36 |
| 1)Quality Global* | X | 612,85 | 1,13 | 151/178 |
| 1)Quality Inv. Conservadora* | M | 11,00 | 1,80 | 86/137 |
| 1)Quality Inv. Decidida* | R | 15,29 | 8,50 | 27/192 |
| 1)Quality Inv. Moderada* | R | 13,75 | 4,53 | 125/192 |
| 1)Quality Mejores Ideas* | V | 14,48 | 9,70 | 129/262 |
| 1)Quality Selec.Emerg.* | V | 11,89 | 3,55 | 51/58 |

### Bellevue Asset Management AG

Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Bellevue AI Hea EUR B | V | 145,50 | 15,18 | 1/41 |
| 1)Bellevue As Pac Hea B | V | 143,10 | -7,02 | 36/41 |
| 1)Bellevue Digital Hea B | V | 190,88 | 1,13 | 31/41 |
| 1)Bellevue Em Mkt Hea B | V | 111,09 | -13,89 | 38/41 |
| 1)Bellevue Ent EUR SM B | V | 415,17 | 14,60 | 1/1 |
| 1)Bellevue Ent Sw S&M EUR B | V | 199,43 | 2,30 | 1/2 |
| 1)Bellevue Global Macro B | I | 172,08 | 3,48 | 8/36 |
| 1)Bellevue Hea Strat B | V | 234,20 | 5,95 | 26/41 |
| 1)Bellevue Med Serv B | V | 700,80 | 9,77 | 7/41 |
| 1)Bellevue Obesity S B | V | 654,13 | 12,56 | 4/41 |

### Bestinver Gestión

Juan de Mena, 8 28014 Madrid. Tfno. 915959100. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Bestinfond | V | 279,35 | 12,03 | 5/49 |
| 1)Bestinver Bolsa | V | 80,22 | 6,98 | 58/77 |
| 1)Bestinver Consumo Global | I | 235,32 | 14,49 | 6/21 |
| 1)Bestinver Corto Plazo | F | 15,73 | 1,83 | 23/140 |
| 1)Bestinver Grandes Cías. | V | 304,51 | 8,86 | 143/262 |
| 1)Bestinver Internacional | V | 62,13 | 13,12 | 64/262 |
| 1)Bestinver Latam* | V | 12,30 | -11,98 | 3/7 |
| 1)Bestinver Mixto | R | 38,62 | 9,26 | 1/23 |
| 1)Bestinver Norteamérica | V | 20,92 | 17,21 | 33/87 |
| 1)Bestinver Patrimonio | M | 11,31 | 3,71 | 4/37 |
| 1)Bestinver Renta | F | 12,99 | 2,86 | 4/89 |
| 1)European Financ OPP A* | V | 12,87 | - | |
| 1)European Financ OPP Z* | V | 13,98 | - | |
| 1)Tordesillas Iberia A* | V | 18,90 | - | |
| 1)Tordesillas Iberia Z* | V | 13,94 | - | |
| 1)Tordesillas Long/Short A* | I | 11,29 | - | |
| 1)Tordesillas Long/Short Z* | I | 11,66 | - | |

### Buy & Hold Capital

Cultura 1 1 46002 Valencia. Tfno. 900 550 440. Email. info@buyandhold.es . Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)B&H Acciones | V | 13,78 | 9,72 | 127/262 |
| 1)B&H Deuda | F | 11,11 | 1,89 | 27/76 |
| 1)B&H Flexible | X | 13,51 | 5,69 | 66/178 |
| 1)B&H Renta Fija | F | 12,20 | 2,97 | 12/76 |
| 1)B&H Bonds Lu | F | 1,20 | 3,06 | 11/76 |
| 1)B&H Equity Lu | V | 1,52 | 9,87 | 119/262 |
| 1)B&H Flexible Lu | X | 1,42 | 5,82 | 60/178 |

### Caixabank Asset Management

Paseo de La Castellana 51 28046 Madrid. Tfno. 934047700. Fecha v.l.: 19/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Albus Extra | X | 10,11 | 9,45 | 17/178 |
| 1)Albus Platinum | X | 11,58 | 9,60 | 14/178 |
| 1)CBK Ahorro Estándar | F | 29,70 | -0,50 | 136/140 |
| 1)CBK Ahorro Plus | F | 30,02 | -0,40 | 135/140 |
| 1)CBK B. Priv Sel* | X | 17,93 | 7,35 | 43/178 |
| 1)CBK Gestion Tendencias E | V | 13,72 | 12,36 | 76/262 |
| 1)CBK Bol. Divid.Europa Est | V | 8,77 | 6,20 | 89/119 |
| 1)CBK Bol. Divid.Europa Pl | V | 13,74 | 6,55 | 85/119 |
| 1)CBK Bolsa Gest Europa Pl | V | 8,58 | 8,47 | 56/119 |
| 1)CBK Bolsa España 150 | V | 8,28 | 15,89 | 9/77 |
| 1)CBK Bolsa Gest España Es | V | 54,94 | 14,11 | 14/77 |
| 1)CBK Bolsa Gest España Pl | V | 13,80 | 14,49 | 12/77 |
| 1)CBK Bolsa Sel Emerg Est* | V | 9,80 | 10,05 | 19/58 |
| 1)CBK Bolsa Índ. Euro Est. | V | 53,41 | 11,71 | 7/49 |
| 1)CBK RF Sel Global E* | F | 9,37 | -0,24 | 47/90 |
| 1)CBK Bolsa Gest Europa Est | V | 7,75 | 8,10 | 65/119 |
| 1)CBK Bolsa Sel Emerg Pl* | V | 14,44 | 10,36 | 15/58 |
| 1)CBK Bolsa Sel Europa Est* | V | 16,08 | 7,97 | 67/119 |
| 1)CBK Bolsa Sel Europa Pl* | V | 17,51 | 8,33 | 62/119 |
| 1)CBK Gar Bolsa Europa 2024 | G | 108,97 | 2,08 | 10/67 |
| 1)CBK Bolsa Sel Asia Pl* | V | 13,62 | 10,22 | 9/11 |
| 1)CBK Bolsa Sel Asia Est.* | V | 12,35 | 9,85 | 11/11 |
| 1)CBK Bolsa Sel Global Est* | V | 16,92 | 10,32 | 109/262 |
| 1)CBK Bolsa Sel Global Pl* | V | 18,61 | 10,68 | 100/262 |
| 1)CBK Bolsa Sel Japón Est.* | V | 7,71 | 4,70 | 21/22 |
| 1)CBK Bolsa Sel Japón Plus* | V | 8,51 | 5,04 | 19/22 |
| 1)CBK Bolsa Sel USA Est* | V | 27,25 | 12,79 | 61/87 |
| 1)CBK Bolsa Sel USA Pl* | V | 30,00 | 13,16 | 59/87 |
| 1)CBK Bolsa USA | V | 29,11 | 17,99 | 27/87 |
| 1)CBK Bonos Flotantes 2025P | F | 6,18 | 1,92 | 15/140 |
| 1)CBK DP Inflación 2024 | F | 7,71 | 1,54 | 3/14 |
| 1)CBK Cauto Div Univ* | M | 96,39 | 1,73 | 89/137 |
| 1)CBK Bolsa Índ. Esp Est | V | 11,07 | 11,31 | 31/77 |
| 1)CBK Destino Est* | X | 7,55 | 4,34 | 96/178 |
| 1)CBK Destino Plus* | X | 7,80 | 4,54 | 94/178 |
| 1)CBK Destino 2026 Est* | X | 6,90 | 4,96 | 86/178 |
| 1)CBK Destino 2026 Plus* | X | 7,05 | 5,16 | 76/178 |
| 1)CBK Destino 2030 Est* | X | 8,90 | 5,85 | 59/178 |
| 1)CBK Destino 2030 Plus* | X | 9,20 | 6,05 | 56/178 |
| 1)CBK Destino 2040 Est* | X | 9,51 | 8,10 | 35/178 |
| 1)CBK Destino 2040 Plus* | X | 9,83 | 8,30 | 33/178 |
| 1)CBK Destino 2050 Est* | X | 9,83 | 8,80 | 26/178 |
| 1)CBK Destino 2050 Plus* | X | 10,16 | 9,00 | 22/178 |
| 1)CBK Diversificado Dinám.* | I | 6,29 | 1,81 | 16/23 |
| 1)CBK Estrat Flexibl Ex* | M | 5,76 | -0,65 | 129/137 |
| 1)CBK Euro Top Ide Univ | V | 10,33 | 7,10 | 38/49 |
| 1)CBK Evol Sost. 15 Univ* | I | 127,81 | 0,93 | 3/4 |
| 1)CBK Estrat Flexibl Plu* | M | 5,65 | -0,73 | 130/137 |
| 1)CBK Evol Sost. 30 Univ* | I | 112,03 | 2,47 | 9/23 |
| 1)CBK Fondtesoro LP Univ | F | 160,14 | -0,30 | 47/89 |
| 1)CBK Bolsa Improvers | V | 2.553,61 | - | |
| 1)CBK Gestión 30* | M | 6,52 | 1,88 | 24/37 |
| 1)CBK Gestión 60* | R | 8,43 | 4,92 | 11/23 |
| 1)CBK Gar Creciente 2024 | G | 121,67 | 1,17 | 3/31 |
| 1)CBK Gar Dinámico | G | 105,10 | 1,48 | 30/67 |
| 1)CBK Gar EURIBOR | G | 111,35 | 1,28 | 40/67 |
| 1)CBK Bolsa USA Div Cubier | V | 14,34 | 13,92 | 53/87 |
| 1)CBK Gar EURIBOR II | G | 110,93 | 1,28 | 39/67 |
| 1)CBK Comunicación Mundial | V | 43,88 | 26,86 | 4/35 |
| 1)CBK Gar Sel XII | G | 10,68 | 2,06 | 11/67 |
| 1)CBK Gar Val Responsables | G | 99,37 | 0,91 | 52/67 |
| 1)CBK Gestión Total Plus* | X | 8,44 | 8,49 | 29/178 |
| 1)CBK Iter Extra | M | 7,43 | 2,20 | 69/137 |
| 1)CBK Iter Pl | M | 7,48 | 2,29 | 65/137 |
| 1)CBK Mix Dividendos Univ* | M | 7,91 | 1,09 | 116/137 |
| 1)CBK Mix RF 15 Univ* | M | 11,79 | 1,93 | 23/37 |
| 1)CBK Monetario Rdto. Est | D | 7,91 | 1,46 | 61/74 |
| 1)CBK Monetario Rdto. Plat. | D | 8,21 | 1,81 | 21/74 |
| 1)CBK Monetario Rdto. Plus | D | 8,02 | 1,59 | 47/74 |
| 1)CBK Monetario Rdto. Prem. | D | 8,11 | 1,71 | 32/74 |
| 1)CBK Multisalud Est | V | 11,04 | 6,38 | 24/41 |
| 1)CBK Multisalud Plus | V | 28,88 | 6,28 | 25/41 |
| 1)CBK Oportunidad Estandar* | V | 14,19 | 4,85 | 230/262 |
| 1)CBK Renta F. Flex. Est. | F | 6,57 | -0,81 | 62/90 |
| 1)CBK Renta F. Flex. Pl | F | 8,97 | -0,65 | 56/90 |
| 1)CBK Renta Fija Dólar | F | 0,49 | 4,86 | 4/13 |
| 1)CBK Rentas Euribor | G | 6,44 | 1,44 | 33/67 |
| 1)CBK Rentas Euribor 2 | G | 6,16 | 1,98 | 15/67 |
| 1)CBK RF Alta Cal Cred. | F | 8,02 | -1,81 | 82/89 |
| 1)CBK RF Enero 2026 Pla | F | 6,50 | 0,64 | 31/89 |
| 1)CBK RF Enero 2026 Ext | F | 6,07 | 0,76 | 26/89 |
| 1)CBK RF Corp Dur Cub Est | F | 9,04 | 2,13 | 22/76 |
| 1)CBK RF Corp Dur Cub Plus | F | 6,29 | 2,27 | 19/76 |
| 1)CBK RF Corporativa | F | 7,62 | -0,01 | 67/76 |
| 1)CBK RF Subordinada Pl | F | 7,07 | 1,15 | 13/14 |
| 1)CBK Sel Futuro Sost E* | X | 11,62 | 4,66 | 90/178 |
| 1)CBK Sel Futuro Sost P* | X | 10,60 | 4,99 | 85/178 |
| 1)CBK Sel Ret Absoluto Est* | I | 6,12 | 1,59 | 19/36 |
| 1)CBK Sel Ret Absoluto Pl* | I | 6,61 | 1,64 | 17/23 |
| 1)CBK Sel Tendencias Est.* | X | 15,76 | 9,58 | 15/178 |
| 1)CBK Sel Tendencias Plus* | X | 17,09 | 9,92 | 10/178 |
| 1)CBK Selección Alternativa* | I | 6,44 | 3,43 | 4/5 |
| 1)CBK SI Impacto 0/30 RV* | M | 14,68 | 1,27 | 112/137 |
| 1)CBK SI Impacto 0/30 RV E* | M | 13,97 | 1,18 | 115/137 |
| 1)CBK SI Impacto 0/30 RV P* | M | 15,02 | 1,34 | 109/137 |
| 1)CBK SI Impacto 0/60 RV* | R | 12,66 | 2,30 | 173/192 |
| 1)CBK SI Impacto 0/60 RV E* | R | 12,19 | 2,16 | 175/192 |
| 1)CBK SI Impacto 50/100 RV* | V | 14,63 | 4,93 | 228/262 |
| 1)CBK Small & Mid C Esp Uni | V | 463,64 | 9,97 | 42/77 |
| 1)CBK Soy Así Cauto Univ* | M | 134,12 | 2,78 | 38/137 |
| 1)CBK Soy Así Flex Univ* | R | 136,48 | 6,85 | 64/192 |
| 1)CBK Soy Así Din. Univ* | R | 153,20 | 10,17 | 8/192 |
| 1)Microbank Fondo Ético | I | 10,02 | 5,99 | 1/15 |
| 1)Microbank SI Imp RV | V | 12,16 | 4,80 | 21/26 |

### Caja Ingenieros Gestión

Rambla Catalunya, 2-4 ,2ª planta 08007 Barcelona. Virginia Prieto. Tfno. 933116711. Web. www.ingenierosfondos.es. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)CdE ODS Impact ISR A | R | 7,88 | 9,07 | 19/192 |
| 1)CdE ODS Impact ISR I | R | 8,18 | 9,54 | 15/192 |
| 1)CI Balanced Opp A | I | 6,09 | 1,82 | 3/10 |
| 1)CI Balanced Opp I | I | 6,43 | 2,25 | 2/10 |
| 1)CI Bolsa Euro Plus A | V | 9,01 | 8,09 | 28/49 |
| 1)CI Bolsa Euro Plus I | V | 9,68 | 8,56 | 23/49 |
| 1)CI Bolsa USA A | V | 20,31 | 17,03 | 34/87 |
| 1)CI Bolsa USA I | V | 22,67 | 19,18 | 18/87 |
| 1)CI CIMS 2026 | F | 105,05 | 0,80 | 99/140 |
| 1)CI CIMS 2027 | F | 108,45 | 0,22 | 40/89 |
| 1)CI CIMS 2027 2E | F | 104,78 | 0,55 | 33/89 |
| 1)CI Emergentes A | V | 16,51 | 9,76 | 23/58 |
| 1)CI Emergentes I | V | 17,95 | 11,13 | 9/58 |
| 1)CI Environment ISR A | R | 135,60 | 9,23 | 17/192 |
| 1)CI Environment ISR I | R | 146,99 | 9,85 | 12/192 |
| 1)CI Fondtesoro CP A | D | 898,67 | 1,52 | 56/74 |
| 1)CI Fondtesoro CP I | D | 913,88 | 1,67 | 38/74 |
| 1)CI Global A ISR | V | 11,03 | 16,28 | 34/262 |
| 1)CI Global I ISR | V | 12,05 | 16,77 | 26/262 |
| 1)CE Horizon 2027 | F | 104,31 | 1,19 | 75/140 |
| 1)CI Iberian Equity A | V | 12,07 | 7,73 | 54/77 |
| 1)CI Iberian Equity I | V | 12,96 | 8,90 | 47/77 |
| 1)CI Premier A | F | 688,20 | 0,79 | 27/90 |
| 1)CI Premier I | F | 713,39 | 1,05 | 23/90 |
| 1)CI Renta A | R | 14,72 | 4,51 | 14/23 |
| 1)CI Renta I | R | 15,62 | 4,96 | 10/23 |
| 1)CIG Dinámica A* | I | 105,89 | 2,53 | 12/14 |
| 1)CIG Dinámica I* | I | 112,39 | 3,20 | 10/14 |
| 1)Fonengin ISR A | M | 12,56 | 1,66 | 93/137 |
| 1)Fonengin ISR I | M | 13,28 | 2,09 | 77/137 |

### Caja Laboral Gestión

P. José M. Arizmendiarrieta,5 20500 Mondragón. Aitor García Santamaría. Tfno. 943790114. Fecha v.l.: 19/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)CL Bolsa Japón | V | 10,47 | 13,12 | 9/22 |
| 1)CL Bolsa USA | V | 16,85 | 10,77 | 69/87 |
| 1)CL Bolsas Europeas | V | 10,11 | 7,71 | 72/119 |
| 1)Laboral Kutxa Horiz 2027 | F | 11,27 | 1,63 | 12/89 |
| 1)Laboral Kutxa Horizonte 2 | F | 6,68 | - | |
| 1)Laboral Kutxa Euri Gar II | G | 7,67 | 0,99 | 46/67 |
| 1)LK Bolsa Universal | V | 11,54 | 12,34 | 78/262 |
| 1)Laboral Kutxa Ahorro | F | 10,44 | 0,83 | 98/140 |
| 1)Laboral Kutxa Aktibo Eki | M | 5,91 | 0,72 | 123/137 |
| 1)Laboral Kutxa Aktibo Hego | F | 8,98 | -1,09 | 73/90 |
| 1)Laboral Kutxa Aktibo Ipar | R | 7,07 | 3,68 | 145/192 |
| 1)Laboral Kutxa Avant | F | 7,68 | 0,50 | 33/90 |
| 1)Laboral Kutxa Bolsa | V | 21,63 | 8,40 | 50/77 |
| 1)Laboral Kutxa Bolsa G VI | G | 9,87 | 1,59 | 27/67 |
| 1)Laboral Kutxa Futur E | V | 8,25 | 8,18 | 155/262 |
| 1)L.K. Euribor Garantizado | G | 6,24 | 1,09 | 44/67 |
| 1)Lab. Kutxa Euribor G III | G | 11,00 | 0,99 | 47/67 |
| 1)Laboral.Kutxa B.G XXIV | G | 6,03 | 1,37 | 35/67 |
| 1)Laboral Kutxa Konpromiso | R | 7,69 | 6,09 | 74/192 |
| 1)Laboral Kutxa Horiz 2027 | F | 11,87 | -0,17 | 43/89 |
| 1)Laboral Kutxa RF Gar. X | G | 7,48 | 0,61 | 9/31 |
| 1)Laboral Kutxa RF Gar. XI | G | 9,50 | 0,40 | 12/31 |
| 1)L.K.RF Garant. XVIII FI | G | 5,99 | 0,40 | 13/31 |
| 1)Laboral Kutxa RFGar XVII | G | 6,07 | 0,89 | 6/31 |
| 1)LK Mercados Emergentes | V | 8,86 | 8,98 | 33/58 |
| 1)Laboral Kutxa RFG XIX | G | 8,89 | 0,75 | 8/31 |
| 1)LK Selek Balance | R | 6,12 | 2,94 | 159/192 |
| 1)Laboral Kutxa RF Gar. XX | G | 12,23 | -0,05 | 20/31 |
| 1)LK Selek Base | M | 7,21 | 2,12 | 74/137 |
| 1)Laboral Kuxta RF Gar XXI | G | 10,64 | -0,31 | 23/31 |
| 1)LK Selek Extraplus | R | 8,51 | 7,31 | 51/192 |
| 1)LK Selek Plus | R | 7,68 | 4,87 | 118/192 |



### Candriam

Pedro Teixeira, 8 Pta. 4 28020 Madrid. Tfno. 919010533. Web. http://contact.candriam.com. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Cand. Bd Euro Diversi C C | F | 961,77 | -0,52 | 57/89 |
| 1)Cand. Bds Conv Def C C | F | 130,55 | 1,60 | 4/18 |
| 1)Cand. Bds Credit Opp. C C | F | 208,15 | 1,54 | 30/76 |
| 1)Cand. Bds Em. Mkts C C | F | 1.200,81 | 2,40 | 13/30 |
| 1)Cand. Bds Eur. C C | F | 1.064,60 | -1,38 | 67/89 |
| 1)Cand. Bds Eur. Corp C C | F | 7.374,83 | 0,42 | 57/76 |
| 1)Cand. Bds Eur. Gov C C | F | 2.113,21 | -1,73 | 81/89 |
| 1)Cand. Bds Eur. HY C C | F | 1.318,39 | 2,37 | 18/52 |
| 1)Cand. Bds Eur. Lg T C C | F | 7.306,63 | -2,67 | 87/89 |
| 1)Cand. Bds Eur. Sh T C C | F | 2.069,38 | 0,39 | 123/140 |
| 1)Cand. Bds Gbl Gov. C C | F | 128,75 | -1,32 | 81/90 |
| 1)Cand. Bds Gbl HY C C | F | 264,94 | 2,04 | 20/52 |
| 1)Cand. Bds Gbl Infl.SD C C | F | 142,97 | 0,27 | 6/14 |
| 1)Cand. Bds Inter C C | F | 897,79 | -1,18 | 77/90 |
| 1)Cand. Bds Tot Ret C C | I | 137,25 | -0,40 | 27/36 |
| 1)Cand. Divers.Futures C C | I | 13.426,92 | -1,00 | 32/36 |
| 1)Cand. Eq.L Aust C C | V | 322,61 | 3,75 | 3/3 |
| 1)Cand. Eq.L Biotec C C | V | 223,23 | 5,24 | 28/41 |
| 1)Cand. Eq.L Biotec C C | V | 197,90 | 1,34 | 30/41 |
| 1)Cand. Eq.L Em Mkts C C | V | 986,44 | 15,36 | 3/58 |
| 1)Cand. Eq.L Emu Innovation | V | 135,06 | 4,29 | 48/49 |
| 1)Cand. Eq.L Eu. Inn C C | V | 2.966,52 | 0,93 | 114/119 |
| 1)Cand. Eq.L Eu. OptQua C C | V | 141,09 | -2,09 | 116/119 |
| 1)Cand. Eq.L Gbl Demogr C C | V | 331,23 | 14,91 | 46/262 |
| 1)Cand. Eq.L Rob&In Tech CC | V | 415,95 | 19,47 | 18/35 |
| 1)Cand. Indx Arbitrage C | I | 1.484,80 | 2,15 | 2/2 |
| 1)Cand. Lg Sh Credit C | I | 1.255,91 | 2,17 | 21/76 |
| 1)Cand. Mon.Mkt Eur AAA C C | D | 106,70 | 1,68 | 35/74 |
| 1)Cand. Mon.Mkt Eur. C C | D | 532,17 | 1,75 | 28/74 |
| 1)Cand. Monetaire SIC C | D | 1.087,97 | 1,86 | 14/74 |
| 1)Cand. Risk Arbitrage C | I | 2.565,03 | 2,24 | 1/2 |
| 1)Cand. Sust Bd Eur.Cor.CC | F | 101,43 | 0,62 | 53/76 |
| 1)Cand. Sust Bd Eur.Sh.T CC | F | 97,91 | 0,37 | 124/140 |
| 1)Cand. Sust Bd Eur. CC | F | 90,59 | -1,43 | 69/89 |
| 1)Cand. Sust Bd Global CC | F | 92,37 | -0,91 | 65/90 |
| 1)Cand. Sust Bd Gb HghYd CC | F | 111,80 | 1,17 | 38/52 |
| 1)Cand Sust Def AssetAll CC* | M | 150,50 | 1,51 | 98/137 |
| 1)Cand. Sust Eq Em Mkt CC | V | 126,66 | 12,48 | 5/58 |
| 1)Cand. Sust Eq EMU CC | V | 186,22 | 5,18 | 46/49 |
| 1)Cand. Sust Eq Europe CC | V | 28,28 | 5,25 | 94/119 |
| 1)Cand. Sust Eq World CC | V | 36,97 | 13,82 | 53/262 |
| 1)Cand. Sust Money M Eur CC | D | 1.151,07 | 1,80 | 22/74 |
| 1)Cleo Index Europe Eq C C | V | 275,20 | 10,10 | 30/119 |
| 1)Cleo Index Usa Eq C C | V | 650,48 | 17,67 | 31/87 |
| 1)NYLIM GF US HYCor C C | F | 146,15 | 5,76 | 6/52 |
| 2)Cand. Bds CrOpp. CUSDH C | F | 185,51 | 5,37 | 1/76 |
| 2)Cand. Bds EmDeb LocCu C C | F | 98,29 | -0,78 | 24/30 |
| 2)Cand. Bds EMs C C | F | 2.659,20 | 6,38 | 1/30 |
| 2)Cand. Bds Eur. HY C C | F | 232,65 | 6,25 | 2/52 |
| 2)Cand. Bds Total Ret C C | I | 171,84 | 3,40 | 9/36 |
| 2)Cand. Eq.L Biotec C C | V | 845,25 | 5,33 | 27/41 |
| 2)Cand. Eq.L Oncol Imp C C | V | 271,65 | 10,48 | 5/41 |
| 2)Cand. Eq.L Rob&In Tech CC | V | 446,01 | 19,54 | 17/35 |
| 2)Cand. Mon.Mkt Usd C C | D | 598,37 | 5,44 | 8/15 |
| 2)Cand. Sust Bd Em Mkt CC | F | 106,63 | 3,05 | 10/30 |
| 2)Cleo Index USA Eq C C | V | 425,32 | 17,74 | 30/87 |
| 3)Cand. Sust. Eq. Japan CC | V | 3.913,00 | 4,23 | 22/22 |
| 6)Cand. Eq.L Aust C C | V | 2.082,35 | 4,35 | 2/3 |
| 6)Cand. Eq.L Aust R C | V | 238,05 | 4,80 | 1/3 |
| 6)NYLIM.GF US HYCorp Bd C C | F | 142,19 | 5,26 | 8/52 |

### Carmignac Gestion Luxembourg

Spain Branch Paseo de Eduardo Dato nº 18 28010 Madrid. www.carmignac.es. Tfno. (+34) 914361727. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Carmignac Abs Ret Europ A | I | 429,48 | 5,26 | 3/13 |
| 1)China New Economy | V | 49,00 | 3,62 | 12/14 |
| 1)Climate Transitn A EUR | V | 324,44 | 11,53 | 4/26 |
| 1)Cr A EUR Acc | F | 143,17 | 4,62 | 4/76 |
| 1)Credit 2025 | F | 107,72 | 3,24 | 8/76 |
| 1)Emergents | V | 1.227,72 | 6,65 | 41/58 |
| 1)Emerging Debt | F | 136,01 | 0,14 | 20/30 |
| 1)Emerging Discovery | V | 1.964,11 | 16,69 | 2/58 |
| 1)Emerging Patrimoine | R | 138,88 | 2,17 | 7/9 |
| 1)Family Governed | V | 173,17 | 7,67 | 169/262 |
| 1)FB A EUR Acc | F | 1.290,17 | 2,89 | 3/89 |
| 1)Glb Bd A EUR Acc | F | 1.485,59 | -0,47 | 51/90 |
| 1)Grandchildren | V | 196,94 | 18,36 | 17/262 |
| 1)Grande Europe | V | 342,73 | 12,38 | 15/119 |
| 1)Investissement | V | 2.124,87 | 21,89 | 12/262 |
| 1)Patrim Inc A EUR | R | 69,85 | 4,52 | 126/192 |
| 1)Patrimoine | R | 705,84 | 7,36 | 50/192 |
| 1)Patrimoine Europe | R | 132,44 | 5,56 | 95/192 |
| 1)Sécurité | F | 1.823,10 | 2,23 | 9/140 |

### Cartesio Inversiones SGIIC SA

Plaza de Rubén Darío 3 28010 Madrid. Alicia Pérez Vioque. Tfno. 91 310 62 40. Email. info@cartesio.com. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Cartesio Funds Equity R | X | 119,29 | 7,30 | 44/178 |
| 1)Cartesio Funds Income R | M | 111,70 | 3,52 | 6/37 |
| 1)Cartesio X | M | 2.167,71 | 3,61 | 5/37 |
| 1)Cartesio Y | X | 2.850,50 | 7,25 | 45/178 |

### CBNK Gestión de Activos

Almagro 8 28010 Madrid. José Luis de la Fuente García. Tfno. 913102152. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)CBNK Cartera Pr 25* | M | 1,02 | 2,50 | 53/137 |
| 1)CBNK Cartera Pr 50* | R | 1,07 | 4,99 | 115/192 |
| 1)CBNK Fondepósito B | D | 1,02 | 1,53 | 55/74 |
| 1)CBNK Fondepósito Pr | D | 1,02 | 1,59 | 48/74 |
| 1)CBNK Mixto 25 A | M | 15,28 | 0,71 | 35/37 |
| 1)CBNK Mixto 25 B | M | 15,71 | 0,95 | 32/37 |
| 1)CBNK RF C. Plazo A | F | 1.308,46 | 1,66 | 40/140 |
| 1)CBNK RF C. Plazo B | F | 1.310,93 | 1,68 | 38/140 |
| 1)CBNK RF Euro A | F | 1.893,29 | 0,60 | 32/89 |
| 1)CBNK RF Euro B | F | 1.924,21 | 0,72 | 28/89 |
| 1)CBNK RF Flexible A* | F | 8,76 | -0,12 | 45/90 |
| 1)CBNK RF Flexible B* | F | 8,96 | 0,07 | 43/90 |
| 1)CBNK Dividendo Euro A | V | 1,12 | 6,90 | 42/49 |
| 1)CBNK Dividendo Euro B | V | 1,14 | 7,10 | 39/49 |
| 1)CBNK RV España A | V | 79,80 | 4,28 | 67/77 |
| 1)CBNK RV España B | V | 84,21 | 4,67 | 66/77 |
| 1)CBNK RV Global A* | V | 1,49 | 9,85 | 121/262 |
| 1)CBNK RV Global B* | V | 1,54 | 10,00 | 115/262 |
| 1)CBNK Sel. Infraestruct. A* | R | 1,01 | 0,43 | 185/192 |
| 1)CBNK Sel. Infraestruct. B* | R | 1,03 | 0,65 | 184/192 |
| 1)CBNK Sel. Salud A* | R | 1,04 | 6,61 | 65/192 |
| 1)CBNK Sel. Salud B* | R | 1,06 | 6,87 | 63/192 |

### Cobas Asset Management

Paseo de la Castellana 53 2ª planta 28046 Madrid. Carlos González Ramos. Tfno. 900 15 15 30. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Cobas Selección (A) | V | 119,58 | 19,58 | 1/119 |
| 1)Cobas Selección (B) | V | 142,48 | 17,72 | 2/119 |
| 1)Cobas Selección (C) | V | 128,38 | 17,57 | 3/119 |
| 1)Cobas Selección (D) | V | 188,40 | 17,44 | 4/119 |
| 1)Cobas Internacional (A) | V | 118,88 | 18,88 | 15/262 |
| 1)Cobas Internacional (B) | V | 142,44 | 17,31 | 21/262 |
| 1)Cobas Internacional (C) | V | 124,04 | 17,16 | 23/262 |
| 1)Cobas Internacional (D) | V | 192,03 | 17,03 | 24/262 |
| 1)Cobas Iberia (A) | V | 119,32 | 19,32 | 1/77 |
| 1)Cobas Iberia (B) | V | 145,29 | 16,15 | 7/77 |
| 1)Cobas Iberia (C) | V | 141,52 | 16,00 | 8/77 |
| 1)Cobas Iberia (D) | V | 167,68 | 15,87 | 10/77 |
| 1)Cobas Grandes Cías. (A) | V | 112,51 | 12,51 | 74/262 |
| 1)Cobas Grandes Cías. (B) | V | 129,44 | 13,18 | 62/262 |
| 1)Cobas Grandes Cías. (C) | V | 111,73 | 13,11 | 65/262 |
| 1)Cobas Grandes Cías. (D) | V | 155,51 | 13,10 | 67/262 |
| 1)Cobas Concentrados (A)* | I | 129,28 | 29,28 | 1/21 |
| 1)Cobas Concentrados (B)* | I | 162,32 | 25,92 | 2/21 |
| 1)Cobas Concentrados (C)* | I | 108,55 | 25,78 | 3/21 |
| 1)Cobas Concentrados (D)* | I | 192,72 | 25,65 | 5/21 |
| 1)Cobas Renta | M | 116,20 | 6,53 | 1/37 |
| 1)Cobas Selection Lux Eur* | V | 24.106,51 | 16,72 | 5/119 |
| 1)Cobas International Lux €* | V | 112,91 | 16,33 | 30/262 |
| 1)Cobas Large Cap Lux Eur* | V | 142,79 | 12,07 | 79/262 |
| 1)Cobas Concentrated Lux €* | I | 105,25 | 25,66 | 4/21 |

### Creand Asset Management

Ortega y Gasset 7 28006 Madrid. Susana Ramírez. Tfno. 914311166. Email. gesalcala@bancoalcala.com. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Active Value Selection* | X | 11,77 | 4,56 | 92/178 |
| 1)Alternative Cinvest* | I | 12,08 | 7,24 | 13/21 |
| 1)Cinvest A&A Internacional | V | 10,69 | 30,73 | 1/262 |
| 1)Cinvest Ahorria | V | 10,53 | 2,92 | 243/262 |
| 1)Cinvest Beauty Industry | V | 11,09 | 10,80 | 94/262 |
| 1)Cinvest II* | V | 12,44 | 9,99 | 116/262 |
| 1)Cinvest II Inversion Flex* | R | 10,13 | 1,21 | 180/192 |
| 1)Cinvest II Oryx Global* | X | 10,95 | 3,71 | 110/178 |
| 1)Cinvest Long Run | V | 12,98 | 8,67 | 150/262 |
| 1)Cinvest M Maver-21* | X | 9,51 | 12,55 | 2/178 |
| 1)Cinvest M EI2 Value* | V | 18,72 | 7,57 | 172/262 |
| 1)Cinvest M GARP* | X | 5,72 | -8,39 | 174/178 |
| 1)Cinvest M Global Equities* | M | 11,45 | 4,25 | 10/137 |
| 1)Creand Acciones | V | 29,13 | 1,72 | 246/262 |
| 1)Creand Buy & Hold 2026 | F | 9,78 | 0,84 | 96/140 |
| 1)Creand Gescapital Activa* | X | 10,24 | 6,86 | 47/178 |
| 1)Creand Gest. Flex. Sost. | I | 11,53 | 1,28 | 18/23 |
| 1)Creand Global | R | 13,32 | 5,75 | 88/192 |
| 1)Getino Gestión Activa | X | 1.566,01 | 3,14 | 127/178 |
| 1)Getino Renta Fija | F | 9,93 | 1,90 | 13/90 |
| 1)Creand Renta Fija Mixta | M | 12,01 | 0,88 | 34/37 |
| 1)Global Flexible Allocatio* | X | 10,30 | 2,19 | 143/178 |
| 1)True Capital | X | 13,83 | 7,67 | 38/178 |

### Credit Suisse Asset Management

. Institucionales: 917916000. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)CS BF (Lux) Corp SD EUR B | F | 128,29 | 0,97 | 45/76 |
| 1)CS Portf. F.Growth EUR B* | R | 226,98 | - | |
| 1)CS Portfol. F.Balan.Euro * | R | 209,45 | - | |
| 1)CS Portfolio Yield EUR B* | M | 187,31 | - | |
| 2)CS BF (Lux) Corp SD USD B | F | 157,24 | 4,81 | 2/76 |
| 2)CS Portfolio Balance US$* | R | 344,58 | 6,08 | 77/192 |
| 2)CS Portfolio Growth US$* | R | 361,24 | - | |
| 2)CS Portfolio Yield USD B* | M | 308,69 | - | |
| 2)CSF DJ-AIG Commodity USD | V | 71,36 | 9,05 | 1/3 |
| 5)CS BF (Lux) Corp SD CHF B | F | 111,91 | -2,29 | 75/76 |
| 5)CS Bond SFR | F | 498,91 | -2,55 | 1/1 |
| 5)CS Portfolio Balanced SFR* | R | 214,40 | 2,68 | 165/192 |
| 5)CS Portfolio Growth SFR* | R | 241,98 | - | |
| 5)CS Portfolio Yield CHF B* | M | 173,50 | 0,29 | 128/137 |

### Deutsche Wealth Management SGIIC

Pº de la Castellana, 18 28046 Madrid. Rosa Blasco. Tfno. 913351134. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)DB Bolsa Global | V | 18,34 | 14,53 | 47/262 |
| 1)DB Conservador ESG A* | M | 10,99 | 2,19 | 21/37 |
| 1)DB Conservador ESG B* | M | 11,36 | 2,36 | 17/37 |
| 1)DB Corto Plazo | D | 6,23 | 1,51 | 58/74 |
| 1)DB Crecimiento ESG A* | R | 15,28 | 7,29 | 53/192 |
| 1)DB Crecimiento ESG B* | R | 16,14 | 7,65 | 38/192 |
| 1)DB Moderado ESG A* | R | 12,14 | 5,13 | 107/192 |

### Dunas Capital Asset Mngmt.

Fernanflor 4 4ª planta 28014 Madrid. Borja Fernández-Galiano. Tfno. 914263826. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Dunas Sel. USA ESG Cub. I | V | 12,59 | 15,25 | 44/87 |
| 1)Dunas Sel. USA ESG Cub. C | V | 29,94 | 15,26 | 43/87 |
| 1)Dunas Sel. USA ESG Cub. R | V | 18,65 | 14,87 | 46/87 |
| 1)Dunas Valor Flexible D | I | 11,35 | 1,03 | 13/14 |
| 1)Dunas Valor Flexible RD | I | 12,72 | 1,27 | 19/23 |
| 1)Dunas Valor Equilibrado D | I | 12,20 | 0,63 | 21/23 |
| 1)Dunas Valor Equilibrado I | I | 13,36 | 2,61 | 7/23 |
| 1)Dunas Valor Equilibrado R | I | 11,92 | 2,31 | 11/23 |
| 1)Dunas Valor Equilibrad RD | I | 11,24 | 0,56 | 22/23 |
| 1)Dunas Valor Flexible I | I | 17,06 | 3,51 | 9/14 |
| 1)Dunas Valor Flexible R | I | 12,93 | 3,14 | 11/14 |
| 1)Dunas Valor Prudente I | I | 266,53 | 2,20 | 1/4 |
| 1)Dunas Valor Prudente R | I | 110,89 | 1,96 | 2/4 |

### DWS International GmbH, Suc. España

Paseo de la Castellana, 18 28046 Madrid. Tfno. 913355211. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)DWS Aktien Strat Deut LC | V | 500,06 | 1,55 | 6/6 |
| 1)DWS Eur Ultra Short FI | F | 80,16 | 2,27 | 7/140 |
| 1)DWS Biotech LC | V | 283,16 | 6,85 | 21/41 |
| 1)DWS Con DJE Al Ren Glob L | M | 137,72 | 2,94 | 30/137 |
| 1)DWS Conc Kaldemorgen LC | X | 170,97 | 3,76 | 109/178 |
| 1)DWS Deutschland LC | V | 259,85 | 1,83 | 4/6 |
| 1)DWS Float Rate Notes LC | F | 88,49 | 2,31 | 6/140 |
| 1)DWS Inv Brazil Eq LC | V | 137,67 | -20,79 | 1/1 |
| 1)DWS Inv Convertibles LC | F | 172,12 | -1,05 | 15/18 |
| 1)DWS Inv ESG Eur Bonds (Sh | F | 147,43 | 0,49 | 118/140 |
| 1)DWS Inv Euro Corporate Bo | F | 157,58 | 0,85 | 50/76 |
| 1)DWS Inv Euro-Gov Bonds LC | F | 172,43 | -1,31 | 65/89 |
| 1)DWS Inv Euro HY Corp LC | F | 170,57 | 2,98 | 13/52 |
| 1)DWS Inv German Equities L | V | 219,89 | 1,77 | 5/6 |
| 1)DWS Inv Glob Infrastr LC | V | 191,65 | 3,91 | 1/13 |
| 1)DWS Inv CROCI Euro LC | V | 344,97 | -0,66 | 49/49 |
| 1)DWS ESG Equity Income LC | V | 163,31 | 9,02 | 141/262 |
| 1)DWS Inv Gold&Prec Metals | V | 114,81 | 14,56 | 1/2 |
| 1)DWS Inv Latin Am Eq LC | V | 165,93 | -15,59 | 6/7 |
| 1)DWS Inv Short Dur Cred LC | F | 133,96 | 2,12 | 23/76 |
| 1)DWS Inv CROCI Glob Div LC | V | 242,75 | 5,43 | 222/262 |
| 1)DWS Inv Top Div LC | V | 270,07 | 6,60 | 201/262 |
| 1)DWS Inv Climate Tech LC | V | 180,56 | 7,37 | 19/26 |
| 1)DWS Inv Smart Ind Tech LC | V | 175,80 | 11,04 | 1/3 |
| 1)DWS Inv Dynamic Opp LC | R | 141,40 | 7,08 | 56/192 |
| 1)DWS Invest Asian BondsLCH | F | 98,67 | 1,51 | 7/9 |
| 1)DWS Inv SDG Global Eq LC | V | 178,84 | 13,86 | 52/262 |
| 1)DWS Inv II EurTop Div LC | V | 206,19 | 6,68 | 80/119 |
| 1)DWS Top Dividende LC | V | 171,13 | 6,44 | 205/262 |
| 1)Deut Inv I China Bds | F | 110,30 | 1,13 | 8/9 |
| 1)Deut Inv I Top Euro | V | 289,65 | 8,78 | 21/49 |
| 1)DWS Eur Bond FlexLC | F | 32,07 | 0,94 | 23/89 |
| 1)DWS Inv Cons Opp LC | R | 111,75 | 1,83 | 178/192 |
| 1)DWS Inv CROCI Japan LCH | V | 427,31 | 10,70 | 11/22 |
| 1)DWS Inv CROCI US LC | V | 174,97 | 7,26 | 79/87 |
| 1)DWS Inv ESG Float Rate No | F | 105,21 | 2,36 | 4/140 |
| 1)DWS Inv ESG Glob Corp Bon | F | 96,44 | -0,02 | 68/76 |
| 1)DWS Inv ESG Next Gen Infr | V | 107,58 | -1,73 | 254/262 |
| 1)DWS Inv GI Agribusiness L | V | 177,12 | -0,53 | 4/4 |
| 2)Deut Inv I RREEF | V | 138,75 | -5,69 | 8/8 |

### EDM Gestión S.A.

Castellana 78 28046 Madrid. Ricardo Vidal. Tfno. 934160143. Email. rvidal@edm.es. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)EDM Ahorro L | F | 27,31 | 0,83 | 97/140 |
| 1)EDM American Growth L €* | V | 109,21 | 15,18 | 45/87 |
| 1)EDM Cartera L* | X | 2,22 | 5,70 | 64/178 |
| 1)EDM Credit Portfolio L € * | F | 97,55 | 2,06 | 19/52 |
| 1)EDM Global Equi. Impact L* | V | 88,11 | 15,03 | 45/262 |
| 1)EDM International Equties* | V | 21,63 | 12,76 | 73/262 |
| 1)EDM Latin America L* | V | 88,91 | -11,04 | 2/7 |
| 1)EDM Renta L | D | 10,88 | 1,86 | 13/74 |
| 1)EDM High Yield L* | F | 101,27 | 1,71 | 28/52 |
| 1)EDM Spanish Equity L* | V | 145,84 | 6,91 | 59/77 |
| 1)EDM Strategy L* | V | 230,33 | 7,31 | 75/119 |
| 2)EDM American Growth L $* | V | 116,91 | 19,69 | 16/87 |
| 2)EDM Credit Portfolio L $* | F | 103,34 | 5,94 | 5/52 |

### Fonditel Gestión SGIIC S.A.U.

Pedro Teixeira 8 3ª 28020 Madrid. Tfno. 915982620. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Fonditel Bolsa Mundial | V | 7,58 | 11,28 | 87/262 |
| 1)Fondit EUR Horizonte 2026 | F | 6,27 | -0,05 | 69/76 |
| 1)Fonditel Albatros | R | 10,17 | 3,24 | 157/192 |
| 1)Fonditel Dinero | D | 4,85 | 1,48 | 60/74 |
| 1)Fonditel Lince A | V | 7,97 | 9,60 | 44/77 |
| 1)Fonditel RF Mx Internac. | M | 7,90 | 1,36 | 107/137 |

### GCO Gestión de Activos

Cedaceros 9 Planta baja 28014 Madrid. Esther Luque Sánchez. Tfno. 914328660. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)GCO Acciones | V | 81,91 | 12,55 | 21/77 |
| 1)GCO Ahorro | F | 23,16 | 1,32 | 61/140 |
| 1)GCO Bolsa USA | V | 13,49 | 22,18 | 5/87 |
| 1)GCO Eurobolsa | V | 9,45 | 11,11 | 9/49 |
| 1)GCO Global 50 | R | 10,87 | 9,13 | 18/192 |
| 1)GCO Internacional | V | 17,51 | 17,44 | 19/262 |
| 1)GCO Mixto | M | 11,02 | 5,63 | 2/137 |
| 1)GCO Renta Fija | F | 8,51 | 0,45 | 35/89 |

### Gesconsult

Principe de Vergara 36 6º dcha. 28006 Madrid. Tfno. 915774931. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Evo Fondo Intel. RV | V | 11,93 | 11,13 | 90/262 |
| 1)Evo Fondo Int. RF.CP | D | 10,29 | 1,88 | 10/74 |
| 1)Gesconsult Corto Plazo | D | 734,17 | 1,98 | 6/74 |
| 1)Gesconsult Corto Plazo I | D | 740,31 | 2,13 | 1/74 |
| 1)Gesconsult RV Eurozona | V | 23,20 | 11,01 | 10/49 |
| 1)Gesconsult León VMF A | R | 25,14 | 6,74 | 6/23 |
| 1)Gesconsult León VMF B | R | 26,56 | 6,97 | 5/23 |
| 1)Gesconsult Oportunidad RF | F | 10,18 | 3,48 | 7/14 |
| 1)Gesconsult RF Flexible | M | 27,36 | 2,55 | 11/37 |
| 1)Gesconsult R.V. Iberia | V | 56,47 | 4,76 | 64/77 |
| 1)Momento Europa | R | 11,51 | 5,37 | 8/23 |

### Gescooperativo S.A.

Virgen de los Peligros, 4 3 Planta 28013 Madrid. Aroa Carrillo Mateos. Tfno. 915956915. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Rur Deuda Sob Eur Car | F | 660,33 | 1,61 | 43/140 |
| 1)Rur Deuda Sobe Euro Est | F | 648,77 | 1,38 | 58/140 |
| 1)Rural Euro RV Cartera | V | 851,38 | 9,24 | 19/49 |
| 1)Rural Ahorro Plus Cartera | F | 7.363,59 | 1,28 | 69/140 |
| 1)Rural Ahorro Plus Est | F | 7.206,40 | 1,09 | 83/140 |
| 1)Rural Multifondo 75 Car* | R | 1.210,42 | 6,97 | 58/192 |
| 1)Rural Bolsa Garant. 2024 | G | 735,97 | 1,83 | 19/67 |
| 1)Rural Bolsa 2027 Garantía | G | 301,08 | 2,44 | 5/67 |
| 1)Rural Bono High Yild Est* | F | 314,56 | 1,82 | 26/52 |
| 1)Rural Bono HighYield Car** | F | 335,08 | 2,39 | 17/52 |
| 1)Rural Bonos Corporat. Est | F | 505,38 | 0,91 | 47/76 |
| 1)Rural Bonos Corpor.Cart. | F | 527,07 | 1,29 | 38/76 |
| 1)Rural Emergentes RV Est* | V | 792,73 | 9,77 | 22/58 |
| 1)Rural Emrgnts RV Cart.* | V | 871,28 | 10,71 | 12/58 |

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Rural Euro RV Estandar | V | 774,55 | 8,31 | 25/49 |
| 1)Rural Europa 2025 Gar. | G | 317,39 | 1,65 | 26/67 |
| 1)Rural Europa 24 Gar. | G | 329,76 | 1,92 | 17/67 |
| 1)Rural EEUU Bolsa Cartera | V | 1.103,40 | 18,75 | 21/87 |
| 1)Rural EEUU Bolsa Estandar | V | 1.078,99 | 17,74 | 29/87 |
| 1)Rural Futuro ISR Cart* | V | 714,04 | 16,43 | 28/262 |
| 1)Rural Futuro ISR Est.* | V | 650,43 | 15,47 | 42/262 |
| 1)Rural Garantizado Plus | G | 311,35 | 2,04 | 13/67 |
| 1)Rural Garan.Bolsa Europea | G | 332,84 | 1,96 | 16/67 |
| 1)Rural Garantía Nov. 2024 | G | 306,91 | 1,19 | 2/31 |
| 1)Rural Garantía Bolsa 2025 | G | 293,88 | 0,60 | 56/67 |
| 1)Rural Garantía 2026 | G | 297,93 | -0,06 | 21/31 |
| 1)Rural Gtía Bol Abril 2026 | G | 313,56 | 2,48 | 4/67 |
| 1)Rural Gtía.Octubre 2025 | G | 304,78 | 0,39 | 14/31 |
| 1)Rural Horizonte Garant. | G | 287,51 | -0,47 | 25/31 |
| 1)Rural Horizonte 2028 Gara | G | 281,49 | -0,55 | 27/31 |
| 1)Rural Impacto Gl. Cartera | V | 367,76 | 11,30 | 5/26 |
| 1)Rural Impacto Global Std | V | 355,27 | 10,43 | 9/26 |
| 1)Rural I Rentabilidad Gar. | G | 305,33 | 0,55 | 10/31 |
| 1)Rural II Rentabilidad Gar | G | 299,06 | - | |
| 1)Rural Mixto Int. 15 | M | 848,74 | 4,07 | 13/137 |
| 1)Rural Mixto Intern 30/50 | R | 1.550,44 | 9,71 | 13/192 |
| 1)Rural Mixto Intern.25 | M | 999,25 | 6,24 | 1/137 |
| 1)Rural Mixto 15 | M | 783,11 | 1,48 | 28/37 |
| 1)Rural Mixto 25 | M | 867,33 | 2,27 | 19/37 |
| 1)Rural Multifondo 75 Est* | R | 1.140,67 | 6,06 | 79/192 |
| 1)Rural Perfil Audaz Cart.* | V | 533,56 | 11,61 | 84/262 |
| 1)Rural Perfil Conservador* | M | 741,72 | 3,01 | 28/137 |
| 1)Rural Perfil Decidido* | R | 1.234,23 | 7,45 | 43/192 |
| 1)Rural Perfil Dinámico* | R | 500,83 | 10,81 | 4/192 |
| 1)Rural Perfil Moderado* | R | 351,65 | 4,21 | 133/192 |
| 1)Rural Perfil Moderado Car* | R | 361,38 | 4,80 | 119/192 |
| 1)Rural Plan Inversión | M | 336,75 | 2,66 | 45/137 |
| 1)Rural Rend Sost. Cart | F | 7.985,29 | 0,86 | 95/140 |
| 1)Rural Rendimiento Sost Es | F | 7.948,59 | 0,59 | 115/140 |
| 1)Rural Rendimiento 2025 G | G | 305,67 | 0,87 | 7/31 |
| 1)Rural Renta Fija 1 Cart. | F | 1.263,31 | 1,29 | 67/140 |
| 1)Rural R.F. Flexible Cart | F | 1.271,32 | 0,75 | 104/140 |
| 1)Rural Renta Fija 1 Est | F | 1.226,55 | 1,02 | 86/140 |
| 1)Rural Renta Fija Flexible | F | 1.206,03 | 0,27 | 129/140 |
| 1)Rural Renta Fija 5 Cart. | F | 885,36 | 0,26 | 39/89 |
| 1)Rural RF Internacional | F | 582,78 | 3,23 | 6/90 |
| 1)Rural Renta Fija 5 Est | F | 831,11 | -0,34 | 49/89 |
| 1)Rural RV España Cartera | V | 802,63 | 11,19 | 35/77 |
| 1)Rural RV España Estandar | V | 730,21 | 10,25 | 40/77 |
| 1)Rural RV Internaciona Est | V | 1.185,01 | 22,93 | 10/262 |
| 1)Rural RV Intrnacional Car | V | 1.302,48 | 23,99 | 5/262 |
| 1)Rural Sost. Conserv. Car.* | M | 317,65 | 2,64 | 47/137 |
| 1)Rural Sost. Conserv Est* | M | 308,24 | 2,25 | 67/137 |
| 1)Rural Sost. Decidido Car* | R | 395,74 | 6,93 | 60/192 |
| 1)Rural Sost. Decidido Est.* | R | 367,79 | 6,22 | 70/192 |
| 1)Rural Sostenible Mod Car * | R | 334,47 | 4,38 | 130/192 |
| 1)Rural Sostenible Mod. Est* | R | 321,40 | 3,79 | 141/192 |
| 1)Rural 2024 Garantía | G | 308,54 | 1,40 | 1/31 |
| 1)Rural Tecnológico RV Car | V | 1.347,83 | 28,08 | 1/35 |
| 1)Rural 2024 Gtía. Europa | G | 310,85 | 2,18 | 8/67 |
| 1)Rural 2025 Garantía Bolsa | G | 295,11 | 0,96 | 49/67 |
| 1)Rural Tecnológico RV Est | V | 1.226,27 | 26,99 | 3/35 |
| 1)Rural 2025 Gtía R. Fija | G | 310,29 | 0,94 | 5/31 |
| 1)Rural 2027 Garantía | G | 297,38 | -0,35 | 24/31 |
| 1)Rural 2027 Garantía Bolsa | G | 288,15 | 1,79 | 21/67 |
| 1)Rural 4 Garantía RF | G | 285,72 | -0,48 | 26/31 |
| 1)Rural 5 Garantía RF | G | 300,95 | 0,19 | 16/31 |

## Gesiuris Asset Mgm.

Rambla Catalunya,38,9ª Planta 08007 Barcelona. Tfno. 932157270. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Annualcycles Strategies A | X | 19,26 | 4,31 | 97/178 |
| 1)Annualcycles Strategies C | X | 19,29 | 4,55 | 93/178 |
| 1)Bowcapital Global Fund | X | 7,54 | 5,66 | 67/178 |
| 1)Deep Value International | V | 14,26 | 8,81 | 145/262 |
| 1)Fermion | X | 1,03 | 4,02 | 105/178 |
| 1)Gesiuris Balanced Euro | R | 24,40 | 3,13 | 158/192 |
| 1)Gesiuris Euro Equities | V | 31,14 | 7,63 | 30/49 |
| 1)Gesiuris Health & Innov A | V | 1,03 | 6,85 | 20/41 |
| 1)Gesiuris Health & Innov C | V | 1,05 | 7,16 | 17/41 |
| 1)Gesiuris I2 Des.Sost. ISR | M | 8,78 | 1,41 | 105/137 |
| 1)Gesiuris Iurisfond | M | 23,49 | 2,49 | 13/37 |
| 1)Gesiuris Mixto Inter.* | R | 1,14 | 4,45 | 127/192 |
| 1)Gesiuris Mltg. Emerg Glob* | V | 0,92 | 3,37 | 53/58 |
| 1)Gesiuris Mltg. Fixed Inc* | F | 12,85 | 1,34 | 59/140 |
| 1)Gesiuris Mltg. Int Glob A* | R | 1,03 | 2,02 | 176/192 |
| 1)Gesiuris Mltg. Int Glob C* | R | 1,04 | 2,33 | 171/192 |
| 1)Gesiuris Multi MV Capital* | R | 1,04 | - | |
| 1)Gesiuris Patrimonial | X | 19,38 | 0,70 | 157/178 |
| 1)Japan Deep Value | V | 22,05 | 15,88 | 7/22 |
| 1)Magnus Intl Allocation FI | R | 11,94 | 6,34 | 67/192 |
| 1)Occident Bolsa Española | V | 39,18 | 13,03 | 18/77 |
| 1)Occident Bolsa Mundial | V | 18,42 | 10,58 | 104/262 |
| 1)Occident Emergentes | V | 10,46 | 7,45 | 39/58 |
| 1)Occident Patrimonio | X | 16,51 | 4,07 | 104/178 |
| 1)Occident Renta Fija | F | 11,50 | 1,26 | 70/140 |
| 1)Panda Agricultur&Water | V | 14,30 | 2,08 | 2/4 |
| 1)PSN Multi. Int Calidad* | V | 1,10 | 7,04 | 191/262 |
| 1)PSN Multi. RF Mixta Int.* | M | 1,00 | 1,61 | 96/137 |
| 1)PSN Multi. RV Int.* | V | 0,96 | 2,17 | 245/262 |
| 1)PSN Multi. RV Mixta Int.* | R | 0,99 | 2,71 | 164/192 |
| 1)PSN Perfilados Bolsa Mund* | V | 1,00 | - | |
| 1)PSN Perfilados Mixto Int.* | R | 1,00 | - | |
| 1)PSN Perfilados RF Int.* | F | 1,00 | - | |
| 1)Torsan Value | V | 1,28 | -1,91 | 255/262 |
| 1)Truvi Value | V | 1,17 | 15,92 | 37/262 |
| 1)Zenit Gestión | X | 1,01 | - | |

## G.I.I.C. Fineco

Ercilla 24 2ª planta 48011 Bilbao. Esther Arriola García. Tfno. 944000300. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Financials Credit Fund B | F | 12,09 | 2,81 | 12/14 |
| 1)Financials Credit Fund D | F | 12,20 | 2,88 | 11/14 |
| 1)Financials Credit Fund N | F | 12,28 | 2,93 | 10/14 |
| 1)Fon Fineco Base | D | 976,51 | 1,76 | 26/74 |
| 1)Fon Fineco Euro Líder | O | 16,98 | 6,53 | 1/5 |
| 1)Fon Fineco Patr. Global | R | 21,32 | 3,74 | 143/192 |
| 1)Fon Fineco Gestión | X | 22,12 | 2,34 | 141/178 |
| 1)Fon Fineco Gestión II | X | 8,88 | 2,03 | 145/178 |
| 1)Fon Fineco Gestión III | X | 10,98 | 2,50 | 140/178 |
| 1)Fon Fineco Interés I | F | 14,11 | 1,80 | 27/140 |
| 1)Fon Fineco Inversión | X | 16,57 | 4,11 | 99/178 |
| 1)Fon Fineco RF Intern. | F | 8,78 | 0,50 | 32/90 |
| 1)Fon Fineco Top RF Serie A | F | 11,08 | 1,15 | 79/140 |
| 1)Fon Fineco Top RF Serie I | F | 11,55 | 1,29 | 66/140 |
| 1)Fon Fineco Valor | V | 13,07 | 7,16 | 37/49 |
| 1)Millenium Fund | X | 21,41 | 3,68 | 112/178 |
| 1)Multifondo América | V | 31,89 | 10,25 | 72/87 |
| 1)Multifondo Europa | V | 29,55 | 10,18 | 28/119 |

## GVC Gaesco Gestión

Dr. Ferran, 3-5 08034 Barcelona. Tfno. 933662727. Web. www.gvcgaesco.es. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Acapital Fertility Geno.I* | V | 13,45 | - | |
| 1)Financialfond * | V | 32,53 | 7,79 | 165/262 |
| 1)Fondguissona | M | 14,24 | 2,40 | 15/37 |
| 1)Fondguissona Global Bolsa | X | 30,66 | 5,96 | 58/178 |
| 1)Fonradar Internacional* | I | 14,00 | 5,08 | 2/14 |
| 1)Fonsglobal Renta* | R | 11,75 | 6,88 | 62/192 |
| 1)Fonsvila-Real | X | 6,39 | -1,23 | 168/178 |
| 1)GVC Gaesco Asian Fixed * | F | 9,76 | 5,55 | 2/9 |
| 1)GVC Gaesco BlueChips RFMI* | M | 10,32 | 5,47 | 3/137 |
| 1)GVC Gaesco BlueChips RVMI* | R | 11,16 | 10,70 | 6/192 |
| 1)GVC Gaesco Bolsalíder | V | 10,99 | 8,63 | 48/77 |
| 1)GVC Gaesco Bona-Renda | R | 15,66 | 7,14 | 55/192 |
| 1)GVC Gaesco Constantfons | D | 9,42 | 1,52 | 57/74 |
| 1)GVC Gaesco Emergentfond* | V | 213,13 | 4,72 | 48/58 |
| 1)GVC Gaesco Europa | V | 5,79 | 8,35 | 61/119 |
| 1)GVC Gaesco Fdo. de Fondos* | V | 18,73 | 7,48 | 177/262 |
| 1)GVC Gaesco Fondo FT CP | D | 1.386,44 | 1,42 | 63/74 |
| 1)GVC Gaesco Col Europ Eq* | V | 10,14 | 0,68 | 115/119 |
| 1)GVC Gaesco Global Eq DS* | V | 13,13 | 6,05 | 212/262 |
| 1)GVC Gaesco Japón | V | 11,47 | 12,53 | 10/22 |
| 1)GVC Gaesco Multig Equilib* | R | 10,38 | 5,21 | 103/192 |
| 1)GVC Gaesco Multinacional | V | 95,14 | 6,97 | 195/262 |
| 1)GVC Gaesco Op Emp Inmob A | V | 21,41 | 2,74 | 3/8 |
| 1)GVC Gaesco Op Emp Inmob I | V | 25,62 | 3,47 | 2/8 |
| 1)GVC Gaesco Patrim A* | X | 12,66 | 5,31 | 71/178 |
| 1)GVC Gaesco Renta Fija | F | 21,50 | 1,19 | 74/140 |
| 1)GVC Gaesco Renta Valor* | M | 114,17 | 2,38 | 16/37 |
| 1)GVC Gaesco Ret Abs Clas I* | I | 166,08 | 5,73 | 3/36 |
| 1)GVC Gaesco RF Flexible | F | 10,43 | 1,92 | 12/90 |
| 1)GVC Gaesco RF Horiz. 2028 | F | 104,23 | 2,98 | 2/89 |
| 1)GVC Gaesco Ret Absoluto* | I | 158,14 | 5,44 | 4/23 |
| 1)GVC Gaesco Small Caps* | V | 15,35 | 5,86 | 11/20 |
| 1)GVC Gaesco Sostenible ISR | R | 169,81 | 4,25 | 132/192 |
| 1)GVC Gaesco 1K + RV | V | 107,17 | 8,56 | 151/262 |
| 1)GVC Gaesco TFT | V | 14,55 | 8,89 | 26/35 |
| 1)GVC Gaesco 300 P WorldW* | V | 13,94 | 3,25 | 1/1 |
| 1)GVC Gaesco Crossover M&S* | V | 11,33 | 4,55 | 232/262 |
| 1)GVCG Crossover FQ 75 RVME* | R | 11,61 | 6,18 | 7/23 |
| 1)GVCG Crossover Gov Mixt I* | R | 10,80 | 3,45 | 152/192 |
| 1)GVCG Crossover Momen RFME* | R | 10,17 | 3,51 | 151/192 |
| 1)GVCG Crossover SE 75 RVME* | R | 11,39 | -0,08 | 23/23 |
| 1)GVCG Crossover 50 RVME* | R | 11,25 | 3,18 | 16/23 |
| 1)GVCGaesco Mul.Crecimiento* | R | 10,46 | 7,40 | 47/192 |
| 1)GVCGaesco Gbl EqValuePlus* | V | 9,07 | 1,40 | 247/262 |
| 1)GVC Gaesco Zebra US SM LP | V | 98,97 | -3,83 | 6/6 |
| 1)I.M. 93 Renta* | X | 14,28 | 3,29 | 124/178 |
| 1)Robust RV Mixta Int. | R | 9,82 | 2,74 | 162/192 |
| 1)Tramontana R. A. Audaz | I | 97,83 | 7,90 | 2/36 |
| 1)Value Minus Growrh Mkneut | I | 8,40 | -7,51 | 11/13 |

## Horos Asset Management, SGIIC, S.A.

Nuñez de Balboa 120 2º Izda. 28006 Madrid. José María Concejo Díez. Tfno. 917370915. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Horos Value Iberia | V | 127,13 | 5,11 | 63/77 |
| 1)Horos Value Internacional | V | 156,78 | 8,39 | 152/262 |

## Ibercaja Gestión S.G.I.I.C., S.A

Pº. de la Constitución,4 50008 Zaragoza. Lily Corredor. Tfno. 976239484. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Ibercaja Ahorro RF A | F | 7,09 | 1,19 | 73/140 |
| 1)Ibercaja All Star A* | V | 11,80 | 8,24 | 154/262 |
| 1)Ibercaja Bolsa España A | V | 28,64 | 12,13 | 24/77 |
| 1)Ibercaja Bolsa Europa A | V | 8,16 | 6,59 | 84/119 |
| 1)Ibercaja Bolsa Internac. | V | 17,73 | 14,28 | 50/262 |
| 1)Ibercaja Bolsa USA A | V | 22,82 | 18,60 | 22/87 |
| 1)Ibercaja Confianza Sost A | M | 6,32 | 5,21 | 4/137 |
| 1)Ibercaja Deuda Corp 2026 | F | 7,87 | 1,55 | 28/76 |
| 1)Ibercaja Deuda Corp2025 A | F | 5,76 | 1,55 | 29/76 |
| 1)Selecc. Banca Priv.60 A* | R | 6,28 | 6,19 | 72/192 |
| 1)Ibercaja Divers. Empresas* | M | 6,18 | 2,78 | 39/137 |
| 1)Ibercaja Dividendo Gbl A | V | 9,47 | 5,88 | 216/262 |
| 1)Iber España Italia 2024 A | F | 6,20 | 1,15 | 77/140 |
| 1)Ibercaja Dólar A | D | 7,74 | 4,69 | 13/15 |
| 1)Ibercaja Esp-Ita 2025 A | D | 6,24 | 1,45 | 62/74 |
| 1)Iber España Italia 2026 | F | 5,94 | 0,29 | 38/89 |
| 1)Ibercaja BlackRock ChinaA* | V | 13,42 | 11,90 | 3/14 |
| 1)Ibercaja Emerging Bond* | F | 6,82 | 4,55 | 7/30 |
| 1)Ibercaja Estrategia Din A | I | 7,11 | 2,02 | 14/23 |
| 1)Ibercaja Europa Star A* | V | 8,16 | 5,29 | 93/119 |
| 1)Ibercaja Financiero | V | 4,75 | 11,90 | 5/8 |
| 1)Ibercaja Gest Equilibrada* | M | 6,34 | 3,01 | 27/137 |
| 1)Ibercaja Gestión Audaz* | V | 14,96 | 12,36 | 77/262 |
| 1)Ibercaja Gestión Crec.* | R | 11,77 | 7,16 | 54/192 |
| 1)Ibercaja Gestión Evol.* | M | 9,93 | 3,80 | 17/137 |
| 1)Ibercaja Global Brands | V | 10,22 | 14,20 | 51/262 |
| 1)Ibercaja High Yield A | F | 7,00 | 2,68 | 14/52 |
| 1)Ibercaja Horizonte | F | 10,52 | 1,00 | 22/89 |
| 1)Ibercaja Japón A | V | 8,24 | 7,65 | 13/22 |
| 1)Ibercaja Megatrends A | V | 11,16 | 22,99 | 8/262 |
| 1)Ibercaja New Energy Cl A | V | 16,67 | 4,65 | 22/26 |
| 1)Ibercaja Objetivo 2026 | F | 5,86 | -0,13 | 42/89 |
| 1)Ibercaja Objetivo 2028 A | F | 5,49 | -1,00 | 64/89 |
| 1)Ibercaja Op Renta Fija A | F | 7,55 | 0,17 | 133/140 |
| 1)Ibercaja Plus A | D | 9,19 | 1,39 | 65/74 |
| 1)Ibercaja R. Fija Empresas | D | 6,14 | 1,55 | 51/74 |
| 1)Ibercaja Renta Fija 2025 | F | 7,22 | 1,86 | 20/140 |
| 1)Ibercaja Renta Fija 2026 | F | 5,94 | 1,86 | 21/140 |
| 1)Ibercaja Infraestructur A | V | 26,96 | 0,10 | 7/8 |
| 1)Ibercaja Renta Fija 2027 | F | 6,00 | 1,58 | 13/89 |
| 1)Ibercaja RF Horizonte2024 | F | 6,08 | 1,63 | 41/140 |
| 1)Ibercaja RF Sostenible A | F | 5,47 | 1,14 | 19/89 |
| 1)Ibercaja Sanidad A | V | 16,77 | 10,33 | 6/41 |
| 1)Ibercaja Selección Banca* | M | 6,66 | 4,03 | 14/137 |
| 1)Ibercaja Selección RF* | F | 12,27 | 0,99 | 89/140 |
| 1)Ibercaja Small Caps | V | 13,45 | 5,10 | 12/20 |
| 1)Ibercaja Sost. y Solidari | R | 8,91 | 7,59 | 39/192 |
| 1)Ibercaja Tecnológico A | V | 7,64 | 27,21 | 2/35 |



## JPMorgan Asset Management

Paseo Castellana 31 28046 Madrid. Isabel Cánovas del Castillo . Tfno. 915161408. Email. jpmorgan.assetmanagement@jpmorgan.com. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)JPM Aggr.Bd DAcc(Hdg) | F | 74,05 | -0,92 | 67/90 |
| 1)JPM Aggregate BdAAcc(hdg) | F | 8,44 | -0,71 | 58/90 |
| 1)JPM Ame Eq A-Acc (Hdg) | V | 29,17 | 16,77 | 36/87 |
| 1)JPM Ame Eq D-Acc (Hdg) | V | 25,66 | 16,32 | 40/87 |
| 1)JPM Asia Grth A - Acc | V | 92,22 | 14,47 | 2/11 |
| 1)JPM BetaBChAggBnUcETF€Hac | F | 101,31 | 3,72 | 5/9 |
| 1)JPM BetaBuiEURGovtBd UE | F | 90,63 | -1,56 | 77/89 |
| 1)JPM BetaBuiEURGovtBd1-3UE | F | 97,84 | 0,19 | 131/140 |
| 1)JPM CarbT Gb Eq(CTB)ETFHg | V | 34,61 | 12,06 | 80/262 |
| 1)JPM China A-Share Opp.A | V | 19,05 | 0,21 | 13/14 |
| 1)JPM China Bd O A-Acc EUR | F | 89,55 | 0,69 | 9/9 |
| 1)JPM Divers Risk AAcc(hgd) | X | 83,33 | 9,37 | 18/178 |
| 1)JPM Divers RiskD-Acc(Hdg) | X | 77,54 | 9,04 | 21/178 |
| 1)JPM Em Mkt Eq D-Acc (Hdg) | V | 108,82 | 3,44 | 52/58 |
| 1)JPM Em Mkts DbtA.acc(Hdg) | F | 12,71 | 1,68 | 16/30 |
| 1)JPM Em Mkts DbtD.acc(Hdg) | F | 13,34 | 1,29 | 18/30 |
| 1)JPM Em Mkts Div EqA-Acc | V | 119,12 | 18,05 | 1/58 |
| 1)JPM Em Mkts Divid A(div) | V | 79,54 | 9,23 | 29/58 |
| 1)JPM Em Mkts Divid D(div) | V | 72,91 | 8,84 | 35/58 |
| 1)JPM Em Mkts Eq AAcc(hgd) | V | 88,87 | 3,82 | 50/58 |
| 1)JPM Em Mkts Inc A-Acc | V | 119,50 | 7,19 | 40/58 |
| 1)JPM Em Mkts IvGrAacc(Hdg) | F | 90,16 | 0,01 | 21/30 |
| 1)JPM Em Mkts IvGrDacc(Hdg) | F | 85,20 | -0,20 | 22/30 |
| 1)JPM Em MktsCorpBdAAcc(hg) | F | 109,66 | 2,29 | 18/76 |
| 1)JPM Em MktsCorpBdDAcc(hg) | F | 98,32 | 2,04 | 24/76 |
| 1)JPM Em MktsStratBdAAccHdg | F | 89,95 | -1,12 | 27/30 |
| 1)JPM Em MktsStratBdDPAccHg | F | 68,61 | -1,46 | 28/30 |
| 1)JPM Em MktsSustEqA(acc)-E | V | 110,40 | 6,43 | 42/58 |
| 1)JPM Em SocAdv A acc EUR | V | 95,44 | 1,40 | 57/58 |
| 1)JPM EU G.Sh.Dur.Bd A-A € | F | 10,97 | 0,32 | 127/140 |
| 1)JPM EU G.Sh.Dur.Bd D-A € | F | 10,85 | 0,31 | 128/140 |
| 1)JPM EU Gvt Bnd A-Acc EUR | F | 14,23 | -1,46 | 71/89 |
| 1)JPM EU Gvt Bnd D-Acc EUR | F | 13,77 | -1,55 | 76/89 |
| 1)JPM EU HY Sh.Dur.Bd A-Acc | F | 114,43 | 1,57 | 30/52 |
| 1)JPM EU Sust Eq A-Acc | V | 178,80 | 12,82 | 11/119 |
| 1)JPM EUR CorBd1-5yResEnIdx | F | 101,60 | 0,85 | 49/76 |
| 1)JPM EUR CorpBdResEnhIdxUE | F | 100,72 | 0,44 | 56/76 |
| 1)JPM EUR G CNAV W T0 acc | D | 10.039,52 | - | |
| 1)JPM EUR Liq LVNAV A-Acc | D | 10.471,72 | 1,64 | 42/74 |
| 1)JPM EUR Liq LVNAV W-Acc | D | 10.511,35 | 1,82 | 17/74 |
| 1)JPM Eur EqAbsAlphaA(P)Acc | I | 168,78 | 11,95 | 1/13 |
| 1)JPM Eur EqAbsAlphaD(P)Acc | I | 129,56 | 11,61 | 2/13 |
| 1)JPM EUR Mon Mkt VNAV AAcc | D | 108,99 | 1,71 | 31/74 |
| 1)JPM EUR Mon Mkt VNAV DAcc | D | 109,71 | 1,57 | 49/74 |
| 1)JPM EUR St M Mkt VNAV W | D | 10.425,98 | 1,87 | 12/74 |
| 1)JPM EUR UltraShort Inc UE | F | 103,83 | 1,74 | 32/140 |
| 1)JPM Euro AggrBdD-Acc EUR | F | 102,51 | -1,47 | 72/89 |
| 1)JPM Euro Aggregate BdAAcc | F | 12,76 | -1,31 | 66/89 |
| 1)JPM Euro Corp.Bd A-A € | F | 15,33 | 0,33 | 58/76 |
| 1)JPM Euro Corp.Bd D-A € | F | 14,41 | 0,07 | 63/76 |
| 1)JPM Euro Dy A-Acc EUR | V | 35,84 | 12,53 | 12/119 |
| 1)JPM Euro Dy D-Acc EUR | V | 30,11 | 12,10 | 16/119 |
| 1)JPM Euro Eq A-Acc EUR | V | 29,95 | 12,09 | 17/119 |
| 1)JPM Euro Eq D-Acc EUR | V | 21,63 | 11,67 | 18/119 |
| 1)JPM Euro SC A-Acc EUR | V | 36,85 | 9,22 | 4/20 |
| 1)JPM Euro SC D-Acc EUR | V | 25,43 | 8,68 | 7/20 |
| 1)JPM Euro Sel Eq A-Acc | V | 2.159,12 | 9,56 | 34/119 |
| 1)JPM Euro Sel Eq D-Acc | V | 178,98 | 9,13 | 44/119 |
| 1)JPM Euro Str G A-AccEUR | V | 46,92 | 15,85 | 8/119 |
| 1)JPM Euro Str G D-AccEUR | V | 28,06 | 15,43 | 9/119 |
| 1)JPM Euro Str V A-AccEUR | V | 21,82 | 10,82 | 20/119 |
| 1)JPM Euro Str V D-Acc | V | 22,70 | 10,41 | 26/119 |
| 1)JPM Eurol A-Acc EUR | V | 27,31 | 10,97 | 11/49 |
| 1)JPM Eurol D-Acc EUR | V | 18,92 | 10,58 | 13/49 |
| 1)JPM Eurol Dyn.A(P)Acc EUR | V | 385,14 | 13,46 | 1/49 |
| 1)JPM Eurol Dyn.D(P)Acc EUR | V | 350,33 | 13,14 | 2/49 |
| 1)JPM Europe Dyn SC A(P)Acc | V | 53,75 | 8,89 | 5/20 |
| 1)JPM Europe Dyn SC D(P)Acc | V | 30,21 | 8,40 | 8/20 |
| 1)JPM Europe Dyn Tech AAcc | V | 79,27 | 8,26 | 27/35 |
| 1)JPM Europe Dyn Tech Dacc | V | 24,29 | 7,76 | 28/35 |
| 1)JPM Europe Eq Pls A(P)Acc | V | 27,35 | 16,68 | 6/119 |
| 1)JPM Europe Eq Pls D(P)Acc | V | 23,28 | 16,34 | 7/119 |
| 1)JPM Europe Hgh YdSDBdDAcc | F | 109,66 | 1,31 | 33/52 |
| 1)JPM Europe Hgh Yld BdAAcc | F | 21,79 | 1,09 | 41/52 |
| 1)JPM Europe Hgh Yld BdDAcc | F | 13,25 | 0,83 | 44/52 |
| 1)JPM Europe StratDivA(div) | V | 138,51 | 9,09 | 45/119 |
| 1)JPM Europe StratDivD(div) | V | 126,15 | 8,70 | 54/119 |
| 1)JPM Europe Sust Eq Dacc | V | 156,33 | 12,40 | 14/119 |
| 1)JPM Europe Sust SC EqAacc | V | 132,33 | 11,08 | 3/20 |
| 1)JPM EurResEnhIdxEq(ESG)UE | V | 43,46 | 11,37 | 19/119 |
| 1)JPM EurResEnhIdxE(ESG)UED | V | 41,94 | 10,53 | 24/119 |
| 1)JPM EuResEnInEqESUcETF€ac | V | 33,00 | 9,78 | 17/49 |
| 1)JPM EuResEnInEqESUcETF€di | V | 30,86 | 8,26 | 26/49 |
| 1)JPM Eur Std MM VNAV A Ac | D | 10.498,80 | 1,68 | 34/74 |
| 1)JPM Flex Credit AAcc(hgd) | F | 11,16 | 1,55 | 17/90 |
| 1)JPM Flex Credit DAcc(hgd) | F | 99,00 | 1,33 | 20/90 |
| 1)JPM G Macro Sust A (acc) | X | 95,47 | 0,77 | 156/178 |
| 1)JPM Gb Balanced A-Acc | R | 2.191,67 | 6,01 | 82/192 |
| 1)JPM Gb Balanced D-Acc | R | 210,31 | 5,75 | 89/192 |
| 1)JPM Gb Bd D-Acc € | F | 11,56 | -1,20 | 78/90 |
| 1)JPM Gb Bd Opp A-Acc(hdg) | F | 88,91 | -0,54 | 53/90 |
| 1)JPM Gb Bd Opp D-Acc(hdg) | F | 84,07 | -0,78 | 60/90 |
| 1)JPM Gb Bd Opp S A-Acc (hg | F | 98,93 | -0,87 | 63/90 |
| 1)JPM Global Conv. Cons. A | F | 95,74 | 0,78 | 9/18 |
| 1)JPM Gb Conv EUR A-Acc | F | 15,07 | -0,79 | 13/18 |
| 1)JPM Gb Conv EUR D-Acc | F | 12,25 | -1,05 | 16/18 |
| 1)JPM Gb CorpBd DH AAcc(hg) | F | 94,32 | 3,09 | 10/76 |
| 1)JPM Gb CorpBd DH DAcc(hg) | F | 86,75 | 2,91 | 13/76 |
| 1)JPM Gb Div A-dist (Hdg) | V | 144,25 | 7,55 | 174/262 |
| 1)JPM Gb Div D-dist (Hdg) | V | 131,43 | 7,18 | 187/262 |
| 1)JPM Gb Focus AAcc(hgd) | V | 27,45 | 16,86 | 25/262 |
| 1)JPM Gb Focus D (acc) - EU | V | 22,64 | 16,28 | 32/262 |
| 1)JPM Gb Growth Fund EUR D | V | 14,53 | 23,45 | 7/262 |
| 1)JPM Gb Growth Fund USD A | V | 16,38 | 23,90 | 6/262 |
| 1)JPM Gb Gvt Bd A-Acc € | F | 11,92 | -1,16 | 75/90 |
| 1)JPM Gb Gvt Sh.Dur.Bd A-A€ | F | 10,33 | 0,68 | 109/140 |
| 1)JPM Gb Gvt Sh.Dur.Bd D-A€ | F | 10,20 | 0,59 | 114/140 |
| 1)JPM Gb Healthcare A-acc | V | 138,99 | 7,19 | 14/41 |
| 1)JPM Gb HY A-Acc | F | 240,92 | 1,92 | 24/52 |
| 1)JPM Gb HY D-Acc | F | 218,38 | 1,73 | 27/52 |
| 1)JPM Gb Inc A EUR | R | 115,91 | 1,17 | 181/192 |
| 1)JPM Gb Inc Aacc EUR | R | 149,78 | 3,76 | 142/192 |
| 1)JPM Gb Inc Conser-Acc EUR | M | 103,46 | 1,49 | 101/137 |
| 1)JPM Gb Inc Conserv A(div) | M | 77,58 | -0,91 | 131/137 |
| 1)JPM Gb Inc Conserv D(div) | M | 76,55 | -1,06 | 132/137 |
| 1)JPM Gb Inc Conserv Dacc | M | 100,81 | 1,34 | 110/137 |
| 1)JPM Gb Inc D(div) | R | 99,23 | 1,02 | 183/192 |
| 1)JPM Gb Inc Dacc EUR | R | 143,45 | 3,59 | 149/192 |
| 1)JPM Gb Inc Sust A acc | V | 100,02 | 3,71 | 237/262 |
| 1)JPM Gb Macro A-Acc hdg | I | 88,02 | 1,02 | 9/13 |
| 1)JPM Gb Macro D-Acc Hdg | I | 83,77 | 0,81 | 10/13 |
| 1)JPM Gb Macro Opp A-Acc | X | 184,61 | 1,02 | 154/178 |
| 1)JPM Gb Macro Opp D-Acc | X | 138,46 | 0,70 | 158/178 |
| 1)JPM Gb Macro Sust D-Acc | X | 92,98 | 0,55 | 160/178 |
| 1)JPM Gb Mlt Strt IncA(div) | X | 81,73 | 0,65 | 159/178 |
| 1)JPM Gb Mlt Strt IncD(div) | X | 73,62 | 0,25 | 161/178 |
| 1)JPM Gb ShortDurBdAAcc(hg) | F | 7,31 | 0,97 | 24/90 |
| 1)JPM Gb ShortDurBdDAcc(hg) | F | 74,26 | 0,77 | 28/90 |
| 1)JPM Gb StratBd AAcc(hgd) | F | 92,95 | 0,88 | 26/90 |
| 1)JPM Gb StratBdD(P)AccEURH | F | 73,42 | 0,48 | 34/90 |
| 1)JPM Gb Sust.Eq.A(Acc) EUR | V | 136,26 | 19,30 | 13/262 |
| 1)JPM Gb Value A (acc) EUR | V | 132,82 | 10,71 | 98/262 |
| 1)JPM Gb.C.Bd Fd A-A €(Hdg) | F | 12,47 | 0,08 | 62/76 |
| 1)JPM Gb.C.Bd Fd D-A €(Hdg) | F | 11,73 | -0,09 | 70/76 |
| 1)JPM GBHYCoBdMF ETF EURHd | F | 91,44 | -1,51 | 50/52 |
| 1)JPM Gb Select Eq AacEUR H | V | 125,10 | 15,77 | 41/262 |
| 1)JPM GlReEnhIndEq A accEUR | V | 132,41 | 16,31 | 31/262 |
| 1)JPM GlReEnhIndEq AaccEURH | V | 134,53 | 13,76 | 54/262 |
| 1)JPM GrSocSustBnd A Ac Eur | F | 102,14 | 0,69 | 29/90 |
| 1)JPM GrSocSustBnd A Ac EuH | F | 103,79 | -0,35 | 49/90 |
| 1)JPM GSDCBS A acc EUR hedg | F | 104,51 | 0,86 | 48/76 |
| 1)JPM Inc Fd A(div)(hgd) | F | 52,44 | -0,68 | 57/90 |
| 1)JPM Inc Fd D(div) (hgd) | F | 49,74 | -0,92 | 66/90 |
| 1)JPM Inc. Opp D(P)-Acc Hdg | F | 132,60 | 1,60 | 16/90 |
| 1)JPM Inc.Opp A(P)-Acc Hdg | F | 137,51 | 1,72 | 14/90 |
| 1)JPM Jap Eq Aacc EUR Hdg | V | 193,99 | 19,58 | 3/22 |
| 1)JPM Jap StrVal A-Acc Hdg | V | 235,28 | 21,60 | 1/22 |
| 1)JPM Jap StrVal D-Acc Hdg | V | 171,46 | 21,17 | 2/22 |
| 1)JPM Jap Sust Eq.A-Acc EUR | V | 218,55 | 7,18 | 15/22 |
| 1)JPM Japan Eq DAcc(hgd) | V | 224,98 | 19,16 | 4/22 |
| 1)JPMJPRsEnhIdxEqUETF EURHa | V | 35,20 | 19,02 | 19/87 |
| 1)JPM Manag.Reser.A-Acc Hdg | D | 8.271,64 | 1,61 | 15/15 |
| 1)JPM MdEstAfricaEEOAacc EU | V | 116,74 | 9,11 | 30/58 |
| 1)JPM MM Alternat DAcc(hgd) | I | 93,11 | 1,37 | 21/36 |
| 1)JPM MM Alte.A-Acc EUR Hdg | I | 96,77 | 1,54 | 20/36 |
| 1)JPM Mid East Africa Emg | V | 106,52 | 5,01 | 46/58 |
| 1)JPM Total EmMktInc D(div) | V | 66,40 | 3,94 | 49/58 |
| 1)JPM UnconBd Wperf EURHa | F | 104,16 | 0,35 | 38/90 |
| 1)JPM US Aggre Bd AAcc(hgd) | F | 74,43 | -0,71 | 14/16 |
| 1)JPM US Aggre Bd DAcc(hgd) | F | 71,43 | -0,82 | 15/16 |
| 1)JPM US Bond AAcc(hgd) | F | 92,50 | -0,83 | 16/16 |
| 1)JPM US Grwt D-Acc (Hdg) | V | 34,15 | 23,02 | 4/87 |
| 1)JPM US Grwt Gr A-Acc(Hdg) | V | 38,85 | 23,49 | 2/87 |
| 1)JPM US Hdgd Eq. Aacc(Hdg) | V | 142,99 | 9,92 | 75/87 |
| 1)JPM US HghYldPlsBdDdiv(h) | F | 47,01 | -1,28 | 49/52 |
| 1)JPM US HY Pls Bd Aacc-Hdg | F | 97,07 | 1,92 | 23/52 |
| 1)JPMUSRsEnhIdxEqUcTSETFH€a | V | 44,86 | 15,30 | 42/87 |
| 1)JPM US Sel Eq AAcc(hgd) | V | 292,94 | 14,59 | 49/87 |
| 1)JPM US Sel Eq DAcc(hgd) | V | 267,84 | 14,31 | 50/87 |
| 1)JPM US Sel Eq PlsAAcc(hg) | V | 29,61 | 19,73 | 15/87 |
| 1)JPM US Sel Eq PlsDAcc(hg) | V | 25,17 | 19,29 | 17/87 |
| 1)JPM US ShtDurBd AAcc(hgd) | F | 70,41 | 0,82 | 12/13 |
| 1)JPM US ShtDurBd DAcc(hgd) | F | 67,66 | 0,68 | 13/13 |
| 1)JPM US Sm Comp AaccEURHdg | V | 111,32 | -2,72 | 5/6 |
| 1)JPM US Tec A acc EUR hedg | V | 178,59 | 15,36 | 21/35 |
| 1)JPM US Val D Acc(Hdgd) | V | 16,36 | 5,55 | 82/87 |
| 1)JPM US Value AAcc (hgd) | V | 18,71 | 5,89 | 81/87 |
| 1)JPMThe-GenThe A AccHdgEUR | V | 90,49 | -6,43 | 35/41 |
| 1)JPM USD EmMktSovBd UE EuH | F | 86,39 | -0,59 | 23/30 |
| 2)JPM AC Asia Pac. ex Japan | V | 23,57 | 11,61 | 7/11 |
| 2)JPM AC Asia Pacific ex Ja | V | 22,30 | 10,85 | 8/11 |
| 2)JPM Ame Eq A-Acc USD | V | 56,89 | 21,20 | 12/87 |
| 2)JPM Ame Eq D-Acc USD | V | 47,51 | 20,75 | 13/87 |
| 2)JPM ASEAN Equity Aacc | V | 23,13 | 2,07 | 10/11 |
| 2)JPM ASEAN Equity Dacc | V | 19,15 | 1,71 | 11/11 |
| 2)JPM Asia Pacific Eq AAcc | V | 28,03 | 14,39 | 3/11 |
| 2)JPM Asia Pacific Eq D-Acc | V | 170,91 | 14,01 | 4/11 |
| 2)JPM BB USSmCapEQ UETF $Ac | V | 27,82 | 4,95 | 3/6 |
| 2)JPM BB USSmCapEQ UETF $Di | V | 27,32 | 4,53 | 4/6 |
| 2)JP BBChAgB UCITS ETFUSDac | F | 96,72 | 4,13 | 4/9 |
| 2)JP BBChAgB UCITS ETFUSDdi | F | 92,50 | 2,93 | 6/9 |
| 2)JPM BetaBuiUS Eq UE-Acc | V | 50,96 | 18,54 | 23/87 |
| 2)JPM BetaBuiUS Eq UE-Dis | V | 47,50 | 17,77 | 28/87 |
| 2)JPM BetaBChAggBnUcETF$Hdi | F | 110,57 | 7,19 | 1/9 |
| 2)JPM BetaBuiUS TreasBd UE | F | 100,06 | 2,68 | 8/13 |
| 2)JPM BetaBuiUSTreasBd1-3UE | F | 108,15 | 4,19 | 6/13 |
| 2)JPM CarbT Gb Eq(CTB)ETF | V | 39,20 | 14,31 | 48/262 |
| 2)JPM China A-Acc USD | V | 37,90 | 6,60 | 5/14 |
| 2)JPM China A-S Opp A - Acc | V | 20,43 | 0,10 | 14/14 |
| 2)JPM China A Res. Enha Eq. | V | 17,15 | 3,63 | 11/14 |
| 2)JPM China A Research Enha | V | 17,73 | 3,71 | 10/14 |
| 2)JPM China Bd O A-Acc USD | F | 97,70 | 4,55 | 3/9 |
| 2)JPM China D-Acc USD | V | 40,54 | 6,07 | 6/14 |
| 2)JPM Climate Ch SolUSD (ac | V | 33,04 | 14,90 | 3/26 |
| 2)JPM CTChinaEq UETF USD Ac | V | 24,00 | 10,39 | 4/14 |
| 2)JPM Em Mkts LcCurDbt Dacc | F | 14,87 | -2,73 | 30/30 |
| 2)JPM Em Mkts Opp AAcc | V | 306,39 | 12,23 | 6/58 |
| 2)JPM Em Mkts Opp D-Acc-USD | V | 129,58 | 11,82 | 7/58 |
| 2)JPM Em Mkts SmCap A(P)Acc | V | 18,96 | 2,17 | 55/58 |
| 2)JPM Em Mkts SmCap D(P)Acc | V | 16,28 | 1,65 | 56/58 |
| 2)JPM Em MktsSustEqA(acc)-U | V | 107,58 | 6,34 | 43/58 |
| 2)JPM Em SocAdv A acc USD | V | 92,51 | 1,01 | 58/58 |
| 2)JPM Gb Aggregate Bd Aacc | F | 12,34 | 0,09 | 42/90 |
| 2)JPM Gb Aggregate Bd Dacc | F | 14,37 | -0,04 | 44/90 |
| 2)JPM Gl Bd Opp S A acc Usd | F | 102,05 | 2,96 | 8/90 |
| 2)JPM Gb ConvCons(USD)A-Acc | F | 211,32 | 4,64 | 1/18 |
| 2)JPM Gb ConvCons(USD)D-Acc | F | 189,69 | 4,39 | 2/18 |
| 2)JPM GbHYCoBdMF ETF USDa | F | 109,03 | 5,22 | 9/52 |
| 2)JPM Gb Inc Sust A hg acc | V | 107,11 | 7,81 | 164/262 |
| 2)JPM Gb Macro A-Acc | I | 159,15 | 4,85 | 4/13 |
| 2)JPM Gb Macro D-Acc | I | 146,53 | 4,62 | 5/13 |
| 2)JPM Gb Natural Res AAcc | V | 14,05 | 3,98 | 2/3 |
| 2)JPM Gb Natural Res DAcc | V | 8,38 | 3,58 | 3/3 |
| 2)JPM Gb ResEnhIdxEq(ESG)UE | V | 48,01 | 16,28 | 33/262 |
| 2)JPM Gb ResEnhIdxEqESGUED | V | 46,28 | 15,82 | 40/262 |
| 2)JPM Gb Select Eq AAcc USD | V | 542,82 | 17,87 | 18/262 |
| 2)JPM Gb Select Eq DAcc USD | V | 464,21 | 17,44 | 20/262 |
| 2)JPM Gb Sust.Eq.A(acc) USD | V | 35,56 | 19,17 | 14/262 |
| 2)JPM Gb Sust.Eq.D(Acc) USD | V | 19,70 | 18,62 | 16/262 |
| 2)JPM Gb. Value A (acc) USD | V | 117,34 | 10,57 | 105/262 |
| 2)JPM GbEmMkResEnhIdxEqESG | V | 30,94 | 11,36 | 8/58 |
| 2)JPM GbEmMkResEnhIdxEqESGD | V | 29,23 | 10,72 | 11/58 |
| 2)JPM GbHYCoBdMF ETF USDHa | F | 111,13 | 6,03 | 4/52 |
| 2)JPM GbHYCoBdMF ETF USDd | F | 104,94 | 2,03 | 21/52 |
| 2)JPM GlEqMuFacUE - USD acc | V | 37,59 | 9,74 | 126/262 |
| 2)JPM Greater Ch A-Acc USD | V | 42,11 | 12,46 | 1/14 |
| 2)JPM Greater Ch D-Acc USD | V | 55,28 | 11,94 | 2/14 |
| 2)JPM GlReEnhIndEq A AccUSD | V | 148,02 | 16,14 | 35/262 |
| 2)JPM GrSocSustBnd A Ac Usd | F | 109,34 | 0,56 | 30/90 |
| 2)JPM GrSocSustBnd A Ac UsH | F | 107,47 | 3,48 | 5/90 |
| 2)JPM GSDCBS A acc USD | F | 105,85 | 4,72 | 3/76 |
| 2)JPM Inc.Opp.A(P)-Acc USD | F | 214,23 | 5,61 | 1/90 |
| 2)JPM Inc.Opp.D(P)-Acc USD | F | 116,70 | 5,49 | 2/90 |
| 2)JPM India A-Acc USD | V | 44,59 | 11,68 | 2/3 |
| 2)JPM India D-Acc USD | V | 78,28 | 11,28 | 3/3 |
| 2)JPM JPRsEnhIdxEqUc ETF$di | V | 26,56 | 6,22 | 18/22 |
| 2)JPM JPRsEnhIdxEqUc ETF$ac | V | 27,86 | 7,05 | 17/22 |
| 2)JPM Latin America Eq Aacc | V | 28,49 | -12,69 | 4/7 |
| 2)JPM Latin America Eq DAcc | V | 37,53 | -13,12 | 5/7 |
| 2)JPM Managed Res.A-acc-USD | D | 11.760,00 | 5,47 | 7/15 |
| 2)JPM MdEstAfricaEEOAacc US | V | 115,41 | 8,96 | 34/58 |
| 2)JPM SusInf A acc USD | V | 108,70 | 0,13 | 9/13 |
| 2)JPM US Bond A (acc) - USD | F | 236,75 | 3,01 | 3/16 |
| 2)JPM US Bond D (acc) - USD | F | 167,02 | 2,88 | 4/16 |
| 2)JPM US Dollar Mon.Mk AAcc | D | 115,03 | 5,58 | 3/15 |
| 2)JPM US Eq All Cap A-Acc | V | 292,30 | 16,53 | 39/87 |
| 2)JPM US Hdg Eq A - Acc | V | 165,24 | 14,12 | 51/87 |
| 2)JPM US SC Growth AAcc | V | 41,99 | 7,81 | 1/6 |
| 2)JPM US SC Growth DAcc | V | 25,22 | 7,43 | 2/6 |
| 2)JPM US Sust Eq AAcc USD | V | 126,35 | 20,58 | 14/87 |
| 2)JPM US Technology Aacc | V | 105,68 | 19,82 | 16/35 |
| 2)JPM US Technology Dacc | V | 12,38 | 19,27 | 19/35 |
| 2)JPM USD CorpBdResEnhIdx D | F | 77,01 | 0,06 | 66/76 |
| 2)JPM USD CorpBdResEnhIdxUE | F | 113,96 | 3,22 | 9/76 |
| 2)JPM USD EmMktSovBd UE USD | F | 80,75 | 0,38 | 19/30 |
| 2)JPM USD EM Sv Bd UcTS ETF | F | 101,37 | 3,28 | 9/30 |
| 2)JPM USD Liq LVNAV A-Acc | D | 11.149,08 | 5,48 | 6/15 |
| 2)JPM USD Liq LVNAV W-Acc | D | 11.324,10 | 5,67 | 1/15 |
| 2)JPM USD St MM VNAV A-Acc | D | 15.224,48 | 5,54 | 4/15 |
| 2)JPM USD St MM VNAV D-Acc | D | 11.396,95 | 5,49 | 5/15 |
| 2)JPM USD Tr. CNAV A Acc | D | 10.811,35 | 5,43 | 9/15 |
| 2)JPM USD Tr. CNAV W Acc | D | 10.575,27 | 5,62 | 2/15 |
| 2)JPM USDUltraSh Inc UE Dis | F | 101,05 | 3,11 | 7/13 |
| 2)JPM USDUltraSh Inc UE Acc | F | 114,18 | 5,83 | 1/13 |
| 2)JPMBeBuUSTrBd0-1y-USD acc | F | 110,39 | 5,56 | 2/13 |
| 2)JPMThe-GenThe A Acc USD | V | 94,82 | -4,27 | 34/41 |
| 2)JPMUSRshEnhIdxEqUcTSETF$D | V | 51,36 | 18,99 | 20/87 |
| 3)JPM JPResEnhIE ESG JPY Ac | V | 4.331,73 | 7,63 | 14/22 |
| 4)JPM BetaBuilUKGilt1-5yrUE | F | 93,76 | 1,60 | 1/1 |
| 4)JPM GBP Liq LVNAV A-Acc | D | 10.739,79 | 5,14 | 3/4 |
| 4)JPM GBP St MM VNAV A-Acc | D | 16.218,27 | 5,18 | 1/4 |
| 4)JPM GBP St MM VNAV D-Acc | D | 11.174,13 | 5,13 | 4/4 |
| 4)JPM GBP St MM VNAVMorgAcc | D | 10.751,49 | 5,16 | 2/4 |
| 4)JPM GBPUltraSh Inc UE Acc | F | 110,10 | 5,21 | 1/2 |
| 4)JPM GBPUltraSh Inc UE Dis | F | 100,85 | 2,62 | 2/2 |
| 4)JPMETFICAV-BBuild Tre bd | F | 74,67 | 2,26 | 12/16 |
| 5)JPM GbConvEU AccCHF hdg | F | 24,90 | -4,83 | 18/18 |
| 5)JPM GbHYCoBdMF ETF CHFHa | F | 100,75 | -2,09 | 51/52 |
| 5)JPM GlCorpBond A accCHFh | F | 94,83 | -4,05 | 76/76 |
| 5)JPM JPResEnhIE ESG CHFHAc | V | 33,04 | 14,35 | 8/22 |
| 5)JPMThe-GenThe A AccHdgCHF | V | 86,43 | -10,19 | 37/41 |
| 5)JPMUSRsEnhIdxEqUETF CHFHa | V | 50,29 | 10,60 | 71/87 |
| 6)JPM AUD Liq LVNAV A-Acc | D | 12.896,80 | 3,01 | 1/1 |
| 6)JPM Glb Inc A AUD | R | 14,30 | 5,13 | 108/192 |

## Kutxabank Gestión, S.G.I.I.C.,S.A.U.

Pza. Euskadi 5, Planta 27 48009 Bilbao. Tfno. 943446067. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)K. Bolsa S&M Caps Euro * | V | 7,98 | 3,99 | 15/20 |
| 1)Kutxabank Bolsa | V | 22,87 | 12,12 | 25/77 |
| 1)Kutxabank Bolsa EEUU | V | 14,22 | 11,77 | 66/87 |
| 1)Kutxabank Bolsa Tend. Car* | V | 6,93 | 7,99 | 161/262 |
| 1)Kutxabank Bolsa Emergent.* | V | 11,98 | 9,01 | 32/58 |
| 1)Kutxabank Bolsa Eurozona | V | 7,73 | 8,43 | 24/49 |
| 1)Kutxabank Bolsa Intern.* | V | 13,02 | 10,04 | 114/262 |
| 1)Kutxabank Bolsa Japón | V | 5,89 | 7,08 | 16/22 |
| 1)Kutxabank Bolsa N Econ. | V | 8,53 | 6,66 | 32/35 |
| 1)Kutxabank Bolsa Sectorial* | V | 8,43 | 7,24 | 185/262 |
| 1)Kutxabank Bono | F | 10,19 | 0,70 | 107/140 |
| 1)Kutxab G.Activ Rdmto Plus* | R | 24,65 | 4,10 | 136/192 |
| 1)Kutxabank Dividendo | V | 12,85 | 8,68 | 22/49 |
| 1)Kutxab G.Activa Inv. Extr* | V | 12,72 | 7,22 | 186/262 |
| 1)Kutxab G.Activa Inv. Plus* | V | 12,96 | 7,37 | 179/262 |
| 1)Kutxabank Fondo Solidario* | I | 7,35 | 1,48 | 13/15 |
| 1)Kutxab G.Activa Patr. Ext* | M | 9,99 | 1,69 | 90/137 |
| 1)Kutxabank G. Activa Inv.* | V | 12,59 | 7,15 | 188/262 |
| 1)Kutxab G.Activa Patr Plus* | M | 10,12 | 1,79 | 87/137 |
| 1)Kutxabank G Activa Patri.* | M | 9,90 | 1,62 | 95/137 |
| 1)Kutxab G.Activa Rdmto Ext* | R | 24,34 | 4,01 | 138/192 |
| 1)Kutxabank G.Activa Rdto.* | R | 24,03 | 3,91 | 139/192 |
| 1)Kutxabank RF Corto | F | 9,79 | 1,30 | 62/140 |
| 1)Kutxabank RF Empresas | D | 6,97 | 1,54 | 53/74 |
| 1)K. RF Obj. Sost. Cl. Cart | F | 6,15 | -1,49 | 73/89 |
| 1)Kutxabank RF Largo Plazo | F | 952,16 | 0,31 | 37/89 |
| 1)K. RV Obj. Sost. Cl Cart. | V | 6,88 | 7,88 | 162/262 |
| 1)Kutxabank RF Selec. Cart. | M | 6,04 | 1,27 | 30/37 |
| 1)K. RF Obj. Sost. Cl. Est. | F | 6,10 | -1,82 | 87/90 |
| 1)Kutxabank Renta Global* | M | 20,34 | 0,43 | 126/137 |
| 1)K. RV Obj. Sost. Cl. Est. | V | 6,78 | 7,15 | 189/262 |
| 1)KutxaBank B Sm&Mid Eur Ca* | V | 8,34 | 4,39 | 14/20 |
| 1)Kutxabank Bol Emerg. Cart* | V | 12,75 | 9,59 | 25/58 |
| 1)Kutxabank Bol. Euroz. Car | V | 8,23 | 9,01 | 20/49 |
| 1)Kutxabank Bol Int Cartera* | V | 13,85 | 10,63 | 103/262 |
| 1)Kutxabank Bol Japón Cart. | V | 6,26 | 7,66 | 12/22 |
| 1)Kutxabank Bol N Econ.Car | V | 9,06 | 7,23 | 31/35 |
| 1)Kutxabank Bol Secto Cart* | V | 8,96 | 7,81 | 163/262 |
| 1)Kutxabank Bolsa Cartera | V | 24,34 | 12,72 | 20/77 |
| 1)Kutxabank Bolsa EEUU Cart | V | 15,13 | 12,36 | 62/87 |
| 1)Kutxabank Bono Cartera | F | 10,50 | 0,95 | 91/140 |
| 1)Kutxabank Dividendo Car | V | 13,67 | 9,26 | 18/49 |
| 1)Kutxabank Monetario Ahorr | D | 6,10 | - | |
| 1)Kutxabank Rent Global Car* | M | 21,36 | 0,86 | 120/137 |
| 1)Kutxabank RF Carteras | F | 6,51 | 1,53 | 46/140 |
| 1)Kutxabank RF LP Cartera | F | 996,63 | 0,71 | 29/89 |
| 1)Kutxabank 0/100 Carteras | X | 2,83 | -5,27 | 172/178 |

## Loreto Inversiones

Castellana 40 5º 28046 Madrid. Gema Toran Lorente. Tfno. 917813149. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Loreto Premium Global I | X | 1.086,64 | -0,50 | 163/178 |
| 1)Loreto Premium Global R | X | 11,06 | -0,69 | 166/178 |
| 1)Loreto Premium RF CP | F | 10,38 | 1,43 | 52/140 |
| 1)Loreto Premium RFM I | M | 1.042,72 | 2,44 | 14/37 |
| 1)Loreto Premium RFM R | M | 10,52 | 2,34 | 18/37 |
| 1)Loreto Premium RVM I | R | 1.118,56 | 0,47 | 21/23 |
| 1)Loreto Premium RVM R | R | 11,29 | 0,28 | 22/23 |

## Magallanes Value Investors

Lagasca 88 4º planta 28001 . Carmen Delgado Notario. Tfno. 914361210. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Magallanes European Eq.M | V | 217,20 | 4,79 | 99/119 |
| 1)Magallanes European Eq.P | V | 227,70 | 5,04 | 97/119 |
| 1)Magallanes Iberian Eq. M | V | 187,93 | 14,34 | 13/77 |
| 1)Magallanes Iberian Eq. P | V | 196,95 | 14,61 | 11/77 |
| 1)Magallanes Microcaps EurB | V | 151,79 | 5,21 | 2/7 |
| 1)Magallanes Microcaps EurC | V | 148,13 | 5,08 | 3/7 |
| 1)MVI UCITS European Eq I* | V | 210,72 | 3,86 | 102/119 |
| 1)MVI UCITS European Eq R* | V | 201,59 | 3,60 | 103/119 |
| 1)MVI UCITS Iberian Eq I* | V | 169,96 | 13,48 | 15/77 |
| 1)MVI UCITS Iberian Eq R* | V | 162,53 | 13,19 | 16/77 |

## Mapfre Asset Management

Ctra. de Pozuelo,50 -1 Majadahonda 28222 Madrid. Tfno. 915 813 780. Fecha v.l.: 19/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Behavioral I | V | 11,88 | 5,13 | 95/119 |
| 1)Behavioral R | V | 13,11 | 4,87 | 98/119 |

# CUADROS

Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Capital Responsable I | R | 10,82 | 1,05 | 18/23 |
| 1)Capital Responsable R | R | 10,97 | 0,79 | 20/23 |
| 1)Fondmapfre Bolsa América | V | 20,87 | 10,67 | 70/87 |
| 1)Fondmapfre Bolsa Europa | V | 89,22 | 4,22 | 100/119 |
| 1)Fondo Naranja Gar 2026 II | G | 6,51 | 0,05 | 19/31 |
| 1)Fondmapfre Bolsa Iberia | V | 24,81 | 7,12 | 57/77 |
| 1)Fondmapfre Bolsa Mixto | R | 35,62 | 2,30 | 172/192 |
| 1)FondMapfre Elecc Decidida | R | 8,70 | 7,39 | 48/192 |
| 1)FondMapfre Elecc Moderada | R | 7,49 | 5,36 | 100/192 |
| 1)FondMapfre Elecc Prudente | M | 6,41 | 2,96 | 29/137 |
| 1)Fondmapfre Garantia II | G | 6,30 | -0,28 | 22/31 |
| 1)Fondmapfre Garantia VI | G | 6,23 | 0,92 | 50/67 |
| 1)Fondmapfre Global | X | 15,24 | 11,08 | 3/178 |
| 1)Fondmapfre Renta Corto | F | 12,96 | 1,13 | 80/140 |
| 1)Fondmapfre RF Flexible | F | 12,13 | -0,62 | 58/89 |
| 1)Fondmapfre Renta Mixto | M | 9,94 | 0,92 | 33/37 |
| 1)Fondmapfre Rentadólar | D | 8,04 | 4,05 | 14/15 |
| 1)Global Bond I | F | 8,81 | -1,52 | 82/90 |
| 1)Global Bond R | F | 8,67 | -1,78 | 86/90 |
| 1)Good Governance I | V | 16,88 | 9,06 | 138/262 |
| 1)Good Governance R | V | 17,61 | 8,78 | 147/262 |
| 1)Inclusion Responsable I | V | 148,43 | 6,92 | 78/119 |
| 1)Inclusion Responsable R | V | 14,00 | 6,52 | 86/119 |
| 1)Mapfre FT Plus | M | 15,82 | 0,45 | 36/37 |
| 1)US Forgotten Value I | V | 11,65 | 4,96 | 83/87 |
| 1)US Forgotten Value R | V | 11,16 | 4,71 | 84/87 |

## March Asset Management

Castelló 74 28006 Madrid. Marie O¿Sullivan. Tfno. +34 914263700.. Email. cgo-mez@march-am.com . Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Fonmarch | F | 29,04 | 0,23 | 130/140 |
| 1)March Cartera Conserv.* | M | 5,95 | 1,46 | 103/137 |
| 1)March Cartera Decidida* | V | 1.145,78 | 5,82 | 217/262 |
| 1)March Cartera Defensiva* | M | 11,34 | 0,94 | 118/137 |
| 1)March Cartera Moderada* | R | 5,82 | 2,87 | 160/192 |
| 1)March Global Quality | V | 1.186,94 | 4,92 | 229/262 |
| 1)March I.Family Busin-A-€* | V | 19,48 | 7,58 | 171/262 |
| 1)March Int.Vini Catena-A-€* | V | 16,84 | -4,74 | 5/5 |
| 1)March I.Torrenova Lux-A-€* | X | 11,86 | 1,46 | 148/178 |
| 1)March I.Valores Iberi-A-€* | V | 15,93 | 11,59 | 30/77 |
| 1)March Mediiterranean A €* | V | 14,56 | 6,68 | 199/262 |
| 1)March Pagarés | D | 10,18 | 1,77 | 24/74 |
| 1)March Pagarés C | D | 10,51 | 1,93 | 7/74 |
| 1)March Pagarés I | D | 1.042,74 | 1,76 | 25/74 |
| 1)March RF 2025 Gar | G | 10,26 | 0,40 | 11/31 |
| 1)March Renta Fija 2025 | F | 10,42 | 1,22 | 72/140 |
| 1)March RF 2026 Gar | G | 10,39 | 0,14 | 17/31 |
| 1)March RF Corto Plazo A | D | 940,66 | 1,79 | 23/74 |
| 1)March Renta F. Flexible A* | F | 9,45 | -1,14 | 74/90 |
| 1)March Renta F. Flexible B* | F | 94,90 | -1,04 | 71/90 |
| 1)March Renta F. Flexible L* | F | 9,62 | -0,72 | 59/90 |
| 2)March I.Family Busin.-A-$* | V | 22,93 | 11,63 | 83/262 |
| 2)March Int.Vini Catena-A-$* | V | 18,63 | -1,17 | 4/5 |
| 2)March I.Torrenova Lux-A-$* | X | 13,33 | 5,20 | 75/178 |
| 2)March Mediiterranean A $* | V | 2.644,87 | 7,37 | 180/262 |

## Mediolanum Gestión

Agustina Saragossa 3-5 Local 2-4 08017 Barcelona. Alfonso Casas. Tfno. 932535400. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Compromiso Med. E * | X | 11,53 | 6,96 | 46/178 |
| 1)Compromiso Med. L* | X | 10,33 | 6,47 | 51/178 |
| 1)Mediolanum Activo E-A | F | 10,98 | 2,17 | 10/140 |
| 1)Mediolanum Activo L | F | 11,41 | 2,07 | 12/140 |
| 1)Mediolanum Activo S | F | 11,14 | 2,00 | 13/140 |
| 1)Mediolanmu Europa RV E | V | 12,65 | 8,37 | 60/119 |
| 1)Mediolanum Europa RV L | V | 10,67 | 7,96 | 68/119 |
| 1)Mediolanum Europa RV S | V | 9,99 | 7,73 | 71/119 |
| 1)Mediolanum Fondcuenta | D | 2.695,10 | 1,75 | 27/74 |
| 1)Mediolanum Fondcuenta E | D | 10,52 | 1,90 | 9/74 |
| 1)Mediolanum Merc.Emrgts EA | F | 11,84 | 5,12 | 3/30 |
| 1)Mediolanum Mercados Em L | F | 15,69 | 4,80 | 5/30 |
| 1)Mediolanum Mercados Em S | F | 14,82 | 4,60 | 6/30 |
| 1)Mediolanum Real EstateE-A | V | 9,08 | 1,18 | 4/8 |
| 1)Mediolanum Real EstateL-A | V | 8,47 | 0,82 | 5/8 |
| 1)Mediolanum Real EstateS-A | V | 8,13 | 0,60 | 6/8 |
| 1)Mediolanum Renta E | F | 11,28 | 2,24 | 6/89 |
| 1)Med. R.V. Global Selec.E | V | 10,53 | - | |
| 1)Med. R.V. Global Selec.L | V | 10,50 | - | |
| 1)Med Small&Mid Caps Esp. E | V | 11,09 | 10,03 | 41/77 |
| 1)Mediolanum Renta L | F | 32,35 | 2,09 | 8/89 |
| 1)Med Small&Mid Caps Esp L | V | 10,75 | 9,64 | 43/77 |
| 1)Mediolanum Renta S | F | 31,41 | 2,02 | 9/89 |
| 1)Med Small&Mid Caps Esp S | V | 10,27 | 9,40 | 45/77 |

## Mediolanum International Funds Ltd

4th floor, The Exchange George's Dock, I.F.SDublin 1 Irlanda. Furio Petribiasi. Tfno. 35312310800. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)BB Carmignac Stra Sel LA | X | 6,32 | 7,45 | 41/178 |
| 1)BB Carmignac Stra Sel SA | X | 12,28 | 7,65 | 39/178 |
| 1)BB Chns Rd Opp LA | V | 4,20 | 5,58 | 8/14 |
| 1)BB Circular Economy L | V | 5,14 | 9,14 | 10/26 |
| 1)BB Circular Economy LH | V | 4,87 | 6,54 | 20/26 |
| 1)BB Convertible St Col LHA | F | 5,20 | -0,57 | 11/18 |
| 1)BB Convertible St Col LHB | F | 4,64 | -0,98 | 14/18 |
| 1)BB Convertible St Col SHA | F | 10,07 | -0,72 | 12/18 |
| 1)BB Convertible St Col SHB | F | 8,98 | -1,11 | 17/18 |
| 1)BB Convertible Str Col LA | F | 5,98 | 1,24 | 5/18 |
| 1)BB Convertible Str Col LB | F | 5,33 | 0,85 | 8/18 |
| 1)BB Convertible Str Col SA | F | 11,58 | 1,10 | 7/18 |
| 1)BB Convertible Str Col SB | F | 10,31 | 0,71 | 10/18 |
| 1)BB Coupon Strategy L-B | X | 4,47 | 4,07 | 103/178 |
| 1)BB Coupon Strategy HL-A | X | 6,17 | 3,89 | 107/178 |
| 1)BB Coupon Strategy HL-B | X | 3,84 | 2,93 | 130/178 |
| 1)BB Coupon Strategy HS-A | X | 11,69 | 3,69 | 111/178 |
| 1)BB Coupon Strategy HS-B | X | 7,28 | 2,75 | 136/178 |
| 1)BB Coupon Strategy L-A | X | 7,17 | 5,04 | 83/178 |
| 1)BB Coupon Strategy S-A | X | 13,61 | 4,83 | 89/178 |
| 1)BB Coupon Strategy S-B | X | 8,50 | 3,89 | 108/178 |
| 1)BB Dynamic Coll. Hed. L | R | 8,64 | 7,41 | 45/192 |
| 1)BB Dynamic Coll. Hed. S | X | 16,46 | 7,80 | 36/178 |
| 1)BB Dynamic Collection L | R | 9,41 | 8,66 | 24/192 |
| 1)BB Dynamic Collection S | R | 16,04 | 9,30 | 16/192 |
| 1)BB Dynmic Intl Val Op LA | V | 7,58 | 9,77 | 122/262 |
| 1)BB Dynmic Intl Val Op LHA | V | 6,78 | 7,31 | 182/262 |
| 1)BB Dynmic Intl Val Op SA | V | 14,66 | 9,61 | 131/262 |
| 1)BB Dynmic Intl Val Op SHA | V | 13,21 | 8,05 | 159/262 |
| 1)BB Em. Markets Coll. L | V | 12,11 | 10,50 | 14/58 |
| 1)BB Em. Markets Coll. S | V | 18,91 | 10,25 | 17/58 |
| 1)BB Em Mkt Mlt Asst Col LA | V | 5,09 | 5,63 | 44/58 |
| 1)BB Em Mkt Mlt Asst Col SA | V | 9,62 | 5,43 | 45/58 |
| 1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LA | F | 4,77 | 4,82 | 4/30 |
| 1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LB | F | 3,94 | 2,44 | 11/30 |
| 1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LHA | F | 4,09 | 1,54 | 17/30 |
| 1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LHB | F | 3,40 | -0,87 | 26/30 |
| 1)BB Enrgy Transit L EUR | V | 4,90 | -1,37 | 4/6 |
| 1)BB Enrgy Transit LH EUR | V | 4,81 | -2,93 | 5/6 |
| 1)BB Equilibrium SHA | M | 8,68 | 1,95 | 82/137 |
| 1) BB Equilibrium SHB | M | 7,55 | 0,92 | 119/137 |
| 1)BB Eq.Pow.Coupon Col LHB | V | 4,94 | 4,33 | 234/262 |
| 1)BB Eq.Pow.Coupon Coll SB | V | 10,92 | 5,44 | 221/262 |
| 1)BB Eq.Pow.Coupon Coll SHB | V | 9,43 | 4,14 | 235/262 |
| 1)BB Eq.Power Coupon Col LB | V | 5,69 | 5,20 | 223/262 |
| 1)BB Equilibrium LA | M | 4,69 | 2,51 | 52/137 |
| 1)BB Equilibrium LB | M | 4,08 | 1,47 | 102/137 |
| 1)BB Equilibrium LHA | M | 4,43 | 2,10 | 76/137 |
| 1)BB Equilibrium LHB | M | 3,85 | 1,05 | 117/137 |
| 1)BB Equilibrium SA | M | 9,19 | 2,40 | 54/137 |
| 1)BB Equilibrium SB | M | 7,99 | 1,36 | 108/137 |
| 1)BB Equity Power Coll L | V | 9,04 | 5,75 | 219/262 |
| 1)BB Equity Power Coll LH | V | 7,42 | 5,20 | 224/262 |
| 1)BB Equity Power Coll S | V | 13,74 | 6,36 | 206/262 |
| 1)BB Equity Power Coll SH | V | 13,76 | 5,13 | 225/262 |
| 1)BB Euro Fixed Income L | F | 5,98 | 1,15 | 78/140 |
| 1)BB Euro Fixed Income L B | F | 4,62 | 1,16 | 76/140 |
| 1)BB Euro Fixed Income S | F | 11,45 | 1,11 | 81/140 |
| 1)BB Euro Fixed Income S B | F | 8,90 | 1,10 | 82/140 |
| 1)BB Europ Cpn StrgyCol LA | X | 5,74 | 5,26 | 73/178 |
| 1)BB Europ Cpn StrgyCol LB | X | 4,61 | 3,67 | 113/178 |
| 1)BB Europ Cpn StrgyCol LHA | X | 5,66 | 5,07 | 80/178 |
| 1)BB Europ Cpn StrgyCol LHB | X | 4,54 | 3,46 | 118/178 |
| 1)BB Europ Cpn StrgyCol SA | X | 11,22 | 5,10 | 79/178 |
| 1)BB Europ Cpn StrgyCol SB | X | 9,02 | 3,51 | 117/178 |
| 1)BB Europ Cpn StrgyCol SHA | X | 11,05 | 4,91 | 87/178 |
| 1)BB Europ Cpn StrgyCol SHB | X | 8,87 | 3,31 | 123/178 |
| 1)BB European Coll. Hed. L | V | 8,91 | 7,79 | 69/119 |
| 1)BB European Coll. Hed. S | V | 16,27 | 8,38 | 59/119 |
| 1)BB European Collection L | V | 8,48 | 8,00 | 66/119 |
| 1)BB European Collection S | V | 12,28 | 8,45 | 57/119 |
| 1)BB Eurp Sm CAP Eq LA | V | 5,54 | 7,11 | 10/20 |
| 1)BB Fidelity Asian Cnp LA | R | 5,27 | 5,34 | 1/9 |
| 1)BB Fidelity Asian Cnp LB | R | 4,22 | 3,48 | 5/9 |
| 1)BB Fidelity Asian Cnp LHA | R | 4,62 | 4,06 | 3/9 |
| 1)BB Fidelity Asian Cnp LHB | R | 3,69 | 2,16 | 8/9 |
| 1)BB Fidelity Asian Cnp SA | R | 10,31 | 5,18 | 2/9 |
| 1)BB Fidelity Asian Cnp SB | R | 8,26 | 3,33 | 6/9 |
| 1)BB Fidelity Asian Cnp SHA | R | 9,02 | 3,91 | 4/9 |
| 1)BB Fidelity Asian Cnp SHB | R | 7,21 | 2,05 | 9/9 |
| 1)BB Financ Inc Strat LA | M | 6,87 | 4,39 | 7/137 |
| 1)BB Financ Inc Strat LB | M | 5,18 | 2,31 | 62/137 |
| 1)BB Financ Inc Strat SA | M | 13,59 | 4,31 | 9/137 |
| 1)BB Financ Inc Strat SB | M | 10,21 | 2,20 | 20/37 |
| 1)BB Fut Sust Nutr L EUR | V | 4,75 | 3,10 | 1/4 |
| 1)BB Fut Sust Nutr LH EUR | V | 4,69 | 1,67 | 3/4 |
| 1)BB Glbl Demograph Opp L | V | 6,85 | 11,86 | 82/262 |
| 1)BB Glbl Demograph Opp LH | V | 6,29 | 10,50 | 106/262 |
| 1)BB Glbl Impact L | V | 5,26 | 5,66 | 220/262 |
| 1)BB Glbl Impact LH | V | 4,76 | 3,34 | 239/262 |
| 1)BB Glbl Leaders LA | V | 7,57 | 13,62 | 55/262 |
| 1)BB Glbl Leaders LHA | V | 6,75 | 11,15 | 89/262 |
| 1)BB Global High Yeld L | F | 13,48 | 3,76 | 11/52 |
| 1)BB Global High Yeld S | F | 19,67 | 4,09 | 10/52 |
| 1)BB Global H.Y. Hed. L B | F | 3,61 | -0,58 | 47/52 |
| 1)BB Global H.Y. Hed. S B | F | 6,78 | -0,67 | 48/52 |
| 1)BB Global H.Y. Hedged L | F | 7,49 | 0,97 | 43/52 |
| 1)BB Global H.Y. Hedged S | F | 14,05 | 0,68 | 45/52 |
| 1)BB Global H.Y. L B | F | 4,79 | 2,48 | 16/52 |
| 1)BB Global H.Y. S B | F | 7,41 | 2,65 | 15/52 |
| 1)BB India Opps L EUR Acc | V | 6,93 | 17,59 | 1/3 |
| 1)BB Infrastruct Op Col LHA | V | 6,01 | 1,76 | 5/13 |
| 1)BB Infrastruct Opp Col LHB | V | 4,76 | 0,80 | 8/13 |
| 1)BB Infrastruct Opp Col LA | V | 7,10 | 3,63 | 2/13 |
| 1)BB Infrastruct Opp Col LB | V | 5,64 | 2,61 | 4/13 |
| 1)BB Infrastruct Opp Col SA | V | 13,66 | 3,37 | 3/13 |
| 1)BB Infrastruct Opp Col SB | V | 10,83 | 1,54 | 6/13 |
| 1)BB Infrastruct Op Col SHA | V | 11,52 | 1,14 | 7/13 |
| 1)BB Infrastruct Op Col SHB | V | 9,10 | -0,68 | 10/13 |
| 1)BB Innovative Themt Op L | R | 7,94 | 13,66 | 1/192 |
| 1)BB Innovative Themt Op LH | V | 6,95 | 10,75 | 95/262 |
| 1)BB Invesco Balance Sel LA | X | 6,30 | 5,72 | 62/178 |
| 1)BB Invesco Balance Sel LB | X | 5,00 | 5,14 | 78/178 |
| 1)BB Invesco Balance Sel SA | X | 12,21 | 5,56 | 69/178 |
| 1)BB Invesco Balance Sel SB | X | 9,70 | 5,00 | 84/178 |
| 1)BB Med MStanley GLB H L | V | 9,81 | 7,26 | 184/262 |
| 1)BB Med MStanley GLB H S | V | 18,39 | 7,06 | 190/262 |
| 1)BB Med MStanley GLB L | V | 12,52 | 8,84 | 144/262 |
| 1)BB Med MStanley GLB S | V | 23,54 | 8,68 | 149/262 |
| 1)BB Multi Asset ESG L EUR | M | 5,11 | 4,39 | 6/137 |
| 1)BB Multi Asset ESG LH EUR | M | 5,22 | 4,53 | 5/137 |
| 1)BB New Opportun. Coll. L | X | 7,32 | 5,25 | 74/178 |
| 1)BB New Opportun. Coll. LH | X | 6,35 | 4,10 | 101/178 |
| 1)BB New Opportun. Coll. S | X | 13,99 | 5,05 | 82/178 |
| 1)BB New Opportun. Coll. SH | X | 12,08 | 3,90 | 106/178 |
| 1)BB Pacific Coll. Hed. L | V | 8,06 | 12,87 | 4/11 |
| 1)BB Pacific Coll. Hed. S | V | 14,77 | 13,18 | 2/11 |
| 1)BB Pacific Collection L | V | 8,95 | 10,63 | 7/11 |
| 1)BB Pacific Collection S | V | 12,44 | 10,37 | 9/11 |
| 1)BB Premium Coupon Coll SHB | M | 7,70 | 1,37 | 106/137 |
| 1)BB Premium Coupon Coll L | M | 6,37 | 2,79 | 34/137 |
| 1)BB Premium Coupon Coll LH | M | 5,92 | 2,30 | 64/137 |
| 1)BB Premium Coupon Coll S | M | 12,18 | 2,65 | 46/137 |
| 1)BB Premium Coupon Coll SH | M | 11,27 | 2,17 | 70/137 |
| 1)BB Premium Coupon Collect | M | 4,26 | 2,00 | 81/137 |
| 1)BB Premium Coupon Col.LHB | M | 3,98 | 1,49 | 100/137 |
| 1)BB Premium Coupon Coll.SB | M | 8,31 | 1,85 | 85/137 |
| 1)BB Socially Respns LA | R | 6,84 | 9,62 | 14/192 |
| 1)BB Socially Respns LHA | R | 6,49 | 8,02 | 30/192 |
| 1)BB Socially Respns SA | R | 13,42 | 9,95 | 11/192 |
| 1)BB Socially Respns SHA | R | 12,75 | 8,90 | 21/192 |
| 1)BB US Collection Hed. L | V | 11,00 | 12,35 | 63/87 |
| 1)BB US Collection Hed. S | V | 20,17 | 11,98 | 65/87 |
| 1)BB US Collection L | V | 12,41 | 16,90 | 35/87 |
| 1)BB US Collection S | V | 18,83 | 15,96 | 41/87 |
| 1)BB US Coupon Strgy LA | X | 7,07 | 9,56 | 16/178 |
| 1)BB US Coupon Strgy LB | X | 5,69 | 8,27 | 34/178 |
| 1)BB US Coupon Strgy LHA | X | 5,77 | 6,75 | 48/178 |
| 1)BB US Coupon Strgy LHB | X | 4,64 | 5,05 | 81/178 |
| 1)BB US Coupon Strgy SA | X | 13,90 | 10,00 | 8/178 |
| 1)BB US Coupon Strgy SB | X | 11,21 | 8,70 | 27/178 |
| 1)BB US Coupon Strgy SHA | X | 11,30 | 6,61 | 49/178 |
| 1)BB US Coupon Strgy SHB | X | 9,06 | 4,89 | 88/178 |
| 1)Ch Solidity & Return LA | F | 4,61 | -0,95 | 69/90 |
| 1)CH Solidity & Return LA | I | 10,37 | -1,02 | 33/36 |
| 1)Ch Solidity & Return LB | F | 4,36 | -1,67 | 84/90 |
| 1)CH Solidity & Return LB | I | 8,27 | -1,03 | 34/36 |
| 1)Cha. Emerging Mkts. Eq. L | V | 9,45 | 10,01 | 20/58 |
| 1)Cha. Emerging Mkts. Eq. S | V | 20,27 | 10,17 | 18/58 |
| 1)Cha. Euro Bond L -B | F | 5,45 | -2,05 | 84/89 |
| 1)Cha. Euro Bond S - B | F | 10,16 | -2,14 | 85/89 |
| 1)Cha. Euro Income L - B | F | 4,47 | 0,61 | 113/140 |
| 1)Cha. Euro Income S - B | F | 8,53 | 0,42 | 121/140 |
| 1)Cha. Europ. Eq. L Hedged | V | 9,36 | 8,99 | 48/119 |
| 1)Cha. European Eq.S Hedged | V | 17,55 | 9,22 | 43/119 |
| 1)Cha Financial Eq Evo L | V | 5,42 | 13,46 | 3/8 |
| 1)Cha Financial Eq Evo S | V | 10,17 | 13,22 | 4/8 |
| 1)Cha Healthcare Eq Evo L | V | 7,21 | 9,10 | 11/41 |
| 1)Cha Healthcare Eq Evo S | V | 14,45 | 9,69 | 8/41 |
| 1)Cha Ind&Mat Eq Evo L | V | 12,64 | 6,28 | 2/3 |
| 1)Cha Ind&Mat Eq Evo S | V | 24,63 | 6,07 | 3/3 |
| 1)Cha. In.Income L A Units | F | 4,96 | 0,61 | 2/9 |
| 1)Cha. In.Income L B Units | F | 4,56 | 0,57 | 3/9 |
| 1)Cha. Int. Bon L B Units | F | 4,70 | -0,80 | 61/90 |
| 1)Cha Int. Bond Hed. L-A | F | 7,32 | -1,17 | 76/90 |
| 1)Cha. Int. Bond Hed. L-B | F | 4,96 | -1,75 | 85/90 |
| 1)Cha. Int. Bond Hed. S-A | F | 12,44 | -1,25 | 79/90 |
| 1)Cha. Int. Bond Hed. S-B | F | 9,20 | -1,89 | 88/90 |
| 1)Cha. Int. Bond L A Units | F | 5,64 | -0,14 | 46/90 |
| 1)Cha. Int. Bond S B Units | F | 9,17 | -0,88 | 64/90 |
| 1)Cha Int. Equity L | V | 13,09 | 12,90 | 69/262 |
| 1)Cha Int. Equity S | V | 16,39 | 12,82 | 72/262 |
| 1)Cha.Int. Income Hed. L-A | F | 5,87 | 0,10 | 6/9 |
| 1)Cha.Int. Income Hed. L-B | F | 4,20 | 0,02 | 7/9 |
| 1)Cha.Int. Income Hed. S-A | F | 10,13 | 0,00 | 9/9 |
| 1)Cha.Int. Income Hed. S-B | F | 8,06 | 0,00 | 8/9 |
| 1)Cha. Inter Bond S A Units | F | 10,93 | -0,25 | 48/90 |
| 1)Cha. Intern. Eq. L Hedged | V | 12,10 | 10,67 | 101/262 |
| 1)Cha. Interna. Eq. S Hedged | V | 23,06 | 11,22 | 88/262 |
| 1)Cha. Int.Income S A Units | F | 9,60 | 0,50 | 4/9 |
| 1)Cha. Int.Income S B Units | F | 8,86 | 0,50 | 5/9 |
| 1)Cha. Liquidity Euro L | F | 6,89 | 1,34 | 60/140 |
| 1)Cha. Liquidity Euro S | F | 12,62 | 1,29 | 65/140 |
| 1)Cha. Liquidity USD L | D | 5,30 | 4,91 | 11/15 |
| 1)Cha. Liquidity USD S | D | 10,52 | 4,86 | 12/15 |
| 1)Cha. N.Amer. Eq. L Hedged | V | 16,47 | 13,38 | 55/87 |
| 1)Cha. N.Amer. Eq. S Hedged | V | 31,68 | 13,34 | 56/87 |
| 1)Cha. North American Eq. L | V | 18,41 | 18,23 | 25/87 |
| 1)Cha. North American Eq. S | V | 22,93 | 17,37 | 32/87 |
| 1)Cha. Pacif. Eq. L Hedged | V | 8,38 | 13,15 | 3/11 |
| 1)Cha. Pacific Eq.S Hedged | V | 16,01 | 13,44 | 1/11 |
| 1)Cha Technology Eq Evo L | V | 11,97 | 26,60 | 5/35 |
| 1)Cha Technology Eq Evo S | V | 27,50 | 26,20 | 6/35 |
| 1)Challenge Energy Eq Evo L | V | 8,21 | 9,00 | 1/6 |
| 1)Challenge Energy Eq Evo S | V | 15,35 | 8,79 | 2/6 |
| 1)Challenge Euro Bond L | F | 8,87 | -1,40 | 68/89 |
| 1)Challenge Euro Bond S | F | 15,24 | -1,49 | 74/89 |
| 1)Challenge Euro Income L | F | 6,90 | 0,52 | 34/89 |
| 1)Challenge Euro Income S | F | 11,97 | 0,43 | 36/89 |
| 1)Challenge European Eq. L | V | 6,79 | 9,22 | 42/119 |
| 1)Challenge European Eq. S | V | 11,14 | 9,25 | 39/119 |
| 1)Challenge Germany Eq. L | V | 7,05 | 3,42 | 2/6 |
| 1)Challenge Germany Eq. S | V | 12,92 | 3,17 | 3/6 |
| 1)Challenge Italian Eq. L | V | 6,61 | 13,21 | 1/2 |
| 1)Challenge Italian Eq. S | V | 10,99 | 13,13 | 2/2 |
| 1)Challenge Pacific Eq. L | V | 8,22 | 10,45 | 8/11 |
| 1)Challenge Pacific Eq. S | V | 10,47 | 10,77 | 6/11 |
| 1)Challenge Spain Equity L | V | 9,01 | 8,50 | 49/77 |
| 1)Challenge Spain Equity S | V | 18,80 | 8,26 | 51/77 |
| 1)Glbl Eq Style Sel L | V | 5,95 | 13,10 | 66/262 |
| 1)Glbl Eq Style Sel LH | V | 5,84 | 10,75 | 96/262 |

## Metagestión

Maria de Molina 39 4ª Izda 28006 Madrid. Alberto Roldán. Tfno. 917816880. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Metavalor Internacional I | V | 94,67 | 9,66 | 130/262 |
| 1)Meta Finanzas A | V | 77,50 | 14,67 | 2/8 |
| 1)Meta Finanzas I | V | 83,56 | 15,92 | 1/8 |
| 1)Metavalor | V | 660,27 | 0,53 | 75/77 |
| 1)Metavalor Dividendo | V | 71,17 | 3,48 | 238/262 |
| 1)Metavalor Global | X | 81,17 | 7,75 | 37/178 |

## MFS Meridian Funds Sicav

Paseo de la Castellana, 18 ,pl 7. 28046 Madrid. Email. mfsmeridianclientservi-ce@mfs.com. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)MFS Blended Res.Eu. Eq A1 | V | 31,87 | 10,12 | 29/119 |
| 1)MFS Continental Eur Eq A1 | V | 33,59 | 6,63 | 81/119 |
| 1)MFS Em Mkt Eq Rrch Fd AH1 | V | 8,01 | 4,84 | 47/58 |
| 1)MFS Euro Credit Fd A1EUR | F | 10,35 | 1,27 | 39/76 |
| 1)MFS European Core Eq A1 | V | 53,21 | 5,58 | 92/119 |
| 1)MFS European Res.A1 | V | 51,20 | 8,29 | 63/119 |
| 1)MFS European Sm Co A1 | V | 78,91 | 7,89 | 9/20 |
| 1)MFS European Value A1 | V | 63,15 | 6,12 | 90/119 |
| 1)MFS Gb List Infra A1EUR | V | 10,39 | -0,86 | 11/13 |
| 1)MFS Gb List Infra AH1EUR | V | 10,21 | -4,85 | 13/13 |
| 1)MFS Gb Stratg Eq A1 Acc | V | 14,93 | 27,06 | 3/262 |
| 1)MFS Gb Stratg Eq AH1 Acc | V | 14,36 | 22,32 | 11/262 |
| 1)MFS Global Equity A1 | V | 48,86 | 6,75 | 198/262 |
| 1)MFS Global Equity Inc.AH1 | V | 15,45 | 8,35 | 153/262 |
| 1)MFS Global High Yield A1 | F | 23,59 | 6,31 | 1/52 |
| 1)MFS Global Opp. Bd Fd AH1 | F | 9,46 | -0,94 | 68/90 |
| 1)MFS Global Tot Ret A1 | I | 26,32 | 5,32 | 6/36 |
| 1)MFS M F Gb N Disc Fd AH1 | V | 9,21 | -0,43 | 7/7 |
| 1)MFS M F Gb N Disc Fd A1 | V | 11,24 | 3,59 | 5/7 |
| 1)MFS Managed Wealth AH1 | X | 8,99 | 5,15 | 77/178 |
| 1)MFS Merid Fd Ct Va Fd AH1 | V | 16,65 | 4,72 | 231/262 |
| 1)MFS Merid Fd US Gr Fd AH1 | V | 17,27 | 23,36 | 3/87 |
| 1)MFS PrudCap Fd AH1EUR C | R | 11,74 | 1,12 | 182/192 |
| 2)MFS Asia Pac ex-Jap A1 | V | 32,78 | 11,67 | 6/11 |
| 2)MFS Em Mkt Eq Rrch Fd A1 | V | 8,55 | 8,82 | 36/58 |
| 2)MFS Em Mkts Dbt Lo Cur A1 | F | 12,86 | -2,38 | 29/30 |
| 2)MFS Emerging Mkt Eq A1 | V | 14,35 | 10,64 | 13/58 |
| 2)MFS Emerging Mkts Debt A1 | F | 40,46 | 5,81 | 2/30 |
| 2)MFS Gb Intr Val Fd A1USD | V | 16,75 | 10,05 | 113/262 |
| 2)MFS Gb Listed Infra A1USD | V | 10,37 | -1,02 | 12/13 |
| 2)MFS Gb Stratg Eq A1 Acc | V | 15,21 | 27,06 | 2/262 |
| 2)MFS Global Conc.A1 | V | 69,28 | 5,95 | 215/262 |
| 2)MFS Global Credit A1 | F | 12,46 | 3,92 | 5/76 |
| 2)MFS Global Equity A1 | V | 82,44 | 6,65 | 200/262 |
| 2)MFS Global Equity Inc.A1 | V | 18,42 | 12,49 | 75/262 |
| 2)MFS Global High Yld.A1 | F | 34,64 | 6,25 | 3/52 |
| 2)MFS Global Opp. Bd Fd A1 | F | 11,17 | 2,72 | 10/90 |
| 2)MFS Global Res. Foc A1 | V | 49,93 | 11,90 | 81/262 |
| 2)MFS Inflation-Adj Bond A1 | F | 15,66 | 3,95 | 1/14 |
| 2)MFS Japan Equity A1 | V | 13,46 | 4,88 | 20/22 |
| 2)MFS M F Gb N Disc Fd A1 | V | 9,97 | 3,50 | 6/7 |
| 2)MFS Managed Wealth A1 | X | 10,57 | 8,96 | 23/178 |
| 2)MFS Merid Fd Ct Va Fd A1 | V | 18,85 | 8,86 | 142/262 |
| 2)MFS Merid Fd US Gr Fd A1 | V | 19,16 | 28,09 | 1/87 |
| 2)MFS PrudCap Fd A1USD C | R | 13,85 | 4,91 | 116/192 |
| 2)MFS Prudent Wth A1 | R | 21,78 | 3,28 | 156/192 |
| 2)MFS US Conc.Growth A1 | V | 42,89 | 13,10 | 58/87 |
| 2)MFS US Corporate Bond F | F | 12,25 | 3,77 | 6/76 |
| 2)MFS US Gov Bond A1 | F | 16,91 | 2,60 | 9/16 |
| 2)MFS US Total Ret. Bd A1 | F | 18,23 | 3,26 | 2/16 |
| 2)MFS US Value A1 | V | 41,27 | 10,02 | 73/87 |

## Mirabaud Asset Mgment (Europe) España

www.mirabaud.com. Tfno. +41 58 816 20 20. Email. marketing@mirabaud.com. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Mir. - Disco. Euro. A EUR | V | 175,55 | 13,41 | 2/20 |
| 2)Mir. - Conv.Bds Gl. A USD | F | 156,82 | 1,18 | 6/18 |
| 2)Mir. - Eq Asia ex Jap A | V | 223,34 | 15,51 | 1/11 |
| 2)Mir. - Eq Glb Emrg Mkt A | V | 124,73 | 14,39 | 4/58 |
| 2)Mir. - Eq Glb Focus A USD | V | 174,26 | 16,36 | 29/262 |
| 2)Mir.-Gl.Eq.High Inc.A Cap | V | 172,20 | 10,30 | 110/262 |
| 2)Mir. - Gl.HgYd Bds A USD | F | 144,34 | 5,56 | 7/52 |
| 2)Mir. - Gl.Sh. Dur. A USD | F | 124,57 | 4,86 | 3/90 |
| 2)Mir.- Gl Sh.D.A USD Acc | F | 115,24 | 4,92 | 3/13 |
| 4)Mir. - Disc. Euro. Ex UK | V | 228,18 | 14,53 | 1/20 |
| 5)Mir. - Eq Swiss Sm&Mid A | V | 540,88 | 1,34 | 2/2 |

## Miralta Asset Management

Manuel Gómez Moreno 2 Planta 17 A. 28020 España. Magdalena Cuello. Tfno. 91 788 29 01. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Miralta Narval Europa A | V | 157,94 | 15,01 | 10/119 |
| 1)Miralta Pulsar Cl A* | F | 102,86 | 1,32 | 37/76 |
| 1)Miralta Pulsar Cl B* | F | 103,84 | 1,45 | 33/76 |

## Mutuactivos S.A.

Pº Castellana, 33.Edif.Fortuny (Mutuactivos) 28046 Madrid. Ricardo González Arranz. Tfno. 902555999. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Rural Selec. Conservadora | M | 81,44 | 1,73 | 88/137 |
| 1)Mut. Subordinados IV | F | 122,80 | 6,22 | 1/14 |
| 1)Mut. Valores Sm&Mid L | V | 445,59 | 4,81 | 13/20 |
| 1)Mutafond. Bolsa Europea C | V | 206,62 | 5,10 | 96/119 |
| 1)Mutua. Gest. Óptima Mod A* | I | 163,68 | 3,94 | 7/14 |
| 1)Mutuafondo Bolsas Emerg L* | V | 456,52 | 8,80 | 37/58 |
| 1)Mutuafondo Bonos Finan L | F | 157,71 | 2,05 | 1/1 |
| 1)Mutuafondo Bonos Sub V | F | 118,54 | 3,58 | 6/14 |
| 1)Mutuafondo Corto Plazo A | F | 143,40 | 1,72 | 35/140 |
| 1)Mutuafondo Crecimiento L | R | 119,75 | 4,72 | 13/23 |
| 1)Mutuafondo Deu Española L | F | 123,36 | 0,99 | 88/140 |
| 1)Mutuafondo Dinero L | D | 108,82 | 1,68 | 36/74 |
| 1)Mutuafondo Dólar L* | F | 142,16 | 4,73 | 5/13 |
| 1)Mutuafondo Equilibrio A* | R | 106,96 | 4,67 | 122/192 |
| 1)Mutuafondo Equilibrio L* | R | 110,45 | 5,01 | 114/192 |
| 1)Mutuafondo España L | V | 365,72 | 8,23 | 52/77 |
| 1)Mutuafondo Estrategia Gl. | I | 123,25 | 1,32 | 19/21 |
| 1)Mutuafondo Evolución A* | M | 100,66 | 2,21 | 68/137 |
| 1)Mutuafondo Evolución L* | M | 104,42 | 2,54 | 51/137 |
| 1)Mutuafondo Flexibilidad A* | V | 113,69 | 7,04 | 193/262 |
| 1)Mutuafondo Flexibilidad L* | V | 118,81 | 7,38 | 178/262 |
| 1)Mutuafondo Fortaleza L | R | 107,69 | 2,50 | 169/192 |
| 1)Mutuafondo L | F | 36,89 | 1,39 | 16/89 |
| 1)Mutuafondo LP L | F | 185,11 | -0,39 | 53/89 |
| 1)Mutuafondo Mixto Flexible | R | 164,46 | 6,44 | 66/192 |
| 1)Mutuafondo Mixto Selec.C | M | 113,52 | 2,59 | 10/37 |
| 1)Mutuafondo RF Flexible | F | 107,55 | 2,55 | 12/37 |
| 1)Mutuafondo RF Flexible L | M | 111,19 | 2,72 | 9/37 |
| 1)Mutuafondo RV EE.UU | V | 168,82 | 7,74 | 77/87 |
| 1)Mutuafondo RV Internac. | V | 283,18 | 14,30 | 49/262 |
| 1)Mutuafondo Salud A | V | 98,87 | - | |
| 1)Mutuafondo 2025 A | F | 104,16 | 1,38 | 57/140 |
| 1)Mutuafondo Salud L | V | 98,96 | - | |
| 1)Mutuafondo Tecnológico L | V | 342,97 | 22,15 | 14/35 |
| 1)Mutuafondo 2025 II A | F | 103,16 | 1,04 | 85/140 |
| 1)Mutuafondo Trans Energet. | V | 92,32 | 0,91 | 26/26 |
| 1)Patrimonio Global* | R | 134,79 | 5,11 | 111/192 |
| 1)Polar Renta Fija L | F | 143,52 | 2,49 | 5/89 |

## Nevastar Finance Luxembourg S.A.

Grand-Rue 36 L-166 Luxemburgo. Ignace Rotman. Tfno. +352 27 48 72 1. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)NSF Climate Change+ A | V | 2.618,79 | 2,09 | 25/26 |
| 1)NSF Climate Change+ I | V | 2.799,59 | 2,36 | 24/26 |
| 1)NSF Convergence Tech A | V | 1.088,48 | 6,47 | 33/35 |
| 1)NSF Wealth Defender Glb A | V | 1.819,87 | 15,83 | 39/262 |
| 1)NSF Wealth Defender Glb I | V | 1.380,24 | 15,93 | 36/262 |

## Panza Capital, SGIIC, S.A.

Serrano 45 Pl. 4ª 28001 Madrid. Tfno. 911177600. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Panza Corto Plazo | D | 15,68 | 1,65 | 40/74 |
| 1)Panza Inversiones | V | 17,89 | 5,01 | 226/262 |
| 1)Panza Premium | V | 16,99 | 6,04 | 213/262 |
| 1)Panza Valor | V | 18,65 | 5,58 | 91/119 |

## Renta-4 Gestora

Pº de la Habana, 74, 2ª Izda. 28036 Madrid. Rosa María Pérez. Tfno. 913848500. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Algar Global Fund | X | 12,76 | -0,33 | 162/178 |
| 1)Alhaja Invers. RV Mixto | R | 13,34 | 3,60 | 148/192 |
| 1)Avantage Fund | X | 24,06 | 8,37 | 31/178 |
| 1)Baltia Global R | V | 10,91 | 4,00 | 236/262 |
| 1)Blue Note Global Equity | V | 18,11 | 6,30 | 209/262 |
| 1)Eiger Patrimonio Global* | X | 9,48 | 2,91 | 131/178 |
| 1)Finaccess Estrategia Div. | R | 10,88 | 4,77 | 12/23 |
| 1)Finaccess RF Corto Plazo | F | 10,33 | 1,78 | 28/140 |
| 1)Fondcoyuntura* | X | 319,94 | 5,63 | 68/178 |
| 1)Fondemar | R | 12,86 | 1,03 | 19/23 |
| 1)Fondo Ético Educa 5.0 | I | 9,94 | 3,09 | 2/15 |
| 1)Global Allocation | X | 35,17 | -0,58 | 164/178 |
| 1)Global Value Opp.* | X | 1,23 | 4,50 | 95/178 |
| 1)ING Direct F.Naranja RF | F | 13,17 | 1,69 | 37/140 |
| 1)Kenta Pagarés Corp R | I | 10,53 | 1,96 | 18/21 |
| 1)Kenta Pagarés Corp. I | I | 10,57 | 2,07 | 17/21 |
| 1)Marango Equity Fund | V | 16,57 | 12,89 | 70/262 |
| 1)Millennial Fund | R | 11,60 | 2,56 | 167/192 |
| 1)Ohana Global Investments* | X | 12,04 | 4,19 | 98/178 |
| 1)Patrisa | R | 29,61 | 4,40 | 129/192 |
| 1)Penta Inversión B | I | 12,52 | 0,46 | 14/14 |
| 1)Pentathlon | X | 70,18 | -1,35 | 170/178 |
| 1)Renta 4 Activos Globales | X | 8,20 | 4,08 | 102/178 |
| 1)Renta 4 Bolsa España R | V | 44,22 | 8,05 | 53/77 |
| 1)R4 Megat. Consumo | V | 9,21 | 9,27 | 1/5 |
| 1)R4 Megat. Ariema Hidrógeno | V | 9,95 | -6,51 | 6/6 |
| 1)R4 Megat. Medio Ambiente | V | 9,39 | 4,00 | 23/26 |
| 1)R4 Megat. Salud | V | 12,72 | 6,58 | 23/41 |
| 1)R4 Megat. Tecnología | V | 12,25 | 11,28 | 25/35 |
| 1)Renta 4 EEUU Acciones R | V | 12,78 | 14,76 | 48/87 |
| 1)Renta 4 Europa Acciones | V | 24,67 | 8,91 | 51/119 |
| 1)Renta 4 Foncuenta Ahorro | D | 10,37 | 1,60 | 45/74 |
| 1)Renta 4 Global Acciones R | V | 17,86 | 4,47 | 233/262 |
| 1)Renta 4 Global Dynamic | X | 10,91 | 1,97 | 146/178 |
| 1)Renta 4 Latinoamérica | V | 35,56 | -8,51 | 1/7 |
| 1)Renta 4 Mult. Fractal Glb* | X | 8,85 | 1,71 | 147/178 |
| 1)Renta 4 Nexus | X | 15,52 | 1,37 | 150/178 |
| 1)Renta 4 Pegasus | I | 15,87 | 0,63 | 10/10 |
| 1)Renta 4 Renta Fija | F | 11,61 | 1,92 | 16/140 |
| 1)Renta 4 RF Mixto | M | 16,27 | 1,96 | 22/37 |
| 1)Renta 4 RF 6 meses | D | 12,04 | 1,81 | 20/74 |
| 1)Renta 4 Small Caps Euro | V | 11,28 | -1,41 | 20/20 |
| 1)Renta 4 Valor Relativo | I | 14,81 | 1,60 | 6/10 |
| 1)R4 Activa Dolce 0-30* | M | 10,32 | 2,02 | 80/137 |
| 1)Renta 4 Wertefinder | X | 21,87 | 1,08 | 152/178 |
| 1)R4 Multig/Andromeda* | X | 11,73 | -2,82 | 171/178 |
| 1)R4 Multigestión QCS* | F | 10,75 | 4,51 | 1/89 |
| 1)R4 Multigestión TOF* | X | 3,84 | 3,56 | 115/178 |
| 1)True Value | V | 20,82 | -1,43 | 253/262 |
| 1)True Value Small Caps F.I | V | 17,48 | 4,34 | 4/7 |

## Sabadell Asset Management

Paseo de la Castellana 1 28046 Madrid. María Salgado. Tfno. 34 936 410 160. Web. www.sabadellassetmanagement.com. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Fidefondo - Base | F | 1.673,31 | 0,49 | 117/140 |
| 1)Fidefondo - Plus | F | 1.722,19 | 0,64 | 111/140 |
| 1)Fidefondo - Premier | F | 1.772,43 | 0,78 | 100/140 |
| 1)InverSabadell 25 - Base | M | 11,34 | 2,78 | 35/137 |
| 1)InverSabadell 25 - Empr. | M | 12,28 | 3,10 | 24/137 |
| 1)InverSabadell 25 - Plus | M | 12,09 | 3,10 | 23/137 |
| 1)InverSabadell 25 - Prem. | M | 12,38 | 3,22 | 22/137 |
| 1)InverSabadell 25 - Pyme | M | 11,92 | 2,92 | 31/137 |
| 1)InverSabadell 50 - Base | R | 10,58 | 5,74 | 91/192 |
| 1)InverSabadell 50 - Empr. | R | 11,52 | 6,09 | 76/192 |
| 1)InverSabadell 50 - Plus | R | 11,33 | 6,09 | 75/192 |
| 1)InverSabadell 50 - Prem. | R | 11,59 | 6,21 | 71/192 |
| 1)InverSabadell 50 - Pyme | R | 11,16 | 5,89 | 85/192 |
| 1)InverSabadell 70 - Base | R | 11,82 | 8,43 | 29/192 |
| 1)InverSabadell 70 - Empr. | R | 12,88 | 8,79 | 22/192 |
| 1)InverSabadell 70 - Plus | R | 12,66 | 8,79 | 23/192 |
| 1)InverSabadell 70 - Prem. | R | 12,96 | 8,92 | 20/192 |
| 1)InverSabadell 70 - Pyme | R | 12,48 | 8,59 | 26/192 |
| 1)Sab. Bolsa Emerg.-Base | V | 17,37 | 9,11 | 31/58 |
| 1)Sab. Bolsa Emerg-Cart | V | 19,18 | 9,83 | 21/58 |
| 1)Sab. Bolsa Emerg-Empr | V | 18,74 | 9,42 | 26/58 |
| 1)Sab. Bolsa Emerg-Plus | V | 18,35 | 9,42 | 27/58 |
| 1)Sab. Bolsa Emerg-Prem | V | 19,28 | 9,70 | 24/58 |
| 1)Sab. Bolsa Emerg-Pyme | V | 18,31 | 9,26 | 28/58 |
| 1)Sab Bonos Flot Eur/Base | D | 10,18 | 1,86 | 15/74 |
| 1)Sab Bonos Flot Eur/Cart | D | 10,38 | 2,12 | 2/74 |
| 1)Sab Bonos Flot Eur/Empr | D | 10,29 | 2,00 | 5/74 |
| 1)Sab Bonos Flot Eur/Plus | D | 10,29 | 2,00 | 4/74 |
| 1)Sab Bonos Flot Eur/Prem | D | 10,35 | 2,09 | 3/74 |
| 1)Sab Bonos Flot Eur/Pyme | D | 10,24 | 1,93 | 8/74 |
| 1)Sab. Bonos Infl.Euro-Base | F | 10,27 | -1,44 | 13/14 |
| 1)Sab. Bonos Infl.Euro-Cart | F | 10,61 | -1,12 | 8/14 |
| 1)Sab. Bonos Infl.Euro-Empr | F | 10,38 | -1,30 | 10/14 |
| 1)Sab. Bonos Infl.Euro-Plus | F | 10,39 | -1,31 | 11/14 |
| 1)Sab. Bonos Infl.Euro-Prem | F | 10,50 | -1,19 | 9/14 |
| 1)Sab. Bonos Infl.Euro-Pyme | F | 10,33 | -1,37 | 12/14 |
| 1)Sab Buy and W.06 2026 | F | 10,10 | - | |
| 1)Sab Econ Medicaltech-Base* | V | 9,84 | 6,93 | 19/41 |
| 1)Sab Econ Medicaltech-Cart* | V | 10,14 | 7,56 | 12/41 |
| 1)Sab Econ Medicaltech-Empr* | V | 9,96 | 7,18 | 16/41 |
| 1)Sab Econ Medicaltech-Plus* | V | 9,96 | 7,18 | 15/41 |
| 1)Sab Econ Medicaltech-Prem* | V | 10,02 | 7,31 | 13/41 |
| 1)Sab Econ Medicaltech-Pyme* | V | 9,90 | 7,05 | 18/41 |
| 1)Sab. Eur Bolsa ESG-Base | V | 12,62 | 8,66 | 55/119 |
| 1)Sab. Eur Bolsa ESG-Cart | V | 13,83 | 9,33 | 36/119 |
| 1)Sab. Eur Bolsa ESG-Empr | V | 13,48 | 8,92 | 49/119 |
| 1)Sab. Eur Bolsa ESG-Plus | V | 13,21 | 8,92 | 50/119 |
| 1)Sab. Eur Bolsa ESG-Prem | V | 13,95 | 9,23 | 41/119 |
| 1)Sab. Eur Bolsa ESG-Pyme | V | 13,24 | 8,79 | 52/119 |
| 1)Sab. Horizonte 10 2025 | F | 10,24 | 0,36 | 126/140 |
| 1)Sab. Horizonte 2026 Base | F | 11,22 | 1,17 | 42/76 |
| 1)Sab. Horizonte 2026 Cart. | F | 11,58 | 1,53 | 31/76 |
| 1)Sab. Horizonte 2026 Emp. | F | 11,41 | 1,36 | 34/76 |
| 1)Sab. Horizonte 2026 Plus | F | 11,41 | 1,36 | 35/76 |
| 1)Sab. Horizonte 2026 Prem | F | 11,50 | 1,46 | 32/76 |
| 1)Sab. Horizonte 2026 Pyme | F | 11,32 | 1,27 | 40/76 |
| 1)Sab. Rentab. Objetivo 4 | F | 10,58 | 1,40 | 54/140 |
| 1)Sabadell Bonos Esp.-Base | F | 17,94 | -0,46 | 56/89 |
| 1)Sabadell Bonos Esp-Cart. | F | 18,54 | -0,25 | 45/89 |
| 1)Sabadell Bonos Esp.-Empr. | F | 18,39 | -0,39 | 51/89 |
| 1)Sabadell Bonos Esp.-Plus | F | 18,20 | -0,39 | 52/89 |
| 1)Sabadell Bonos Esp.-Prem. | F | 18,55 | -0,32 | 48/89 |
| 1)Sabadell Bonos Esp.-Pyme | F | 18,28 | -0,42 | 54/89 |
| 1)Sabadell Bonos Euro- Base | F | 9,19 | -1,81 | 83/89 |
| 1)Sabadell Bonos Euro-Cart. | F | 9,74 | -1,44 | 70/89 |
| 1)Sabadell Bonos Euro-Empr | F | 9,71 | -1,58 | 79/89 |
| 1)Sabadell Bonos Euro-Plus | F | 9,62 | -1,58 | 78/89 |
| 1)Sabadell Bonos Euro-Prem | F | 9,80 | -1,51 | 75/89 |
| 1)Sabadell Bonos Euro-Pyme | F | 9,53 | -1,70 | 80/89 |
| 1)Sabadell Consolida 90* | R | 10,25 | 1,47 | 179/192 |
| 1)Sabadell Consolida 94* | M | 10,13 | 2,16 | 71/137 |
| 1)Sabadell Dinámico-Base* | V | 14,97 | 9,42 | 135/262 |
| 1)Sabadell Dinámico-Cartera* | V | 15,48 | 9,76 | 124/262 |
| 1)Sabadell Dinámico-Empresa* | V | 15,20 | 9,52 | 132/262 |
| 1)Sabadell Dinámico-Plus* | V | 15,23 | 9,52 | 133/262 |
| 1)Sabadell Dinámico-Premier* | V | 15,62 | 9,70 | 128/262 |
| 1)Sabadell Dinámico-Pyme* | V | 15,18 | 9,47 | 134/262 |
| 1)Sabadell Dólar Fijo-Base | F | 16,12 | 2,40 | 11/16 |
| 1)Sabadell Dólar Fijo-Cart | F | 17,21 | 2,84 | 5/16 |
| 1)Sabadell Dólar Fijo-Empr | F | 17,11 | 2,65 | 8/16 |
| 1)Sabadell Dólar Fijo-Plus | F | 16,88 | 2,65 | 7/16 |
| 1)Sabadell Dólar Fijo-Prem | F | 17,36 | 2,79 | 6/16 |
| 1)Sabadell Dólar Fijo-Pyme | F | 16,78 | 2,52 | 10/16 |
| 1)Sabadell Eco.Verde, Base* | V | 14,31 | 8,18 | 17/26 |
| 1)Sabadell Eco.Verde, Carte* | V | 14,83 | 8,59 | 12/26 |
| 1)Sabadell Eco.Verde, Empre* | V | 14,63 | 8,44 | 15/26 |
| 1)Sabadell Eco.Verde, Plus* | V | 14,63 | 8,44 | 14/26 |
| 1)Sabadell Eco.Verde, Premi* | V | 14,80 | 8,57 | 13/26 |
| 1)Sabadell Eco.Verde, Pyme* | V | 14,47 | 8,31 | 16/26 |
| 1)Sabadell EEUU Bolsa-Base | V | 31,70 | 21,23 | 11/87 |
| 1)Sabadell EEUU Bolsa-Cart. | V | 34,99 | 22,04 | 6/87 |
| 1)Sabadell EEUU Bolsa-Empr. | V | 34,11 | 21,58 | 9/87 |
| 1)Sabadell EEUU Bolsa-Plus | V | 33,49 | 21,58 | 8/87 |
| 1)Sabadell EEUU Bolsa-Prem | V | 35,18 | 21,89 | 7/87 |
| 1)Sabadell EEUU Bolsa-Pyme | V | 33,30 | 21,40 | 10/87 |
| 1)Sabadell Equilibrado-Base* | R | 12,16 | 5,08 | 113/192 |
| 1)Sabadell Equilibrado-Cart* | R | 12,68 | 5,38 | 98/192 |
| 1)Sabadell Equilibrado-Empr* | R | 12,46 | 5,18 | 105/192 |
| 1)Sabadell Equilibrado-Plus* | R | 12,39 | 5,18 | 106/192 |
| 1)Sabadell Equilibrado-Prem* | R | 12,74 | 5,35 | 101/192 |

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Sabadell Equilibrado-Pyme* | R | 12,36 | 5,13 | 110/192 |
| 1)Sabadell Euro Yield-Base | F | 19,66 | 1,06 | 42/52 |
| 1)Sabadell Euro Yield-Cart. | F | 20,68 | 1,39 | 31/52 |
| 1)Sabadell Euro Yield-Empr | F | 20,55 | 1,23 | 34/52 |
| 1)Sabadell Euro Yield-Plus | F | 20,30 | 1,22 | 35/52 |
| 1)Sabadell Euro Yield-Prem | F | 20,67 | 1,32 | 32/52 |
| 1)Sabadell Euro Yield-Pyme | F | 20,26 | 1,14 | 39/52 |
| 1)Sabadell Euroacción- Base | V | 20,25 | 6,94 | 41/49 |
| 1)Sabadell Euroacción- Cart | V | 21,83 | 7,47 | 31/49 |
| 1)Sabadell Euroacción- Emp | V | 21,46 | 7,19 | 36/49 |
| 1)Sabadell Euroacción- Plus | V | 21,18 | 7,19 | 35/49 |
| 1)Sabadell Euroacción- Prem | V | 22,06 | 7,42 | 32/49 |
| 1)Sabadell Euroacción- Pyme | V | 21,02 | 7,07 | 40/49 |
| 1)Sabadell Fondtesoro LP | F | 8,20 | 0,71 | 106/140 |
| 1)Sabadell Garantia Fija 20 | G | 10,24 | 0,95 | 4/31 |
| 1)Sabadell Gtía. Extra 15 | G | 10,00 | 0,06 | 62/67 |
| 1)Sabadell Gtía. Extra 17 | G | 8,79 | 0,28 | 59/67 |
| 1)Sabadell Gtía. Extra 25 | G | 10,45 | 1,33 | 37/67 |
| 1)Sabadell Gtía. Extra 26 | G | 10,40 | 1,35 | 36/67 |
| 1)Sabadell Gtía .Extra 27 | G | 10,89 | 0,80 | 55/67 |
| 1)Sabadell Gtía. Extra 28 | G | 10,36 | 1,91 | 18/67 |
| 1)Sabadell Gtía Extra 29 | G | 9,59 | 0,07 | 61/67 |
| 1)Sabadell Gtía. Extra 30 | G | 12,60 | 0,91 | 51/67 |
| 1)Sabadell Gtía. Extra 32 | G | 11,40 | 1,31 | 38/67 |
| 1)Sabadell Horizont 02 2026 | F | 10,67 | 0,95 | 92/140 |
| 1)Sabadell Horizonte11 2026 | F | 10,09 | - | |
| 1)Sabadell Gtía Fija 17 | G | 9,26 | -0,57 | 28/31 |
| 1)Sabadell Gtía Fija 18 | G | 10,09 | 0,09 | 18/31 |
| 1)Sabadell Interés Eur-Base | F | 9,24 | 0,62 | 112/140 |
| 1)Sabadell Interés Eur-Cart | F | 9,52 | 0,91 | 93/140 |
| 1)Sabadell Interés Eur-Emp | F | 9,37 | 0,76 | 101/140 |
| 1)Sabadell Interés Eur-Plus | F | 9,37 | 0,76 | 102/140 |
| 1)Sabadell Interés Eur-Prem | F | 9,55 | 0,89 | 94/140 |
| 1)Sabadell Interés Eur-Pyme | F | 9,30 | 0,69 | 108/140 |
| 1)Sabadell Planif. Base | M | 10,11 | 2,56 | 50/137 |
| 1)Sabadell Planif. Plus | M | 10,37 | 2,78 | 37/137 |
| 1)Sabadell Planif. Prem | M | 10,51 | 2,90 | 32/137 |
| 1)Sabadell Planif. Pyme | M | 10,22 | 2,66 | 44/137 |
| 1)Sabadell Planif.Empr | M | 10,37 | 2,78 | 36/137 |
| 1)Sabadell Prudente-Base* | M | 11,07 | 2,06 | 79/137 |
| 1)Sabadell Prudente-Cartera* | M | 11,50 | 2,33 | 60/137 |
| 1)Sabadell Prudente-Empresa* | M | 11,33 | 2,16 | 72/137 |
| 1)Sabadell Prudente-Plus* | M | 11,28 | 2,16 | 73/137 |
| 1)Sabadell Prudente-Premier* | M | 11,56 | 2,30 | 63/137 |
| 1)Sabadell Prudente-Pyme* | M | 11,23 | 2,11 | 75/137 |
| 1)Sabadell Rendimiento Sup. | F | 9,81 | 1,88 | 18/140 |
| 1)Sabadell Rendimiento -Z | F | 10,52 | 1,97 | 14/140 |
| 1)Sabadell Rendimiento-Base | F | 9,50 | 1,59 | 44/140 |
| 1)Sabadell Rendimiento-Cart | F | 9,72 | 1,89 | 17/140 |
| 1)Sabadell Rendimiento-Emp. | F | 9,60 | 1,74 | 30/140 |
| 1)Sabadell Rendimiento-Plus | F | 9,60 | 1,74 | 31/140 |
| 1)Sabadell Rendimiento-Prem | F | 9,69 | 1,87 | 19/140 |
| 1)Sabadell Rendimiento-Pyme | F | 9,55 | 1,66 | 39/140 |
| 1)Sabadell Urq. Patr.Priv.2* | M | 24,86 | 3,64 | 19/137 |
| 1)Sabadell Urq. Patr.Priv.5* | X | 12,88 | 7,62 | 40/178 |
| 1)Sab.Economía Digital-Base* | V | 21,43 | 23,99 | 13/35 |
| 1)Sab.Economía Digital-Cart* | V | 22,35 | 24,46 | 8/35 |
| 1)Sab.Economía Digital-Empr* | V | 22,00 | 24,28 | 10/35 |
| 1)Sab.Economía Digital-Plus* | V | 22,00 | 24,28 | 11/35 |
| 1)Sab.Economía Digital-Prem* | V | 22,29 | 24,43 | 9/35 |
| 1)Sab.Economía Digital-Pyme* | V | 21,71 | 24,13 | 12/35 |
| 1)Sab.Emg. Mixto Flex-Base | R | 13,63 | 7,41 | 46/192 |
| 1)Sab.Emg. Mixto Flex-Cart | R | 14,80 | 7,99 | 31/192 |
| 1)Sab.Emg. Mixto Flex-Empr | R | 14,61 | 7,69 | 36/192 |
| 1)Sab.Emg. Mixto Flex-Plus | R | 14,34 | 7,69 | 37/192 |
| 1)Sab.Emg. Mixto Flex-Prem | R | 15,01 | 7,94 | 33/192 |
| 1)Sab.Emg. Mixto Flex-Pyme | R | 14,30 | 7,55 | 40/192 |
| 1)Sab.España B. Futuro-Base | V | 21,80 | 1,97 | 73/77 |
| 1)Sab.España B. Futuro-Cart | V | 23,88 | 2,60 | 68/77 |
| 1)Sab.España B. Futuro-Empr | V | 23,32 | 2,21 | 70/77 |
| 1)Sab.España B. Futuro-Plus | V | 22,82 | 2,21 | 71/77 |
| 1)Sab.España B. Futuro-Pyme | V | 22,86 | 2,09 | 72/77 |
| 1)Sab.EspañaB. Futuro-Prem | V | 24,11 | 2,50 | 69/77 |
| 1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Base | I | 1.312,48 | 1,39 | 14/15 |
| 1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Cart | I | 1.415,59 | 1,93 | 7/15 |
| 1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Empr | I | 1.394,69 | 1,81 | 10/15 |
| 1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Plus | I | 1.394,64 | 1,81 | 9/15 |
| 1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Prem | I | 1.409,03 | 1,88 | 8/15 |
| 1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Pyme | I | 1.343,84 | 1,55 | 12/15 |
| 1)Sab.Selec.Altern.-Base* | I | 10,23 | 2,17 | 17/36 |
| 1)Sab.Selec.Altern.-Carte* | I | 10,58 | 2,41 | 12/36 |
| 1)Sab.Selec.Altern.-Empresa* | I | 10,39 | 2,27 | 14/36 |
| 1)Sab.Selec.Altern.-Plus* | I | 10,39 | 2,26 | 15/36 |
| 1)Sab.Selec.Altern.-Premier* | I | 10,56 | 2,36 | 13/36 |
| 1)Sab.Selec.Altern.-Pyme* | I | 10,31 | 2,22 | 16/36 |
| 1)Sab.Selec.Épsilon-Base* | I | 19,35 | 9,51 | 12/21 |
| 1)Sab.Selec.Épsilon-Cart.* | I | 20,91 | 9,93 | 7/21 |
| 1)Sab.Selec.Épsilon-Empresa* | I | 20,93 | 9,77 | 9/21 |
| 1)Sab.Selec.Épsilon-Plus* | I | 20,51 | 9,77 | 10/21 |
| 1)Sab.Selec.Épsilon-Premier* | I | 21,20 | 9,90 | 8/21 |
| 1)Sab.Selec.Épsilon-Pyme* | I | 20,52 | 9,64 | 11/21 |

## Sabadell Asset Management Luxembourg

Del Sena 12 PAE Can Sant Joan 08174 S. Cugat del Vallés. info@bancsabadell.com. Tfno. 902323555. Fecha v.l.: 17/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)SabFunds Capital Apprec.2 | R | 952,29 | 5,85 | 87/192 |
| 1)SabFunds Capital Apprec.3 | R | 14,08 | 5,71 | 93/192 |
| 2)Sab.Balanced Alloc.40* | R | 121,58 | - | |
| 2)Sab.US Core Equity* | V | 175,12 | - | |

## Santander Asset Management

Paseo de la Castellana 24 28046 Madrid. Web. http://www.santanderassetmanagement.es. Fecha v.l.: 19/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Aurum Renta Variable* | V | 27,80 | 24,66 | 4/262 |
| 1)Fonemporium* | M | 21,29 | 0,56 | 125/137 |
| 1)Inveractivo Confianza* | M | 15,64 | 1,28 | 29/37 |
| 1)Sant. Acciones Esp. A | V | 24,37 | 6,33 | 62/77 |
| 1)Sant. Acciones Esp. B | V | 27,60 | 6,51 | 61/77 |
| 1)Sant. Acciones Esp. C | V | 27,36 | 6,69 | 60/77 |
| 1)Sant. Acciones Euro | V | 4,82 | 6,33 | 45/49 |
| 1)Sant. Acciones Latinoam* | V | 21,27 | -16,50 | 7/7 |
| 1)Sant. Dividendo Europa A* | V | 10,81 | 1,58 | 111/119 |
| 1)Sant. Dividendo Europa B* | V | 11,42 | 1,82 | 108/119 |
| 1)Sant. Eurocrédito | F | 97,99 | 0,83 | 51/76 |
| 1)Sant. Future Wealth* | V | 129,63 | 9,09 | 137/262 |
| 1)Sant. GB Cremiento AJ* | M | 106,52 | 2,36 | 59/137 |
| 1)Sant. GB Cremiento S* | M | 108,33 | 2,36 | 58/137 |
| 1)Sant. GB Decidido AJ* | V | 243,27 | 8,78 | 146/262 |
| 1)Sant. GB Equilibrado AJ* | R | 149,84 | 4,76 | 121/192 |
| 1)Sant. GB Equilibrado S* | R | 152,22 | 4,76 | 120/192 |
| 1)Sant. Gest Dinam Alternat* | I | 69,97 | 3,10 | 10/36 |
| 1)Sant. Índice España B | V | 137,82 | 11,21 | 34/77 |
| 1)Sant. Índice España I | V | 151,50 | 11,67 | 29/77 |
| 1)Sant. Índice Euro B | V | 268,32 | 11,73 | 6/49 |
| 1)Sant Índice Euro Clase I | V | 292,88 | 12,20 | 4/49 |
| 1)Sant.Ind.España Openbank | V | 136,25 | 11,23 | 33/77 |
| 1)Sant. PB Aggressive Port* | V | 352,25 | 8,10 | 156/262 |
| 1)Sant. PB Balanced Port* | R | 10,55 | 4,13 | 135/192 |
| 1)Sant. PB Dynamic Port* | R | 123,99 | 5,86 | 86/192 |
| 1)Sant. PB Moderate Port* | M | 103,86 | 2,67 | 43/137 |
| 1)Sant. PB System Balanced* | I | 94,21 | 2,50 | 8/23 |
| 1)Sant. PB System Dynamic* | I | 123,03 | 4,94 | 3/14 |
| 1)Sant. Rendimiento B | D | 90,54 | 1,50 | 59/74 |
| 1)Sant. Rendimiento Clase A | D | 84,92 | 1,38 | 66/74 |
| 1)Sant. Rendimiento Clase C | D | 90,48 | 1,60 | 46/74 |
| 1)Sant. Renta Fija A | F | 866,37 | -0,99 | 63/89 |
| 1)Sant. Renta Fija B | F | 918,10 | -0,85 | 62/89 |
| 1)Sant. Renta Fija C | F | 983,03 | -0,76 | 61/89 |
| 1)Sant. Renta Fija I | F | 1.010,52 | -0,64 | 59/89 |
| 1)Sant. Renta Fija Privada | F | 96,61 | -0,15 | 71/76 |
| 1)Sant. Resp. Solidario A | I | 131,55 | 0,38 | 15/15 |
| 1)Sant. RF Convertibles* | F | 970,00 | 1,67 | 3/18 |
| 1)Sant. Sel. RV Asia* | V | 308,25 | 10,05 | 10/11 |
| 1)Sant. Sel RV Norteamérica* | V | 134,26 | 14,82 | 47/87 |
| 1)Sant. Selecc. RV Emerger* | V | 129,24 | 10,74 | 10/58 |
| 1)Sant. Small Caps España | V | 300,98 | 11,69 | 28/77 |
| 1)Sant. Small Caps Europa | V | 144,58 | 1,63 | 18/20 |
| 1)Sant. Sostenible RF Ahorr | F | 93,42 | 0,75 | 103/140 |
| 1)Sant. Sost. Crecimiento 1 | I | 99,37 | -0,25 | 23/23 |
| 1)Sant. Sost. Evolución | I | 104,14 | -0,06 | 5/5 |
| 1)SPB RF Ahorro A | F | 9,76 | 1,48 | 49/140 |
| 1)SPB RF Ahorro I | F | 10,03 | 1,82 | 24/140 |

## Santander SICAV

Cantabria s/n 28660 Boadilla del Monte. santanderassetmanagement.com. Fecha v.l.: 19/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Sant. Active Portfolio1AE | M | 136,81 | 3,58 | 20/137 |
| 1)Sant. AM Euro Corp Bond A | F | 8,41 | 0,07 | 64/76 |
| 1)Sant. AM Eur Corp Bond AD | F | 88,29 | 0,06 | 65/76 |
| 1)Sant. AM Euro Corp Bond B | F | 9,01 | 0,19 | 60/76 |
| 1)Sant. AM Eur Corp Bond BD | F | 90,20 | 0,19 | 61/76 |
| 1)Sant. Corp. Coupon CDE | F | 113,85 | 1,93 | 26/76 |
| 1)Sant. Euro Equity A | V | 208,67 | 6,53 | 44/49 |
| 1)Sant. Euro Equity B | V | 154,34 | 6,78 | 43/49 |
| 1)Sant. European Dividend A | V | 6,50 | 1,31 | 113/119 |
| 1)Sant. European Dividend B | V | 7,45 | 1,55 | 112/119 |
| 1)Sant. Latin Am. Corp. A | F | 212,60 | 2,85 | 14/76 |
| 2)Sant. Active Portfolio 1A | M | 113,75 | 3,90 | 15/137 |
| 2)Sant. Active Portfolio 1B | M | 122,67 | 4,14 | 11/137 |
| 2)Sant. Corp. Coupon AD | F | 94,54 | 2,00 | 25/76 |
| 2)Sant. Corp. Coupon CD | F | 98,84 | 2,25 | 20/76 |
| 2)Sant.European Dividend AU | V | 155,89 | 1,63 | 109/119 |
| 2)Sant.GO North America C-A | V | 21,35 | 0,74 | 86/87 |
| 2)Sant.GO North America C-B | V | 24,79 | 1,08 | 85/87 |
| 2)Sant.Lat Ame Corp.Bond AD | F | 72,09 | 2,56 | 16/76 |
| 2)Sant.Short Durat. DollarA* | F | 26.692,24 | 1,93 | 10/13 |
| 2)Sant.Short Durat. DollarB* | F | 29.598,24 | 2,08 | 9/13 |

## Singular Asset Management SGIIC

Goya 11 28001 Madrid. Cristina Nadal Jiménez. Tfno. 910621500. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Alma V FIL A* | F | 107,95 | 3,49 | 7/76 |
| 1)Belgravia Delta A | I | 7,88 | -2,81 | 35/36 |
| 1)Belgravia Delta Z | I | 7,88 | -3,15 | 36/36 |
| 1)Belgravia Epsilon A | I | 2.396,20 | -0,94 | 31/36 |
| 1)Belgravia Épsilon Z | I | 2.436,01 | -0,73 | 29/36 |
| 1)Belgravia V Strategy A | V | 12,75 | 2,78 | 107/119 |
| 1)Belgravia V Strategy Z | V | 12,82 | 3,14 | 106/119 |
| 1)Dalmatian | M | 6,28 | -27,99 | 134/137 |
| 1)Gamma Global A | X | 11,54 | 2,53 | 139/178 |
| 1)Gamma Global Z | X | 11,59 | 2,64 | 138/178 |
| 1)Global Div. Fund * | V | 6,39 | 0,02 | 252/262 |
| 1)Global Value Selection* | X | 7,27 | 4,10 | 100/178 |
| 1)Kappa* | X | 10,23 | 2,89 | 134/178 |
| 1)Lambda Universal* | X | 11,06 | 14,90 | 1/178 |
| 1)Megatendencias A* | V | 89,74 | 7,02 | 194/262 |
| 1)Megatendencias Z* | V | 92,14 | 7,30 | 183/262 |
| 1)Multiactivos 20 A* | M | 10,05 | 1,66 | 92/137 |
| 1)Multiactivos 100, A* | V | 14,52 | 9,09 | 136/262 |
| 1)Multiactivos 100, Z* | V | 14,56 | - | |
| 1)Multiactivos 40 A* | R | 10,77 | 3,38 | 154/192 |
| 1)Multiactivos 40 Z* | R | 10,84 | 3,54 | 150/192 |
| 1)Multiactivos 60 A* | R | 11,94 | 5,37 | 99/192 |
| 1)Multiactivos 60 Z* | R | 12,04 | 5,54 | 96/192 |
| 1)Multiactivos 80 A* | V | 13,29 | 7,52 | 175/262 |
| 1)Principium A | X | 16,20 | 3,22 | 125/178 |
| 1)Principium Z | X | 16,71 | 3,41 | 119/178 |
| 1)RHO Selección A* | X | 11,03 | 8,96 | 24/178 |
| 1)RHO Selección B* | X | 10,99 | 8,87 | 25/178 |
| 1)RHO Selección C* | X | 10,93 | 8,65 | 28/178 |
| 1)Sigma I A | V | 13,84 | 5,78 | 218/262 |
| 1)Sigma I Z | V | 13,93 | 6,02 | 214/262 |
| 1)SWM Capital 2 Plus* | I | 6,54 | -0,47 | 28/36 |
| 1)SWM España GA A | V | 18,06 | 11,97 | 26/77 |
| 1)SWM España GA Z | V | 19,07 | 12,44 | 22/77 |
| 1)SWM Estrategia RV A | V | 5,76 | 7,76 | 167/262 |
| 1)SWM Estrategia RV Z | V | 5,90 | 8,05 | 158/262 |
| 1)SWM Global Flexible I* | X | 35,10 | 2,90 | 133/178 |
| 1)SWM Global Flexible A* | X | 33,10 | 2,68 | 137/178 |
| 1)SWM Global Flexible Z* | X | 37,22 | 2,90 | 132/178 |
| 1)SWM RF Flexible A | F | 6,42 | 1,13 | 22/90 |
| 1)SWM RF Flexible Z | F | 6,52 | 1,24 | 21/90 |
| 1)SWM RF Objetivo 2025 A | F | 10,30 | 0,49 | 119/140 |
| 1)SWM RF Objetivo 2025 Z | F | 10,33 | 0,58 | 116/140 |
| 1)SWM RF Objet 2025 II FI A | F | 10,27 | 1,30 | 63/140 |
| 1)SWM RF Objet 2025 II FI Z | F | 10,28 | 1,40 | 56/140 |
| 1)SWM Valor A | F | 6,13 | 1,53 | 47/140 |
| 1)SWM Valor Z | F | 6,42 | 1,62 | 42/140 |

## Solventis

Castellana 60 4ª 28046 Madrid. Tfno. 917932970. Web. www.solventis.es. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Altair EU Opp A | V | 17,57 | 9,23 | 40/119 |
| 1)Altair EU Opp D | V | 139,10 | 9,33 | 37/119 |
| 1)Altair EU Opp L | V | 145,88 | 9,76 | 33/119 |
| 1)Altair Inv. II A | X | 1,16 | 3,04 | 129/178 |
| 1)Altair Inv. II D | X | 111,98 | 3,11 | 128/178 |
| 1)Altair Inv. II L | X | 117,45 | 3,52 | 116/178 |
| 1)Altair Patrim. II A | M | 1,06 | 1,50 | 99/137 |
| 1)Altair Patrim. II D | M | 103,24 | 1,44 | 104/137 |
| 1)Altair Patrim. II L | M | 105,87 | 1,65 | 94/137 |
| 1)Altair Ret. Abs. A | I | 9,18 | 0,88 | 24/36 |
| 1)Altair Ret. Abs. D | I | 86,74 | 0,83 | 25/36 |
| 1)Altair Ret. Abs. L | I | 88,24 | 0,98 | 22/36 |
| 1)Global Mix Fund* | R | 11,17 | 1,88 | 177/192 |
| 1)SDLF II BP, FIL* | I | 1.058,65 | 2,15 | 16/21 |
| 1)SDLF II INST., FIL* | I | 1.072,63 | 2,47 | 14/21 |
| 1)SDLF II PC, FIL* | I | 1.072,01 | 2,44 | 15/21 |
| 1)Solventis Atenea GD* | D | 10,38 | 1,70 | 33/74 |
| 1)Solventis Atenea R* | D | 10,37 | 1,64 | 41/74 |
| 1)Solventis Aura Iber.Eq. R | V | 14,68 | 12,94 | 19/77 |
| 1)Solventis Aura Iber.Eq.GD | V | 14,76 | 13,10 | 17/77 |
| 1)Solventis Cronos GD* | F | 10,23 | 0,30 | 39/90 |
| 1)Solventis Cronos R,* | F | 10,16 | 0,11 | 41/90 |
| 1)Spanish Direct Leasing BP* | I | 1.289,69 | 0,34 | 21/21 |
| 1)Spanish Direct Leasing I* | I | 1.285,91 | 0,45 | 20/21 |
| 1)Solventis EOS RV GD | V | 10,70 | 13,41 | 58/262 |
| 1)Solventis Eos RV R | V | 10,62 | 13,14 | 63/262 |
| 1)Solventis Eos, Sicav | V | 22,92 | 12,45 | 13/119 |
| 1)Solventis Hércules GD* | M | 10,88 | 0,85 | 121/137 |
| 1)Solventis Hércules R* | M | 10,79 | 0,64 | 124/137 |
| 1)Solventis Horizon.2026 GD* | F | 10,69 | 1,44 | 15/89 |
| 1)Solventis Horizonte 2026R* | F | 10,67 | 1,37 | 17/89 |
| 1)Solventis Lennix GD* | X | 10,92 | 3,20 | 126/178 |
| 1)Solventis Lennix R* | X | 10,86 | 2,81 | 135/178 |
| 1)Solventis Zeus GD* | X | 10,55 | 6,31 | 54/178 |
| 1)Solventis Zeus R,* | X | 10,43 | 6,01 | 57/178 |
| 1)Uve Equity Fund | V | 102,99 | -3,03 | 256/262 |

## Trea Asset Management

Ortega y Gasset 20 5ª 28006 Madrid. www.treaam.com. Tfno. 914362825. Email. info@treaam.com. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Alpha Investment FI* | R | 10,66 | 7,76 | 34/192 |
| 1)Global Best Selection* | X | 14,26 | 1,39 | 149/178 |
| 1)Trea Cajamar Ahorro | F | 10,52 | 2,25 | 8/140 |
| 1)Trea Cajamar Corto Plazo | D | 1.275,52 | 1,84 | 16/74 |
| 1)Trea Cajamar Crecimiento* | R | 1.289,56 | 5,13 | 109/192 |
| 1)Trea Cajamar Flexible* | M | 9,55 | 2,68 | 42/137 |
| 1)Trea Cajamar Gar 2025 | G | 10,03 | 0,32 | 15/31 |
| 1)Trea Cajamar Gar. 2026 | G | 10,18 | -2,86 | 29/31 |
| 1)Trea Cajamar Hor 2025 | F | 10,44 | 1,40 | 55/140 |
| 1)Trea Cajamar Horiz. 2027 | F | 10,54 | 1,23 | 18/89 |
| 1)Trea Cajamar Ren Fija | F | 10,66 | 1,74 | 10/89 |
| 1)Trea Cajamar RV Europa S. | V | 11,60 | 6,40 | 88/119 |
| 1)Trea Cajamar RV Int.* | V | 16,71 | 7,77 | 166/262 |
| 1)Trea Cajamar Vto18 meses | F | 10,36 | 1,73 | 33/140 |
| 1)Trea Em Credit Opp. | F | 117,54 | 3,83 | 8/30 |
| 1)Trea Global Flexible* | X | 13,30 | 9,08 | 20/178 |
| 1)Trea Renta Fija | F | 105,12 | 2,22 | 7/89 |
| 1)Trea Renta Fija Ahorro | F | 1.922,80 | 2,08 | 11/140 |
| 1)Trea Renta Fija Mixta* | M | 13,38 | 4,32 | 8/137 |
| 1)Valor Global FI* | X | 9,49 | 2,33 | 142/178 |

## UBS Wealth Management SGIIC, SA

Ayala 42 Planta 5ª - A 28001 Madrid. Tfno. +34 917915700. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)CS Corto Plazo | F | 13,49 | 1,51 | 48/140 |
| 1)CS Duración 0-2 | F | 1.243,68 | 1,30 | 64/140 |
| 1)CS Family Business | V | 8,76 | 8,02 | 160/262 |
| 1)CS Premium Dinámico A* | R | 14,31 | 10,16 | 10/192 |
| 1)CS Premium Equilibrado A* | R | 14,26 | 7,95 | 32/192 |
| 1)CS Premium Moderado A* | M | 10,00 | 3,83 | 16/137 |
| 1)CS Hybrid & Subord Debt | F | 12,64 | 3,30 | 9/14 |
| 1)CS Renta Fija 0-5 | F | 1.040,01 | 1,40 | 19/90 |
| 1)Quantop* | X | 10,82 | 3,40 | 120/178 |

## Unigest SGIIC

Titán 8 2ª Dcha 28045 Madrid. Tfno. 915316523. Email. alejandra.fernandez@grupounicaja.es. Fecha v.l.: 19/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Lbk Mixto Renta Fija A* | M | 7,99 | 1,61 | 26/37 |
| 1)Lbk Rend.Garant II | G | 8,11 | 0,84 | 54/67 |
| 1)Lbk Rend Garant III | G | 6,31 | 0,85 | 53/67 |
| 1)U. Bonos Blobal CL C | F | 6,94 | 0,89 | 14/14 |
| 1)U Gestión Prudente A | I | 6,68 | 1,89 | 18/36 |
| 1)U. Rta Variable USA C | V | 6,40 | 8,24 | 76/87 |
| 1)U. Solidario F.R. Madrid | I | 6,17 | 1,93 | 6/15 |
| 1)U. Solidario Fun Cantabr | I | 6,17 | 1,93 | 3/15 |
| 1)U. Solidario Fun Cjastur | I | 6,17 | 1,93 | 4/15 |
| 1)U. Solidario Fun Extremd | I | 6,17 | 1,93 | 5/15 |
| 1)U.Europa Dividendos CL A | V | 7,26 | 9,26 | 38/119 |
| 1)U.Europa Dividendos CL B | V | 6,57 | 7,02 | 77/119 |
| 1)U.Europa Dividendos CL C | V | 7,41 | 9,81 | 31/119 |
| 1)U.Gestión Prudente B | I | 6,33 | 0,73 | 20/23 |
| 1)U.Gestión Prudente C | I | 6,81 | 2,22 | 13/23 |
| 1)U. Rta Variable USA A | V | 6,22 | 7,74 | 78/87 |
| 1)Unif. Rentab. Objetivo III* | F | 6,90 | 0,76 | 25/89 |
| 1)Unif. Rentab. Objetivo II | F | 10,06 | 0,82 | 24/89 |
| 1)Unifond Ahorro A | F | 9,78 | 1,29 | 68/140 |
| 1)Unifond Ahorro C | F | 10,17 | 1,58 | 45/140 |
| 1)Unifond Ahorro P | F | 10,25 | 1,46 | 50/140 |
| 1)Unifond Bonos Global A | F | 6,59 | 0,42 | 36/90 |
| 1)Unifond Bonos Global B | F | 6,26 | -1,04 | 70/90 |
| 1)Unifond Bonos Global R | F | 6,60 | -0,56 | 54/90 |
| 1)Unifond Cap Financier A | M | 892,59 | 3,47 | 21/137 |
| 1)Unifond Cap Financier B | F | 803,54 | 3,47 | 8/14 |
| 1)Unifond Cap Financier C | F | 928,88 | 3,84 | 3/14 |
| 1)U. Cptal Financiero CL P | F | 939,34 | 3,69 | 4/14 |
| 1)U. Cptal Financiero CL R | F | 845,50 | 3,68 | 5/14 |
| 1)Unifond Cart. Dinám. A | V | 11,97 | 13,05 | 68/262 |
| 1)Unifond Cart. Dinám. C | V | 12,94 | 13,58 | 56/262 |
| 1)Unifond Cart. Dinám.. I | V | 13,00 | 13,54 | 57/262 |
| 1)Unifond Cart. Dinám.. P | V | 12,50 | 13,37 | 61/262 |
| 1)Unifond Cart.Conserv. A | M | 6,92 | 2,31 | 61/137 |
| 1)Unifond Cart.Conserv. C | M | 7,38 | 2,73 | 40/137 |
| 1)Unifond Cart. Conserv. I | M | 7,42 | 2,70 | 41/137 |
| 1)Unifond Cart. Conserv. P | M | 7,14 | 2,58 | 49/137 |
| 1)Unifond Cart.Mod. A | R | 8,94 | 7,02 | 57/192 |
| 1)Unifond Cart.Mod. C | R | 9,79 | 7,49 | 42/192 |
| 1)Unifond Cart. Mod. I | R | 9,65 | 7,45 | 44/192 |
| 1)Unifond Cart.Mod. P | R | 9,23 | 7,29 | 52/192 |
| 1)Unifond Conservador A | I | 6,03 | 1,20 | 7/10 |
| 1)Unifond Conservador C | I | 6,17 | 1,66 | 4/10 |
| 1)Unifond Consolidación | R | 5,94 | 2,22 | 174/192 |
| 1)Unifond Dinámico A | I | 8,15 | 8,90 | 2/5 |
| 1)Unifond Dinámico C | I | 8,48 | 9,45 | 1/5 |
| 1)Unifond Global A | X | 7,43 | 9,22 | 19/178 |
| 1)Unifond Global C | X | 8,11 | 9,92 | 11/178 |
| 1)Unifond Global P | X | 8,33 | 9,65 | 13/178 |
| 1)Unifond Global Macro A | I | 5,69 | 0,73 | 26/36 |
| 1)Unifond Global Macro P | I | 5,82 | 0,95 | 23/36 |
| 1)Unifond Income A | F | 5,72 | 1,40 | 18/90 |
| 1)Unifond Income B | F | 5,30 | -1,55 | 83/90 |
| 1)Unifond Income P | F | 5,83 | 1,64 | 15/90 |
| 1)Unifond Income R | F | 5,40 | -1,30 | 80/90 |
| 1)Unifond Megatendencias A | V | 9,85 | 10,92 | 93/262 |
| 1)Unifond Megatendencias C | V | 10,84 | 11,38 | 86/262 |
| 1)Unifond Megatendencias P | V | 10,55 | 11,09 | 91/262 |
| 1)Unifond Mixto RV A | R | 79,93 | 6,91 | 61/192 |
| 1)Unifond Mixto RV C | R | 82,25 | 7,36 | 49/192 |
| 1)Unifond Moderado A | I | 72,45 | 4,74 | 4/14 |
| 1)Unifond Moderado C | I | 74,65 | 5,24 | 1/14 |
| 1)Unifond Multi-Manager A | I | 5,87 | 1,19 | 8/13 |
| 1)Unifond Multi-Manager P | I | 6,03 | 1,36 | 7/13 |
| 1)Unifond Patrimonio Cl A | M | 14,46 | 3,49 | 7/37 |
| 1)Unifond Patrimonio Cl C | M | 14,83 | 3,75 | 3/37 |
| 1)Unifond Patrimonio Cl P | M | 14,47 | - | |
| 1)Unifond Rent. Objetivo V | F | 5,63 | 0,73 | 27/89 |
| 1)Unifond RF Flexible A | I | 8,36 | 2,30 | 12/23 |
| 1)Unifond RF Flexible C | I | 8,65 | 2,73 | 5/23 |
| 1)Unifond RF Flexible,P | I | 8,75 | 2,43 | 10/23 |
| 1)Unifond RF Global A | F | 105,04 | 0,42 | 37/90 |
| 1)Unifond RF Global, B | M | 105,06 | - | |
| 1)Unifond RF Global C | F | 110,13 | 0,91 | 25/90 |
| 1)Unifond RV España A | V | 452,12 | 10,26 | 39/77 |
| 1)Unifond RV España C | V | 469,02 | 10,81 | 36/77 |
| 1)Unifond RV Europa Selec.A | I | 7,63 | 10,22 | 1/36 |
| 1)Unifond RV Europa Selec.C | V | 7,67 | - | |
| 1)Unifond RV Europa Selec.P | V | 8,42 | 10,56 | 21/119 |
| 1)U.Renta F. Corto Plazo A | D | 7,51 | 1,66 | 39/74 |
| 1)U.Renta F. Corto Plazo C | F | 7,55 | 1,74 | 29/140 |
| 1)U.Renta F. Corto Plazo I | F | 7,52 | 1,72 | 34/140 |
| 1)U.Rentabilidad Obj2025 I | F | 6,06 | - | |
| 1)U. Rent. Objetivo 2025-VI | F | 6,04 | - | |
| 1)U.Rentabilidad Obj2025-IX | G | 8,71 | 1,45 | 32/67 |
| 1)U.Rentab.Objetivo IV FI | F | 5,70 | 1,03 | 21/89 |
| 1)U.Rentas Garant. 2024-X* | G | 6,65 | 1,47 | 31/67 |

## ValentuM Asset Management

Castelló 128 9ª Planta* 28006 Madrid. Jesús Domínguez Angulo. Tfno. 91 2500246. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Valentum | V | 23,62 | 7,33 | 181/262 |
| 1)Valentum Magno | V | 13,96 | 6,33 | 207/262 |

## Value Tree Wealth & Asset Mgmt.

Paseo Eduardo Dato 21 Bajo Izquierda 28010 Madrid. www.valuetree.es. Tfno. 917812410. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Value Tree Balanced | R | 10,93 | 5,96 | 83/192 |
| 1)Value Tree Defensive | M | 10,00 | 4,07 | 12/137 |
| 1)Value Tree Dynamic | R | 11,74 | 5,75 | 90/192 |
| 1)Value Tree European Eq. | V | 13,57 | 6,16 | 211/262 |

## Welcome Asset Management SGIIC, S.A.

Paseo de la Castellana 110 28046 España. Victoria Coca. Tfno. 917829207. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Wam Duración 0-3 A | F | 1,02 | 2,50 | 2/140 |
| 1)Wam Duración 0-3 B | F | 1,01 | 2,33 | 5/140 |
| 1)Wam Global Allocation A* | R | 199,67 | 2,79 | 161/192 |
| 1)Wam Global Allocation B* | R | 106,15 | 2,49 | 170/192 |
| 1)Wam High Conviction A | R | 1,30 | 10,80 | 5/192 |
| 1)Wam High Conviction B | R | 1,27 | 10,56 | 7/192 |
| 1)Wam High Conviction C | R | 1,27 | 10,16 | 9/192 |

## Welzia Management

Conde de Aranda 24 4ª 28001 Madrid. Carlos Guzmán. Tfno. 915770464. Fecha v.l.: 20/06/24

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ránking en el año |
|---|---|---|---|---|
| 1)Acropolis USA Equity | V | 12,22 | 12,17 | 64/87 |
| 1)A&P Lifescience Fund | V | 6,43 | 0,56 | 32/41 |
| 1)Paradox Equity Fund A | V | 12,83 | 13,38 | 59/262 |
| 1)Welzia Ahorro 5* | I | 12,47 | 2,42 | 1/10 |
| 1)Welzia Capital SUB-DEBT | F | 10,98 | 4,00 | 2/14 |
| 1)Welzia Coyuntura | R | 381,89 | 7,90 | 3/23 |
| 1)Welzia Global Opp | V | 17,05 | 6,59 | 202/262 |
| 1)Welzia Selective A | V | 12,23 | 9,86 | 120/262 |
| 1)Welzia World Equity* | V | 16,85 | 6,25 | 210/262 |

# SUDOKU

### NIVEL FÁCIL

| | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 9 | 7 | 2 | | | 1 | | | |
| | 5 | | 9 | | 7 | | 2 | |
| 6 | | 3 | 2 | 4 | 8 | | 9 | 5 |
| 3 | | 5 | 4 | | | | | 2 |
| | | 7 | | | 9 | | | 3 |
| 4 | 8 | | 5 | | | | 6 | |
| 5 | | 8 | | | | | | 1 |
| | 4 | 6 | | 1 | 2 | 5 | | |
| | | | 7 | | | | | |



### CÓMO SE JUEGA

El sudoku consiste en una cuadrícula de 9 x 9 casillas (es decir 81), dividido en 9 "cajas" de 3 x 3 casillas. Al comienzo del juego, solo algunas casillas contienen números del 1 al 9. El objetivo del juego es llenar las casillas restantes también con cifras de 1 al 9, de modo que en cada fila, en cada columna y en cada "caja" aparezcan solamente esos nueve números sin repetirse.

### SOLUCIONES ANTERIORES

NIVEL FÁCIL

| | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 4 | 6 | 1 | 9 | 2 | 7 | 3 | 8 | 5 |
| 7 | 8 | 9 | 5 | 6 | 3 | 1 | 2 | 4 |
| 3 | 2 | 5 | 1 | 8 | 4 | 6 | 7 | 9 |
| 8 | 1 | 2 | 3 | 7 | 9 | 4 | 5 | 6 |
| 5 | 7 | 6 | 8 | 4 | 1 | 2 | 9 | 3 |
| 9 | 4 | 3 | 6 | 5 | 2 | 8 | 1 | 7 |
| 2 | 3 | 7 | 4 | 9 | 8 | 5 | 6 | 1 |
| 1 | 5 | 8 | 7 | 3 | 6 | 9 | 4 | 2 |
| 6 | 9 | 4 | 2 | 1 | 5 | 7 | 3 | 8 |

NIVEL DIFÍCIL

| | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 6 | 3 | 5 | 4 | 7 | 2 | 1 | 8 | 9 |
| 9 | 2 | 1 | 6 | 8 | 5 | 7 | 3 | 4 |
| 7 | 8 | 4 | 1 | 9 | 3 | 5 | 2 | 6 |
| 4 | 1 | 7 | 8 | 3 | 6 | 9 | 5 | 2 |
| 2 | 5 | 6 | 7 | 1 | 9 | 3 | 4 | 8 |
| 8 | 9 | 3 | 2 | 5 | 4 | 6 | 1 | 7 |
| 5 | 6 | 8 | 9 | 2 | 1 | 4 | 7 | 3 |
| 3 | 7 | 9 | 5 | 4 | 8 | 2 | 6 | 1 |
| 1 | 4 | 2 | 3 | 6 | 7 | 8 | 9 | 5 |

### NIVEL DIFÍCIL

| | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 4 | | | 9 | | | | | |
| | 9 | 5 | | | | 3 | | |
| 6 | | 8 | | | | 4 | | |
| | | | | 7 | 6 | | 2 | |
| | | | | | 9 | | | |
| | | | | 8 | | 6 | 1 | |
| 9 | | | | | | 2 | 6 | |
| 3 | 2 | | 5 | 1 | | | | 8 |
| | 1 | | | | | | | |

ESTILO DE VIDA

# Hoteles para inaugurar este verano

**VIAJES** Comienza la temporada alta en un año que se presupone de récord en cuanto a recepción de turistas.

Isabel Vilches. Madrid

¡Ya es oficial: es verano! Arranca la temporada alta para un país que vive del turismo (supone cerca del 13% del PIB nacional) y los expertos pronostican un año de récord, superando los 84 millones de viajeros que visitaron España en 2023: "Las previsiones para este año auguran la recuperación completa a datos prepandemia. La Organización Mundial del Turismo espera un crecimiento del 2%, lo que nos situará en niveles superiores a los de 2019; seríamos el segundo destino del mundo en recepción de visitantes, solo superado por Turquía", considera la doctora María Sánchez de Mora, coordinadora del Grado en Gestión Turística y del Ocio de la Universidad Europea de Valencia. Según augura el *Informe European Tourism: Trends and Prospects 2024* de la European Travel Comission (ETC), el país no solo "atraerá a europeos, sino también a visitantes de EEUU y China. La fuerte demanda reprimida, el aumento de la conectividad aérea y la política de facilitación de visas, sostendrán esta tendencia", añade la experta.

La mayoría aterrizarán en los próximos meses, cuando el sector hace su agosto, salvo en las Islas Canarias, con una afluencia aún mayor en invierno. A la espera de los turistas, las inauguraciones se suceden estas semanas, como la Bancal Hotel & Spa, a 90 metros sobre el nivel del mar y en unos bancales (terrazas, de ahí su nombre, claro) de La Gomera, que abre el 1 de julio tras tres años y medio de obras. "A partir de una construcción previa, abandonada hace dos décadas, hemos rematado un hotel actual, con 276 habitaciones y el spa más completo de la isla", adelanta Víctor Gil, su director. "Desde las cocinas a la lavandería o la lencería, todo en este nuevo establecimiento es 100% eléctrico", dice. Y su depuradora aprovecha el 60% del consumo de agua y la recupera para el riego de jardines, con plantas endémicas de esta isla. Los dos primeros meses operará al 30%, a modo de *soft opening*. Ya casi comienzan las vacaciones.

**INSPIRACIÓN MEDITERRÁNEA DE ESTRENO EN CONIL**
El 7 de julio los primeros huéspedes podrán alojarse en **Daia Slow Beach Hotel Conil**, el último cinco estrellas de Fuerte Group Hotels. Solo para adultos y frente a la playa de la Fontanilla, oferta 248 habitaciones para los viajeros que busquen bajar revoluciones al borde del mar. Para un mayor relax, el hotel cuenta con una zona de 'wellness' con salas para masajes y tratamientos de la mano de la marca Germaine de Capuccini.

**PURO RELAX EN LA GOMERA**
En un saliente al mar, entre la playa de Avalo y la playa del Roque Bermejo, en La Gomera, **Bancal Hotel & Spa** abre sus puertas el 1 de julio. El nuevo establecimiento, que solo utiliza energía eléctrica (2.000 placas solares garantizan el 40% del consumo), tiene 276 habitaciones, cinco piscinas y el spa más completo de la isla, con hamacas de sal, baño turco, sauna, duchas de sensaciones... también disponible a los no huéspedes (35 euros).

**PARAÍSO EN LANZAROTE**
Inaugurado en febrero, en plena temporada alta en Canarias, **Barceló Playa Blanca Royal Level Adults Only**, en Lanzarote, ofrece 132 habitaciones de categoría deluxe y las 'swim-up' que cuentan con acceso directo a una piscina semiprivada. La principal, 'infinity' y climatizada, mide 50 metros. Inspirado en las formas y colores del entorno natural local, el hotel está justo frente a un brazo de mar que separa esta isla y la de Fuerteventura.

**OCIO PLAYERO AHORA EN EL CENTRO DE BARCELONA**
Tras una profunda renovación, el que fuera Hotel Rey Juan Carlos de Barcelona es desde principios de año el nuevo **Torre Melina, a Gran Meliá Hotel**. A sus 391 habitaciones y suites este verano suma otra gran novedad: Beso Pedralbes, en sus jardines modernistas. Esta propuesta del grupo Beso Beach fusiona en su carta la esencia mediterránea con toques vascos, ahora en un enclave urbano cinco estrellas gran lujo.

**GRAN LUJO EN SEVILLA (Y CON PISCINA)**
Con 34 habitaciones y una piscina en la azotea, el nuevo **Vincci Selección Unuk 5*GL** fusiona tradición y modernidad a dos pasos de la plaza de La Encarnación (Las Setas). Inaugurado este lunes, el hotel es la suma de dos casas, una tradicional sevillana y otra de estilo más moderno. Su nombre hace referencia a la estrella más brillante de la constelación Serpiente, 15 veces más grande que el Sol.

## DESDE NUEVA YORK

Por **Sergio Saiz**

# El Teatro Real quiere hacer amigos en la Gran Manzana

El capital artístico del Teatro Real se adueñará esta semana de las calles de Nueva York, en un esfuerzo cultural por sosegar el ruidoso ritmo de la Gran Manzana. En su tercer viaje a la capital financiera, la Ópera madrileña desembarca en Manhattan con un ambicioso programa que se podrá disfrutar el miércoles en el emblemático Carnegie Hall: *Las ocho estaciones de Vivaldi y Piazzolla*, que estará protagonizado por la violinista Leticia Moreno.

Aunque este es el plato fuerte que ha preparado la institución española para su nueva aventura en Nueva York –debutó en 2022 con el pianista Javier Perianes y la soprano Sabina Puértolas–, en esta ocasión ha decidido ampliar su propuesta con otros dos conciertos, que tendrán lugar el martes de la mano del cuarteto de solistas de la orquesta titular: Rúben Mendoza, Margarita Sikoeva, Cristina Regojo y Dragos Balan actuarán tanto en The University Club como en la Americas Society, dos emblemáticos lugares donde se podrá disfrutar de las obras tanto del compositor español Juan Crisóstomo Arriega como del checo Antonin Dvorák.

El Teatro Real lleva años compartiendo su trabajo con la comunidad internacional, explorando más allá de las fronteras españolas, como demuestran las más de 200 actuaciones de la gira Authentic Flamenco en Estados Unidos (que volvió a iniciarse en mayo), no solo en Nueva York, sino también en otras grandes ciudades, como Washington DC, Los Ángeles, San Francisco o Miami. La exitosa acogida por parte del público, tanto estadounidense como de la comunidad española que vive en el país, ha dado pie a la institución para lanzar la iniciativa *American Fellows of Teatro Real*, su primera comunidad de amigos fuera de España.

La violinista Leticia Moreno debutará en el Carnegie Hall este miércoles.

**'American Fellows of Teatro Real' es la primera comunidad de amigos de la institución fuera de España**

**La organización celebra este año su tercera incursión en Nueva York con tres conciertos**

### Ventana cultural

El objetivo es tender lazos musicales y artísticos a ambos lados del Atlántico, divulgando la cultura de España en Estados Unidos y, al mismo tiempo, consolidando el hermanamiento entre las ciudades de Madrid y Nueva York, una de las grandes metas que se establecieron hace tres años cuando se inició la andadura del Real en Manhattan.

Según explican desde la institución, la estrategia de crecimiento fuera del mercado nacional y la puesta en marcha de este programa de fidelidad en EEUU también contempla la difusión de otros proyectos del Teatro en Norteamérica, incluyendo la expansión de su plataforma audiovisual My Opera Player.

Se trata de una iniciativa pionera en Europa, ya que, hasta ahora, el Real es la única Ópera de estas características que establece así una ventana cultural permanente entre EEUU y el Viejo Continente. Porque si algo busca la institución española es que se trate de un programa vivo, en el que participe activamente la sociedad civil residente en Estados Unidos, con la organización periódica de encuentros para miembros. En su modalidad gratuita, los amigos que formen parte de la iniciativa podrán solicitar invitaciones a ensayos y al propio Teatro cuando visiten España, entre otro tipo de beneficios.

No falta el apoyo de las empresas españolas a la expansión internacional del Real, que si bien en un primer momento miró hacia Asia (Japón, Corea y China), en 2022 dio el salto a América, empezando por Nueva York, con un concierto multitudinario bajo la dirección de Juanjo Mena y al que asistieron más de 2.000 personas, entre las que se encontraban algunos de los empresarios más reconocidos de nuestro país, como Marta Álvarez (El Corte Inglés), Luis Gallego (IAG) o Federico Linares (EY), entre otros muchos ejecutivos de Santander, Deloitte, BBVA, Pérez-Llorca o IESE... La Reina Emérita Doña Sofía presidió los actos que entonces organizó el Teatro Real durante su gran desembarco en Manhattan.

El año pasado, la institución madrileña se decantó por un programa en el David Geffen Hall, que forma parte del complejo Lincoln Center, el complejo artístico más importante de la ciudad, ya que es aquí donde tiene su sede tanto el Ballet como la Ópera de Nueva York. Aquí sonó el *Amor Brujo*, obra de Manuel de Falla. Este año, el Real vuelve al Carnegie Hall, donde debutará en la sala de cámara Zankel.

## MOTOR

**TESLA MODEL Y**
No sólo fue el coche más vendido del mundo en 2023. También lideró las ventas en Europa con 251.604 unidades matriculadas, un 84% más que el año anterior, de las que 6.833 se entregaron en España. Tesla acaba de bajar su precio y ahora está disponible desde 42.990 euros con 300 CV y 455 km de autonomía, o desde 46.990 euros con 347 CV y 600 km de alcance.

# El coche eléctrico hace historia

**TESLA MODEL Y** Se convierte en el más vendido del mundo.

**Daniel G. Lifona.** Madrid

En 2021 el CEO y cofundador de Tesla, Elon Musk, predijo que el Tesla Model Y se convertiría en el coche más vendido del mundo en dos años; y tenía razón. El SUV eléctrico lideró las ventas en 2023 con 1,22 millones de unidades entregadas, un 64% más que el año anterior, según datos de 151 mercados recopilados por Jato Dynamics.

Es la primera vez que un vehículo eléctrico encabeza las entregas a nivel mundial y, también, es la primera vez desde 2019 que no hay un Toyota al frente de la clasificación. El RAV4, que llevaba dos años liderando las ventas, tuvo que conformarse con la segunda posición, mientras que el Honda CR-V arrebató el tercer escalón del podio al Toyota Corolla (líder en 2019 y 2020). Aun así, Toyota mantiene cinco modelos entre los 10 primeros, mientras que Tesla consigue meter dos modelos en el *top 10*, gracias a la décima posición del Model 3.

La pugna entre Toyota y Tesla equivale al duelo entre dos tipos de tecnología (híbrida o eléctrica) y a la batalla entre fabricantes estadounidenses y japoneses, aunque cada vez hay más marcas niponas que producen sus vehículos en Norteamérica, mientras que Tesla también fabrica sus coches eléctricos en China.

Las ventas de las marcas chinas crecieron un 23% hasta los 13,43 millones de unidades y, por primera vez, superaron a las de EEUU (11,93 millones). Las marcas japonesas siguen liderando el tablero global con 23,6 millones de entregas (el 29,1% del total), mientras que las europeas sumaron 19,5 millones (el 24,9% de las ventas). En total, se vendieron 78,32 millones de turismos nuevos.

**HONDA CR-V**
El SUV japonés ha subido una posición y ahora es el tercer coche más vendido del mundo. La sexta generación, estrenada en 2023, es más grande que la anterior (4,71 metros) y está disponible desde 51.500 euros con tecnología híbrida convencional o híbrida enchufable con 82 kilómetros de autonomía eléctrica, ambas con 184 CV.

**TOYOTA RAV4**
Nacido en 1994, fue el primer SUV compacto con tracción total de la historia. 30 años y cinco generaciones después, se han entregado más de 14 millones de unidades y fue el coche más vendido del mundo en 2021 y 2022. En España está disponible desde 38.000 euros con tecnología híbrida autorrecargable de 220 CV o desde 50.250 con tecnología híbrida enchufable de 309 CV.

**TOYOTA COROLLA**
El compacto japonés es el coche más vendido de la historia con más de 50 millones de unidades entregadas desde 1966. Ya van 12 generaciones y su reputación sigue intacta a pesar de los años y la enorme competencia. En España se vendieron 19.845 unidades en 2023 y sólo se comercializa en versión híbrida a partir de 25.900 euros.

**TOYOTA CAMRY**
Aunque no es muy conocida en Europa, es la berlina más popular de Estados Unidos con casi 300.000 unidades matriculadas en 2023. En España se comercializa (con unidades limitadas) desde 2019 y el año pasado se vendieron 204 unidades de la única versión disponible con motor híbrido de 218 CV. A la venta desde 44.000 euros.

**TOYOTA COROLLA CROSS**
La versión 'crossover' del Corolla se presentó en 2020 y ya es uno de los cinco modelos más vendidos en todo el mundo con un crecimiento exponencial año a año (+35% en 2023). A Europa llegó el año pasado y en España está disponible desde el último semestre, únicamente con dos versiones híbridas de 140 y 196 CV. Su precio arranca en 37.800 euros.

## MODELOS MÁS VENDIDOS EN 2023

Ventas, en miles de unidades.

| Modelo | Ventas | Var. en % vs 2022 |
|---|---|---|
| Tesla Model Y | 1.223 | 64 |
| Toyota RAV4 | 1.075 | 5 |
| Honda CR-V | 846 | 18 |
| Toyota Corolla | 803 | -19 |
| Toyota Corolla Cross | 715 | 35 |
| Toyota Camry | 650 | -2 |
| Ford F-150 | 623 | 18 |
| Toyota Hilux | 605 | -4 |
| Nissan Sentra | 534 | -1 |
| Tesla Model 3 | 508 | 5 |
| Honda Civic | 478 | 22 |
| BYD Qin | 473 | 43 |
| Nissan X-trail | 461 | 80 |
| Honda Accord | 461 | -7 |
| Hyundai Tucson | 423 | 25 |
| Chevrolet Silverado | 412 | 9 |
| Hyundai Elantra | 399 | 5 |
| Ram 1500 | 374 | -6 |
| BYD Song Plus | 369 | 9 |
| Volkswagen Polo | 364 | 56 |
| Volkswagen Jetta | 361 | 29 |
| Mazda CX-5 | 356 | -2 |
| BYD Atto 3 | 355 | 119 |
| Suzuki Swift | 354 | 6 |
| Honda HR-V | 336 | -27 |

Expansión Fuente: Jato Dynamics

**FORD F-150**
Durante décadas fue el coche más vendido del mundo, pero hace años que fue superado por el Toyota Corolla. En Estados Unidos no tiene rival y es la 'pick-up' más vendida de la historia. El 97% de las ventas se concentra en Norteamérica. Ford no lo comercializa en España, aunque se espera que sí llegue la versión 100% eléctrica F-150 Lightning.

**TOYOTA HILUX**
Es una 'pick up' muy conocida, pero sus principales mercados no son EEUU o Europa. En España está disponible desde 38.100 euros con dos motores diésel de 150 y 204 CV. Pronto llegará una versión de hibridación ligera asociada al motor diésel más potente que lucirá la etiqueta ECO de la DGT.

**NISSAN SENTRA**
Nissan fabrica este sedán compacto desde 1982, pero no se comercializa en Europa. El 70% de las ventas (376.000 unidades) se concentra en China y otro 20% (109.000) corresponde a Estados Unidos. La octava generación recibió la tecnología híbrida e-Power que comparte con el Qashqai y el X-Trail, presentes en el mercado español.

**TESLA MODEL 3**
Sigue estando en el 'top 10', pero ya no es el eléctrico más vendido del mundo. Más de la mitad de las ventas se concentran en China y Norteamérica, pero en Europa también es muy popular (101.000 unidades en 2023). Fue actualizado en verano del año pasado y está disponible desde 39.990 euros con 283 CV y 554 km de autonomía.

**BYD QIN PLUS**
BYD ha pasado de ser casi un desconocido fuera de China a convertirse en el mayor fabricante mundial de vehículos electrificados (eléctricos puros e híbridos enchufables). El Qin Plus, que no se comercializa en Europa, fue el segundo turismo más vendido en China (434.213 unidades) a poca distancia del Tesla Model Y (456.394).

GASTRONOMÍA

# Diez terrazas para estrenar temporada

**DE 15 A 80 EUROS** Pistas urbanas para comer al aire libre en Madrid, Barcelona, Sevilla y San Sebastián.

**Marta Fernández Guadaño.** Madrid

Pueden ser destino de comidas de ocio o negocios, también de encuentros familiares y cenas en días calurosos. Son diez restaurantes con terraza que permiten estrenar el verano y que tienen en común su ubicación en ciudades, en concreto, en cuatro: Madrid, Barcelona, Sevilla y San Sebastián. A veces, funcionan en azoteas y otras al borde del mar, un río o un lago; unas son aperturas realmente recientes, mientras algunas llevan operando apenas un año.

En todo caso, esta selección de una decena de direcciones permite comer o cenar de manera más o menos *casual* y probar diferentes ofertas, con un tícket medio que puede oscilar entre 15 y 80 euros.

La Taberna de TriCiclo, en la Casa de Campo.

Terraza de Can Chan Chán MX, en El Corte Inglés de Serrano.

Sede de Lamucca en plaza de España.

● **La Taberna de TriCiclo.** Es la última apertura de Grupo TriCiclo o, al menos, la transformación de un negocio anterior recién reestrenado. La empresa de los chefs Javier Goya y Javier Mayor se asoció con The Hat para instalarse en 2021 a orillas del lago de Casa de Campo con dos espacios ubicados en sus renovados quioscos: Villa Verbena y El Taller del Lago. Este último se transformó el pasado mayo en La Taberna de TriCiclo para avanzar hacia una oferta más tradicional, estilo la que el grupo despacha en La Elisa, en el barrio de Las Letras. Terraza al aire libre y acogedora caseta acristalada para despachar "cocina castiza, parrilla y comida de taberna", para comer por tícket medio de 35 a 40 euros.

● **Can Chan Chán MX.** Abierto hace un año, es el proyecto de Roberto Ruiz y María Fernández, artífices de una auténtica ola de cocina mexicana registrada en Madrid en los últimos doce años. Ubicado en la tercera planta de El Corte Inglés de Serrano, su carta mezcla una visión contemporánea de la gastronomía de su país aliándola con ingredientes españoles, para comer por precio medio de 50 a 65 euros. A su comedor interior se añade una terraza. En domingo, su oferta incorpora dos tacos populares de cochinita pibil y barbacoa.

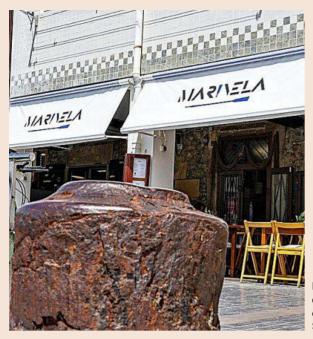
● **Lamucca.** Entre su decena de locales con terraza, donde una filosofía similar rige en el contexto de formatos de negocio *casual*, puede que sea buena opción la sede de Plaza de España, ubicado en realidad en la acera más cercana a Rosales y el Templo de Debod. Terraza con vistas y parque infantil como alicientes para comer desde sus famosas pizzas a platos internacionales como sus *pad thai*, para comer o cenar por un precio medio de 25 a 40 euros. Además, ofrece desayunos, *brunch*, meriendas y un menú del día por 15 euros. Grupo Lamucca cuenta con sedes con terraza en Pez, Serrano, Plaza del Carmen, Fuencarral o Almagro, entre otros.

● **Azotea Cibeles.** Abierto hace unos meses, es uno de los proyectos estrella de Azotea Grupo, empresa de José Manuel García y Cristina Lasvignes, que llevan once años abriendo restaurantes en espacios emblemáticos, en buena parte en las alturas de Madrid. De Azotea del Círculo, en la séptima planta del Círculo de Bellas Artes a instalarse en el Palacio de Cibeles, es el recorrido de la empresa. En este céntrico espacio, gestionan tres conceptos: Azotea Cibeles, en el *rooftop* del Ayuntamiento, con oferta de picoteo (precio medio de 35 a 50 euros) y coctelería; el restaurante Cornamusa y Café Cibeles. Otra pista con terraza gestionada a dúo con Familia La Ancha –de la saga Redruello– como socio es Club Financiero Génova, en la Plaza de Colón, que reabrió bajo su nuevo proyecto en mayo de 2023.

● **Café del Nuncio.** En un callejón con forma de escalinata en el barrio de los Austrias, este bistró es el proyecto de Xavier Saludes Prada, fundador entre otros de Matritum y Vinoteca Tierra. Este hostelero y sumiller añade un punto de vinoteca al negocio, donde una amplia oferta de vinos se alía con una oferta de cocina de mercado. Además, despacha un curioso formato basado en un menú maridaje de *tapas y vinos*, con un

▲ Terraza de Taco Méndez, taquería 'pop-up' en Barcelona.

◀ Cornamusa, en Azotea Cibeles, en Madrid.

Terraza del Café del Nuncio, en Madrid. ▶

Marinela, de Iñaki Azkue, en el puerto de San Sebastián.

precio de 50 euros (17,50 más si se añade la selección vinícola).

● **Taco Méndez.** Arrancó en octubre de 2023 como la taquería *pop up* de Paco Méndez y Albert Adrià en el local que fue hasta la pandemia la vermutería Bodega 1900. En este concepto, se alía por lo tanto el talento del menor de los Adrià –al frente de Enigma– y el buen hacer del chef mexicano, dueño de Come. Ubicado en el Paralelo barcelonés, sigue funcionando hasta otoño, tras ampliar su periodo abierto. Cuenta con una pequeña terraza a pie de calle, donde se pide a través de una *app* sus sabrosos tacos y sus cócteles, con tícket medio de 20 euros.

● **Azimuth.** Es el *rooftop* del Hotel Almanac Barcelona –ubicado en su octava planta y con vistas a la ciudad–, que ha reabierto esta temporada con una carta *casual* de recetas de corte internacional estilo *street food*, donde entran ingredientes de la cocina verde de Rodrigo de la Calle, chef madrileño con una estrella Michelin en El Invernadero que es el director gastronómico de este hotel barcelonés (con el restaurante Virens). La carta también incluye un apartado vegetariano y opciones veganas, así como cócteles clásicos y de autor. Precio medio de 50 euros.

● **Azul.** Se trata de un proyecto de Romain Fornell, chef francés afincado desde hace veinticinco años en Barcelona, que en el grupo Goût Rouge cuenta con restaurantes como como Caelis (una estrella Michelin), Casa Tejada o Café Turó. Dentro de un espacio gastronómico de 1.200 metros cuadrados, Azul Rooftop abrió la pasada primavera. En esta azotea con vistas 360 al mar y la ciudad, despacha una oferta basada en "gastronomía de mar y brasa", que permite probar platos como Gambas rojas a la parrilla, Arroz seco de calamar y almejas, Pizza de salmón, aguacate y crema agria o Bogavante a la menorquina con patatas y huevos fritos. Se puede calcular un precio medio de entre 55 y 75 euros. Completa el formato con cócteles. En verano, de viernes a domingo, hay música en vivo.

● **Río Grande.** Cumple un año como el proyecto de Larrumba Holding en Sevilla, a través de Grupo Carbón –centrado en el desarrollo de restaurantes singulares–. Con capacidad para 600 comensales, este espacio emblemático de la ciudad cuenta con tres zonas: restaurante; El Balcón de Río Grande, terraza con carta más desenfadada; y El Pantalán, espacio exterior con vistas al Río Guadalquivir con carta de cócteles. Se puede comer o cenar por precio medio de 40 a 70 euros.

● **Marinela.** Situado en el puerto de San Sebastián, es un proyecto abierto en 2023 por el joven cocinero Iñaki Azkue, dueño de El Vaskito, otra buena pista donostiarra. "Cocina que mira al Cantábrico y trabaja el producto de la zona", con predominio marino se presenta para despacharse en una gran terraza cubierta a orillas del mar. Precio medio de 45 a 80 euros y opción de mariscada para dos por 95 euros.

Río Grande, de Larrumba Holding, en Sevilla.

# Dabiz Muñoz no mudará DiverXO a La Finca

**TRIESTRELLADO** El chef cambia de planes y explora alternativas.

**Marta Fernández Guadaño.** Madrid

Un *post* en Instagram oficializó ayer a las 15:00 horas el cambio de planes de Dabiz Muñoz sobre su restaurante DiverXO. "Como sabéis, llevábamos mucho tiempo trabajando en el nuevo DiverXO con dosis ilimitadas de ilusión e invirtiendo enorme cantidad de esfuerzos y recursos. Hoy quería compartiros que, tras meditarlo concienzudamente, he decidido no seguir adelante con el proyecto que habíamos anunciado, una decisión difícil pero necesaria", publicó el chef madrileño, con 1,4 millones de seguidores en la red social. Sin mencionar a La Finca, esas palabras pueden traducirse así: Dabiz Muñoz abandona su plan de mudar DiverXO a La Finca, lo que significa la ruptura de su empresa UniverXO –presidido por su mujer, Cristina Pedroche– con el grupo inmobiliario fundado por la familia García Cereceda, con el que había alcanzado un acuerdo en la primavera de 2022 para construir e instalar la nueva ubicación de su espacio triestrellado en la urbanización de lujo de Pozuelo de Alarcón.

El mediático cocinero de 44 años, premiado tres años consecutivos como *Mejor Cocinero del Mundo* por la lista *The Best Chef Awards* y cuarto puesto con DiverXO en el ránking *The World's 50 Best Restaurants* –con el barcelonés Disfrutar a la cabeza, en su edición 2024, presentada el 5 de junio en Las Vegas–, es el dueño del único tres estrellas Michelin de Madrid. Ahora, asegura que "ya estamos trabajando en nuevas opciones que hagan realidad mi sueño y, aunque sé que es un sueño difícil, tengo la confianza de que lo conseguiremos. Ahora más que nunca, lo mejor está por llegar, ¡todavía no hemos mostrado nuestra mejor versión!", ha agregado en Instagram, donde ha recordado que "el nuevo DiverXO tiene que ser icónico, único, rompedor, onírico, transgresor y sin ataduras, libre creativamente y sin límites. Y solo así puede existir".

Dabiz Muñoz, chef y dueño de DiverXO, había firmado un MOU (memorándum de entendimiento) con La Finca hace dos años para llevar allí su restaurante.

## Entendimiento roto

¿Qué ha ocurrido con su plan de mudarse a La Finca? En la primavera de 2022, UniverXO y el grupo de los García Cereceda cerraron un acuerdo basado en un MOU (memorándum de entendimiento), que establecía que el chef tendría a Grupo LaFinca como *partner* para abrir la nueva sede de DiverXO (1.900 metros, frente a la actual de 600), en un terreno dentro de un bosque, junto al campo de golf de la urbanización de lujo de Pozuelo.

Ese MOU preveía, según explicó entonces el chef, obligaciones para las dos partes, también en cuanto a la inversión, que Muñoz cifró el pasado enero –en Madrid Fusión– "entre 12 y 14 millones de euros en total, entre obras y construcción del edificio" y explicó que su *partner* en ese momento [Grupo LaFinca] "pone gran parte del dinero" y su empresa añade "un crédito que hemos pedido al banco y vamos a ir pagando".

Según el acuerdo firmado en 2022, el grupo inmobiliario se haría cargo de pagar la *carcasa* y los suministros, lo que significaba acondicionar el terreno –lo que se ha estado haciendo desde hace tiempo–, hacer acometidas, la construcción del edificio –sin incluir su interior– y tramitar las licencias. UniverXO asumiría la inversión en sus instalaciones interiores; después, Muñoz se quedaría en régimen de alquiler, pagando una renta como inquilino a La Finca.

## Larga negociación

Así, la empresa presidida por Susana García-Cereceda –presidenta ejecutiva– se convertiría en socio y casero del chef, a través de un modelo de *partnership*. Desde que sellaron el MOU, Grupo LaFinca y UniverXO han desarrollado durante dos años "una larguísima negociación" sobre las condiciones finales de un contrato "en la que cada parte ha defendido sus intereses", señalan fuentes sectoriales, lo que implicó sucesivos cambios en el contrato al que le quedaban "flecos para salvarlo" para, finalmente, desembocar en la imposibilidad de un acuerdo y en la ruptura definitiva entre las dos partes. Mientras, Grupo LaFinca inauguró en septiembre LaFinca Grand Café, centro comercial de 12.000 metros cuadrados dedicado a gastronomía, donde un atractivo era tener como vecino a Muñoz a pocos metros.

¿Reto actual? Muñoz ya está buscando alternativas y manteniendo reuniones sobre el futuro de DiverXO, actualmente ubicado en el bajo del hotel NH Eurobuilding donde funciona con un menú por 450 euros. Con otros conceptos como StreetXO –con sede también en Dubái–, RavioXO y GoXO, su grupo UniverXO tiene un equipo de gestión de 30 personas.

**Páginas 6 y 7 Líderes & tendencias** / Así se gestiona el mejor restaurante del mundo

## TECNOLOGÍA

### Asus Rog Ally

- **Características:** Panel de 7 pulgadas, 512GB de memoria y chip AMD Ryzen Z1.
- **Precio:** 799 euros.

### Switch Oled

- **Características:** Panel Oled de 7 pulgadas y 64GB de almacenamiento interno.
- **Precio:** 349 euros.

# Consolas para jugar en cualquier sitio

**ENTRETENIMIENTO** Se suceden los lanzamientos de nuevos dispositivos para jugar a videojuegos fuera de casa.

**Javier G. Fernández.** Madrid

El mercado de las consolas portátiles ha experimentado un inesperado resurgimiento en los últimos años gracias a una nueva generación de dispositivos portátiles con una potencia gráfica y una experiencia de juego cada vez más parecida a la de las consolas de sobremesa. El rey indiscutible de este nuevo segmento es la Switch de Nintendo, una consola híbrida que permite tanto jugar en el salón de tu casa conectada a la televisión como en el vagón de metro de camino al trabajo.

Desde su lanzamiento en 2017, Nintendo ha vendido más de 140 millones de unidades, colándose entre las tres consolas con mayor número de ventas en toda la historia de la industria del videojuego. Es la primera vez que una consola portátil alcanza unas cifras semejantes. La compañía japonesa tiene previsto anunciar la sucesora de la Switch el próximo año.

El éxito de la Nintendo Switch ha empujado a los fabricantes a arriesgar con nuevos dispositivos con los que atraer a esos jugadores que desean la flexibilidad de llevar sus juegos favoritos a cualquier lugar sin sacrificar la calidad gráfica o la jugabilidad. A continuación hemos seleccionado media decena de las consolas portátiles más populares del mercado.

Una de las que ha cosechado mejores críticas es la Steam Deck de Valve. El creador del popular videojuego *Counter Strike* y dueño de Steam, una de las mayores plataformas digitales de distribución de videojuegos, arriesgó hace ya dos años y medio con el lanzamiento de este híbrido, a medio camino entre un PC de sobremesa –la firma vende un adaptador que permite conectar el dispositivo a un monitor– y una consola de juegos portátil.

### Steam Deck Oled

- **Características:** Pantalla Oled HDR de 7,4 pulgadas y 1 terabyte de memoria.
- **Precio:** 679 euros.

### PlayStation Portal

- **Características:** panel LCD de 8 pulgadas y resolución de 1080 píxeles.
- **Precio:** 219 euros.

### Lenovo Legion Go

- **Características:** Pantalla de 8,8 pulgadas y 512GB de memoria interna.
- **Precio:** 799 euros.

Pensada para los jugadores más exigentes, el principal atractivo de esta máquina es su potencia gráfica que permite reproducir videojuegos triple A como *Cyberpunk 2077* o *Diablo IV*. La última versión del dispositivo, que salió al mercado en noviembre, cuenta con una gran pantalla Oled de 7,4 pulgadas y una batería de 50 MW que permite entre tres y 12 horas de juego. Otro argumento a su favor es que es compatible con cientos de juegos verificados por Steam, que garantizan que son compatibles con el dispositivo. Su precio oscila entre los 419 euros, con 256GB de memoria, y los 679 euros, con un 1 terabyte completo.

**La Switch es la consola portátil de más éxito de la historia, con 140 millones de unidades vendidas**

**Fabricantes como Asus, Lenovo y Sony también quieren explotar este nuevo segmento**

Otro dispositivo que aúna corazón de PC y apariencia de portátil es la ROG Ally X del fabricante taiwanés de PC Asus. La máquina sale a la venta hoy en España a un precio de 899 euros, algo más cara que sus rivales pero, a cambio, ofrece un rendimiento superior y un panel un poco más pequeño (7 pulgadas) que se agradece cuando las partidas se alargan y las manos se duermen. Su principal punto fuerte, más allá del procesador, es que incorpora Windows 11 y es compatible con Steam y Game Pass, la plataforma de juegos por suscripción de Microsoft.

Lenovo es, como Asus, otro fabricante de ordenadores personales que ha decidido lanzarse al segmento de las consolas portátiles. Y lo ha hecho a través del dispositivo Legion Go. La máquina no es barata (799 euros) pero tiene potencia de sobra para reproducir los videojuegos más exigentes del mercado. Está equipada con una enorme pantalla de 8,8 pulgadas y un procesador AMD Ryzen Z1 de los más avanzados del mercado. Aunque quizá lo que más llame la atención a los usuarios es que, como en el caso de la Switch, permite extraer los mandos laterales para jugar cómodamente si la enchufamos a la televisión.

Para los usuarios que busquen un dispositivo más pequeño y económico, la Razer Edge es una opción interesante. El dispositivo no es muy diferente de un *smartphone* Android de gama alta más allá de que viene equipado con controles en los laterales. Es la primera consola portátil basada en Android con el procesador Qualcomm Snapdragon G3x Gen 1 y su pantalla es algo más pequeña, 6,8 pulgadas, que las de sus rivales. Está a la venta rebajada por 375 euros si compra en la tienda oficial del fabricante.

Por último cabe mencionar la nueva PlayStation Portal de Sony. No se trata de una consola portátil al uso sino más bien en una dispositivo para poder utilizar a distancia tu PS5. Sin la consola de sobremesa no funciona, algo a tener en cuenta antes de comprarla. Es ligera, tiene una resolución aceptable y es una buena opción como alternativa para usar la PS5 cuando la televisión del salón está ocupada. Su precio es de 219 euros.

## ARTE

# La vida presente de un museo, iniciativa personalísima de Zóbel

**FUNDACIÓN JUAN MARCH** Muestra parte de la colección del Museo de Arte Abstracto Español.

**Rafael Mateu de Ros.** Madrid

Aun pueden disfrutar de la selección de obras del Museo de Arte Abstracto Español que la Fundación Juan March presenta en su sede de Madrid. Recordemos este capítulo fascinante de la historia cultural de nuestro país. En 1966 la iniciativa del artista Fernando Zóbel (1924-1984) y su pasión de coleccionista por el arte abstracto se materializó en un espacio insólito que pronto tuvo un enorme eco internacional y suscitó elogios como el de Alfred H. Barr, primer director del MoMA de Nueva York, que da título a la exposición: *El pequeño museo más bello del mundo*. Situado en un lugar tan singular como la Casas Colgadas sobre el rio Huécar del siglo XV en Cuenca –de cuya fábrica original aún quedan vestigios– el joven museo, nacido de la iniciativa personalísima de un artista, creó un espacio de libertad independiente del régimen político, reafirmó a toda una generación de pintores y escultores, preparó a las más jóvenes –sus entonces becarios Mompó, Sempere, Alexanco, Teixidor o Yturralde– y produjo todo un público nuevo –quizá el logro más destacado de todos– en un país que no contaría con museos de arte contemporáneo hasta después de su transición democrática, más de veinte años después de aquella aventura.

▲ Eduardo Chillida: 'Abesti Gogorra IV'. 1959-1964

Luis Feito: 'Número 460-A'. 1963. ▶

▼ José Guerrero: 'Rojo sombrío'. 1964.

Es probable que Zóbel trajera de Estados Unidos las ideas de coleccionismo abierto al público, mecenazgo y museo de artista, inexistentes en la España de la época y opuestas al gusto dominante y al arte oficial. Tuvo la cultura y la sensibilidad necesarias para reunir de manera coherente las mejores aportaciones de expresionistas e informalistas. Un contexto que la profesora María Dolores Jiménez-Blanco analiza en el espléndido catálogo de la muestra. ¿Contribuyo el emergente arte informalista de aquellos jóvenes artistas a la modernización de la sociedad y al lento pero inexorable hacia la democracia? No cabe duda. El arte es capaz de derribar muchas murallas.

La titularidad del Museo pasaría a la Fundación Juan March en 1981 gracias a la donación de Zóbel. La Fundación ha ampliado el fondo inicial con obras de arte abstracto español de las generaciones posteriores a los 50 y 60 que formaron el núcleo original reunido por el artista que ahora se expone en Madrid. Aprovechando el cierre parcial por obras del museo, la Fundación concibió con cinco instituciones una exposición itinerante internacional de parte de su colección, iniciada en 2022 que, tras su paso por Granada (Centro José Guerrero), Barcelona (Fundació Catalunya La Pedrera y Fundació Suñol), Dallas (Meadows Museum) y Coblenza, en Alemania (Ludwig Museum), recala ahora, a su vuelta, en Madrid.

Y aunque las obras retornaran pronto a su casa de Cuenca, el acierto de esta exposición estriba en el diálogo y la sincronía entre los lienzos y las esculturas provenientes de Zóbel y los que atesora la Fundación en su colección permanente de Madrid: Chillida junto a Chillida, Sempere junto a Sempere, Martín Chirino, Torner...

### Mucho más que arte

Desde 1975, la Fundación Juan March había establecido unas señas de identidad muy atractivas: espléndida colección de arte propia, prestigio intelectual, programas de becas en colaboración con los principales agentes públicos y privados del mundo del arte, la importancia de un edificio singular de funcionalidad multiuso, acceso gratuito a las exposiciones y demás eventos musicales y culturales. También un centro de estudio e investigación, exposiciones itinerantes, resignificación de artistas menos conocidos, apertura a las artes plásticas, visuales y musicales de hoy y la puesta en marcha de centros de arte satélites, entre otras iniciativas, todo ello mientras España no tenía aun ningún verdadero museo estatal de arte contemporáneo como tal. El Museo Nacional Centro de Arte Reina Sofía no abrió sus puertas hasta 1992, aunque contaba desde 1986 con el precedente del Centro de Arte Reina Sofía, enormemente activo y dinamizador.

Desde su transformación de fundación asistencial en fundación operativa en 1975, la Fundación ha consolidado su colección propia con adquisiciones como la de la colección Amos Cahan en 1984 y desarrolla un programa de gestión museística y de exposiciones temporales de prestigio al que ha dado prioridad.

La Colección y la gestión cultural de la Fundación Juan March y la Colección de la Fundación María Cristina Masaveu Peterson y la gestión por la misma de la Colección Masaveu corporativa representan en España el mejor ejemplo de ese coleccionismo privado de mirada amplia y generosa, de vocación impregnada de un sentido de cultura, responsabilidad, investigación, pedagogía y complementariedad del coleccionismo de carácter público que podríamos equiparar al modelo de la Fundación Beyeler en otras instituciones internacionales.

En cuanto a la figura del Zóbel artista, erudito, viajero, filipino y cosmopolita, nada mejor que recordar la muestra *Zóbel. El futuro del pasado* que le dedico el Museo del Prado en 2022. La respuesta del artista al legado de los viejos maestros fue a un tiempo simple y sofisticada: estudiarlos para aprender y comprenderlos, y luego, reinventarlos.

En 2024, centenario del nacimiento de Zóbel, la muestra en la sede de la Fundación Juan March en Madrid le rinde el mejor homenaje imaginable. En el año 2026, el Museo de Arte Abstracto Español de Cuenca celebrará entonces su LX aniversario.

Mientras, el Museo de Cuenca sigue abierto y ahora mismo ha inaugurado una gran retrospectiva dedicada a la obra sobre papel de Jordi Teixidor (1941) que presenta una selección de unas doscientas obras, en su mayoría inéditas, realizadas entre 1963 y 2022, que revelan la evolución plástica de uno los máximos representantes de la pintura la informalista española, muy vinculado desde sus inicios al Museo y a la Fundación.

## LIBROS

### Lo nuevo del autor de 'Mystic River'

Patrick Kenzie recibe el encargo de la conocida psiquiatra Diandra Warren de proteger a su hijo Jason, víctima de amenazas y mensajes anónimos por parte de la mafia irlandesa. Así arrancá *Abrázame, oscuridad* (Salamandra) de Dennis Lehane, que combina traumas infantiles, delincuencia callejera y amores tormentosos en la segunda investigación de los detectives Patrick Kenzie y Angela Gennaro. Imprescindible para amantes de la novela negra.

### ▶ Precursor de Lovecraft

*Una voz en la noche* (Reservoir Books) es una sorprendente adaptación gráfica de algunos de los relatos más célebres del autor victoriano William Hope Hodgson, el precursor de H. P. Lovecraft. La historia, trasladada al cómic por Carlos Giménez, incluye también la adaptación de *La nave abandonada,* uno de los trabajos más escalofriantes y fascinantes del autor madrileño.

### ▶ De Isabel Rojas Estapé

*Necesito un abrazo* es el nuevo cuento de la colección *La neurona exploradora* (Timunmas) escrita por la psicóloga Isabel Rojas Estapé, que nos ayudará a contar a los más pequeños qué ocurre en nuestro cerebro y a gestionar las emociones. Además de desvelar qué ocurre en nuestro cuerpo cuando estamos tristes, los niños encontrarán consejos y herramientas para los días grises.

## PISTAS

### Un ‘yoga day’ de la mano de Xuan Lan

**MasQi, The Energy House, que cumple diez años, celebra el sábado 10 de agosto un Yoya Day con Xuan Lan, una referencia del yoga y del bienestar que se hizo especialmente célebre en la pandemia con sus clases online. Una experiencia con capacidad para 40 personas que, entre otras actividades, incluirá una *masterclass* de yoga, *brunch*, presentación y firma de su nuevo libro *La buena hija vietnamita* y un *ecstatic dance*.**

### Una ruta de cervezas por Retiro

**Mahou celebra una nueva edición de la ruta gastronómica Sabor Mahou Retiro hasta el 14 de julio. Un modo de tapear por uno de los barrios más gastronómicos de la capital a través de un menú maridado con las cervezas de la enseña. En la ruta participan 22 restaurantes del barrio, entre los que destacan La Retasca, Taberna&Media, KultO, Laredo, La Gaditana, Marisquería Sanchís, Triana o Restaurante Sa Brisa.**

### Missoni diseña los neceseres de Delta One

**La aerolínea Delta One se ha alidado con la casa italiana de moda de lujo Missoni. Así, los neceseres de viaje diseñados por Missoni, junto con los elementos de diseño que se presentarán en el Delta One Lounge del aeropuerto JFK, en Nueva York, que abrirá sus puertas el 26 de junio. Los kits de amenities tienen en el característico patrón en zigzag texturizado de Missoni en el exterior y una paleta de colores en exclusiva para la aerolínea.**

## LA VENTANA INDISCRETA

Por **Eduardo Torres-Dulce Lifante**

# Cantantes y pícaros

▲ Marisa Abela interpreta en ‘Back to black’, a la célere y polémica cantante de ‘soul’ Amy Winehouse.

◄ ‘Un año difícil’ es fruto del tándem en la dirección de Olivier Nakache y Eric Toledano.

Ignoro, pero seguro que debe haber alguna razón propulsada por inescrutables genios del márketing, de porqué coinciden en las carteleras de los cines tantos *biopics*, películas biografías, por lo general de cantantes y, si es posible, que estén atrapados en conflicto. El epítome contemporáneo de este perfil es, sin duda, Amy Winehouse, cuyo extraordinario talento, su cautivadora voz junto con su manera de ejercerla en una canción, fascinaba a cuantos la escuchábamos. Tenía un repertorio propio, interesante y desgarrador, profundamente romántico y desesperado, probablemente enclavado en su vida. Era tan buena que se codeaba de tú a tú con leyendas como Tony Bennett con el que grabó un disco extraordinario.

Yo tengo idea de que he visto ya algún documental sobre Amy Winehouse que no estaba nada mal. Con ese antecedente y con la cantidad de noticias y artículos que ha rodeado su vida, la visión de *Back to black* no me ha abierto nuevas puertas al conocimiento de su vida. Es una película que afronta ese desafío de contar algo que el espectador medio desconozca, acercarse al ser humano, un ser humano complejo y atrapado en un mundo nada confortable de adicciones, carencias, sin descuidar su faceta, posiblemente el eje de su vida desde muchas aspectos, de cantante. Para ello siempre recuerdo a James Stewart haciendo de Glen Miller en *Música y lágrimas*, una agradable película de Anthony Mann, sin que ni por un momento pareciera Miller y sí y poderosamente Stewart.

En este caso Marisa Abela, una actriz a la que no recuerdo en ninguna película, lidia con una tarea casi imposible, convertirse en una Amy Winehouse que todo el mundo ha clasificado, de una u otra manera en sus recuerdos. Algo de todo eso me ocurre con esta película muy, muy discreta en todo, que dirige Sam Taylor–Johnson, para mí un perfecto desconocido, que no parece más que un artesano de conceptos en dirección de películas tipo telefilme de sobremesa. Es ese tipo de películas que olvidas al instante porque no ha sido capaz de evocar al biografiado, darle carne y sangre de película, por cuyas venas o corre la emoción o es agua inodora e insípida.

**‘Back to black’ no abre nuevas puertas a la vida de la cantante británica Amy Winehouse**

**‘Un año difícil’ es una comedia suave, relativamente coral y escrita con ingenio**

### Dirigir con cuatro ojos

Nunca he logrado saber, ni con Bardem y Berlanga, ni con los hermanos Cohen o Wachowski, porque ninguno lo aclara de manera suficiente, cómo demonios se dirige una película, un quehacer muy complejo y muy personal, a cuatro manos, pero lo cierto es que esa idea de dirigir a dúo no suele funcionar mal. Esto es lo que ocurre con Olivier Nakache y Eric Toledano, que suelen, además, como los antecitados, escribir también sus películas. Quizás hayan visto *Intocable*, *Samba* o *La fiesta de la vida*, de sus películas, una comedia coral muy divertida e inteligente, la que yo prefiero. También *Especiales*, en que la pareja domina como pocos ese tipo de comedia populista a la francesa en la que partiendo de un asunto serio, dramático, un referente social, lo tratan con el estilo de una comedia capaz de combinar con eficiencia la comedia disparatada y en estado puro con toques de melodrama suave. Otra de sus bazas es su habilidad para dirigir muy eficazmente a sus actores, que suenan siempre muy naturales e integrados en la historia en la que participan.

*Un año difícil* vuelve a instalarse en esas coordenadas, marca de la casa. En este caso, Nakache y Toledano combinan a dos pícaros que están endeudados hasta las cejas que descubren cómo escapar de ese abismo de quiebra merced a la casual relación con un grupo de activistas idealistas cuyo objetivo es salvar el planeta. Crítica y saludo a la vez a temas socialmente relevantes; siempre en perfil bajo, porque lo que les importa es qué les sucede en la vida a sus personajes una vez enfrentados al conflicto. Si le añadimos que a ambos pícaros les gusta una guapa chica activista, ya disponemos de los elementos de una comedia suave, relativamente coral, escrita con ingenio, dirigida sin aspavientos y con un buen reparto de actores y actrices, en este caso, no muy conocidos.

Una muestra más de un cine francés siempre atento a que los temas de la agenda social individual y colectiva, sean pasados por al túrmix de los géneros de aceptación más popular.

## PARA DESCONECTAR

El Retiro acoge los diseños de las promesas de la moda española.

**MODA**

**Hasta el 21 de julio, el Retiro acoge los diseños de las futuras promesas de la moda española. Con sede en la Biblioteca Municipal Eugenio Trías-Casa de Fieras, la exposición *Talent Lab Fashion Students Showcases 2024* reúne las colecciones de los jóvenes artistas bajo la dirección de los diseñadores y, también profesores como Juan Vidal, David Salvador y Juan Zunzunegui (HABEY) o Miguel Becer (Mané Mané)..**

**FILOSOFÍA**

**Sin ningún tipo de censura u orientación sobre los temas a tratar, en *Doce filosofías para el nuevo mundo: ¿hacia dónde camina el ser humano?*, nuevo volumen de la Colección Obra Fundamental de Fundación Banco de Santander, doce prestigiosos filósofos publican sus textos inéditos realizados ex profeso. Entre todos, penetran con profundidad en el estudio de la realidad desde una visión crítica del mundo.**

**MÚSICA**

**Russian Red regresa con una propuesta sugerente y provocadora, un desliz emocional sin remordimientos. La madrileña Lourdes Hernández, que reside en Los Ángeles, presenta *Eclipse Total*, una copla-pop, como define la artista, que añade otro capítulo a su carrera musical. Russian Red es autora de temas como *Fuerteventura* o *Cigarettes*.**

Russian Red estrena canción.

ESTAR EN FORMA

# Calistenia, el entrenamiento estrella para las vacaciones

**SALUD** La tendencia del ejercicio físico que utiliza el propio peso corporal como resistencia.

**Estela S. Mazo.** Madrid

Las escapadas veraniegas complican cumplir con la rutina deportiva. No siempre es fácil encontrar un gimnasio cercano ni trasladar el material necesario para seguir siendo fiel a ese deporte que puede haberse convertido ya en todo un estilo de vida. Pero hay consenso sobre cómo resolver ese problema: las vacaciones, la falta de espacio o de equipamiento no pueden servir como excusa para dejar de hacer ejercicio.

En estos casos, hay entrenamientos que muchos deportistas practican durante todo el año, pero que ganan interés en estas épocas. Es el caso de la calistenia, que, sencillamente, pasa por trabajar con la resistencia del propio cuerpo y los movimientos que este es capaz de realizar de forma natural, así que se puede realizar en cualquier lugar y momento y sin ningún tipo de material. Es, en definitiva, "una palabra elegante para hablar de entrenamiento de peso corporal o ejercicios que se hacen con poco equipo o sin él", explican los entrenadores de Nike.

Fotos: Dreamstime

No hace falta material, pero se pueden aprovechar instalaciones urbanas como espacios deportivos o bancos.

**En qué consiste.** "El término agrupa a un gran rango de movimientos diferentes que incluyen flexiones, dominadas, sentadillas o abdominales. En la práctica, estos ejercicios forman parte de un estilo de entrenamiento en circuitos y HIIT (entrenos por intervalos de alta intensidad)", prosiguen desde Nike. Eso sí, como en cualquier nuevo tipo de práctica deportiva, hay una curva de aprendizaje que se suma al dominio de la técnica, según añaden los expertos. "Quienes comienzan quizá necesiten modificaciones a medida que aumentan su fuerza y forma", lo que implica considerar, por ejemplo, hacer flexiones de pared en vez de las tradicionales o sentadillas en una silla en vez de bajar hasta el suelo. "Hay un menor riesgo de lesión en intentar un ejercicio con peso corporal que en balancear una pesa rusa o levantar una barra de pesas". Y es que la calistenia está de moda, pero es uno de los tipos de entrenamiento más antiguos de la humanidad, pues cuando no había máquinas, los aficionados al deporte se ejercitaban con su propio cuerpo.

**Una gran ventaja es que se puede realizar en cualquier lugar, en cualquier momento y sin material**

**La calistenia está de moda, pero es uno de los entrenamientos más antiguos de la humanidad**

**Cómo empezar.** "Primero, es importante establecer una rutina que funcione para usted: puede ser tan simple como reservar unos minutos cada día para practicar movimientos básicos como sentadillas, estocadas, flexiones y planchas y, a medida que se avanza, agregar movimientos más avanzados, como dominadas, fondos y paradas de manos", detallan desde Calisthenics Association. Si nunca se ha entrenado "y algo como una flexión o sentadilla resulta intimidante, hay formas de modificarlas para el propio nivel de condición física", agrega Jeremy Fernandes, entrenador de Precision Nutrition. "Puede llevar años de trabajo específico y entrenamiento llegar a los niveles de la gente que entrena músculos", así que la estrategia pasa por "sostener y encontrar posturas en las que se pueda ejercer tensión básica durante mucho tiempo en los músculos".

**Beneficios.** La naturaleza de bajo riesgo de estos ejercicios también hace que sean interesantes para personas que buscan mejorar el dolor en hombros, espalda o rodillas. Y son también muchas las investigaciones que desde la literatura científica respaldan los beneficios de la calistenia y los ejercicios de aislamiento para la rehabilitación y el manejo del dolor, como en "Conceptos actuales de estiramientos musculares para el ejercicio y la rehabilitación" publicado en *International Journal of Sports Physical Therapy*. Para ello, no hay que olvidarse nunca de centrarse en la técnica y en la forma adecuadas para hacer los ejercicios, en vez de simplemente intentar completar tantas repeticiones como sea posible para evitar lesiones y garantizar que aproveche al máximo cada movimiento.

Hay otros beneficios, como el hecho de disfrutar de este deporte en la calle buscando las mejoras horas del día en verano. "Varios estudios en personas ejercitándose al aire libre y en instalaciones cubiertas detectan niveles más bajos de cortisol (hormona relacionada con el estrés), durante el ejercicio al aire libre", concluyen desde la Federación Española de *Street Workout* y Calistenia.

## EJERCICIOS BÁSICOS

"Una de las claves para crear un entrenamiento eficaz es comprender a qué grupos de músculos se dirigen ejercicios específicos", explican desde Calisthenics Association.

La fuerza central es esencial para la condición física y la postura. "Para conseguir un entrenamiento rápido de todo el cuerpo usando solo ejercicios de calistenia, piense en lo siguiente: una variación de flexión, un movimiento de la parte inferior del cuerpo como zancadas o sentadillas, un ejercicio para el 'core' como planchas o abdominales, y 'burpees' o saltos de tijera. Haga diez repeticiones de cada uno y complete varias series, con un descanso entre cada una", detallan en Nike.

Para la parte superior del cuerpo, los ejercicios estrella de esta disciplina son las flexiones, dominadas y fondos.

La calistenia ofrece una variedad de ejercicios básicos, que incluyen planchas, abdominales y elevaciones de piernas.

En la parte inferior, reinan las sentadillas, estocadas, elevaciones de piernas. El entrenamiento completo debe combinar todos los grupos.

Opinión

# El valor de la naturaleza: así debería medirse la riqueza de las naciones

Sir Partha Dasgupta

En una publicación ya clásica de 1987, el denominado Informe Brundtland, la Comisión Mundial sobre el Medio Ambiente y el Desarrollo definió el "desarrollo sostenible" como aquel que satisface las necesidades del presente sin comprometer la capacidad de las generaciones futuras para satisfacer sus propias necesidades. No conozco ninguna otra idea en la economía del crecimiento y el desarrollo, ni en la economía de la pobreza, que haya prendido tan rápidamente en la opinión pública como lo hizo la noción de desarrollo sostenible, que además se ganó su aceptación inmediata como herramienta para pensar en las posibilidades económicas del futuro.

El criterio de Brundtland nos lleva a comparar las oportunidades económicas presentes en distintos momentos temporales y define el desarrollo sostenible como las vías por las que esas oportunidades no dejan de ampliarse (o, más exactamente, por las que nunca se reducen). Los macroeconomistas han interpretado que Brundtland estaba defendiendo el crecimiento del PIB: su presunción ha sido que, dado que el crecimiento del PIB crea oportunidades económicas, los gobiernos de cada nación deberían proponerse alcanzarlo. En esto se han equivocado por completo.

Lo que debemos entender por las oportunidades que se le ofrecen a una economía son los futuros económicos abiertos a esa economía. Como las reservas de capital son la base productiva de toda economía, el conjunto de opciones disponibles en cualquier fecha determinada depende de la cartera de activos que la economía posea en esa fecha. Del mismo modo que la adquisición de capital humano (salud, educación, habilidades, aptitudes, carácter) es un medio para ampliar las oportunidades vitales de la gente, la ampliación de las reservas de capital de una economía crea mayores oportunidades para ésta. Así pues, el criterio de desarrollo sostenible de Brundtland puede interpretarse como el desarrollo por el cual la cartera de activos de una economía se amplía con el tiempo (o, más exactamente, no se contrae nunca).

Aunque utilizar el PIB como medida del desarrollo sostenible es una práctica casi universal, no es adecuada, por dos razones. En primer lugar, es un flujo (tantos miles de millones de dólares al año), y los flujos no pueden decirnos nada acerca de lo que nos espera: sólo los *stocks* de capital pueden decírnoslo. En segundo lugar, la "B" del acrónimo PIB significa "bruto", lo que quiere decir que no se deduce la depreciación de capital que acompaña a la producción y el consumo. Si uno quiere saber si alguien es rico, es mejor no preguntarle cuánto gasta en bienes y servicios, porque un gasto elevado podría deberse meramente a que esté liquidando sus activos; y, si fuera así, acabaría empobreciéndose, incluso quebrando, con el tiempo. Hay que preguntarle, en cambio, por el valor de mercado de sus activos.

En el caso de cada economía nacional, la cuestión se complica más por el hecho de que los precios de mercado de los bienes y servicios no reflejan necesariamente su valor social. Hay que hacer dos ajustes en el modo de medir las oportunidades económicas. El primero es que, en vez del PIB, los institutos nacionales de estadística deberían tasar la cartera de activos de una economía, que incluye el valor del capital producido (carreteras, edificios, puertos, máquinas), el capital humano (educación, salud, aptitudes) y el capital natural (ecosistemas, recursos del subsuelo). Segundo, los activos han de valorarse a precios nominales que reflejen su valor social, un valor que no necesariamente se refleja en los precios de mercado (por ejemplo, muchos recursos naturales no se intercambian en los mercados). Llamamos "riqueza" a la suma del valor social de toda la cartera de activos de capital de una economía. Así se debería calcular la riqueza de las naciones.

## Países pioneros

Varios países, como Reino Unido, Nueva Zelanda y Costa Rica, han empezado a calcular el valor de su capital natural, lo que constituye un primer paso necesario para medir la riqueza de las naciones. La contabilidad del capital natural probablemente llegará a ser una práctica universal, porque sin ella los gobiernos (y lo que es más importante, los ciudadanos) no conocerían el tamaño ni la composición de la reserva de capital natural de su nación. Pero llevará tiempo que las estimaciones de las reservas, en contraposición a los flujos, lleguen a ser habituales. Una de las razones es que todos nos hemos hecho adictos a las cifras del PIB. Los auditores de los sistemas de cuentas nacionales han elaborado complejas redes para crear estas cifras, y es difícil cambiar de costumbres.

Pero hay una razón más solapada por la que el PIB va a ser difícil de desterrar. Del mismo modo que un hogar con mucho dinero en efectivo disfruta de ventajas de muy diversa índole frente a los hogares sin él, un PIB elevado permite a una nación maniobrar en el mundo económico: inclinar las condiciones comerciales a su favor, conseguir que otros países los secunden, etc. En consecuencia, se produce una carrera entre las naciones, donde cada una intenta superar a las demás a través del crecimiento del PIB. Se parece mucho a una "carrera armamentística", y por ello, en última instancia, es contraproducente. Al unirse a la carrera del PIB, cada país crea un incentivo para consumir su capital natural. Y es una embestida hacia la destrucción colectiva.

Catedrático en la Universidad de Cambridge y XVI Premio Fundación BBVA Fronteras del Conocimiento en Economía

# Francia y las elecciones explican la caída de los mercados

Nicolás Fernández Picón

El índice bursátil francés CAC 40 acumula la mayor caída entre los europeos desde el anuncio del adelanto electoral (-5,4% frente a -3,3% del Euro Stoxx 50, y -1,8% del Stoxx 600). El resultado de las elecciones es muy difícil de predecir dada la complejidad de estimar lo que ocurrirá en segunda vuelta del 7 de julio, por lo que la incertidumbre continuará al menos hasta esa fecha. Todo apunta a cierto bloqueo político.

Los escenarios de más a menos probables son: en primer lugar, un resultado con un legislativo con mayoría simple del partido de Le Pen (RN). Le sigue la rotura de la coalición de izquierda y alianza de los partidos moderados más afines al presidente Emmanuel Macron y, en último lugar, un legislativo liderado por la coalición de izquierda (NFP). El segundo sería probablemente el mejor de los escenarios, pero no eliminaría del todo el bloqueo gubernamental. El primero y tercero serían escenarios de cohabitación de un presidente y un legislativo de distinto signo político (sería el cuarto en la historia tras Miterrand-Chirac en 1986-1988, Miterrand-Balladur 1993-1995 y Chirac-Jospin 1997-2002), caracterizado por una gobernanza más complicada en la que Macron podría dilatar los plazos de la aprobación de reformas impulsadas por la extrema derecha/bloque de izquierdas, pero no las podría evitar. Tampoco podría volver a llamar a elecciones hasta pasado un año.

En el primer escenario veríamos algo más de volatilidad en los mercados a corto plazo (por las ideas económicas del RN), pero sin una mayoría absoluta no está claro que pueda imponer a su candidato, Bardella, como primer ministro (éste ya ha dicho que no aceptaría ser primer ministro sin una mayoría absoluta, y Macron tampoco está obligado a proponerlo). En todo caso, cabe esperar que el discurso del RN siga moderándose de cara a las elecciones presidenciales de 2027 y se torne más suave de lo que el mercado asume. Después de todo, si Le Pen quiere tener posibilidades de llegar al Elíseo entonces no podrá permitir que la economía descarrile.

El tercer escenario es el que peor podría sentar a la Bolsa y a la renta fija por su sesgo hacia un fuerte incremento del gasto público y las subidas de impuestos. La prima de riesgo soberana podría igualarse a la de España y quedarse en niveles estructuralmente más altos (70/90 puntos básicos frente a 35 en el pasado). Por otra parte, el propio mercado podría devolver a la realidad al Gobierno como ocurrió en Reino Unido. En el peor escenario, el BCE podría intervenir para contener la prima de riesgo y asegurar el buen funcionamiento de la transmisión de la política monetaria a fin de evitar el contagio al resto de la zona euro después de negociar con el Ejecutivo francés para redireccionar su política.

Con independencia del resultado electoral, Francia estaría en una situación fiscal delicada (al igual que Italia, Estados Unidos e, incluso, España). Hay margen para ver un deterioro adicional de los tipos que paga Francia frente al tipo medio de la zona euro y frente a Alemania, pero el mercado ya habría recogido la mayor parte del tensionamiento bajo los escenarios primero y segundo comentados.

De este modo, la situación actual refuerza nuestra preferencia por bancos españoles frente a franceses y la recomendación de Ibex 35 (sobreponderar) frente a CAC 40 (neutral).

## Elevada internacionalización

A nivel de compañías cotizadas hay que destacar que no sólo la calidad de las empresas francesas es un factor positivo, sino también la elevada internacionalización que presentan, ya que cerca de un 85% de los ingresos provienen de fuera del país. En cuanto a valores, en nuestras carteras figuran Airbus (Industria), LVMH (Consumo), Vinci (Construcción) y Air Liquide (Químicas) y con menos peso también estarían BNP (Bancos), AXA (Seguros) y Totalenergies (Energía). De estas, tanto Airbus como LVMH tienen una exposición relativamente baja a la economía francesa, mientras Vinci es la más relacionada (teniendo además negocios regulados). El riesgo en bancos y seguros estarían más relacionados con un incremento de prima de riesgo y/o posibles impuestos (como en TotalEnergies o las *Utilities*).

En cuanto a valores españoles con exposición de negocio a Francia, destaca sobre todo Colonial (el país vecino, y París específicamente, representaba el 65% de la cartera a cierre de diciembre de 2023). La subida de la prima de riesgo es negativa por el impacto que pueda tener tanto en el sentimiento de mercado (y potencialmente en las tasaciones, al hacer más atractiva la renta fija vs las rentas del inmueble), como en los costes de financiación (aunque SFL, la filial en Francia de Colonial, tiene la deuda a tipo fijo y con vencimientos largos, por lo que no habría impacto en su *cashflow* a corto).

También destacan, ya a más distancia, Logista (16% del EBIT Ajustado y similar nivel de valoración en Francia), ACS vía Abertis (Francia supone el 29% del EV) en la que sería un 15% de nuestro P.O. (por las autopistas Sanef y Span), Vidrala (menos del 10% de las ventas totales vienen del país vecino), CAF (8% de las ventas), Catalana Occidente (7% de la exposición en riesgo en seguro de crédito, que puede representar menos del 2% de las primas a nivel consolidado), Puig (en la que Francia pesaría menos que España, que aporta el 7% de las ventas totales del grupo), Naturgy (6% ingresos), Acerinox y ArcelorMittal (alrededor de un 5% de las ventas totales; poco impacto a nivel de EBITDA dada la nula generación de beneficios en la región para estas compañías), Inditex (Europa excluyendo España supone cerca del 49% de las ventas totales, pero no hay mayor desglose; por número de tiendas, Francia supone menos del 5% del total), Amadeus (4%) y Ence (3%).

Director de análisis de renta variable y crédito en Banco Sabadell

Tener la moneda reserva ha permitido a EEUU convivir con déficit exteriores y fiscales que el resto del mundo ha financiado con su ahorro.

# El dólar es nuestra moneda, pero es su problema

Rodrigo Rato

Corría 1971 y Estados Unidos acaba de cortar la convertibilidad del dólar con el oro, base hasta entonces de la estabilidad monetaria y desde la crisis de 1929, cuando la libra había hecho lo propio. El mundo y sobre todo las economías europeas y Japón, el embrión del G 5, entraban sin haberlo pedido en la larga etapa de las monedas flotantes, en la que aún seguimos. Los aliados occidentales se presentaron en Washington casi para pedir explicaciones a John Connally, quien a la tejana y con una muestra magistral de humor y sentido común les definió la nueva situación con la icónica frase que encabeza el artículo. El ministro francés, pequeño aristócrata, Valerie Giscard d'Estaing reaccionó definiendo la situación como "un privilegio insoportable". Así quedó la cosa desde entonces, con sus altos y sus bajos, pero en esas condiciones.

Con la última globalización desde 1980, muchos países y monedas soportan el dólar, que todavía representa el 60% de las reservas internacionales, la mayoría de las transacciones de materias primas y con un mercado de capitales que equivale a la mitad del global. Seguramente en la actualidad son chinos, rusos, brasileños o iraníes los más vociferantes contra el privilegio, que les sigue siendo insoportable. A lo largo de estos cinco decenios ha habido momentos álgidos, como en 1985 cuando en los llamados Acuerdos del Plaza, las monedas del G 5 tuvieron que revalorizarse para devaluar al dólar, con el yen japonés llevándose la peor parte con una fuerte revalorización, causa parcial de la crisis de su economía durante los tres decenios siguientes . Algo que los chinos no han dejado de tener en mente para evitar que les pase a ellos.

Durante el siglo actual no hemos tenido graves tensiones cambiarias, coincidiendo con el lanzamiento del euro, única alternativa seria a la hegemonía del dólar, si no fuera porque los europeos no parecen desearlo de veras, aunque acapara el 40% de las emisiones en bonos globales y el 20% de las reservas internacionales. El oro supone ahora el 10% de esas reservas, aun después de la intensa compra por muchos bancos centrales, como reacción a posibles sanciones derivadas de los enfrentamientos globales.

Durante estos dos decenios, tener la moneda reserva ha permitido a los norteamericanos convivir con déficits exteriores y fiscales, que el resto del mundo ha financiado con su exceso de ahorro. Al mismo tiempo, y por decirlo todo, la economía norteamericana se ha mantenido en el 25% de la mundial, se ha convertido en exportador neto de energía y en líder tecnológico y financiero, con un nivel de desempleo que está por debajo del 4%. Su liderazgo es bien merecido.

La crisis financiera del 2008 y su consiguiente expansión cuantitativa, la reacción monetaria y fiscal a la Covid, la explosión inflacionista subsiguiente y la guerra de Ucrania han producido una sincronización de políticas monetarias, de los principales bancos centrales, que ahora parece haber llegado su fin. China, Suiza, Noruega, Canadá, el Banco Central Europeo, Brasil , Filipinas y otros emergentes han empezado a bajar tipos ante una inflación y un crecimiento a la baja.

**La sincronización de las políticas monetarias de los principales bancos centrales llega a su fin**

**El FMI advierte a Estados Unidos de que los déficit públicos del 5%-6% no son sostenibles**

Estados Unidos apuntaba en la misma dirección a principios de este año, pero su pujante mercado laboral, su crecimiento económico y sus abultados déficits fiscales no parecen permitir a la Reserva Federal bajar tipos de momento. Algo que el resto de los bancos centrales no pueden ignorar, empezando por el BCE. Un dólar fuerte es un imán para las inversiones y un encarecimiento de las materias primas para los demás. Es decir, el resto del mundo ha de soportar intereses más altos de lo que le convienen por la indisciplina fiscal de Estados Unidos, aunque también se beneficie de la ilimitada capacidad de su consumo.

Pero esto no se va a acabar aquí. Los norteamericanos son conocidos y más tarde que temprano la fortaleza del dólar se convertirá en un tema de política doméstica. Entonces serán los demás acusados de tener monedas "competitivas" que perjudican las exportaciones norteamericanas. Den esto por sentado si gana Trump las presidenciales de noviembre o si el Partido Republicano domina el Congreso. En caso de victoria Demócrata tampoco será muy distinto. De ahí a sanciones y aranceles habrá un paso. Mientras el déficit de ahorro, la verdadera causa, no será abordado con el actual y previsible mapa político interno después de las presidenciales. El propio Fondo Monetario Internacional acaba de subrayar a EEUU que los déficits públicos del 5%-6% no son sostenibles. Lo que está produciendo un nivel de pagos de intereses equivalente ya al presupuesto anual del Pentágono.

Así puede que descubramos no dentro de mucho que todavía hay algo peor que seguir con "el privilegio insoportable" del dólar, tener que hacerlo con un escenario político norteamericano favorable al proteccionismo y en mercados globales con crecientes fraccionamientos. Algunas voces nos recuerdan ya los años 30 del siglo XX. No serán las únicas.

**Ex vicepresidente del Gobierno, exdirector gerente del FMI y expresidente de Bankia**

Expansión

**DIRECTORA** ANA I. PEREDA

**DIRECTORES ADJUNTOS:** Manuel del Pozo, Iñaki Garay

**Subdirector:** Pedro Biurrun. **Desarrollo digital:** Amparo Polo. **Corresponsal económico:** Roberto Casado. **Redactores jefes:** Mayte A. Ayuso, Juan José Garrido, Tino Fernández, Javier Montalvo, Emelia Viaña, Clara Ruiz de Gauna, Estela S. Mazo, José Orihuel **(Cataluña)** y Miguel Ángel Patiño

**Empresas** Víctor M. Osorio / **Finanzas/Mercados** Laura García / **Economía** Juan José Marcos / **Opinión** Ricardo T. Lucas / **Directivos** Nerea Serrano **Nueva York** Sergio Saiz / **Londres** Artur Zanón / **Comunidad Valenciana** Julia Brines / **Diseño** César Galera / **Edición** Elena Secanella

**EDITORA**
Unidad Editorial Información Económica, S.L.U.
Avenida de San Luis, 25 (28033 Madrid)
Teléfono de contacto: 91 443 50 00

**ADMINISTRADORES**
Marco Pompignoli
Laura Múgica

**COMERCIALIZACIÓN DE PUBLICIDAD**
Unidad Editorial, S.A.

**DIRECTOR GENERAL DE PUBLICIDAD**
Sergio Cobos

**DIFUSIÓN CONTROLADA POR** ojd Depósito Legal M-15572-1986 ISSN 1576-3323



**IMPRIME: BERMONT IMPRESIÓN, S.L.** Tel. 91 670 71 50. Fax 91 327 18 93.

www.expansion.com
Portugal Continental 3 euros
Teléfono de atención al lector: 91 050 16 29

Expansión



DE CERCA | **Adrián Olid** Propietario de Velilla Group



# "Si piensas en pequeño, te quedas corto"

Tercera generación de esta empresa de vestuario técnico fundada hace 75 años, Adrián Olid decidió fichar a un director general externo mientras él es un 'patrón' en la sombra que ha llevado las prendas del grupo a 'El Hormiguero' y a 'La Casa de Papel'.

**Nerea Serrano.** Madrid

Un mono de trabajo color azul albañil fue la primera prenda que fabricó Velilla Group en 1949. Así arrancaba la faena de una empresa familiar dedicada al vestuario técnico, donde el último de la familia en ponerse el uniforme ha sido Adrián Olid (Madrid, 1985), único miembro de la tercera generación y director de Ventas. A Olid no le dolieron prendas al poner como director general a alguien externo en 2011. "Hay que profesionalizar las empresas familiares y delegar con todas las consecuencias. Un familiar no se puede encargar de minucias como qué posavasos poner en las reuniones". Lo que sí hace el empresario, "sombra" de Enrique Fernández Allén, en sus propias palabras, es "aportar la confianza ciega" que los suyos tienen en él. La misma que le permitió internacionalizar la empresa cuando se incorporó con 29 años o poner una pica en los platós de televisión con la fabricación de sus prendas técnicas, que ya aparecen en las pruebas del *Grand Prix*, en los equipos de ciencia de *El Hormiguero*, en los restaurantes del programa de Chicote *Pesadilla en la Cocina* o en la mismísima *La Casa de Papel*. "Los monos rojos de los protagonistas, aunque no llevan nuestra etiqueta, son nuestros. Hacemos muchas colaboraciones de este tipo porque no hay muchos fabricantes con la capacidad para hacerlo. Es un mundo complejo", sentencia el ejecutivo.

JMCadenas

Adrián Olid, apoyado en la mesa de corte de la fábrica que Velilla Group tiene en Coslada (Madrid).



**– Tiremos del hilo entonces. ¿Le ha quedado grande el traje de jefe alguna vez?**

No hay nada más bonito que trabajar para la familia o para uno mismo y con trabajo y ganas es difícil que las cosas no salgan. Además, nunca me han obligado a trabajar aquí, ha sido algo natural. Desde niño recuerdo jugar al escondite en la fábrica y ser el que mejores disfraces llevaba a clase.

**– ¿Hay que ponerse una máscara extra en una empresa familiar?**

Trabajar con mi familia me enorgullece, pero, como dice el dicho, la confianza da asco, por eso apostamos por un director general externo, porque cuanto más profesional es una empresa más pequeños son estos inconvenientes. Todos nos conocemos y sabemos de qué pie cojea cada uno.

**– Su madre conformó, junto a sus tíos, la segunda generación de Velilla Group y aún está en activo como directora de Recursos Humanos. ¿Lo de mandar a una madre es antinatural?**

Aquí no hay jerarquías y en los encuentros familiares nunca hablamos del negocio. Sólo anécdotas, nada de decisiones.

**– Pues cuénteme alguna.**

Le puedo contar cuando la empresa comenzó ya en los setenta a fabricar fuera de España para que el modelo fuera rentable y cómo en 1989 llegaron a Tailandia sin Internet ni conocimiento del idioma. Esto antes no era común y en el sector textil, menos.

**– Y cuando usted se incorpora hace diez años decide internacionalizar las ventas. ¿En qué idioma se lo explicó a su familia?**

A mi tío fue al que más me costó convencer, pero enseguida tuve el apoyo inmediato de todos; ellos felices de tener relevo, que soy el único nieto de la tercera generación.

> "Hay que conseguir profesionalizar las empresas familiares y delegar con todas las consecuencias; no puedes pensar en minucias"

> "No hay nada más bonito que trabajar para la familia o para uno mismo y con trabajo y ganas es difícil que las cosas no salgan"

**– Ahora tienen oficinas en España, Portugal y Vietnam, presencia en Francia e Italia y clientes a lo largo de todo el mundo. ¿Cómo ha ayudado la tele a que el año pasado facturaran 100 millones de euros?**

Surgió como algo para ayudar a nuestros distribuidores y supone un punto de originalidad que no tiene lo que hacemos en el día a día, porque a veces nos piden cosas muy concretas o colores que no tenemos. Somos una marca muy conocida dentro de nuestro sector, pero queremos dar ese paso de que nos conozca el público final.

**– También sus uniformes han llegado a la alta cocina de la mano de restaurantes con estrella Michelin como La Tasquería. ¿En qué más salsas le gustaría estar?**

Lo que más ilusión me hace es ir al extranjero y ver nuestros productos en un restaurante o en una terminal.

**– ¿El cambio climático afecta a la hora de diseñar uniformes?**

A las ventas sí, porque en el norte de Europa tenemos mucho éxito cuando las temperaturas no son tan extremas, porque allí solamente tienen ropa de invierno y ahora les hacen falta prendas que transpiren más y que sean frescas.

**– ¿Se suda mucho la camiseta para garantizar un legado?**

Como siempre decimos, somos una pequeña multinacional familiar y eso no lo queremos perder. Ha habido muchas propuestas, pero esto no es un negocio puramente económico: queremos hacer crecer el sueño del abuelo.

**– ¿Las bisnietas también tendrán esa voluntad?**

Tengo tres hijas y son muy pequeñas aún [una recién nacida]. Me encantaría que hubiera una cuarta generación, pero si te imponen lo que tienes que hacer, vas a ser un desgraciado toda tu vida.

**– ¿Hasta dónde puede dar de sí Velilla Group?**

No lo sé, pero pensamos en grande; si lo haces en pequeño, te quedas corto.

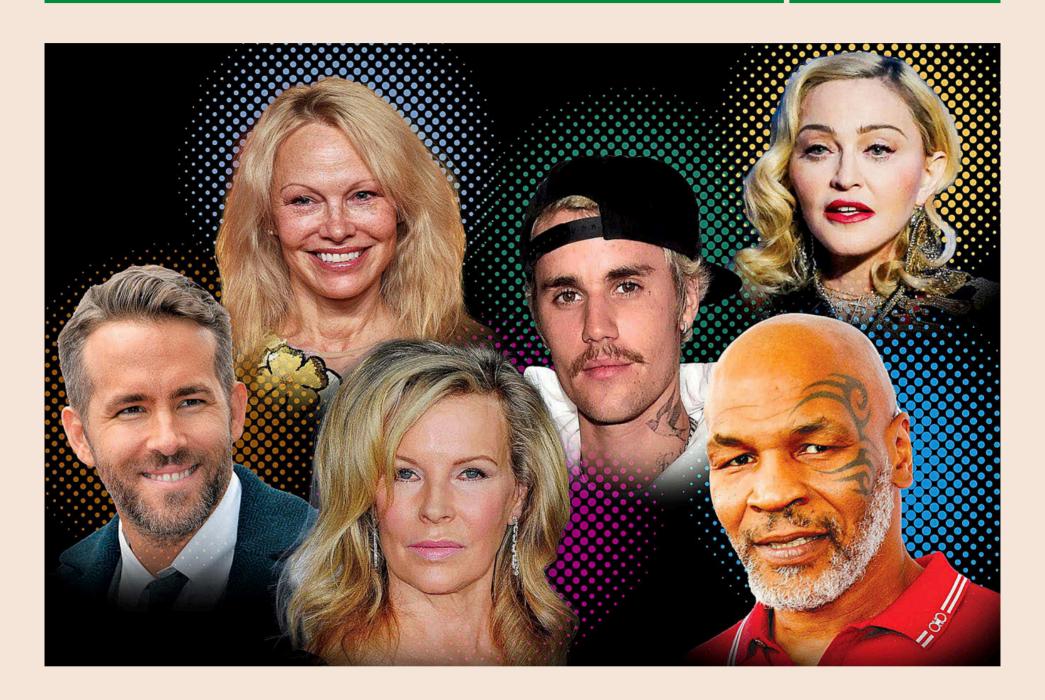
Sábado 22 y domingo 23 de junio de 2024

Expansión

líderes & tendencias

**AUTOMÓVIL**

**Las 24 Horas de Le Mans**

El interés de las marcas por la mayor carrera del mundo P4-5

# Así invierten las ‘celebrities’

Madonna, Justin Bieber, Gwyneth Paltrow, Pamela Anderson, Ryan Reynolds, Kim Basinger y Mike Tyson invierten sus fortunas en una gran variedad de activos. Algunos se han lanzado al mundo de las criptomonedas y otros, como el famoso boxeador, ponen su dinero en productos derivados del cannabis. P2-3

**RESTAURACIÓN** Cómo se gestiona Disfrutar, el mejor restaurante del mundo P6-7

**SANIDAD** Cuando Gary Kaspárov intuyó la medicina del futuro P8

ACIERTOS Y ERRORES FINANCIEROS DE LAS 'CELEBRITIES'

# Bitcoins, cannabis y casas: dónde invierten los famosos

Madonna o Justin Bieber no han acertado con sus apuestas en criptoactivos, mientras que el rapero 50 Cent salió de la ruina gracias al bitcoin y Mike Tyson recuperó su fortuna invirtiendo en marihuana.

**Sergio Saiz.** Nueva York

Curtis James Jackson, más conocido en el mundo de la música como 50 Cent, pasó de ser un rapero arruinado a multimillonario el día que se acordó de que había cobrado unos bitcoins allá por 2014 por grabar un álbum. Olvidado en el ciberespacio, el monedero digital custodiaba 700 bitcoins, cuya cotización había pasado de unos 300.000 dólares a varios millones en poco más de un lustro.

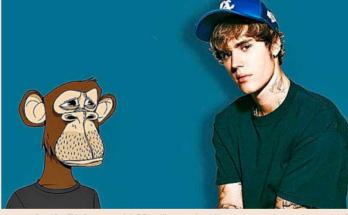
Si por algo destacan las *celebrities* es por haber sido pioneras a la hora de invertir en criptoactivos de toda índole. Tanto, que por cada éxito como el de 50 Cent, hay cientos de fracasos que acumulan pérdidas millonarias protagonizados por nombres tan conocidos como Madonna, Justin Bieber o Tom Brady, entre otros muchos.

Y si bien los rostros que desfilan por la alfombra roja no se mueven con la misma gracia en el parqué de las bolsas, hay excepciones tan brillantes como la de Ryan Reynolds, que ha ganado más vendiendo sus *start up a* grandes cotizadas que a lo largo de su carrera como actor.

**Madonna** anunció su entrada en el metaverso en 2022, cuando adquirió un NFT de Bored Ape por más de 500.000 dólares.

Los tókenes de la colección de NFT **'Bored ape'** cotizan cada día a un precio diferente, como las acciones en Bolsa.

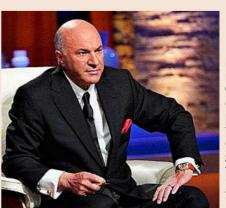
## Madonna y Bieber pierden el 90% de su inversión en monos digitales

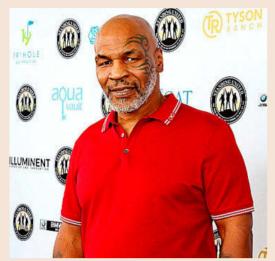
Madonna estaba "obsesionada", según sus propias palabras, con hacerse con un cromo digital de la colección Bored Ape Yacht Club que estaba inspirado en ella. Pero el dibujo del mono aburrido que vestía como la diva del pop valía más de un millón de euros, así que la artista se compró uno más barato. Ya era dueña de un tóken no fungible (NFT, en sus siglas en inglés) que estaba convencida se revaloraría más que un Picasso. Como ella, otras grandes 'celebrities' entre las que se encuentra Justin Bieber compraron un mono digital. Era la última moda y cerca de 10.000 personas les siguieron y compraron alguno de estos cromos a precios millonarios. A día de hoy, han perdido el 90% de su valor y en el mejor de los casos se pueden recuperar 40.000 euros (gracias al rally de los últimos meses de ethereum, la criptomoneda que se utiliza para comprar y vender monos aburridos)

**Justin Bieber** pagó 1,29 millones de dólares por su 'mono aburrido'.

La estrella deportiva **Tom Brady** y su exmujer, la modelo **Gisele Bündchen,** invirtieron gran parte de su fortuna en FTX.

## Víctimas de FTX: Tom Brady, Gisele Bündchen y Kevin O'Leary

Sam Bankman-Fried ha sido condenado a 25 años de prisión por el fraude de FTX, la que fuera una de las mayores plataformas de intercambio de criptodivisas del mundo en la que se desvanecieron cerca de 8.000 millones de dólares de sus clientes, entre los que figuraban muchos rostros conocidos, que incluso sirvieron de cebo para convencer a millones de pequeños ahorradores para que invirtieran su dinero en criptoactivos. Con la caída de FTX, algunos han perdido una gran parte de su fortuna, como el exjugador de fútbol americano Tom Brady, toda una leyenda en EEUU, que tenía más de 45 millones de dólares invertidos en FTX. También su exmujer, la modelo Gisele Bündchen, el televisivo Kevin O'Leary o Anthony Scaramucci (director de Comunicación de Donald Trump) figuran en la lista de inversores estafados.

El fundador de FTX, **Sam Bankman-Fried,** ha sido condenado a 25 años de cárcel.

El millonario **Kevin O'Leary** es famoso por su participación en el programa de televisión 'Shark Tank'.

## Mike Tyson, de la bancarrota al negocio del cannabis

**Mike Tyson** fue uno de los boxeadores mejor pagados.

Se calcula que Mike Tyson llegó a ganar más de 700 millones de dólares en su carrera como boxeador. Una fortuna que derrochó en mansiones, coches de lujo y una vida de total desenfreno, que le llevó a declararse en bancarrota en 2003, acosado por las deudas. Tampoco acertó con sus inversiones, ni en su faceta como empresario al volante de una compañía de limusinas. Su suerte cambió cuando decidió unir su nombre al mercado del cannabis. Desde entonces, no sólo ha logrado poner en orden sus finanzas, sino que vuelve a disfrutar de una gran fortuna, gracias al éxito de sus productos. Hace unas semanas, lanzó una nueva variedad de semillas para cultivo doméstico, y ya está pensando en ampliar sus líneas de negocio, incluyendo la construcción de un complejo hotelero. También es socio de Bitcoin Direct, lo que le convierte en un icono entre los inversores 'cripto'. Existe hasta un cajero de bitcoin cuyo logo es el famoso tatuaje que el boxeador luce en su cara.

**Tyson 2.0** es una marca de productos de cannabis.

La actriz **Kim Basinger**.

## Kim Basinger compró un pueblo entero

El sector inmobiliario es el mercado refugio para las 'celebrities', aunque no siempre aciertan, sobre todo cuando algunos quieren dar el salto desde la gran pantalla a la promoción residencial. Fue el caso de Kim Basinger, que a finales de la década de los 80 compró un pueblo entero en el estado de Georgia por 20 millones de dólares. Se debatía entre construir un parque temático o un estudio de cine. Invirtió lo que había ganado como actriz en el proyecto, pero a mediados de los 90, Basinger se declaró en quiebra y tuvo que vender la propiedad. Posteriormente, volvió a hacer fortuna, centrándose en su trabajo como actriz de Hollywood y alejándose de las aventuras empresariales de alto riesgo. Hoy su patrimonio está valorado en la misma cantidad que pagó hace casi cuatro décadas por el pueblo.

## 50 Cent, el rey Midas de las criptomonedas

El rapero conocido como 50 Cent no debe su fortuna a su fama ni a la venta de discos, ni tampoco a su faceta como empresario. De hecho, se declaró en bancarrota en 2016. Por aquel entonces, no podía ni hacer frente a la manutención de sus hijos. Sin embargo, en 2014 había recibido un pago de 700 bitcoins por un álbum. Años después, aquel monedero virtual del que ni siquiera recordaba su existencia, había pasado de valer algo menos de 300.000 dólares a superar los 35 millones. Al mismo tiempo, mejoró sus habilidades como empresario, lanzando una marca de agua vitaminada e impulsando una línea de ropa. También recibe 'royalties' del mundo editorial, del cine e incluso del sector de los videojuegos, además de diversos patrocinios.

**50 Cent** fue uno de los primeros artistas en aceptar pagos en bitcoins.

**El rapero** también tiene una línea de agua vitaminada y otra de ropa.

La actriz **Pamela Anderson**.

## Ryan Reynolds, el actor favorito de Wall Street

El actor **Ryan Reynolds.**

Cartel publicitario de **Mint Mobile.**

En los descansos de la grabación de 'Deadpool', el actor Ryan Reynolds invertía su tiempo en crear su propia 'start up': Mint Mobile, una compañía de telefonía 'low cost' que triunfó en tiempo récord. Su secreto, precios bajos y la cara del actor como imagen comercial. Tras cinco años en funcionamiento, la compañía fue adquirida en 2023 por T-Mobile, que pagó 1.350 millones de dólares (1.277 millones de euros) en una combinación de efectivo y acciones. Reynolds no solamente se convirtió en accionista del gigante de la telefonía estadounidense, sino que además firmó un contrato millonario para seguir siendo la imagen de la compañía, que ahora tiene línea directa con Hollywood –Jason Mamoa es su último fichaje–. Esta no es la primera aventura empresarial de Reynods, que hace cuatro años vendió la ginebra Aviation American Gin a Diageo por 610 millones de dólares.

## Pamela Anderson: de los azulejos de oro a crear NFT

A la actriz Pamela Anderson le encantaban las casas, la decoración y el lujo, así que más allá de las pantallas decidió probar suerte como promotora inmobiliaria. Contaba con un patrimonio superior a los 40 millones de euros que había ganado gracias a su participación en series como 'Los vigilantes de la playa'.
Sin embargo, la mayoría de sus aventuras empresariales no llegaron a buen puerto. Su gusto por piscinas con azulejos bañados en oro no terminaron de cuadrar bien entre la selecta clientela a la que aspiraba. En 2010, prácticamente arruinada y con problemas con Hacienda, tuvo que vender sus propiedades y se mudó a una caravana en un camping junto a la playa. Ahora está probando suerte con el mundo 'cripto' e incluso se ha planteado lanzar sus propios NFT.

## Gwyneth Paltrow: bitcoins y pseudociencia

Bitcoin debe parte de su éxito a los rostros populares que lo han apoyado. Entre otros, figura la actriz Gwyneth Paltrow, que no solamente invierte su dinero en bitcoins sino que además es miembro del consejo de administración de Abra, una plataforma de intercambio de criptomonedas. La protagonista de 'Shakespeare in Love' es también una consumada empresaria. En 2008 fundó Goop, que por aquel entonces era una 'newsletter' semanal con consejos sobre estilo de vida y hábitos alimentarios. La iniciativa tuvo tanto éxito que se convirtió en un 'marketplace' de venta online de artículos diversos, incluyendo también una serie en Netflix. La compañía no se ha librado de la polémica y ha sido acusada de vender productos y tratamientos pseudocientíficos sin ningún tipo de evidencia o prueba médica.

La actriz **Gwyneth Paltrow**.

AUTOMOVILISMO

# Las 24 Horas de Le Mans, la mayor carrera del mundo

El evento deportivo francés vuelve a reunir a más de 300.000 personas y mantiene en máximos el interés de las marcas.

AFP vía Europa Press

▲ En Le Mans compiten tres tipos de coches al mismo tiempo. Los más veloces son los de la categoría **Hypercar.**

Efe

◄ **Peugeot** es una de las marcas que ha vuelto al Mundial de Resistencia para desarrollar su tecnología híbrida.

**Antonio Santamaría.** Le Mans

Hay ocasiones en las que una parte es más grande que el todo. Las 24 Horas de Le Mans es una de ellas. Esta histórica carrera forma parte del Mundial de Resistencia (WEC, por sus siglas en inglés), pero entre pilotos, mecánicos, y directivos de las marcas de coches no existe duda alguna: ganar la prueba francesa es mucho más importante que alzarse con el campeonato. De esta se han celebrado 93 ediciones desde 1923, las cuáles han inspirado películas como la protagonizada por Steve McQueen, de 1971, en el que el célebre actor, un apasionado de los coches, decía que "correr es vida; todo lo que sucede antes o después es solo esperar". También inspiró *Ford v Ferrari* (2019), que gira en torno a la gran rivalidad que existió entre el gigante americano y la insignia italiana en la década de los 60.

Han pasado más de seis décadas desde entonces, pero la ambición de los fabricantes de coches por batir a su competencia en la pista no ha variado lo más mínimo. Ferrari es el mejor ejemplo de ello, pues el pasado fin de semana sumó su undécima victoria en Le Mans. El triunfo de la marca de *Il Cavallino Rampante*, que repite tras el obtenido en 2023, tuvo por cuarta vez en la historia acento español, ya que uno de los tres pilotos que llevó el coche rojo a la victoria fue Miguel Molina, que emuló la hazaña conseguida en el pasado por Marc Gené (2009) y Fernando Alonso (2018 y 2019).

Esta alegría tuvo la dosis de drama e incertidumbre propia de Le Mans, ya que al coche de Molina le falló la cerradura de la puerta, lo que le obligó a pasar por los boxes a destiempo e hizo pensar a expertos y aficionados presentes en el circuito que no tenía gasolina suficiente para cruzar la línea de meta. Lo logró con el depósito en la reserva, ya que solamente le quedaba el 2% del combustible.

### Banco de pruebas

La victoria de Molina fue en la categoría de Hypercar, donde compiten los coches más veloces del campeonato (superan los 340 km/h). Esta se introdujo en 2021 con el fin de aumentar el número de marcas que participaban en el Mundial de Resistencia. La marcha de Audi y Porsche por el escándalo de las emisiones del grupo Volkswagen y los elevados costes que acarreaban los anteriores prototipos (LMP1) hicieron que Toyota fuera la única empresa relevante del sector en la competición a partir de 2018.

La nueva reglamentación ha atajado el problema del gasto, pues los equipos manejaban antes presupuestos de 100 millones de euros, a la vez que ha mantenido el atractivo de Le Mans como banco de pruebas para las marcas, otro de los atractivos históricos de esta carrera. Sus largas rectas y fuertes frenadas han servido a la industria automovilística para perfeccionar componentes presentes en los turismos de hoy día, como los parabrisas, cinturones de seguridad, frenos ABS y luces LED, entre muchos otros. Ahora, la nueva prioridad es ser referente en todo lo relacionado con la electrificación.

**Miguel Molina es el tercer español que gana Le Mans, tras Marc Gené y Fernando Alonso**

**El Mundial de Resistencia interesa a las marcas para desarrollar sus motores híbridos**

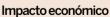
**En 2024 se ha batido el récord de asistencia al circuito por segundo año, con 329.000 personas**

"Esta competición gira en torno a la eficiencia. Con ella aprendemos en la pista sobre la tecnología híbrida y eléctrica, algo que luego se transfiere a los coches de nuestros clientes", explica a EXPANSIÓN Phil York, director de Márketing y Comunicación de Peugeot.

La marca del león, que además del triunfo con Gené atesora dos victorias de la década de los 90, es una de las compañías que ha vuelto al Mundial de Resistencia tras la introducción de la nueva normativa. En esta última edición finalizaron en décima y undécima posición, pero sus dos coches cruzaron la línea de meta, algo que no puede decir, por ejemplo, Alpine, pues la insignia del grupo Renault vio como sus dos bólidos abandonaron la prueba cuando no se había alcanzado el ecuador de esta.

"Este mundial va sobre rendimiento, pero también de fiabilidad, algo que es importante para nosotros y para nuestros clientes. Hay que tener en cuenta que en una sola edición de las 24 Horas de Le Mans hacemos más kilómetros que en toda una temporada de Fórmula 1", subraya York. El directivo asegura que la presencia de Peugeot en Le Mans ya se ha traducido en mayor visibilidad y reconocimiento de la marca, que además logra con esto que la vinculen con otras como Ferrari y Porsche, rivales directos en pista. Aunque esto, por sí solo, no es suficiente para rentabilizar la inversión realizada, el directivo afirma que ganar de nuevo la carrera tampoco es un requisito para cuadrar las cuentas.

Dentro de Stellantis, DS y Maserati también tienen equipos de competición, pero corren en la Fórmula E, donde los monoplazas son 100% eléctricos. "Que Peugeot no esté en la Fórmula E tiene una explicación histórica. Tras haber ganado tres ediciones de Le Mans, el WEC está en su ADN. Por otra parte, para el grupo era importante mostrar que Maserati tiene la tecnología y la capacidad para desarrollar propulsores eléctricos y eficientes de alto rendimiento", explica Jean-Marc Finot, vicepresidente sénior de Stellantis Motorsport.

### Impacto económico

"Esto es una carrera de pueblo venida a más", les gusta decir a aquellos que acumulan más de 30 ediciones presenciales de Le Mans a sus espaldas. No en vano, la carrera nació en una época donde fue habitual la organización de carreras ciclistas y veladas de boxeo que han quedado en el olvido. Sin embargo, las 24 Horas de Le Mans de hoy en día distan mucho de asemejarse a tal descripción. Este año, en solamente dos días, acudieron al circuito 329.000 personas, algo que entre

## LOS DATOS CLAVE

**0**

Las veces que **Enzo Ferrari** acudió al circuito de Le Mans para ver la carrera en directo, a diferencia de lo que aparece en la película 'Ford v Ferrari'. Eso sí, 'Il Commendatore' se mantenía siempre en contacto con su equipo.

**9**

Las veces que ha ganado Le Mans el piloto danés **Tom Kristensen**. Le sigue con seis triunfos el belga Jacky Ickx, que en esta edición estuvo firmando autógrafos y haciéndose fotos con los aficionados en un 'stand'.

**19**

Las victorias cosechadas por **Porsche** en Le Mans. Otra marca del grupo Volkswagen, Audi, es la segunda más laureada, con 13 triunfos, mientras que Ferrari se ha consolidado en el tercer escalón del podio con 10.

**405**

La **velocidad máxima** que alcanzó el Peugeot de Roger Dorchy en 1988. Al año siguiente, un Sauber Mercedes C9 superó también los 400 km/h, por lo que se añadieron nuevas chicanes para recortar las rectas.

eventos deportivos y culturales en Francia sólo superan cuatro citas si no se tiene en cuenta el Tour de Francia, donde no se venden entradas. La clasificación está liderada por Roland Garros, que en 14 días ve pasar por sus canchas a más de 600.000 personas.

En Francia cifran el impacto económico de la cita en entre 72 y 85 millones de euros, además de la creación de 2.500 puestos de trabajo. Este dinero se hace notar especialmente en todos los hoteles a 70 kilómetros a la redonda del circuito, que tienen reservadas el 100% de sus habitaciones. En los restaurantes, modificar una reserva es más complicado que aguantar bajo el sol de Córdoba en pleno julio.

En términos de exposición, la ciudad de Le Mans proyecta sus virtudes a 196 países. La entrada de un fabricante estadounidense como Corvette ha ayudado a crecer en el mercado norteamericano, que junto a Alemania, Japón y Dinamarca fueron las regiones donde más aumentó la audiencia de la cita el año pasado. Esta se disparó hasta los 113 millones en 2023, 2,5 veces más que en 2022.

La localidad cuenta con un bello casco histórico en el que pasear por sus callejones empedrados mientras se contemplan casas de piedra o de entramados de maderas de distintos colores. El ambiente de carreras se respira durante toda la semana, aunque es especialmente vibrante el viernes, cuando se organiza el desfile de los pilotos, que se suben a descapotables y van saludando a los aficionados mientras lanzan diferentes obsequios, como pulseras y gorras.

**El año pasado la cita reunió a 113 millones de espectadores en televisión, 2,5 veces más que en 2022**

**Le Mans tiene atracciones y carpas con música en directo y simuladores de conducción**

### Festival del motor

Para quienes acuden a ver la carrera de manera presencial, Le Mans ofrece una experiencia que puede satisfacer tanto a los apasionados de la carrera como a aquellos que les gusta complementar el viaje con otros divertimentos. Los poseedores de una entrada para las tribunas de línea de meta pueden acceder a una amplia zona de carpas en la que cenar y disfrutar de una cerveza mientras se escucha música en directo. Al lado están los stands de los equipos, donde hay *merchandising*, coches expuestos, simuladores de conducción y tiendas de cuadros de los coches más legendarios de la prueba. Al sur del circuito, cerca de sus últimas curvas, se encuentran las atracciones, donde destaca una noria a la que interesa subirse para ver diferentes curvas de la pista.

Los *hospitalities* de los equipos están repartidos por todas estas zonas. Estos edificios, generalmente de dos plantas, están pensados para que directivos de los equipos e invitados coman, tomen un café y disfruten de un lugar cómodo mientras ven la carrera. Los vips también disfrutan de actividades extra, como una visita a los garajes, que en caso de ser afortunado coincide justo con el repostaje y cambio de ruedas de uno de los coches, trayectos a otras zonas del trazado en las que se les ofrece una copa de champán y el paseo por la parrilla dos horas antes del inicio de la prueba. Esto permite ver los coches que van a tomar la salida a escasos centímetros de distancia, si bien es cierto que hay mucha gente y hay que ser paciente para recorrerla entera.

Efe

**Miguel Molina** (izquierda) celebra la victoria conseguida en Le Mans junto a sus compañeros Antonio Fuoco (centro) y Nicklas Nielsen (derecha).

Quienes se decanten por una opción más económica y van a alguna de las 38 curvas que hay en los 13,6 kilómetros de extensión, la mejor estrategia es la que se sigue en la playa: acudir pronto y plantar la silla en primera fila de la *pelouse* para que nadie se ponga delante. Aunque hay lanzaderas desde el circuito, hay quienes no tienen otra alternativa que recurrir al coche para moverse, un problema en caso de que se consuma alcohol. En ese caso, la mejor alternativa es utilizar alguno de los camping del trazado, donde es común tener como vecino de la tienda de campaña al dueño de un Ferrari o un Porsche.

La entrada general de la carrera incluye la visita al museo, donde se hace un repaso minucioso de las personas y máquinas que han contribuido a hacer de Le Mans el gran evento que es hoy. El visitante se encuentra primero con un pasillo en el que a ambos lados hay fotografías, textos y objetos históricos –como monos, cascos o documentos– de pilotos y directivos como Enzo Ferrari, Henry Ford II y Tom Kristensen. Luego se pasa a un gran espacio circular dedicado a miniaturas de coches que tiene anexa una sala con motocicletas. Por último, llega el plato fuerte: la gran mayoría de coches que han ganado Le Mans desde 1923 a tamaño real. Algunos, como el Toyota de Fernando Alonso, aún conservan la suciedad con la que cruzaron la línea de meta. Para algunos apasionados de las carreras, un momento agridulce, porque tiene que pasar un año para volver a ver rodar a los coches por esta pista. Mientras tanto, como decía Steve McQueen, solamente queda esperar.

AFP via Europa Press

**El Ferrari número 50,** ganador de las 24 Horas de Le Mans.

NÚMERO UNO EN LA LISTA 'THE WORLD'S 50 BEST RESTAURANTS'

# Así se gestiona el mejor restaurante del mundo

Sin socios, Oriol Castro, Eduard Xatruch y Mateu Casañas gestionan Disfrutar con precisión milimétrica como un negocio rentable que atiende a 16.000 clientes al año y factura casi 5 millones de euros.

Marta Fernández Guadaño. Barcelona

Observan al unísono la pantalla de un ordenador sentados en una mesa del comedor de su restaurante de Barcelona. Oriol Castro (50 años), Eduard Xatruch (43) y Mateu Casañas (46) repasan a primera hora decenas de Excel "que nos dan la información sobre dónde estamos exactamente como empresa". Se refieren solamente en parte a Disfrutar, espacio de alta cocina que abrieron en 2014 en el Eixample y que hace poco más de dos semanas colocaron como mejor restaurante del mundo, según la lista *The World's 50 Best Restaurants*. Un hito si se considera que lo han logrado en solamente diez años de funcionamiento, mientras han permitido a España recuperar el liderazgo que no lucía desde 2015, cuando El Celler de Can Roca lo logró por última vez y que tuvo en cinco ocasiones como número uno a elBulli, donde Castro, Xatruch y Casañas trabajaron casi veinte años antes de emprender por su cuenta.

Joan Valera

**El comedor más demandado,** con 10 servicios por semana y 40 comensales en cada uno, Disfrutar (Barcelona) está lleno a un año vista y acumula una lista de espera con miles de peticiones de reserva.

Pero eso que analizan en sus Excel no es sólo Disfrutar, ya que este trío de chefs convertidos en empresarios encabeza un grupo hostelero que aglutina el líder de *50 Best*, pero también la doble sede de su concepto Compartir en Cadaqués y Barcelona. Entre los tres establecimientos, atienden a 70.000 clientes al año y facturan 8,39 millones de euros sólo por comida –de los que Disfrutar supone casi 5–. "Somos tres cocineros con una responsabilidad empresarial; los proyectos siguen con las mismas ganas que antes de ser número uno en *50 Best*. La exigencia debe mantenerse y seguir igual o mayor. Siempre hemos sido muy pragmáticos; una cosa es el éxito por reconocimientos y otra nuestro día a día desde el punto de vista profesional y como negocio. Somos un grupo con 3 restaurantes, un equipo de casi 120 personas y una gran responsabilidad detrás. No es que por ser el número uno, te den un talón", sostiene Xatruch.

Con todo, *50 Best* sí llena restaurantes y multiplica facturación. "El premio tiene una remuneración intangible muy importante y es que, a medio o largo plazo, consolida mucho las reservas y eso da tranquilidad. Las marcas que nos acompañan [como Damm, Gramona o Cafés Novell] no nos solventan el día a día, que depende de lo que facturamos en los restaurantes", reflexiona Casañas.

En junio de 2023, cuando Disfrutar quedó segundo en *50 Best*, ya estaba lleno a un año vista, plazo abierto en su sistema online de reservas. Añadan la tercera estrella Michelin recibida hace poco más de seis meses y el liderazgo mundial, e imaginen lo ambicionadas que están sus mesas: miles de personas quieren sentarse en ellas. Un ejemplo: "Hay 600 mesas en lista de espera para un martes a mediodía".

**Sus tres restaurantes atienden a 70.000 clientes al año y facturan 8,39 millones de euros sólo en comida**

**El equipo de Disfrutar prepara unos 2.250 platos al día para 80 clientes entre mediodía y noche**

### CXC como marca paraguas

Castro, Xatruch y Casañas son disciplinados, trabajadores y cuadriculados, tanto para crear platos y técnicas culinarias o atender clientes, como para gestionar su empresa, que organizan bajo la marca CXC, suma de las iniciales de sus apellidos.

¿Qué aglutina CXC? Primero, Maedor Tres S.L., denominación derivada de las primeras sílabas de los nombres de los dueños –Mateu, Eduard y Oriol–. Es una empresa que suma Compartir Cadaqués, primer restaurante que los tres chefs abrieron juntos –en 2012, trabajabando aún con Ferran Adrià en elBullifoundation–, que también tiene alojamiento turístico; y Disfrutar, inaugurado en diciembre de 2014 en la barcelonesa calle Villarroel, convertida en sede social de esta compañía.

Segundo, CXC incluye Compartir Barcelona, abierto en junio de 2022 como una sociedad independiente llamada CBCN 2021, donde tienen como socio y director a Nil Dulcet, joven chef al que premiaron encargándole este proyecto tras más de una década trabajando con los fundadores de Disfrutar.

El *paraguas CXC* se completa con Csult Edorma, "empresa de servicios que se encarga de la gestión de los restaurantes". Su oficina está en Rosas (Costa Brava) y tiene un equipo de 8 empelados –que teletrabajan algunos días–, dedicados a funciones de contabilidad, laboral, recursos humanos, gestión y comunicación, aparte de alguna consultoría prestada por el trío de chefs. "Así conseguimos que

**Trío de chefs-empresarios,** Eduard Xatruch, Oriol Castro y Mateu Casañas se convirtieron en socios en 2012 con la apertura de Compartir, en Cadaqués. En 2014, abrieron Disfrutar –en la foto, en su I+D, con uno de sus catálogos de recetas–. En 2022, añadieron una sede de Compartir en Barcelona.

Joan Valera

En los diez años de vida de Disfrutar, su trío fundador ha creado 40 técnicas culinarias nuevas –algunas se usan en otras grandes cocinas del mundo– y 750 platos, documentados y catalogados en dos libros editados por Abalon. "Tenemos otros 30 o 35 descatalogados", aclaran. No llegan a cifrar la inversión destinada a I+D para desarrollar sus innovadores menús, pero sí el tiempo dedicado: unas 9.000 horas anuales.

¿Y sus otros negocios? Compartir emplea a 30 personas en su sede de Barcelona y a entre 15 y 30 en Cadaqués –según sea invierno o verano–. En cada local, hacen 450 servicios al año, con 29.000 y 25.000 clientes, respectivamente. Con oferta a la carta, el precio medio se sitúa en unos 68 euros; eso supone una facturación anual de 3,67 millones de euros en la doble sede de Compartir sólo por comida (sin bebidas).

los restaurantes se dediquen a cocinar y atender a clientes, mientras sacamos fuera todo el ruido de la gestión que molestaría en su día a día y lo llevamos a las oficinas de Rosas, aunque después en Disfrutar tengamos un pequeño despacho para trabajar y atender las reservas", detallan.

### Dibujo empresarial

La suma de todos estos negocios podría parecer un hólding, aunque aclaran que "no hay un grupo con un nombre, solo la marca CXC que creamos como un paraguas perfecto en la pandemia". Fue también un momento duro en el que decidieron cerrar un negocio de cátering que llevaba sólo un mes abierto, tras hacer una inversión de 450.000 euros en una nave.

Casañas muestra en su ordenador decenas de versiones de lo que casi es un organigrama, aunque son poco dados a hablar de jerarquías. "Es un dibujo empresarial con las sociedades y nuestra estructura; nos ayuda a entender cómo crecemos, cómo somos y cómo estructuramos nuestro día a día. No hay un CEO por encima; sólo nosotros y diferentes áreas o burbujas con sus funciones detalladas. Es el *Santo Grial* de nuestra empresa para entender dónde está la gente con la que trabajamos. Una regla es un crecimiento lento, pero sólido". Otra es el consenso. "Usamos la primera persona del plural también para gestionar la empresa; consensuamos y discutimos todo".

De esa estructura, salen un informe económico con el cierre mensual, una agenda común, una memoria anual de 50 páginas o resúmenes cada mes de prensa y redes sociales, aparte de reuniones de recursos humanos cada 2 días, de contabilidad cada 7 y de prensa cada 3. "Cuando tienes la información, sabes decidir", enfatizan.

## Etxebarri y DiverXO, modelos emprendedores

En 2023 y 2024, España ha logrado colocar a tres españoles en el 'top 5' de la lista '50 Best', algo que no ocurría desde los gloriosos tiempos de elBulli, El Celler de Can Roca y Mugaritz, allá por 2009. Este año, al talento de Eduard Xatruch, Oriol Castro y Mateu Casañas, ahora líderes con Disfrutar y responsables de devolver a España la oportunidad de brillar con su cocina en el mundo, se unen dos negocios que funcionan sin inversores y son resultado del esfuerzo de unos cocineros convertidos en emprendedores y empresarios. Uno es Etxebarri, segundo mejor restaurante del mundo y asador de Bittor Arguinzoniz (64 años) en Axpe, en el valle vizcaíno de Atxondo. A este parrillero, alérgico a los excesos mediáticos de la alta cocina, le acompañan en la sala su mujer Marta Patricia Vela, y uno de sus dos hijos, Paul Arguinzoniz. El otro español en el 'top 5' es DiverXO, cuarto del ránking, único triestrellado de Madrid y casa madre de alta cocina de Dabiz Muñoz (44 años), dentro de su grupo UniverXO, presidido por su mujer, Cristina Pedroche. Suma otros negocios en Madrid como StreetXO (también con sede en Dubái), RavioXO y GoXO (con 'delivery' y 'foodtrucks').

**Dabiz Muñoz**, chef y dueño de DiverXO.

**Bittor Arguinzoniz**, proprietario de Etxebarri.

### Negocio por negocio

¿Cómo son los números del mejor restaurante del mundo y sus locales *hermanos*? Disfrutar atiende a una media de 16.000 clientes al año; unos 40 comensales cada mediodía o noche en unos 450 servicios anuales –abre 10 servicios por semana y cierra sábado y domingo–.

**Con 8 empleados en su oficina de Rosas, Csult Edorma asume la gestión de sus tres negocios**

**"Vivimos de la facturación de nuestros restaurantes; la alta cocina debe ser rentable"**

Con un equipo de 51 empleados (24 en cocina, 13 en sala, 4 en bodega, 4 dedicados solo a gestión de reservas y 6 en limpieza y sin incluir personal de gestión), su oferta se basa en dos menús degustación, con el mismo precio de 295 euros: *Classic*, con platos icónicos; y *Festival*, con creaciones recientes. Eso significa una facturación anual de 4,72 millones sólo por comida, sin incluir bebidas (la bodega tiene 1.500 referencias de vino). Tampoco contempla los ingresos por la *mesa viva*, un privado en su I+D con menús de 395 a 1.055 euros por persona, según si se sientan de uno a seis comensales.

Castro, Xatruch y Casañas, que fueron piezas clave en la cocina de Ferran Adrià en elBulli –hasta su cierre como restaurante el 30 de julio de 2011–, son conocidos mundialmente por su capacidad creativa y técnica. Eso también se mide en Disfrutar: cada menú está compuesto por entre 28 y 32 platos –aparte de 8 piezas dulces finales que acompañan al café–. Eso significa que el equipo prepara unos 2.250 platos al día. Para entender su complejidad, un dato curioso: cada menú por cliente supone realizar 275 elaboraciones.

### Alta cocina rentable

Aunque se resisten a detallar beneficio o márgenes de rentabilidad, son rotundos al defender que "Disfrutar es un negocio rentable. Montamos todo esto no sólo por pasión, sino para ganarnos la vida. Nosotros vivimos de la facturación de nuestros restaurantes y por eso deben ser rentables. Manejamos datos de margen de beneficio que nos guían para no desviarnos. No estamos de acuerdo con el mito de que la alta cocina no puede ser rentable", afirma Castro.

Sin socios, han financiado sus proyectos con créditos bancarios "avalados con nuestras casas particulares", explican. "Empezamos con un crédito de 120.000 euros otorgado a 'teléfono rojo' en el último minuto para abrir en Cadaqués. Cuando empezamos, no sopesamos bien el lío en el que nos metíamos; es un sector que por materia prima, bodega y recursos humanos, exige mucha gestión. Es mejor tener una posición conservadora en lo empresarial", dice Castro. Valoran la libertad de no someterse al dictamen de inversores. "Nos sentimos muy cómodos con nuestro modelo, pero también hemos sufrido bastante".

Dicen que no han recibido nuevas propuestas de marcas tras el *efecto 50 Best* y que, aunque no les gusta aceptar proyectos *fuera de casa*. "Hay uno que estábamos considerando antes de la gala y veremos qué hacemos".

**Página 45** / Dabiz Muñoz no mudará DiverXO a La Finca.

## LOS ALGORITMOS EN EL HOSPITAL LA PAZ

# El día que Gary Kaspárov intuyó la medicina del futuro

El Hospital Universitario La Paz es ya uno de los centros mundiales de referencia en la aplicación de la IA a la medicina. Las nuevas herramientas permiten reducir el gasto sanitario con mejores resultados.

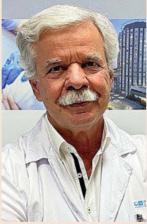
**Iñaki Garay.** Madrid

Gary Kaspárov, el genio del ajedrez, tardó años en reconciliarse con Deep Blue, la máquina que le derrotó. Kaspárov no encajó bien al principio que la inteligencia artificial le pasara por encima, pero años después reconoció que aquel desafío le ayudó a entender lo que estaba por llegar. En el futuro el ser humano y la inteligencia artificial colaborarían para hacer un mundo mejor. Al menos ese era el objetivo ideal, y hay indicios de que el pronóstico es ya una realidad. Lo es al menos en el caso de la medicina, donde los algoritmos se han convertido en el complemento perfecto del médico. En España, el Hospital Universitario La Paz de Madrid es ya uno de esos centros de referencia a nivel mundial en el que los profesionales de la salud, apoyándose en el uso de las máquinas y la inteligencia artificial, pueden ayudar a los ciudadanos a vencer cualquier patología . Y una sociedad que es capaz de vencer a la enfermedad es una sociedad próspera. Cardiólogos, radiólogos, oncólogos, neurólogos... Todas las disciplinas se apoyan ya en este centro en las posibilidades que aporta la revolución tecnológica para mejorar los diagnósticos, afinar los tratamientos y realizar cirugías perfectas.

Gonzalo Garzón, jefe de Radiología del Hospital, lo define en una frase: “ La IA ha venido a ayudarnos”. Y eso supone que se va a convertir en la herramienta imprescindible no sólo para la organización del centro hospitalario en toda su dimensión -desde la gestión de las urgencias hasta la optimización de todos los recursos pasando por el servicio al paciente-, sino para las más espectaculares aplicaciones a la medicina. En esta revolución, la irrupción de la IA en los diagnósticos por imágenes ha supuesto un salto determinante. “En resonancias magnéticas identificamos ya de manera precoz enfermedades neurodegenerativas. En tumores cerebrales, la IA segmenta las áreas patológicas y las divide en zonas de diferentes colores separando, por ejemplo, lo que es tumor de lo que es el edema. Y lo hace en segundos. Incluso podemos obtener información metabólica que nos indica la funcionalidad del tumor y nos ayuda a elegir el tratamiento más apropiado”, asegura Garzón. Las posibilidades de colaboración con la máquina se multiplican en todas las disciplinas. Patologías de abdomen, de próstata, de pulmón, cáncer de mama...

Dreamstime

**Casi el 95%** de las intervenciones importantes de oncología llevan una preparación virtual previa.

**José Luis Cebrián,** jefe del Servicio de Cirugía Oral y Maxilofacial de La Paz.

**Gonzalo Garzón,** jefe de Radiología del Hospital La Paz.

**Federico Gutiérrez-Larraya,** jefe de Cardiología Pediátrica de La Paz.

Antes de que el bisturí entre en acción, la IA examina en detalle las imágenes y los datos y ayuda al profesional a trazar la mejor ruta con simulaciones en 3D. Esto y la robótica avanzada hacen que el cirujano pueda ahora abordar con muchas garantías las más complejas operaciones. Federico Gutiérrez-Larraya, responsable de Cardiología Pediátrica del hospital, describe esta nueva dimensión. “Cuando actuamos sobre el corazón nos fijamos en ciertas áreas, pero no somos capaces de atender a todo lo que está alrededor. Ahora los algoritmos de IA nos alertan de cosas que el ojo humano no ha visto”. En esta misma línea se expresa José Luis Cebrián, jefe del servicio de Cirugía Oral y Maxilofacial. “La seguridad del paciente es la clave. La IA nos aporta precisión y seguridad”.

El cirujano tiene ya el mismo rodaje que puede tener un piloto de avión. Éste, además de las muchas horas de vuelo que acumula, complementa toda su formación ante un simulador en el que tiene que despegar y aterrizar en las peores condiciones posibles.

**La competición no es entre el ser humano y la IA sino entre el ser humano que sepa usar la IA y el que no**

**El equipo de Gestión de La Paz lidera un programa formativo para incorporar la IA de forma global**

La tecnología está situando a la medicina en la misma dimensión. “El 90-95% de las intervenciones importantes de oncología, de cirugía de las deformidades y de traumatología facial lleva una planificación virtual previa. No operamos sin tratarlo antes en el ordenador. Lo hemos introducido en la rutina, desde el cirujano hasta el residente de primer año”, dice Cebrián.

Las posibilidades que ofrece un centro hospitalario como La Paz son enormes. “En un centro como éste, con una historia tan grande y con tantos pacientes, el volumen de datos es impresionante. Cuando todos esos datos estén analizados tendremos una herramienta extraordinaria”, dice Gutiérrez-Larraya. Con la IA se afinarán los diagnósticos y mejorarán los tratamientos, lo que se traduce en una medicina más eficaz que, además de solucionar problemas, contribuirá a reducir los gastos sanitarios acortando los tiempos de recuperación. “Si eres capaz de reducir el tiempo quirúrgico, las complicaciones se reducen”, dice el doctor Cebrián.

En ese ahorro, la monitorización de pacientes también es clave. “Estamos empezando a instalar dispositivos inteligentes en los pacientes que nos transmiten datos en tiempo real. Tener sistemas telemétricos integrados dentro del paciente nos permite decidir quién puede salir de la UVI o irse a casa”, dice el doctor Gutiérrez-Larraya. Es evidente que para obtener resultados es necesario primero invertir. El ahorro no es inmediato. “La implantación de cualquier nueva tecnología supone a corto plazo un aumento del gasto. Pero es necesario verlo a medio y largo plazo”, dice el doctor Cebrián.

Para completar esta transición hacia la medicina del futuro será imprescindible formar a los profesionales en estas nuevas tecnologías. Por esta razón el equipo de La Paz ha puesto en marcha un máster con Foundez y Microsoft, dirigido por la subdirectora de Gestión, Ana Gómez Galindo, y los especialistas de Medicina Interna, Juan José Ríos y Jorge Álvarez, donde, con la ayuda de 15 profesionales punteros en el ámbito de la IA del centro, se quieren extender las nuevas capacidades a toda la organización.

La medicina de la mano de la tecnología está abriendo debates hasta ahora ocultos. “Qué es ser médico hoy en día”, se pregunta Gutiérrez-Larraya. “La vocación de un médico es resolver problemas de salud a la gente. Pero hay más personas que vienen de otras áreas que tienen la misma sensibilidad. Estoy hablando de los bioingenieros. Hemos aprendido que tenemos que incorporar a estos profesionales a la asistencia”, responde el doctor.

La gran pregunta ahora es si la máquina acabará con el tiempo sustituyendo al médico. La respuesta de los profesionales es unánime y camina hacia la colaboración de la máquina y el hombre que ya apuntaba Kaspárov. Para el doctor Cebrián, “la batalla no es entre la máquina y el humano; la batalla es entre el humano que usa la IA y el que no”.

En la misma línea se pronuncia Garzón: “La IA no sustituirá al radiólogo, pero los radiólogos que la utilicen desplazarán a los que no la utilicen. La formación en IA será imprescindible. La inteligencia artificial carece de sentido común y de las virtudes en la toma de decisiones que aporta el ser humano”.

# Expansión & EMPLEO

SÁBADO 22 Y DOMINGO 23 DE JUNIO DE 2024

www.expansion.com/empleo • www.expansionyempleo.com

**RETRIBUCIÓN** El acceso a productos y servicios exentos de IRPF y las medidas de bienestar son la alternativa a una subida salarial que no acaba de ir en línea con el anunciado buen estado de salud de la economía española. Algunas organizaciones han incrementado el sueldo en puestos directivos vinculado a los resultados de negocio, una mejora retributiva que no ha calado en buena parte de la plantilla. **Por Montse Mateos**

# La economía va como un cohete... ¿a qué velocidad van los sueldos?

Hace poco más de un mes que el presidente del Gobierno Pedro Sánchez aseguró que "la economía española no va como una moto, sino como un cohete", en relación a los datos de la Comisión Europea que revisó al alza su previsión de crecimiento para la economía española en 2024 hasta el 2,1%, tres veces más que la media de la eurozona. Esa velocidad deja atrás el ritmo al que avanzan los sueldos en España.

"En un entorno económico marcado por la inflación y la consiguiente pérdida de valor adquisitivo, mantener un salario competitivo es más importante que nunca. Las organizaciones se enfrentan al desafío de encontrar soluciones efectivas, para mantener esa competitividad y no incurrir en costes fijos excesivos", señala Arantxa Odriozola, directora de *reward & performance* de Aon, quien no vaticina muchas alegrías salariales: "El último informe de Funcas publicado en mayo, prevé una tasa interanual de inflación de 3,6%, para 2024 y de 1,9% para 2025, por lo que cabría esperar incrementos similares a los de 2023 o ligeramente inferiores".

Victoria Gismera, socia de Peoplematters, anticipa que "las negociaciones y acuerdos para el empleo y la negociación colectiva prevén incrementos salariales de un 3% con una cláusula de revisión si la inflación supera el incremento previsto, de un 1% adicional". Mientras que Juan Arza, socio de Arza&Legazpi, subraya que así como algunas empresas grandes y con negocios sólidos han aumentado los salarios y han podido compensar la inflación, "en la mayoría las subidas salariales no han podido sostener el ritmo de la inflación y los trabajadores han seguido perdiendo poder adquisitivo".

## El dinero y... las emociones

La retribución flexible parece ser la solución estrella para paliar la moderación en la subida de sueldos y hacer frente a la inflación. Dicho modelo salarial permite a los empleados acceder a productos y servicios exentos de IRPF, con el límite del 30% del total del salario del trabajador. Maribel Rodríguez, socia fundadora de Direactivas, apunta que "no todas las compañías pueden o quieren asumir la compensación económica que minimizaría el impacto de la actual inflación, 3,6% en mayo. Más allá de los tradicionales programas de descuentos en compras, las empresas más comprometidas buscan fórmulas fiscales personalizadas que faciliten la máxima liquidez mensual y también aquellas que tratan de paliar el impacto del coste de la vida con pagas extraordinarias dedicadas a tal fin".

Otra de las opciones más populares es apostar por el bienestar del empleado, en este sentido, las medidas que fomentan la flexibilidad laboral son las que tienen más éxito. Jorge Estefanía, líder de la solución de retribuciones de Korn Ferry, explica que "en el caso de empleados con salarios elevados en un entorno de alta rotación, su aplicación puede aumentar la satisfacción con la compañía y mejorar la retención. Sin embargo, si los salarios y los aumentos son bajos a lo largo del año, esto puede llevar a la desconexión del empleado con la organización y aumentar el riesgo de pérdida de talento. Es recomendable segmentar adecuadamente a la plantilla para invertir de manera efectiva y maximizar el impacto positivo en su bienestar".

Arza coincide en que el salario emocional no puede compensar las carencias del salario material o mone-

SIGUE EN PÁGINA 2 >

## El 'pobre' salario medio español en Europa

- Con un salario medio por hora de 18,2 euros, España ocupa la posición 15 entre los 29 países europeos analizados –según datos de Eurostat de 2023–. Dicha cifra está por debajo de la media europea, 24 euros por hora, y a años luz de las primeras posiciones en este ránking: Luxemburgo (47,2 euros), Dinamarca (42 euros) y Noruega (41,7 euros). Lo más grave en el caso de España es que la diferencia es notable respecto a países con economías comparables, como Italia y Francia, 21,5 y 28,7 euros por hora, respectivamente.
- La lectura de este mapa de salarios refleja que el norte y el oeste del continente disfrutan de mejores salarios en comparación con el sur y este, nada nuevo dado el desarrollo económico de cada región y su legado histórico.
- Por debajo de España en este listado se sitúan Chipre (16,3 euros), Lituania y Malta (ambas con un sueldo medio de 14 euros la hora), Portugal (13,7 euros) y Chequia (13,6). Letonia (10,7 euros), Rumania (10,4 euros) y Bulgaria (8,1 euros) ocupan los últimos lugares en el ránking europeo.

EN PORTADA

Dreamstime

> VIENE DE PÁGINA 1

tario: "Si tienes problemas para llegar a fin de mes o estás perdiendo calidad de vida, no te vale con que tu jefe te trate bien, con que el clima del equipo sea bueno o la empresa te ofrezca oportunidades de desarrollo". Odriozola cree que "todas estas medidas deben ir acompañadas de una compensación económica competitiva que permita cubrir las necesidades básicas, ya que cualquier esfuerzo en salario emocional podría verse minado si no se cubren unos mínimos".

### Beneficios versus sueldo

Los beneficios empresariales deberían ser la vara de medir los sueldos, y el variable la forma de distribuirlos. "Cada vez son más habituales las empresas que trabajan con bonus solidarios que proceden de los resultados globales de las compañías y se distribuyen democráticamente y con distintas fórmulas con todos los miembros de la empresa", apunta Rodríguez. Leroy Merlin es el ejemplo más recurrente de esta práctica. En marzo de este año anunció que daría una prima de 56 millones de euros a sus trabajadores en España por los resultados obtenidos en 2023, 1,5 millones más que el ejercicio anterior. En contraposición Rodríguez asegura que, "aquellas empresas que no tengan un sistema de retribución variable basado en objetivos perpetuarán estos sistemas de injusticia salarial, y además serán poco atractivas para los profesionales".

Estefanía observa que los incrementos salariales de los empleados no suelen estar directamente vinculados a los beneficios empresariales, "sino que tienden a alinearse con los aumentos realizados por otras empresas del sector e indirectamente con la inflación, con el riesgo de generar tensiones dentro de las organizaciones". Aclara que "en los últimos años, muchas organizaciones han obtenido magníficos resultados en términos de beneficios y dividendos, pero la inversión en los empleados ha sido más moderada, lo que ha provocado cierto descontento entre las plantillas. También se da la situación contraria, en años con beneficios escasos o negativos, las empresas a menudo se ven forzadas a realizar incrementos salariales para cumplir con acuerdos sindicales previos". Por ello, Jorge Herraiz, *director talent solutions* de Aon, cree necesario "buscar el equilibrio entre los márgenes empresariales y el poder pagar una retribución justa, competitiva y financieramente sostenible. En definitiva, será necesario definir una política retributiva que esté basada en fundamentos de equidad y competitividad".

> El aumento salarial de los empleados no suele estar vinculado a los beneficios empresariales

### Brecha salarial

El avance de la Encuesta de estructura salarial que ha publicado esta semana el Instituto Nacional de Estadística (INE) –los últimos datos corresponden al año 2022– destaca que los directivos quintuplican su sueldo respecto a los no cualificados: si las ganancias anuales de directores y gerentes se sitúan en una media anual de 59.478,63 euros, los sueldos más bajos de los trabajadores no cualificados en servicios (excepto transporte) es de 14.665,4 euros. La brecha se ensancha en el Ibex 35. Hace poco más de un mes la Comisión Nacional del Mercado de Valores publicó el informe de retribuciones: en 2023 los consejeros ejecutivos mejor pagados del selectivo ganaron de media más de 4 millones de euros. Esta cifra es 77,6 veces superior a los 60.899 euros que recibieron de promedio sus empleados.

Arza ve difícil la reducción de esta diferencia a corto y medio plazo, ya que "no ha parado de crecer en España; y en países más avanzados que el nuestro tampoco han logrado revertir la tendencia. Muchos directivos, burlando a los accionistas y con la complicidad de asesores complacientes, se conceden salarios y beneficios escandalosos. La única solución posible es el refuerzo de los mecanismos de buen gobierno corporativo. No creo que la intervención de los gobiernos sea buena en este caso". Estefanía reconoce que la brecha salarial entre empleados y directores no ha experimentado una reducción significativa en los últimos años. Para abordar el problema propone mirar hacia países del centro y norte de Europa como Alemania, Suecia o Noruega, donde estas diferencias son menores: "Estos países han logrado reducir esta brecha por dos razones: primero, mediante la transparencia en la comunicación del *CEO pay ratio*, el cociente entre el salario más alto y el más bajo, y segundo, a través de la implementación de salarios mínimos elevados en estos países".

### Transparencia e igualdad

España transita por el buen camino en cuanto a transparencia e igualdad, pero no será fácil. Herraiz cree que la Directiva de Transparencia retributiva tenderá a generar un efecto inflacionista para reducir las brechas entre mujeres y hombres. Por otra parte explica que "el destope progresivo de las bases de cotización influirá de manera decisiva en la gestión presupuestaria, ya que imputará sobre posiciones antes topadas que verán cómo sus incrementos salariales e incluso su retribución variable estarán sujetas a nuevas cotizaciones y por lo tanto a un incremento de los costes empresariales. Esto hará que las empresas revisen a la baja los importes de retribución variable –bonos, comisiones, cobros a largo plazo... – con el objetivo de contener la partida de sueldos y salarios".

### Legislación laboral

El contexto normativo y legislativo también determinará la 'velocidad' de los salarios e impactará en la salud de las políticas retributivas. Gismera advierte que "habrá que prever su influencia y revisar nuestros presupuestos salariales, analizar la equidad y la competitividad de los salarios o nuestras políticas de recompensa y si acuerdos entre la patronal y los sindicatos obligan a un porcentaje de incrementos mínimos generalizado". Añade otras variables a considerar: "Si la inflación sigue subiendo, si sube el SMI, si se impone la jornada de 38,5 horas, si se incrementan las políticas de flexibilidad laboral y permisos remunerados, si necesitamos reducir de forma significativa los porcentajes de nuestra brecha salarial antes de la transposición de la directiva europea...".

RECURSOS HUMANOS

# Los empleados desconocen cuál es el propósito de su trabajo

Sólo el 38% de los profesionales conoce sus objetivos y qué se espera de su área de trabajo. **Por Montse Mateos**

La comunicación sigue siendo la gran asignatura pendiente en las organizaciones. Los ya tradicionales portales corporativos –intranet–, las redes sociales internas y las iniciativas para despertar el sentimiento de pertenencia parecen no calar en unos empleados que no saben para qué trabajan. La cultura y la estrategia empresarial no están alineadas. Así lo confirma el *I Observatorio de Ejecución estratégica: ¿Conocen los empleados la estrategia?*, realizado por BTS. La mitad de los encuestados (49%) asegura tener un conocimiento básico de la estrategia, pero no entienden completamente cómo contribuir a su ejecución. Este dato se contrapone al 62% que afirma que sus objetivos de desempeño están alineados con los objetivos estratégicos de la organización. Según André Ribeiro, vicepresidente sénior y *partner* de BTS en España, "esta disonancia entre ambos datos marca a las claras el grado de compromiso de los empleados en las compañías como un profundo *gap* a mejorar. La explicación más probable es que, aunque no entienden totalmente la estrategia tienen confianza en sus líderes y la alineación que éstos han hecho de sus objetivos individuales con los de la organización".

El informe constata que los directivos y los supervisores creen que la comunicación es una herramienta de gran utilidad para incrementar la motivación y el compromiso, además de fortalecer el sentimiento de pertenencia. Sin embargo, afirman que a diario se encuentran con obstáculos que impiden su correcta implementación, como son 'no generar preocupaciones innecesarias a los empleados', 'la resistencia de otros líderes a compartir información estratégica', 'la falta de tiempo' o 'la complejidad de la estrategia'.

La información y la comunicación es el talón de Aquiles para alinear a la plantilla con los objetivos. Según esta investigación, el 66% de los empleados afirma haber recibido información sobre la estrategia, pero sólo un 30% dice conocerla en detalle y comprende cómo se relaciona con su trabajo. Es más, la encuesta señala que sólo en el 38% de los casos se ha recibido información sobre los objetivos y los resultados esperados de cada área de trabajo. Otro dato: la mitad de los trabajadores encuestados no sabe cómo contribuir de forma efectiva a la estrategia de su empresa.

> La mitad de los trabajadores conoce la estrategia, pero no sabe cómo contribuir a su ejecución

Esta realidad contrasta con la percepción que tienen tanto los rangos intermedios como la alta dirección: el 87% de los directores y el 67% de los supervisores afirma conocer la estrategia de manera detallada y comprender cómo se relaciona con su trabajo. Por otra parte, tres de cada cuatro empleados afirman no recibir la información necesaria para una correcta ejecución de la estrategia. El 40% de los directivos corrobora este sentimiento: perciben como uno de los principales obstáculos la falta de alineación entre empleados y estrategia.

¿Quiénes son los responsables de esta situación? El 36% de los directivos considera que uno de los problemas a la hora de pivotar o realizar cambios estratégicos es la resistencia a esa evolución por parte de los empleados. Según los empleados uno de los principales obstáculos es la falta de objetivos a largo plazo y un liderazgo aferrado a estrategias y metodologías antiguas, que repercute también en su grado de compromiso.

Dreamstime

# ÁVORIS LA SOLIDEZ DE UN LÍDER EN EL MUNDO DE LOS VIAJES

**A principios de los años 30, el Grupo Barceló inició su actividad como empresa de transporte por carretera. En 1954 diversificó su labor creando la división de viajes y el germen de lo que hoy es Ávoris Corporación Empresarial, la entidad líder en el sector del turismo y los viajes de la península ibérica.**

Desde su creación, Ávoris ha evolucionado y diversificado sus servicios para convertirse en un referente en la comercialización de viajes de todo tipo, incluyendo ocio y vacaciones y profesionales, con una estructura integrada que abarca desde la distribución minorista hasta la gestión de servicios receptivos y experiencias.

### UNA COMPAÑÍA SÓLIDA

Hoy, Ávoris es un ecosistema de viajes que cuenta con más de 6.000 profesionales y más de 2.000 puntos de venta directa. así como de acuerdos estratégicos de distribución que amplían aún más su red. La empresa opera bajo más de 30 marcas distintas, organizadas en cinco áreas principales: minorista, mayorista, transporte aéreo y terrestre, servicios receptivos y experiencias. Esto le permite ofrecer una gama completa de productos y servicios turísticos, adaptados a las necesidades y gustos de cualquier tipo de cliente.

El grupo tiene una presencia significativa en España y Portugal, además de en México, República Dominicana, Honduras, Colombia, Costa Rica, Reino Unido y la India, operando también en mercados internacionales clave a través de diversas alianzas y adquisiciones estratégicas. La reciente alianza con el grupo brasileño CVC ha reforzado su posición en América Latina, especialmente en Brasil y Argentina. Esta expansión ha permitido a Ávoris fortalecer su red global, llegando a un mayor número de mercados y clientes a nivel mundial.

Juan Carlos González, director general de Ávoris, explica que la propuesta de valor de la compañía radica en su capacidad "para ofrecer experiencias de viaje únicas y personalizadas, respaldadas por la experiencia y solidez del Grupo Barceló. La empresa se distingue por su compromiso con la calidad y la innovación, proporcionando productos competitivos y de alto valor añadido tanto a los viajeros como a las agencias de viajes, en su actividad de ocio y vacacional, como para viajes de empresa y organización de eventos y grandes congresos. Nos centramos en ofrecer un servicio integral que abarca desde la planificación y reserva hasta la experiencia de viaje en sí, adaptándonos a las necesidades específicas de cada cliente, sea este B2C o B2B".

### UN PÚBLICO VARIADO

Las soluciones de Ávoris se dirigen a una amplia variedad de perfiles de clientes, desde viajeros individuales y familias hasta empresas y grupos organizados. "Nuestra oferta se ha diseñado para satisfacer las necesidades de diferentes segmentos de mercado, desde viajes de ocio a viajes corporativos, pasando por el segmento del lujo y las experiencias personalizadas. Esta diversificación de la oferta, unida a la especialización y experiencia de nuestro equipo humano, nos permite atender tanto a viajeros que buscan paquetes turísticos estándar como a aquellos que optan por viajes a medida o requieren de servicios muy específicos".

Para llegar a ese público, Ávoris utiliza una extensa red de marcas y canales, atendiendo a clientes finales y a la cadena de valor de la distribución de viajes. Entre las marcas más reconocidas están las redes de agencias Halcón Viajes y B travel, los turoperadores Travelplan, CATAI y Special Tours y BCD Travel, BCD M&E y Bco Congresos, para el público profesional, además de la aerolínea Iberojet. La empresa utiliza tanto canales tradicionales como digitales para conectar con sus clientes, incluyendo agencias de viajes físicas, plataformas digitales y herramientas tecnológicas avanzadas que permiten alcanzar un alto nivel de personalización sin complicar los procesos de forma innecesaria.

Juan Carlos González, director general de Ávoris

**Bajo el paraguas de Ávoris figuran marcas reconocidas como las redes de agencias Halcón Viajes y B travel, los turoperadores Travelplan, CATAI y Special Tours y BCD Travel, BCD M&E y Bco Congresos y la aerolínea Iberojet**

### ENFOQUE INTEGRAL

Preguntado por los rasgos que diferencian a Ávoris de sus principales competidores, Juan Carlos González alude al enfoque integral de la firma y a su capacidad para ofrecer una experiencia de viaje completamente personalizada. "La empresa se apoya en la innovación tecnológica, en la diversificación de la oferta y en una red global robusta para crear productos y servicios únicos", explica. Además, su alianza con CVC y otros acuerdos estratégicos refuerzan su capacidad para negociar tarifas competitivas y ofrecer una mayor variedad de opciones a sus clientes. Todo esto con el foco puesto en la satisfacción última de los viajeros, la calidad y la eficiencia que crea experiencias memorables entre estos.

La innovación es otro de los elementos que definen la trayectoria de Ávoris. En este sentido, su director general revela que hay un gran espacio para la innovación en el ámbito turístico: "Ávoris está continuamente explorando nuevas tecnologías y métodos para mejorar la experiencia del cliente. Un buen ejemplo de esto es la reciente introducción por parte de Halcón Viajes de la app 'Trip My Pic', que utiliza inteligencia artificial para personalizar las propuestas de viaje, este es un ejemplo claro de cómo la innovación puede transformar la manera en que las personas planifican y disfrutan de sus viajes". Además, la empresa también se enfoca en la automatización de procesos y el uso de herramientas avanzadas para mejorar la eficiencia y la calidad de sus servicios.

### PERSPECTIVAS

De cara al futuro, los principales retos de Ávoris se encuentran en la necesidad de adaptarse a un mercado turístico en constante cambio y la competencia global. "La empresa debe seguir innovando y diversificando su oferta para mantener su posición de liderazgo. Además, debemos afrontar desafíos relacionados con la sostenibilidad y la digitalización, asegurando que nuestras operaciones sean respetuosas con el medio ambiente y que nuestros servicios estén alineados con las expectativas de los viajeros en cada momento. La expansión en mercados internacionales y el desarrollo y optimización de la red de agencias y colaboradores también serán cruciales para el crecimiento continuo de Ávoris", concluye Juan Carlos González.

avoristravel.com

LOS PERFILES MÁS COTIZADOS PARA HEINEKEN

**ENTREVISTA MIRIAN ESTÉVEZ** DIRECTORA DE TALENTO

# Heineken: "En la elección de un candidato valoramos que conozca nuestro negocio"

La credibilidad, la coherencia y la transparencia son los valores que prioriza Heineken en las entrevistas de selección de sus candidatos; también tienen en cuenta el conocimiento que demuestre el profesional del negocio, así como su experiencia en hostelería. **Por Montse Mateos**

Pocas personas escaparon al *Piensa en Verde*, el eslogan publicitario más popular de Heineken que se coló en la forma de hablar de muchos consumidores en 2000. La innovación ha calado de tal manera en la cervecera que sigue siendo protagonista en la captación de talento. Mirian Estévez, directora de talento de Heineken desde hace un par de años, recuerda cómo vivió en 2014 la campaña de reclutamiento de *Desperados*, una de sus cervezas, para incorporar jóvenes talentos en 2015. El objetivo era incorporar un equipo con habilidades comerciales, orientados al cliente y resultados, con resiliencia, activos en redes sociales y nuevas tecnologías. Se lanzó el proceso en España con un anuncio ciego, en los principales canales de búsqueda y con un eslogan: *The crew, el lanzamiento de algo grande*. Se cribaron más de 3.400 currículos, se realizaron más de 400 entrevistas por Skype y 160 personas llegaron a los *assessment center* finales, 12 en 8 ciudades diferentes. Superaron el proceso 42 personas; sólo entonces se desveló el nombre de la empresa en una fiesta que tuvo lugar en Madrid, a la que acudieron todos los participantes en el proceso y el comité de dirección de Heineken. Estévez está convencida de que innovar en la selección es clave para acceder a un talento diferente, "en 2021 recurrimos a la red social Twitch en un intento de acercarnos a nuevas formas de reclutamiento". El afán reclutador está en línea con la apuesta de Heineken por el desarrollo del talento interno: en 2023 ofreció 43.420 horas de formación. Estévez destaca *Mujeres con Poderío*, un programa de desarrollo de talento femenino que cumple su tercera edición y en el que han participado 47 mujeres, más del 50% se ha movido a otras posiciones.

**– ¿Qué perfiles demandan?**

Tenemos un amplio abanico. Para la cadena de producción demandamos ingenieros, pero también personas con Formación Profesional, con foco en la automatización, robótica, mecatrónicos... Con una especialización en línea gracias a la digitalización de la cadena de suministro. El otro gran bloque son los comerciales, un perfil que está en evolución y muy enfocado en la digitalización. También buscamos perfiles de márketing en todas sus vertientes, y para otras áreas como finanzas y recursos humanos. En concreto para esta última hemos tenido varios procesos, sobre todo internamente. En general, trabajamos mucho el talento interno. El año pasado hicimos unos 200 movimientos dentro de la compañía.

### PERFIL MÁS DEMANDADO

- **Gestor comercial.**
- **Conocimientos:** Formación universitaria en áreas comerciales, finanzas o empresariales. Experiencia comercial y dominio del inglés.
- **Aptitudes:** Proactividad y dinamismo, orientación a resultados, aprendizaje, colaboración y trabajo en equipo.

### FICHA

- **Plantilla:** 90.000 personas (1.400 en España).
- **Facturación en 2023:** 36.375 millones de euros (global).

**– ¿Cuáles son las fases del proceso de selección?**

Depende del perfil. Realizamos búsquedas en redes y los graduados tienen que pasar un *assessment*. En las entrevistas con el candidato suele estar el *business partner* –negocio– y una persona de recursos humanos. En algunos casos hacemos entrevistas cruzadas en las que participa una persona de un área ajena a la que contrata para que mire con otros ojos, y cuando procede la prueba de inglés. Todo está en función del rol.

**– ¿Qué recomendaría a un candidato para superar la entrevista?**

Credibilidad, que hable con transparencia, que explique qué ha aprendido, también de lo que ha hecho mal, qué le ha sorprendido, ese toque especial. Buscamos perfiles diferentes.

**– ¿Y para captar su atención en las redes sociales?**

Coherencia y consistencia en lo que publica. Valoramos todo lo que tenga que ver con el conocimiento de nuestro negocio, si ha trabajado en hostelería o ha sido camarero también lo valoramos, porque un perfil no sólo es un currículo, también comprende qué se ha hecho en paralelo... Es una carrera en sí misma.

**– ¿Qué programas de desarrollo proponen al talento júnior?**

Contamos con *Graduate*, un programa creado en 2021 de un año de duración en el que participan 40 graduados. El 25%, de media, pasa a formar parte de la plantilla una vez finalizada la beca. Los llamamos analistas, no becarios, y comprende formación teórica y tutorización con manager –*shadowing*–, así como una rotación por distintas áreas de la compañía. También el *Programa de becas y formación Talento Cruzcampo de la Fundación Cruzcampo*, cuya quinta edición comenzará en septiembre. Contempla formación en hostelería teórica y práctica en entorno real con público. Uno de cada dos alumnos formados está trabajando en alta gastronomía.

JMCadenas

> "Trabajamos mucho el talento interno, el año pasado 200 personas cambiaron de puesto"

> "Apostamos por la desconexión digital que ayuda a conciliar y a integrar a las nuevas generaciones"

**– ¿En qué se traduce su apuesta por la formación interna?**

La impulsamos muchísimo. Contamos con un catálogo de formación para todos los empleados en varios bloques y en continua evolución. Además, fomentamos el uso de *LinkedIn Learning* y, de manera global, contamos con academias funcionales, donde hay muchísima formación en márketing... Luego tenemos otras más específicas, como la escuela de cerveceros para la formación técnica en fábrica: hemos duplicado las horas de formación para la cadena de suministro. Además contamos con la escuela de ventas y otras a demanda, por ejemplo, para la parte legal. También tenemos formación en liderazgo.

**– ¿Cómo pagan a sus empleados?**

Tenemos un enfoque de compensación total, una política retributiva que, además, revisamos cada año y adaptamos a las necesidades de nuestros empleados y también de la sociedad. Me gusta contarlo en tres bloques: sueldo fijo, que viene dado por las bandas salariales que corresponden a cada puesto; una parte variable ligada a los objetivos de negocio y que nos ayuda distinguir la meritocracia y el desempeño; y una retribución flexible, que permite a los empleados acceder a una bolsa de beneficios. Validamos nuestra política retributiva con el mercado, queremos ser competitivos externamente, pero también internamente.

**– ¿Y el resto de intangibles?**

Una parte muy importante para nosotros es el reconocimiento y bienestar de la plantilla. Somos pioneros en *smart working*. Hicimos distintos pilotos y además preguntamos a los empleados. Ahora tenemos 64 horas de teletrabajo al mes, y en verano, Semana Santa y Navidad podemos teletrabajar el 100% de nuestra jornada. Además, en una apuesta por la desconexión digital, hace poco pusimos en marcha *Tiempo en verde*: antes de las 9:00 y después de las 18:00 no hacemos llamadas, ni enviamos correos ni convocamos reuniones. Esto nos ayuda a flexibilizar y a conciliar y, a integrar a las nuevas generaciones. Esta es la parte de bienestar profesional que contempla *Life*, en la que también trabajamos el bienestar personal, emocional y social. Hemos formado a los *managers* en el cuidado de sus equipos y también en el suyo propio, para que como *managers* sean la mejor versión. Son la gran palanca.

**– ¿Cómo miden el impacto de estas iniciativas?**

A través de la encuesta de clima anual, y un *pulse* que hacemos a mediados de año. A partir de ahí identificamos las áreas a trabajar.

# ACORDE PRUEBA QUE LA TECNOLOGÍA ESPAÑOLA NO TIENE FRONTERAS

**ACORDE celebra este año el vigesimoquinto aniversario de su creación convertida en uno de los actores principales en el segmento premium dentro de la radiofrecuencia a nivel global.**

La compañía nació en 1999 en el seno de la Universidad de Cantabria a partir de una petición de Indra, que quería emplear tecnología española para los terminales de comunicaciones por satélite del Ministerio de Defensa, sustituyendo los amplificadores de potencia de radiofrecuencia (RF) estadounidenses. "La Universidad de Cantabria hizo el diseño y, cuando fue necesario hacer el desarrollo e industrialización para fabricar, se constituyó la empresa, dando empleo a investigadores y alumnos egresados de la Universidad", explica Manuel Lobeira, CEO de la compañía.

### UNA ESTRUCTURA SÓLIDA

Actualmente, el equipo de ACORDE está compuesto por más de 55 profesionales con formación en los campos de las telecomunicaciones, la electrónica o la mecánica, y con una especialización que va desde la Formación Profesional de Grado Superior hasta el Doctorado.

A nivel de instalaciones, la sede de la empresa se encuentra en Santander, donde dispone de unos modernos laboratorios equipados con puntera instrumentación para la caracterización de los subsistemas de RF que diseña y fabrica, incluyendo potentes cámaras climáticas, mesas de vibraciones o un centro de mecanizado para producir elementos mecánicos en las etapas iniciales de los proyectos. Además, los profesionales de la empresa cuentan con amplio abanico de herramientas de software para simulación electromagnética, simulación térmica o diseño de PCBs.

### VALOR AÑADIDO, PRESENCIA GLOBAL

A lo largo de estos 25 años, la compañía ha logrado que la presencia de sus equipos sea global. "Nuestros productos están operativos en los seis continentes, ya que hasta en la Antártida hay sistemas que emplean la tecnología de ACORDE. Algunos de los últimos equipos producidos incluso saldrán de la Tierra, ya que forman parte de unas pruebas que se realizarán en la Luna", cuenta Lobeira.

Para lograr ese objetivo, la compañía ha apostado por una filosofía basada en ofrecer al sector de defensa y aeroespacial dispositivos de alta fiabilidad y robustez, un tamaño compacto y unas muy altas prestaciones que han conseguido posicionar a ACORDE como uno de los principales actores del segmento premium de la radiofrecuencia a nivel mundial.

No es extraño que, como afirma Manuel Lobeira, ACORDE se dirija a un perfil de cliente muy exigente. "Colaboramos para grandes integradores de sistemas que trabajan para los Ministerios de Defensa de los países OTAN. Se trata de clientes que necesitan subsistemas de altísimas prestaciones para integrar en sus soluciones de comunicaciones o guerra electrónica que luego integrarán en estaciones remotas, en equipos portables por la infantería, en vehículos terrestres, buques o aviones".

Adicionalmente, ACORDE trabaja también con Agencias Espaciales y grandes consorcios internacionales en misiones científicas, así como con operadores satelitales del ámbito civil que necesitan soluciones para sus nuevas constelaciones.

**ACORDE conmemora su 25° aniversario convertida en uno de los referentes globales de soluciones RF para defensa y el sector aeroespacial**

### VENTAJA COMPETITIVA

A la hora de explicar las diferencias de ACORDE con sus competidores, desde la compañía se alude a la agilidad y flexibilidad para acometer diseños a medida, ya que algunas de ellas son grandes empresas a las que les cuesta adaptarse a los entornos cambiantes de los desarrollos a medida. "Nuestra oferta también es más amplia, pues hemos sido capaces de incorporar equipos de recepción, mientras que la gran mayoría de los demás proveedores sólo cuenta con equipos para transmisión. Finalmente, destacaría nuestra ubicación geográfica, ya que, dentro del segmento premium de la RF, nuestros competidores son empresas estadounidenses", afirma el CEO de ACORDE.

Otro de los elementos clave para el crecimiento de la empresa ha sido la innovación. "A medida que crece la necesidad de datos en tiempo real y el volumen de los mismos, se van saturando las bandas de frecuencia existentes y se hace necesario el desplazarse a nuevas bandas en frecuencias superiores, por lo que la evolución de los diseños ha de ser constante. Además, cada día hay nuevas plataformas (aviones no tripulados, nuevos cazas de combate, nuevas constelaciones de baja órbita) que requieren diseños a medida específicos muy demandantes, para los que hay que idear soluciones innovadoras empleando los últimos avances tecnológicos. Un auténtico desafío", sostiene Lobeira.

### PERSPECTIVAS

Para los próximos años, ACORDE trabaja en el desarrollo de una nueva línea embarcada para aeronáutica, tanto para aeronaves tripuladas, como no tripuladas, dentro de los grandes programas europeos en marcha. También forma parte del proyecto que va a desarrollar los dos radiotelescopios más grandes de mundo, que se ubicarán en Australia y Sudáfrica, para intentar descubrir el origen del universo.

"Después de haber participado en los programas de PAZ y SpainSat NG, el desarrollo de nuevos productos para espacio, tanto para constelaciones LEO, como para órbitas superiores, está también en nuestra hoja de ruta; sin olvidar el seguir desarrollando subsistemas de altas prestaciones para que los integradores de Defensa puedan suministrar soluciones competitivas para todos los programas satelitales y de guerra electrónica existentes en el mundo", concluyen desde la empresa.

Por otro lado, ACORDE tiene previsto potenciar una segunda línea de negocio, con marca propia, orientada a la electrónica para monitorización industrial, de transporte marítimo o de plantas de energías renovables. Se trata de una línea en la que llevan ya varios años desarrollando soluciones innovadoras para algunas grandes empresas, por lo que el próximo paso es ofrecer esas capacidades al resto del mercado.

acorde.com

PERFILES EMERGENTES

# Por qué necesitamos más 'jefes de escucha'

La necesidad de contar con otro tipo de gestores de personas que guíen a los nuevos profesionales por la incertidumbre del mercado laboral y los nuevos modelos de trabajo nos trae la aparición de nuevos perfiles: el jefe de escucha de los empleados es uno de ellos. **Por Tino Fernández**

Durante la pandemia, cuando muchas compañías comprendieron que los directores de personas tradicionales ya no sirven para una nueva realidad laboral, comenzaron a surgir nuevos perfiles profesionales para gestionar los modelos de trabajo que se iban imponiendo y que respondían a necesidades nunca vistas de los empleados.

Aparecieron así puestos más allá del director de teletrabajo, como el del **CHRO**, dedicado a la integración del personal y al desarrollo del talento, la formación y la selección de candidatos; los **directores de continuidad del negocio**; **gestores de estrategia de sostenibilidad; expertos en transiciones de nuevos modelos de trabajo**; **profesional triber**; y también florecieron los nuevos perfiles relacionados con la adquisición de talento, como reclutadores-consultores de selección, especialistas en reclutamiento, o gerentes de márketing de reclutamiento.

El denominador común de todos estos nuevos perfiles que van surgiendo, muy pegados a los cambios y las nuevas exigencias, es la importancia de la persona, la cercanía al empleado, para averiguar qué necesita, y la capacidad de poner a disposición de los empleados un abanico de oportunidades y de proyectos desafiantes.

Dreamstime

Los grandes empleadores han adaptado sus estrategias de escucha para responder a toda la disrupción pospandemia.

## Descubrir la experiencia personal

A medida que más candidatos buscaban trabajos que ofrecían flexibilidad, las empresas necesitaron escuchar a sus empleados para crear experiencias personales, y así surgieron puestos como el de **director de experiencia global de los empleados**, dedicado a mejorar y personalizar del proceso de incorporación de los empleados, responsable de diseñar y ejecutar iniciativas de experiencia que contribuyan a construir un excelente lugar para trabajar, y también de analizar indicadores de gestión y de participar en el desarrollo o mejora de los procesos de gestión de personas.

Todo esto nos ha ido llevando hasta un nuevo perfil: el del **jefe de escucha del empleado**. Esta labor de escuchar a los profesionales de una compañía implica traducir y entender las exigencias de éstos y convertirlas en cambios significativos. Se trata de medir para evaluar las necesidades y ayudar a los *managers*.

Un estudio de McKinsey sobre la escucha como una ventaja competitiva en talento concluye que "no hay ninguna cuestión más crítica en las organizaciones actuales que comprender verdaderamente cómo se sienten los empleados (individual y colectivamente). Los equipos de trabajo se han vuelto más ágiles; los modelos híbridos y el trabajo por encargo y por proyectos son más frecuentes; las expectativas de los empleados sobre sus empleadores siguen evolucionando, y muchos han expresado el deseo de una mayor flexibilidad, conectividad y un trabajo satisfactorio y decidido junto con la compensación y los beneficios tradicionales.

## Compromiso del empleado y confianza

Pero no todo se hace bien. Right Management, que pertenece a ManpowerGroup, publicó recientemente un estudio que señala las diferencias de percepción en lo que se refiere al compromiso de los empleados. Así, el 83 % de los líderes encuestados cree que su fuerza laboral está plenamente comprometida con su trabajo, mientras que sólo el 48% de los profesionales está de acuerdo con ello.

El informe *State of Careers* denomina a esta desconexión la "ilusión de compromiso de los empleados", y los investigadores señalan que la mayoría de las organizaciones se encuentran en un "estado de crisis" y que muchas ni siquiera se dan cuenta.

Compromiso, comprensión de las necesidades de los empleados y confianza tienen mucho que ver. Un reciente informe mundial de HP concluye que sólo el 27% de los trabajadores del conocimiento tiene una relación sana con el trabajo. La productividad, la moral, la conexión y el compromiso disminuyen cuando las relaciones laborales no son saludables, lo que genera desafíos cada vez mayores en la fidelización de empleados.

> La labor de escuchar a los profesionales implica traducir sus exigencias y convertirlas en cambio

> No hay una cuestión más crítica en las organizaciones que comprender cómo se sienten los empleados

> La capacidad de escucha se empieza a considerar, como el dominio de la IA, como un 'superpoder'

Además, un estudio de la consultora DDI realizado en 50 países y 24 sectores de actividad concluye que la confianza en los jefes cae a los niveles más bajos en una década.

Desarrollar una nueva generación de líderes se considera como el principal desafío de las organizaciones en tiempos de *gran dimisión*, cuando las empresas deben demostrar más que nunca que son capaces de entender las necesidades de sus empleados y, lo que es más difícil, satisfacerlas. En los últimos tiempos, las organizaciones han pedido muchos cambios –y muy rápidos– a los empleados. Ahora toca acompañarlos y ayudarlos en un entorno de incertidumbre.

Según los responsables del estudio de ManpowerGroup, "es necesario que Recursos Humanos reconsidere cómo abordan el compromiso de los empleados, en particular, centrándose en la personalización y la proactividad".

El reciente estudio de Perceptix *The State of Employee Listening 2024* concluye que las empresas no se sienten cómodas simplemente manteniendo el *statu quo*: quieren comprender mejor a sus empleados, crear un entorno que los empodere y, como resultado, impulsar todo el negocio. Añade que "las organizaciones más maduras tienen cuatro veces más probabilidades de retener el talento, incluso en tiempos de gran desgaste. Sin embargo, más allá de la retención, aquellas compañías con una estrategia de escucha de los empleados más madura tienen seis veces más probabilidades de superar sus objetivos financieros, y nueve veces más de lograr altos niveles de satisfacción del cliente".

Lo cierto es que cada vez más organizaciones toman conciencia de la importancia que tiene la escucha de sus empleados. Los grandes empleadores han ajustado sus estrategias de escucha para responder a toda la disrupción que implica la montaña rusa creada por la pandemia, la transición al trabajo remoto, las dudas generadas por las estrategias de regreso a la oficina, los despidos masivos y los avances tecnológicos que definen una nueva era, a la que se suma la llegada de la inteligencia artificial.

## El 'superpoder' de la escucha

Y si hablamos de las herramientas de IA como un elemento que nos otorga una especie de superpoderes profesionales, hay quien, como el analista Josh Bersin, califican la escucha por parte de las organizaciones como un superpoder. Aquí conviene recordar que uno de los perfiles más demandados y cotizados, el de **entrenador de IA** o **ingeniero de prompts**, también tiene que ver con la actividad de escucha y las conversaciones, ya que estos profesionales cada vez más cotizados en las compañías son los que conocen la manera de hablar con la inteligencia artificial. Los *prompts* se refieren a la instrucción que se da a la inteligencia artificial generativa, y se trata de una especie de conversación. Así, los entrenadores de IA son valorados por saber exactamente qué preguntas hay que hacer a las plataformas de IA para obtener las respuestas deseadas. Y son capaces de impulsar a la IA con preguntas específicas y detalladas, que es clave para generar resultados coherentes.

Precisamente Emily Pelosi, a quien se le otorgó el título de jefa de escucha de empleados en el gigante del software Intuit en 2022, cree que el gran desafío para cualquiera que desempeñe esta función emergente y cada vez más demandada es aprender a hacer las preguntas correctas.

Muchas empresas, incluida Intuit, están invirtiendo en IA y utilizándola para ayudarnos a obtener información más significativa a partir de los datos de los empleados. Pero incluso con esa tecnología hay que considerar qué preguntas se hacen. Eso enmarca las respuestas de los empleados e impacta lo que dicen o no dicen.

No todo el mundo se da cuenta de que las encuestas a los empleados tienen una base científica. Según McKinsey, transformar los datos de las encuestas en conocimientos que los líderes puedan utilizar requiere asociaciones muy estrechas entre ingenieros de datos, científicos de datos, analistas, traductores y los propios líderes.

# CROOWLY

# LLEGA LA AUTÉNTICA REVOLUCIÓN DEL BASTANTEO DE PODERES DE LA MANO DE LA IA

**IdNotarial transforma la productividad de los procesos internos y la experiencia de los clientes de empresas financieras, administrativas, legales y más, unificando la velocidad y eficiencia de la Inteligencia Artificial (IA) y la seguridad de Blockchain**

Con la inevitable digitalización y orientación hacia el cliente en el panorama empresarial, surge una gran oportunidad que promete transformar radicalmente los procesos internos: la revolución del bastanteo de poderes.

Esta innovación, impulsada por la empresa Croowly con el lanzamiento de IdNotarial, ha logrado automatizar y digitalizar completamente un proceso que hasta ahora había sido manual. Lo que IdNotarial ha conseguido no solo redefine el panorama actual, sino que abre nuevas puertas hacia una operatividad más ágil y precisa. Una oportunidad sin precedentes que todas las empresas, desde bancos hasta consultoras, no pueden permitirse ignorar.

El bastanteo de poderes notariales ha sido históricamente un proceso manual, lento y tedioso, que se puede demorar hasta 48 horas. Este retraso no solo afecta la eficiencia operativa de las empresas, sino que también repercute negativamente en la experiencia del cliente, dejando a los usuarios en espera para completar su onboarding o poder firmar su contrato. La visión de IdNotarial es clara y nos la cuenta su CEO, Juan Pablo Rodrigo, “derribar esta barrera y revolucionar el sector con una solución que promete rapidez, fiabilidad y digitalización completa”.

### UN CAMBIO NECESARIO QUE NADIE HABÍA SIDO CAPAZ DE ABORDAR (HASTA AHORA)

Empresas de diversos sectores, como bancos, aseguradoras, consultoras y empresas del ámbito legal, así como cualquier negocio que ofrezca servicios a empresas, se enfrentan diariamente al desafío del bastanteo de poderes. Este proceso es crucial para garantizar la validez legal de las decisiones tomadas en nombre de la empresa. Sin embargo, su naturaleza manual lo convierte en un cuello de botella que frena la eficiencia.

La experiencia del usuario se ha convertido en la piedra angular no solo de la fidelización de clientes, sino también de la captación de nuevos usuarios. En un mercado donde una recomendación puede multiplicarse exponencialmente, ofrecer una experiencia 100% online y sin esperas es un objetivo primordial que muchas empresas prometen, pero pocas cumplen. “Aquí es donde IdNotarial ha irrumpido con fuerza, transformando radicalmente el proceso con una IA propia que automatiza el bastanteo de poderes con una rapidez sin precedentes”, nos comenta Rodrigo.

**La forma de automatizar el bastanteo de poderes para hacerlo de forma precisa y segura en solo 4 minutos**

Ejemplo de un bastanteo realizado en la plataforma IdNotarial

### LA PROPUESTA QUE TRANSFORMA EL PROCESO CON UN GIRO DE 180° GRADOS.

IdNotarial ha redefinido el proceso de bastanteo de escrituras notariales combinando la velocidad y eficiencia de la IA y la seguridad de blockchain. Un servicio completo ofrecido por Croowly, una empresa altamente tecnológica y con gran recorrido, que se convierte en una solución un 80% más rápida, 100% fiable y 100% segura. “La tecnología empleada en esta plataforma permite escanear y procesar documentos de poderes de forma rápida y precisa. Utilizando algoritmos inteligentes, la plataforma extrae y verifica automáticamente los datos relevantes, eliminando así la necesidad de un proceso manual y lento”.

Convertir un proceso legal de estas características en algo digital y automatizado abre la puerta a un gran reto: la seguridad.

El encriptamiento y almacenamiento de cada documento en blockchain les permite ofrecer confianza y seguridad. Esto se debe a la naturaleza inmutable y robusta de blockchain que impide la corrupción del documento. Además, su cifrado garantiza que solo las personas autorizadas puedan acceder al contenido del documento. Y, cada transacción y modificación se registra en la cadena de bloques, proporcionando un historial completo y verificable de todas las acciones realizadas. “Y el servicio no se queda ahí: no nos conformábamos con ofrecer tan solo el software de automatización de bastanteos, ya que de esta forma ‘solo’ podíamos ofrecer una fiabilidad del 86%. Queríamos ir a por todas y ofrecer un servicio integral y más humano con una fiabilidad del 100%, por lo que contamos con un equipo back office experto. Este equipo se dedica a revisar cada bastanteo para asegurar su precisión e introducir ese aprendizaje en la IA para que su porcentaje de acierto aumente con cada bastanteo”.

De hecho, la clave de esta transformación radica en el uso de técnicas avanzadas de procesamiento del lenguaje natural (NLP) y machine learning. Estas tecnologías permiten a la plataforma de IdNotarial interpretar, analizar y procesar documentos notariales con una precisión y eficiencia sin precedentes.

Su última actualización lleva a la plataforma un paso más allá: IdNotarial vincula la información del bastanteo realizado de una empresa con el Registro Mercantil. De esta forma, puedes saber si el bastanteo está actualizado con lo registrado en el BORME o si, por el contrario, existen modificaciones posteriores en las escrituras y poderes de la empresa en cuestión que influirían en el bastanteo realizado.

Juan Rodrigo Vigil, Fundador de Croowly e IdNotarial

**IdNotarial se vincula automáticamente con el Registro Mercantil para verificar si el bastanteo realizado coincide con la última actualización de las escrituras y poderes de la empresa según el BORME**

### IMPACTO DE GRANDES DIMENSIONES EN LEGALTECH, FINTECH Y GOVTECH.

La introducción de IdNotarial está marcando una nueva era en el sector legaltech, fintech y govtech. La capacidad de automatizar el bastanteo de poderes con una IA especializada representa una transformación en el análisis de escrituras notariales, haciendo que este proceso sea más eficiente, seguro y rápido.

La automatización del bastanteo de poderes libera a los equipos jurídicos de tareas repetitivas y laboriosas, permitiéndoles centrarse en actividades de mayor valor. Para bancos, consultoras, aseguradoras y otras entidades, esto se traduce en una mejora significativa en la eficiencia operativa, además de la satisfacción del cliente, reduciendo esperas en el proceso de onboarding.

Por lo que IdNotarial se posiciona como protagonista de la revolución del bastanteo en España con, además, buenas noticias: puedes probar la herramienta de forma gratuita accediendo desde su web.

www.idnotarial.com

REMITIDO

CONTENIDO DESARROLLADO POR GRUPO HORO

# FORANKRA MÁS DE MEDIO SIGLO MEJORANDO LA SEGURIDAD LOGÍSTICA

**Forankra es una compañía especializada en ofrecer al sector logístico soluciones de seguridad y automatización para la mejora de sus procesos.**

La compañía se fundó en 1992 bajo el nombre de Ancra España y en 2007 se integró en el grupo europeo Forankra, ampliando su catálogo de productos y servicios. Recientemente, la empresa ha adquirido J2Servid, una empresa especializada en soluciones de embalaje para proteger mercancías durante el transporte en contenedor. Esta compra refuerza la presencia de Forankra en el sector de seguridad logística para la gran industria y el sector de la exportación en España y Portugal, alineándose con sus estrategias de sostenibilidad y 'nearshoring'.

### UN ESTRUCTURA SÓLIDA

En la actualidad, Forankra cuenta en su sede central en Santa Perpetua (Barcelona) con más de 3000 m2 de almacén y taller, desde donde cubre toda la demanda para el mercado ibérico. Para ello dispone de un equipo de 25 personas y de una estructura de ventas que se extiende por toda la península ibérica. Fran Muñoz, Director General de la empresa, explica que en los últimos años "hemos reforzado nuestro foco en la sostenibilidad y la calidad en la fabricación nacional de nuestros productos. Por ello contamos con las ISO 9001, 14001 y 45001, para dar el máximo de fiabilidad a nuestros clientes. También hemos potenciado nuestra capacidad de fabricación para diseñar y producir cualquier tipo de necesidad que puedan tener nuestros clientes".

Además, Forankra España ha construido un espacio de formación para acercar la cultura del buen hacer en la seguridad logística, donde expone todas sus soluciones e imparte cursos y formaciones, tanto en su sede como en la de sus clientes.

Fran Muñoz y Carles Font, durante el control de nuevos modelos de Niupack®

**Forankra cuenta en su sede central en Santa Perpetua (Barcelona) con más de 3000 m² de almacén y taller, desde donde cubre toda la demanda para el mercado ibérico.**

### CALIDAD CONTRASTADA

La propuesta de valor de Forankra España para el sector logístico se centra en varios aspectos clave. El primero de ellos es la innovación y la calidad, que se refleja en un amplio catálogo de soluciones de seguridad logística fabricadas bajo estrictas normativas y adecuadas para diferentes sectores, desde transportistas autónomos hasta grandes industrias. "Desde nuestro departamento de i+D en Francia, cada año lanzamos nuevos productos para facilitar el día a día de nuestro mercado", explica Muñoz, quien añade que la empresa "proporciona asesoramiento técnico y legal en colaboración con EUMOS (European Safe Logistics Association), ayudando a los clientes a mejorar sus procesos logísticos y garantizar el transporte seguro de mercancías".

Del mismo modo, en este caso en colaboración con JOLODA, Forankra desarrolla proyectos para automatizar las operaciones de carga y descarga en hubs logísticos e industrias, mejorando la eficiencia y el ahorro de tiempos y poniendo en valor los 50 años de experiencia de la marca.

Otro elemento en el que Forankra pone especial énfasis es la sostenibilidad: "Lideramos la investigación para encontrar soluciones más sostenibles, y en una última fase circulares, con una agenda enfocada en la sostenibilidad para 2030. La reciente adquisición de J2Servid nos ha permitido entrar de lleno en la producción de soluciones 100% reciclables para la gran industria y las exportaciones, con la patente de Niupack®", cuenta el director general de la firma.

Gracias a esa filosofía, Forankra España dirige sus soluciones de seguridad logística a un amplio espectro de clientes que incluye fabricantes de carrocerías, empresas de transporte, grandes industrias y hubs logísticos. "Cada solución está diseñada para satisfacer las diversas necesidades de cada tipo de cliente, garantizando eficiencia y seguridad en el transporte de mercancías", explica Fran Muñoz.

### DIFERENCIACIÓN

Al más de medio siglo de trayectoria en Europa, que le ha permitido tener un profundo conocimiento del mercado, Forankra añade un servicio especializado que incluye un asesoramiento técnico y legal a sus clientes en colaboración con EUMOS, una labor que ayuda a las empresas a mejorar sus procesos logísticos y a garantizar la seguridad del transporte.

"Nuestro compromiso de hacer que el transporte, en cualquier modalidad, sea más seguro, nos empuja a crear nuevas maneras de transferir nuestro conocimiento. Así, en 2023 creamos la SmartGuide para Transporte por Carretera, donde hemos volcado toda la experiencia del grupo Forankra", explican desde la empresa. En este sentido, la compañía siempre está abierta a la búsqueda de nuevos compañeros de aventuras para crecer mediante adquisiciones de empresas sólidas y establecidas que quieran unirse al grupo empresarial.

### UNA FIRMA INNOVADORA

Preguntado acerca de la innovación en el sector, Fran Muñoz cuenta que "hay un amplio espacio para ella en el ámbito de la seguridad logística. No solamente en la creación de nuevas soluciones para mejorar el día a día para nuestros clientes, sino también en campos como la automatización y la sostenibilidad, que son dos de los campos estratégicos donde Forankra España ha puesto su mirada a largo plazo".

A los sistemas automatizados de carga y descarga de Joloda, Forankra España suma la reciente adquisición de la empresa J2Servid, líder nacional en el diseño y distribución de soluciones de seguridad para transporte en contendor marítimo y creadora de Niupack®, la solución sostenible para la protección de las mercancías en contenedor que evita el efecto dominó en los remolques. "Este producto sustituye en algunos casos el plástico por cartón reciclado, dando un paso más hacia una industria que respete el medio ambiente", afirma Muñoz.

### PERSPECTIVAS

De cara al futuro, los responsables de Forankra apuestan por sacar el máximo partido de las sinergias de la reciente alianza con J2Servid. "Con la llegada de Carles Font (uno de los expertos más reconocidos en España) y su equipo, ganamos experiencia y conocimiento en un mercado donde antes no éramos competitivos. Cómo consecuencia llegará un crecimiento estructural de la empresa para apoyar, no solo el crecimiento orgánico con el foco en la gran industria en la península ibérica, sino también los nuevos servicios y desarrollos que se vayan generando", concluye Fran Muñoz, que dibuja también entre los retos de futuro la apertura de una posible delegación en Portugal y la expansión de las operaciones de la empresa a Italia.

forankra.es

# Europa condiciona las plantillas



**Las nuevas normas de la UE sobre sostenibilidad están revolucionando el mundo empresarial. Se necesitan profesionales especialmente capacitados para aplicar esas leyes en las compañías. Los programas formativos ya se están adaptando a las últimas exigencias.** **Por Laura Tardón**

En línea con el creciente compromiso social con la necesidad de proteger el medio ambiente, es fundamental que la sostenibilidad se integre definitivamente en el ADN de todas las empresas. Es por eso que, para estimular las inversiones hacia un futuro sostenible, la Comisión Europea ha incorporado nuevas medidas que prometen revolucionar el mundo empresarial.

Entre los cambios regulatorios más destacados destaca "la normativa sobre información corporativa de sostenibilidad (*Corporate Sustainability Reporting Directive* o CSRD), que exigirá a un porcentaje elevado de compañías europeas publicar un informe sobre sus impactos, riesgos y oportunidades en relación con asuntos medioambientales, sociales y de gobernanza", señala Marta Olavarría, directora académica de Programas Formativos en Finanzas Sostenibles del Instituto de Estudios Bursátiles (IEB).

Esta norma ya aplica a entidades de interés público de más de 500 empleados y pone al mismo nivel la información sobre sostenibilidad y la económica, estandarizándola, verificándola y poniéndola a disposición de quien quiera consultarla.

Esta transparencia empresarial tendrá que guiarse por los sistemas de información *Environmental, Social, and Governance Reporting Standards* (ESRS, por sus siglas en inglés), que redefinirán completamente el modo de comunicar de las empresas. Por ejemplo, la inclusión de la doble materialidad, la información sobre la cadena de valor y la diligencia debida de sostenibilidad son elementos fundamentales que impulsarán la transparencia. Tal como refleja en su web el Pacto Mundial de las Naciones Unidas (ONU), "está prevista la aprobación de estándares para pymes cotizadas, pequeñas y medianas empresas no cotizadas y filiales de multinacionales de terceros países, aunque no empezarán a aplicar hasta el año 2026".

Se trata de engranar lo mejor posible todo el sistema empresarial para que podamos avanzar hacia una economía más sostenible y alineada con la Agenda 2030, sin vulnerar ninguno de los *Diez Principios del Pacto Mundial* de la ONU. Entre ellos, el fomento de iniciativas que promuevan mayor responsabilidad medioambiental y el desarrollo de tecnologías respetuosas con el entorno natural.

SaiArLawKa2

Para cumplir con las nuevas exigencias normativas, es crucial que los profesionales económicos, jurídicos y financieros tengan habilidades críticas y analíticas.

### Huella empresarial

Cabe recordar algunos datos sobre el impacto del sector empresarial en el planeta. Según un estudio realizado por Harvard Business School y Ronald Cohen, líder en el impulso de la inversión de impacto, los costes ambientales creados por el 15% de las 1.800 compañías analizadas eran más altos que los beneficios que generaban. De ese 15% (250 empresas), el 32% ocasionaba un daño ambiental equivalente al 25% de sus ganancias financieras.

En dicho análisis también se pueden observar unos costes ambientales de las aerolíneas de 1.900 millones de euros o de las petroleras, de 33.600 millones. Por tanto, es apremiante cambiar el sistema de trabajo. Y he aquí la pertinencia de las nuevas medidas impulsadas por la Unión Europea.

En materia medioambiental, las nuevas estrategias buscan que las empresas sean ambiciosas. A nivel nacional, la revisión del *Plan Nacional Integrado de Energía y Clima* (Pniec) y el desarrollo de un real decreto para el cumplimiento de la Ley 7/2021 de Cambio Climático constituirán el marco normativo para que las empresas elaboren informes de riesgos climáticos y registren su huella de carbono.

**Las empresas deben publicar informes con sus impactos, riesgos y oportunidades en el ámbito ESG**

En este sentido, el *Anuario Climático 2023: la acción de las empresas españolas en la agenda climática*, señala que 8.800 compañías ya han registrado su huella en el Registro de Huella de Carbono de la Oficina Española de Cambio Climático (OECC) para medir, reducir y compensar sus emisiones.

En este capítulo, y con el fin de prevenir prácticas engañosas, Eva Díez-Ordás, socia del departamento laboral y miembro de ESG de Garrigues, subraya una directiva relacionada con el "empoderamiento de los consumidores para la transición ecológica mediante una mejor protección contra las prácticas desleales y mediante una mejor información". Es conocida como la normativa sobre *greenwashing*. Existe otra, la *Green Claim Directive*, que establece una serie de criterios para evitar el blanqueo ecológico y las declaraciones ambientales ilusorias.

Sobresale, también, un reglamento contra la deforestación, que incluye medidas cuyo objetivo es garantizar que ciertos productos no provocan deforestación ni degradación forestal en ninguna parte del planeta.

En materia social y de normativa laboral, la experta de Garrigues hace hincapié en "la Directiva 2023/970 del Parlamento Europeo y del Consejo de 10 de mayo de 2023, por la que se refuerza la aplicación del principio de

SIGUE EN PÁGINA 10 >

Zixp

Las empresas que han asumido un fuerte compromiso con la sostenibilidad están logrando mejores resultados que sus competidores en los mercados bursátiles.

> VIENE DE PÁGINA 9

igualdad de retribución entre hombres y mujeres por un mismo trabajo o un trabajo de igual valor, a través de medidas de transparencia retributiva y de mecanismos para su cumplimiento".

Precisamente, esta directiva comunitaria marca un gran paso hacia la igualdad. Tal como exponen desde el Pacto Mundial de la ONU, "con esta norma, las compañías que forman parte del Ibex 35 tienen hasta el 30 de junio de 2024 para alcanzar un consejo de administración y unos órganos de alta dirección paritarios".

**Canal interno de denuncias**

En cuanto a la gobernanza y la lucha contra la corrupción, *whistleblowing* es el nombre con el que se conoce otra de las medidas impulsadas por la UE. En España se ha traducido en la Ley 2/2023, reguladora de la protección de las personas que informen sobre infracciones normativas y de lucha contra la corrupción. Consiste en que las empresas con más de 50 empleados tienen la obligación de ofrecer un canal interno de denuncias. Esto garantizará una mayor transparencia laboral.

En el capítulo de finanzas sostenibles, el Reglamento 2020/852 del Parlamento Europeo y el Consejo, de 18 de junio de 2020, así como los reglamentos delegados correspondientes, hace referencia al establecimiento de un marco para facilitar estas inversiones. En concreto, establece una lista de actividades económicas sostenibles desde el punto de vista ambiental, lo que "permite a inversores y empresas determinar qué actividades económicas pueden considerarse sostenibles desde el punto de vista medioambiental, con la finalidad de canalizar los flujos de capital hacia inversiones sostenibles", argumenta Díez-Ordás.

En este sentido, es crítico que las empresas adopten prácticas sostenibles para minimizar su impacto negativo y maximizar el positivo. Fundamentalmente, porque la sostenibilidad no sólo reduce los daños ambientales, sino que también mejora la rentabilidad y crea valor a largo plazo. Según señala un estudio de Deloitte, se calcula que las organizaciones que han asumido un fuerte compromiso con la sostenibilidad han logrado unos resultados un 11% mejores que los de sus competidores en los mercados bursátiles.

"Cada vez más, los líderes empresariales se están dando cuenta de que la sostenibilidad es parte integral de la resiliencia y del éxito a largo plazo; que invertir en proyectos sostenibles no sólo promueve los ODS, sino que también impulsa su propio crecimiento económico", dice Sanda Ojiambo, subsecretaria general de las Naciones Unidas.

Según el *12º Estudio sobre CEO* de Accenture y el Pacto Mundial de la ONU, el 98% de los consejeros delegados considera que la sostenibilidad juega un papel esencial dentro de sus empresas, un sentimiento que ha crecido 15 puntos porcentuales durante la última década.

Por todo lo anterior, 2024 representa una oportunidad para que las empresas tomen el timón y lo dirijan hacia la sostenibilidad. Para ello, asegura la experta de Garrigues, "contar con expertos jurídicos que puedan tener conocimientos de la normativa existente y, especialmente, una visión trasversal de la materia es fundamental para asegurar el correcto seguimiento de las nuevas obligaciones legales y de su cumplimiento".

En la misma línea, desde ESCP Business School explican que los cambios legislativos que está impulsando Europa "obligan a las empresas a contar con expertos en estos temas". Pero, añaden, también "obligan a que muchos profesionales en diferentes áreas tengan un conocimiento general, pero sólido, de estas normativas y de las implicaciones estratégicas y operativas que tienen". Entre otras razones, porque son cuestiones que "afectan a todos los departamentos de la empresa, desde las funciones directivas hasta las más operativas".

Hasta un 15% de las empresas genera unos costes ambientales más elevados que sus propios beneficios

Cada vez más líderes son conscientes de que la inversión en sostenibilidad hace crecer sus negocios

Los posgrados y másteres económicos, jurídicos y financieros están adaptándose a las nuevas exigencias

En concreto, en ESCP preparan a sus alumnos para que cuenten con "unos fundamentos generales sobre la relación de la sostenibilidad en el mundo empresarial". Y también les ayudan a "desarrollar competencias y habilidades de gestión sostenible", así como a interiorizar "una componente ética que les permita tomar decisiones frente a los dilemas que se encontrarán en su vida laboral".

La formación en finanzas sostenibles es, probablemente, la que más cambios está experimentando. Especialmente, los programas de posgrado. Por ejemplo, Mercedes de Prada, directora académica en el Centro de Estudios Garrigues, explica: "Los alumnos deben familiarizarse con regulaciones específicas como la SFDR, que requiere que los participantes del mercado financiero divulguen cómo integran los factores de sostenibilidad en sus procesos de toma de decisiones y los impactos adversos de sus inversiones en sostenibilidad".

**Programas actualizados**

La coyuntura obliga a que los programas formativos circunscritos a los ámbitos económico, jurídico y financiero evolucionen rápidamente para incorporar la aplicación de las finanzas sostenibles. Por ejemplo, es necesario incluir la diligencia debida en sostenibilidad, lo que implica evaluar los riesgos medioambientales, sociales y de gobernanza (ESG) antes de tomar decisiones de inversión. Y también hay que formarse en la lucha contra *greenwashing* e integrar el desarrollo de habilidades analíticas y críticas, "cruciales para cumplir con las nuevas regulaciones y para una toma de decisiones informada", remarca De Prada.

Por otro lado, la interdisciplinariedad se está convirtiendo en una característica clave de estos programas, "ya que las finanzas sostenibles requieren una comprensión de aspectos económicos, jurídicos y financieros, así como de la ciencia ambiental y social". Y también adquieren un papel protagonista las simulaciones y estudios de caso, la colaboración con profesionales del sector y la ética en la formación. "Se está poniendo un mayor énfasis en la ética y la responsabilidad social corporativa, algo ya fundamental para las finanzas sostenibles", apunta De Prada. "Estos cambios están diseñados para equipar a los futuros profesionales con las herramientas y conocimientos necesarios para navegar y liderar en un mercado financiero internacional cada vez más enfocado en la sostenibilidad".

Todas las universidades y escuelas de negocios van adaptándose a las nuevas necesidades con el fin de formar a los profesionales del presente y el futuro. En palabras de Olavarría, "se trata de integrar la sostenibilidad en el ADN de las empresas, es decir, en su estrategia y modelo de negocio, de manera trasversal en todas las áreas de la organización, lo que implica tener habilidades de liderazgo, comunicación, coordinación y, sobre todo, capacidad de implicar a la alta dirección en la necesidad de hacer esta integración con convicción y sin parches".

Del mismo modo, ESCP está adaptando sus programas "para preparar a los estudiantes para cumplir con las nuevas normativas, pero especialmente para liderar en la transformación hacia una economía más sostenible y responsable". Y eso incluye, entre otras acciones, la adaptación de los currículos para reflejar las nuevas normativas y tendencias emergentes en sostenibilidad y finanzas sostenibles; la impartición de cursos de sostenibilidad en todas las titulaciones de la escuela, lo que les ha permitido alcanzar un 100% de alumnos formados en sostenibilidad; introducir proyectos académicos de consultoría dentro de sus programas relacionados con los desafíos de sostenibilidad en las empresas; impulsar conferencias sobre temas de actualidad como el papel de la tecnología en la promoción de las finanzas sostenibles, y fortalecer el contacto con las empresas para incorporar sus necesidades en estas áreas".

PLANTILLAS

# La demanda de expertos permanece estable

**Pese a la creciente necesidad de profesionales con competencias innovadoras, como las tecnológicas o medioambientales, siguen siendo necesarios perfiles más convencionales para reforzar los departamentos jurídicos, económicos y financieros de las empresas. Por Jaime Vicioso**

Digitalización y sostenibilidad. Estas son las dos principales palancas en las que quiere apoyarse la Unión Europea para impulsar el crecimiento económico de los Estados miembros y cumplir con los objetivos marcados en la Agenda 2030. Teniendo esto en cuenta, las autoridades nacionales y comunitarias están poniendo en marcha medidas destinadas a garantizar que se acelera la transición hacia un nuevo modelo más ecológico y tecnológico. Esto afecta de manera directa a todo el tejido empresarial y, como no podía ser de otra manera, al mercado laboral, que premia ahora más a los profesionales con las competencias necesarias para acometer este tipo de transformaciones.

Pero, pese a ese creciente interés, sectores como el de las finanzas siguen teniendo una alta demanda de perfiles más convencionales. Al menos eso refleja el *XVIII Informe Los + Buscados* de LHH Recruitment Solutions, empresa de soluciones integrales en gestión de talento del Grupo Adecco, que indica que la figura más requerida en las organizaciones de este sector es la de técnico de tesorería.

"Hay perfiles, como este, que son muy estables y mantienen una demanda alta independientemente de las fluctuaciones del mercado, mientras que otros son más cíclicos", explica José Muñoz Seca, director del área *Tax, Legal & Banking* de LHH. Su compañera y responsable del área *Banking & Financial Services*, Patricia Pinto, incluye en este grupo caracterizado por una demanda estable a lo largo del tiempo otros puestos como "los relacionados con análisis de inversión, reestructuración de deuda o asesoramiento financiero".

Jasminko Ibrakovic

Mientras los despachos de abogados necesitan perfiles altamente especializados, en los departamentos jurídicos de las empresas se valora mucho más la polivalencia.

En cuanto a la demanda más cíclica, Pinto remarca la necesidad de "perfiles especializados en sostenibilidad, en línea con las exigencias de Bruselas". Esto, continúa, ha provocado que incluso "las propias entidades ofrezcan a sus trabajadores la posibilidad de obtener certificados oficiales como el Cesga, que es el más consolidado a nivel internacional actualmente, con el fin de contar con profesionales cualificados que marquen el rumbo de la organización en base a criterios ESG".

A su vez, el cierre de oficinas está creando una necesidad de perfiles especializados en banca digital que permitan personalizar la atención al cliente a través del canal telemático. "Aplicaciones, plataformas y, en definitiva, todas las herramientas digitales que se puedan aplicar en el sector financiero. Todo lo relacionado con mejorar la experiencia del usuario se encuentra en auge", asegura Pinto.

Esta doble deriva de la demanda laboral en el mundo de las finanzas queda corroborada por los propios equipos de recursos humanos de las entidades. Tal como señala Fernando Bellón, responsable de Adquisición de Talento en BBVA, el objetivo de esta entidad es "incorporar desarrolladores de software y a especialistas en *cloud* o ciberseguridad, pero también perfiles con fuertes conocimientos en materia regulatoria, finanzas, riesgos, banca de inversión, ESG y sostenibilidad". Eso sí, el interés por estos perfiles no ha evitado que otros más convencionales sigan al alza: "Nuestro negocio minorista sigue buscando trabajadores con formación en Administración y Dirección de Empresas o en Económicas para trabajar en el mejor asesoramiento financiero a nuestros clientes".

## Especialización o polivalencia

En el ámbito legal, LHH también percibe que hay una demanda laboral más estable y otra que fluctúa según el contexto del momento. Entre los perfiles más constantes, Muñoz Seca destaca "los relacionados con el derecho corporativo y el fiscal, ya que su necesidad no se limita sólo a los despachos de abogados, sino que se extiende de hasta a cualquier departamento legal de las compañías". En cuanto a las tendencias, prosigue, "se encuentra al alza todo lo relacionado con *compliance* y protección de datos".

Muñoz Seca va un paso más allá y encuentra ciertas "diferencias culturales" entre los despachos de abogados y los equipos jurídicos de las

> Según datos de LHH, el perfil de técnico de tesorería es el más demandado en el sector financiero

empresas. A su juicio, "en los primeros se premia mucho más la especialización", mientras que en el segundo lo más demandado es "la polivalencia". Además, percibe "un repunte general de empresas que buscan reforzar sus departamentos legales para que asuman tareas que antes se solían externalizar".

De esta necesidad de figuras relativamente convencionales tanto en el sector financiero como en el jurídico también tienen constancia en las universidades. "Entre los perfiles de egresados más demandados están los estudiantes del doble grado en Derecho y ADE, el cual permite completar la visión del mundo jurídico con la comprensión de las dimensiones de la empresa financiera y contable, de producción y comercialización, de dirección estratégica de las empresas y de gestión de recursos humanos", tal

> Todo lo relacionado con 'compliance' y protección de datos se mantiene al alza en el ámbito jurídico

como explica Leticia Santos, directora de la Escuela de Postgrado y Negocios Internacionales de Cunef.

El contacto de esta institución con el tejido empresarial es constante, consciente del tipo de competencias que requieren las compañías en sus futuras incorporaciones. Es por eso que también tratan de formar a profesionales que ayuden a las organizaciones a afrontar los retos que tienen por delante. Para ello, aportan cada vez "más perfiles técnicos, con conocimientos económicos y capacidades para el tratamiento y uso de grandes cantidades de datos, así como de herramientas tecnológicas para la actividad económica y empresarial", apunta Santos.

Pero, pese al trabajo realizado en las universidades, el mercado precisa muchas veces de aptitudes muy específicas a las que los alumnos no pueden llegar a través de su formación curricular. Es por eso que surgen iniciativas complementarias para permitirles multiplicar sus posibilidades de empleabilidad.

Por ejemplo, desde Fundación Mutualidad Abogacía han creado el programa *Conectad@s por Derecho*, con el que pretenden ir un paso más allá y ayudar a los estudiantes del Máster de Acceso a la Abogacía a completar su formación mediante un novedoso método. "La idea es aglutinar actividades de capacitación a través del *networking* y crear un espacio donde el alumnado pueda interactuar con profesionales de primer nivel que generosamente comparten su tiempo con ellos", describe Susana Santos, responsable del área de Talento Jurídico de la entidad. "Es, sin duda, una experiencia reveladora que puede darles un importante impulso profesional", añade.

Desde LHH consideran que la actual demanda de especialistas se mantendrá estable tanto en el sector jurídico como en el financiero, al menos, en lo que queda de año. Para Muñoz Seca, "en mundos tan regulados como estos, un giro importante a nivel laboral sólo se dará si se produce un importante cambio normativo u ocurre algo que tenga un fuerte impacto en los mercados".

Beautrium

El tejido empresarial demanda profesionales capaces de aprovechar el poder del 'big data' para tomar decisiones estratégicas más informadas y eficientes en los sectores económico, jurídico y financiero.

TRANSFORMACIÓN

# Del conocimiento teórico al pensamiento crítico con extra de desempeño tecnológico

**La formación de perfiles económicos, jurídicos y financieros incorpora el aprendizaje activo y la adquisición de habilidades prácticas. Además, el desarrollo actual de estas profesiones es indisoluble del manejo de herramientas tecnológicas, con el 'big data' a la cabeza.** Por Silvia Fernández

La era del dato se ha impuesto en el ámbito laboral y, como una de las principales demandas del mercado, se ha asentado también en el ámbito formativo. Incluso en estudios tradicionalmente muy teóricos, como los económicos, jurídicos y financieros, conocer la ingente cantidad de datos disponible y analizarla se ha convertido en indispensable para el desarrollo profesional.

Antiguamente, la formación de abogados y economistas partía del planteamiento de adquisición de conocimientos teóricos. Pero "ha evolucionado, para centrarse en el pensamiento crítico, el aprendizaje activo y la adquisición de habilidades prácticas", explica Pablo Fernández Burgueño, profesor de ESIC University.

Tradicionalmente, los estudios jurídicos se enfocaban en la interpretación de leyes, la jurisprudencia y la redacción de documentos legales, indica Alfonso López de la Osa, decano de la Facultad de Derecho y Relaciones Internacionales de la Universidad Nebrija. "La formación académica del Derecho tenía entonces una dimensión más teórica y su aprendizaje, especialmente en España, una connotación memorística de mera asimilación de contenido", añade.

Lo mismo ocurría con la formación económica, cuyo enfoque estaba fragmentado, mientras que en la era de los datos el énfasis se pone en el análisis de la información, la gestión del conocimiento y el análisis avanzado, apunta Ana Fernández-Ardavín, decana de la Facultad de Economía y Empresa de la Universidad Nebrija. Y añade: "Los profesionales necesitan ir más allá de la simple recopilación de datos, para ser capaces de convertirlos en *insights* valiosos que impulsen la toma de decisiones estratégicas".

Así, la combinación del conocimiento aprendido con el razonamiento, llevado el conjunto al método socrático, es la ecuación perfecta con la que formar, por ejemplo, a excelentes abogados. Pero no sólo sirve con eso. El ejercicio de estas profesiones debe sumar a dicha ecuación un correcto desempeño en el ámbito digital.

A día de hoy no es posible que los estudiantes de estas materias sean ajenos a la utilización de las nuevas tecnologías durante su formación. En consecuencia, dice López de la Osa, "todas las materias tienen en sus actividades de evaluación continua prácticas relacionadas con la analítica de datos aplicada al área jurídica". Algo que también es aplicable a la económica.

Los cambios formativos en estas materias se están incorporando de varias maneras. Se están introduciendo nuevos métodos de enseñanza, como los sistemas de aprendizaje basados en proyectos y en problemas. También se

> Es esencial aprender a manejar diferentes herramientas con las que canalizar el caudal de datos disponible

> El 'big data' está revolucionando la actividad de los sectores económico, jurídico y financiero

está poniendo un mayor énfasis en la formación práctica y en las experiencias en el mundo real, con prácticas y proyectos de consultoría.

Según Burgueño, una de las formas más importantes de asimilar esos cambios es integrar la tecnología en la enseñanza y el aprendizaje. Esto "incluye el uso de plataformas de aprendizaje en línea, software de análisis de datos y otras herramientas digitales".

### Herramientas tecnológicas

Para que los estudiantes sepan cómo procesar el gran caudal de información con el que se encontrarán en el desempeño de estas profesiones deben saber utilizar distintas herramientas. Programas informáticos de análisis de datos, sistemas de visualización de datos, plataformas de gestión de proyectos y herramientas de gestión de la información, entre otras muchas. Así, se les instruye en el uso de lenguajes de programación como Python o R y SQL; de software de análisis de datos como Tableau, Microsoft Power BI o Qlik, y de entornos de computación en la nube como Amazon Web Services, Microsoft Azure o Google Cloud Platform.

En el ámbito legal, lo más habitual es el manejo de herramientas como Clio, MyCase o LegalZoom para la gestión de casos y la documentación de los mismos. También se trabaja el análisis de datos con herramientas específicas del sector legal como anRelativity o eDiscovery, y con plataformas de automatización de documentos legales y contratos, como ChatGPT.

Los programas actuales en el sector jurídico también incluyen cursos sobre derecho tecnológico, análisis de datos legales, propiedad intelectual en la era digital y ética en la inteligencia artificial. "Ello conlleva que el abogado de hoy debe hacer gala de liderazgo digital y tecnológico, además de combinar su profesión con el conocimiento del derecho y del orden público", explica López de la Osa.

Asimismo, es especialmente útil tener conocimientos de ciberseguridad y ciberdelincuencia, así como de *business analytics* o protección de datos y seguridad, desde una dimensión jurídica pero trasversal. Por ello, los programas integran materias como *big data*, *business ontelligence*, *machine learning* o *data visualization*.

Precisamente, el *big data* ha transformado la actividad en los ámbitos económico, jurídico y financiero de múltiples maneras. "En el sector económico, permite a las empresas obtener una visión más detallada de su rendimiento, sus clientes y el mercado en general", argumenta Fernández-Ardavín. De este modo, pueden identificar oportunidades de crecimiento, mejorar su eficiencia operativa y tomar decisiones más informadas. Y también es útil para analizar tendencias del mercado, evaluar el riesgo crediticio y detectar el fraude financiero.

La transformación del sector jurídico a causa del *big data*, según De la Osa, abarca tres aspectos: *compliance* y regulación, *ediscovery* y litigios, y toma de decisiones basadas en datos. Para dar respuesta al primer reto se forma a los alumnos en el uso de algoritmos para el cumplimiento normativo y la detección de fraudes, mientras que el segundo requiere saber gestionar grandes volúmenes de documentos y el tercero, aplicar el *machine learning* en el análisis de precedentes legales y predicciones de litigio.

Sábado 22 y domingo 23 de junio de 2024

Expansión
del inversor

# Compañías en la diana de las opa

Solaria, Grenergy, Sacyr, Cellnex, Tubacex, Iberpapel y Lar cotizan con descuentos de entre el 20% y el 50% sobre su precio objetivo y están entre las compañías atractivas para comprar, según los expertos. Los movimientos corporativos agitan a las empresas de la Bolsa española. P2y3

## MOVIMIENTOS CORPORATIVOS

# Valores españoles a tiro de opa

Solaria, Grenergy, Sacyr, Cellnex, Tubacex, Iberpapel y Lar están entre las compañías atractivas para comprar. Son empresas que cotizan entre un 20% y un 50% por debajo de su precio objetivo.

C. Rosique

Los movimientos corporativos agitan las cotizaciones y la Bolsa española es una de las protagonistas. La opa hostil de BBVA sobre Sabadell, la guerra por Applus, con la que finalmente se han hecho Squared y TDR, la opa del grupo húngaro Ganz-Mavag por Talgo, la de JSS por Árima y la fallida sobre Naturgy pone al mercado español en el disparadero. Antes se sellaron la de Antin sobre Opdenergy, la de Orange por MásMóvil y Solarpack por EQT.

El elevado descuento al que cotizan muchas cotizadas españolas, sobre todo las de pequeño o mediano tamaño, es histórico y las sitúa en el foco de las opas. "Un filtro muy utilizado para identificar empresas opables es que hayan bajado con fuerza en Bolsa. Otros son que tengan un accionariado que no controle un paquete significativo del capital, que coticen a múltiplos bajos o con mucho descuento respecto del valor teórico asignado por los analistas", comenta Antonio Castelo, de iBroker.

Entre las compañías castigadas este año destacan las renovables.

### SOLARIA, GRENERGY Y AUDAX

El sector está en el epicentro de los rumores corporativos. El hecho de que la compra y venta de activos en los mercados privados se haga a precios superiores a cómo están cotizando las empresas de la Bolsa española las pone en el radar, según Ignacio Cantos, de Alt Capital. Ya pasó en 2023 con Opdenergy, que fue adquirida por el fondo francés Antin con una prima del 46%.

Recientemente **Solaria**, que cae en Bolsa un 36% en 2024 (pese al rebote del 9,8% del pasado 14 de junio al calor de rumores de opa), reconoció haber recibido algunas ofertas que rechazó por considerarlas poco atractivas.

Su principal accionista, la familia Díaz Tejeiro (con el 35% del capital) ha comentado en diversas ocasiones que la acción está infravalorada, incluso en niveles de 20 euros por título (cotiza a 11,9 euros).

**El elevado descuento al que cotizan muchas empresas españolas las pone en la diana**

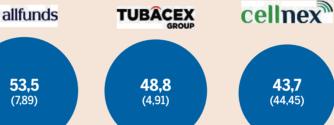
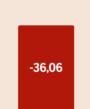
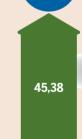
"La desconexión entre la valoración pública y privada impulsa las fusiones y adquisiciones en las renovables", aseguran los analistas de Berenberg, que señalan a Solaria y Grenergy entre los candidatos a ser opados y aconsejan invertir también en Acciona Energía y EDP Renovaveis.

"Si bien los precios de las acciones de algunas empresas se han recuperado desde los mínimos, muchas de ellas todavía cotizan en mínimos de sus rangos recientes". Detectan posibilidades de opa en las españolas Solaria y Grenergy.

De Acciona Energía y EDPR, Berenberg apunta que son empresas más grandes con propietarios mayoritarios que cotizan en Bolsa y, por lo tanto, son candidatos poco probables a fusiones y adquisiciones. Eso sí, pueden beneficiarse si los mercados públicos comienzan a acercarse a las valoraciones privadas.

Para Castelo, en cambio, las dos compañías con más probabilidades de recibir una oferta son Solaria y **Acciona Energía**. Explica que desde finales del año pasado el mercado ha estado centrado en aspectos cortoplacistas que afectan al sector, como la sobreoferta temporal (lógica desde que se construye hasta que se genera la demanda), el descenso de precios de la energía y unos tipos de interés altos para empresas que, como éstas, deben de mantener el ritmo inversor elevado.

Pero hay un cambio de sentimiento tras el lanzamiento de dos opas en el sector. Brookfield negocia con los accionistas de la francesa Neoen, para adquirirla a 39,85 euros por título, lo que supone una prima del 44%. Antes, KKR lanzó una opa sobre Encavis.

Castelo llama la atención sobre los múltiplos ofrecidos en estas operaciones, muy superiores a los que cotizan las empresas españolas (entre 16 y 19 veces EV/ebitda, cuando Solaria cotiza a 11,75 y Acciona Energía a 9,3 veces).

"Cotizan muy por debajo de los múltiplos que se están utilizando para tomar posiciones en un sector que se beneficiará del desarrollo de centros de datos para atender procesos de computación para inteligencia artificial", apuntan desde iBroker.

En Solaria, Banco Sabadell no descarta la entrada de un accionista o alguna alianza para apoyar la expansión de la compañía ante la dificultad que vive el sector renovable.

Goldman Sachs incluía en su lista de empresas con posibilidades de una opa por parte del capital riesgo a **Audax Renovables**, que sube un 45,38% este año en Bolsa, aunque su capitalización es inferior a los 900 millones de euros. En este caso contaría con el permiso de su accionista de control, José Elías.

### NATURGY

La ruptura de negociaciones entre Taqa y Criteria ha acercado la cotización de Naturgy a mínimos del año y a precios anteriores a que el grupo de Abu Dabi mostrase interés por la energética española. En el mercado se castiga la falta de claridad en el accionariado con fondos que quieren salir, y que no permiten una estrategia de negocio de largo plazo. Pero desde Finaccess Value creen que el juego no ha terminado.

"A los dos capitales riesgo que hay metidos en el accionariado y que suman un 40% hay que darles una salida. Tarde o temprano esto acabará sucediendo", apunta Alfonso de Gregorio, de Finaccess. De hecho Criteria busca nuevos socios para la compañía.

### CELLNEX

La compañía de torres de telefonía cae un 13,2% este año en Bolsa y cotiza con descuento de alrededor del 20% respecto a sus rivales. Ha estado entre los rumores de ser opada por gigantes del sector, como la americana American Tower y el fondo Bookfield. Aunque su endeudamiento es elevado, los expertos de Jefferies creen que se está pasando por alto su capacidad para liberar cerca de 4.000 millones en capital con la venta del negocio de Irlanda y posibles desinversiones en Austria y Polonia.

El interés mostrado por American Tower y la caída del 50% desde máximos la pone en la quiniela de Joaquín Robles, de XTB. Llegó a cotizar a 29 euros en marzo y aunque desde ahí sube, aún está a la mitad de los 60 euros que alcanzó en agosto de 2021. La acción tiene un potencial de revalorización su-

**EN LA DIANA DE LOS MOVIMIENTOS CORPORATIVOS**

Ordenadas de mayor a menor infravaloración respecto al precio objetivo de los analistas.

● Potencial de revalorización, en % (entre paréntesis, precio objetivo) ■ Variación en Bolsa en 2024, en %,

Expansión

## En el foco
### España
La opa hostil de BBVA sobre Sabadell, la de JSS sobre Árima, la del grupo húngaro por Talgo y la de los fondos Squared y TDR por Applus, en su recta final, se suman a las cerradas ya sobre Opdenergy, Solarpack y MásMóvil,

## Motivos
### Infravaloración
El descuento al que cotizan muchas cotizadas españolas las hace atractivas para empresas extranjeras. Las dificultades para afrontar nuevos proyectos y los altos costes de financiación las sitúa en el radar.

## Dificultades
### Aprobaciones
Los expertos aseguran que es muy difícil anticiparse a los movimientos corporativos. Aunque puedan tener sentido estratégico algunas operaciones pueden fracasar porque no obtengan las autorizaciones o el proceso se alargue.

Fuente: Bloomberg

perior al 43%, hasta los 44,45 euros, según los analistas.

### SACYR
Es un diamante con valor por aflorar y el mercado aún no lo ha puesto en precio. La concesionaria de infraestructuras está infravalorada en casi un 25%, según la media de analistas. Es un objetivo claro para muchas firmas, ya que la mejora experimentada en sus cuentas podría haber despertado el interés de grupos inversores de mayor tamaño. "La cartera de concesiones de Sacyr todavía no alcanza un gran tamaño, es muy poco madura y podría tentar a los grandes jugadores internacionales del sector", comenta Castelo. Guillermo Barrio, de Intermoney, ve más probable que haya fondos que compren algunos de sus activos que haya una opa.

### TUBACEX
El plan estratégico del fabricante de tubos de acero inoxidable sin soldadura y los últimos movimientos corporativos en el sector refrendan el valor que tienen sus activos y su elevado potencial de revalorización, según Gisela Turazzini, consejera delegada de Blackbird Bank. Tiene una capitalización de 400 millones de euros y puede ser muy apetecible para cualquier fondo de capital riesgo o compañía árabe que pretenda comprar una cartera de pedidos como la que tiene. Por su rentabilidad se podría pagar dos veces su capitalización actual. La compañía está valorada en 4,91 euros, un 48,8% por encima de su cotización.

### LAR Y MERLIN
El sector inmobiliario cotiza con un elevado descuento frente al valor de sus activos y este año el grupo suizo J. Safra Sarasin (JJS ) Real State ha lanzado una opa sobre Árima con una prima del 38,9%. Ahora son las Socimis **Lar** y Merlin las que están en algunas quinielas. "Una de las que se viene especulando desde hace tiempo es Lar. Ya hubo interés en su día por parte de Castellana Properties y el tema podría seguir vigente. Tienen actualmente el 25,5% de Lar y no nos extrañaría que volviesen a la carga", comenta de Gregorio. El consenso de analistas valora la compañía un 23% por encima del cierre del viernes.

En el mercado también suena **Merlin**. "La misma compañía ha ido alimentando desde hace tiempo una posible opa", afirman en Finaccess. "Opera con éxito dentro de un sector con bastante demanda como es el de los centros de datos y la composición de su accionariado (el 24,5% es de Banco Santander y el resto *free float*) lo hace proclive a una posible opa", según de Gregorio.

### IBERPAPEL
La papelera es una clara candidata a ser comprada por su reducido precio y su elevada posición de caja neta, afirman en Blackbird. Es una empresa bien gestionada, con una caja neta de 105 millones de euros, y su capitalización bursátil es de solo 200 millones. Además, su cuenta de resultados es positiva en los últimos 10 años. "Sin duda compañías como Miquel y Costas se podrían lanzar sobre la papelera española", afirma Turazzini. Otras firmas apuntan a gigantes del sector, como la irlandesa Smurfit Kappa.

### ALANTRA
Con una caja neta de 100 millones de euros y una capitalización bursátil de 350 millones de euros es un caramelo atractivo. "A esto se une que Alantra Partners es una pequeña boutique con un equipo gestor muy apreciado en el sector, lo que podría ser motivo para ser adquirida por otra empresa de la industria", asegura Turazzini.

### GESTAMP Y CIE
Las compañías relacionadas con el sector de automoción cotizan a un PER de menos de 6 veces con las previsiones para 2024. Gestamp está infravalorada en un 45,8% y Cie en un 27,4%, según los analistas, que no descartan que sus accionistas mayoritarios pudieran plantearse comprar un paquete mayor de acciones para evitar ser controlado por otras empresas. Serían operaciones semejantes a las que han realizado FCC y Prosegur, apuntan en iBroker, que opan sus propias acciones.

### ALLFUNDS
La plataforma de distribución de fondos de inversión Allfunds, de origen español pero que cotiza en Ámsterdam, lleva meses en el punto de mira de potenciales interesados en comprar la compañía, que vale en Bolsa menos de 3.200 millones de euros. Es una cuestión de precio, ya que los principales accionistas de Allfunds ya rechazaron en 2023 una oferta de 5.500 millones por parte de Euronext.

En el mercado creen que otros gestores de Bolsa, como la suiza SIX, dueña de BME, habrían estudiado la compañía, pero el precio al que aspiran los accionistas de Allfunds es un obstáculo. Fondos de capital riesgo como Civen, CVC y Permira suenan como posibles interesados.

## Efervescencia en el sector petrolero

La alemana de ropa deportiva Puma, la de acero Thyssenkrupp, la francesa de entretenimiento Ubisoft, Volvo, Valeo y las británicas Wise (dinero electrónico), Trainline y On the Beach (reservas turísticas) son algunas compañías europeas en las quinielas de posibles objetivos corporativos, junto a las empresas de renovables Voltalia, que cotiza en Euronex y la italiana ERG. Goldman incluye también a las gestoras de capital riesgo Antin y Bridgepoint, que podrían comprarlas los rivales.
Algunas operaciones no han llegado a buen puerto. Recientemente el gigante minero BHP abandonaba sus planes de adquirir Anglo American después de que esta le rechazara tres ofertas de compra.
El sector petrolero está en efervescencia y el descuento al que cotizan las petroleras europeas respecto a sus rivales de Estados Unidos las pone en el punto de mira. En los últimos meses, se han anunciado varias grandes operaciones, valoradas en más de 200.000 millones de dólares, que refuerzan el dominio de las grandes del sector.
ConocoPhillips ha llegado a un acuerdo para adquirir Marathon Oil por 22.500 millones de dólares, en acciones. Se une a una lista de compras en el sector en los últimos 12 meses.
Exxon anunció en octubre de 2023 la compra de Pioneer Resources, completada el mes pasado mediante la entrega de acciones del gigante petrolero.
Este año Diamondback Energy desveló la integración de Endeavour Energy, en una operación de 26.000 millones de dólares, de los que 8.000 millones se pagan en metálico.
También Chevron pactó en 2023 la absorción de Hess Corporation por 60.000 millones de dólares. Occidental Petroleum comunicó en diciembre la adquisición de CrownRock por 12.000 millones de dólares, con una oferta mixta de efectivo y acciones.
Según 'Financial Times', otras compañías vigiladas por los principales operadores son Permian Resources, Matador Resources, Chord Energy, Civitas Resources, Double Eagle o Mewbourne Oil.

## ESTRATEGIA DEFENSIVA

# Compañías todoterreno para sortear las curvas de la Bolsa

Iberdrola, Elecnor, Logista, Merlin y Viscofan son algunas apuestas españolas. AB Inbev, Danone, Deutsche Boerse, Deutsche Telekom, Ferrari, LVMH y Unilever figuran entre las propuestas europeas.

Susana Pérez

Las principales bolsas del mundo están dando algunas señales de cansancio a las puertas del meridiano de un año 2024 que ha deparado hasta el momento muchas más alegrías que sustos a los inversores.

La segunda parte se presume algo más complicada porque los frentes de incertidumbre macroeconómica, monetaria y geopolítica siguen abiertos (ver información adjunta). Hay que atravesar además, en primer lugar, el verano, época propicia para los episodios de volatilidad.

Los valores todoterreno pueden ser una buena apuesta en este escenario resbaladizo. Dentro de este perfil se encuadran compañías anticíclicas que generalmente cuentan con alguna ventaja competitiva que les permite estar inmunizadas frente a las crisis. Suelen estar identificadas como empresas de calidad, que cumplen con criterios como el de ofrecer un crecimiento predecible y sostenible; operar en negocios con barreras de entrada, lo que les otorga poder de fijación de precios; contar con márgenes altos; un elevado retorno sobre el capital; baja necesidad de endeudamiento y un buenos gestores. "Son valores muy sobrios, que no van a dar grandes alegrías si las cosas van bien, pero tampoco van a dar sustos si las cosas van mal", resume Antonio Castelo, analista de iBroker.

### Con baja volatilidad

Destacan entre las españolas todoterreno **Iberdrola** y **Logista**. La eléctrica, que tiene una *beta de 0,55* (variabilidad de su cotización respecto a la media del mercado) a 5 años, presenta un modelo sólido financieramente hablando, seguirá siendo uno de los líderes a nivel mundial en el proceso de mayor electrificación y descarbonización, tiene una muy adecuada diversificación geográfica y está muy bien posicionada en redes, negocio que está sujeto a marcos regulatorios predecibles y estables, argumenta Castelo.

De la compañía de distribución y logística, Castelo subraya el acertado proceso de diversificación del negocio en marcha, con el objetivo de que la dependencia de la distribución de tabaco disminuya hasta el 50% de las ventas desde el 70% que suponía a finales de 2021. Y tiene atractiva rentabilidad por dividendo, superior al 7%. "Logista es el ejemplo perfecto de lo que buscamos en una compañía defensiva: ingresos recurrentes, apalancamiento operativo, control de costes, apalancamiento controlado y no solo dividendo alto sino sostenible. Va camino de conseguir los objetivos que marcaron a medio plazo, con un crecimiento constante de dígito medio y cada vez más presencia fuera del mercado nacional (Italia, Francia y Portugal)", añade Víctor Álvarez, responsable de renta variable de Tressis.

Nahum Sánchez de Lamadrid, director de renta variable en CBNK Gestión de Activos, se inclina por **Merlin Properties** porque los fundamentales de la Socimi siguen siendo muy sólidos, con liderazgo en oficinas *prime* fundamentalmente en Madrid (también Barcelona) y en centros logísticos en España en ubicaciones estratégicas, tiene un nivel de ocupación medio elevado (del 96%), un crecimiento de las rentas brutas del 6,5% (se beneficia del incremento en la inflación) y un descuento sobre NAV (valor neto de lo activos) cercano al 30%. "Además, está diversificando el negocio con una inversión potente en *data centers*, con contratos a largo plazo y rentabilidades muy atractivas a futuro en función al precio pagado por los solares, cuestiones de eficiencia energética y cláusulas con referencia a la inflación", agrega.

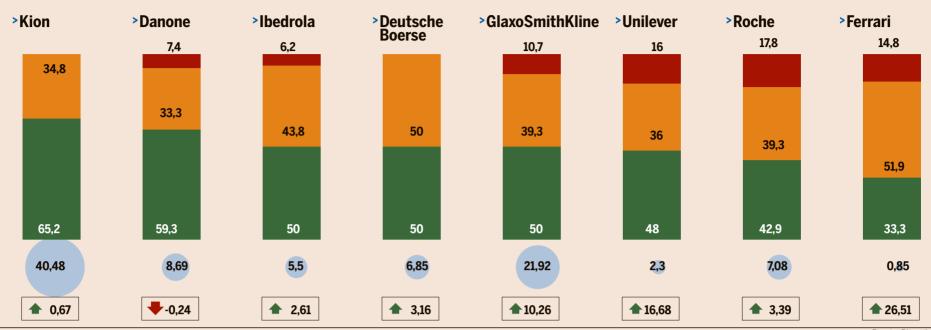
### Pequeños valores

Fuera del Ibex, Juan José del Valle, responsable de valores de Activtrade SV, pone en el foco a **Viscofan**, que continúa su tendencia alcista de largo plazo, que le ha llevado a duplicar el precio de sus acciones en la última década. "La compañía se encuentra a un escaso 8% de los máximos históricos de 2023 en zonas de 65 euros (teniendo en cuenta los dividendos que paga) y mientras que mantenga el nivel de soporte de los 59 euros, mínimos del pasado mes de mayo, el escenario debería ser optimista para los próximos meses", dice. En Renta 4 defienden que el fabricante de envoltorios para alimentación es un proveedor clave para el cliente, con-

## Cinco focos bajo la vigilancia de los

El sentimiento de fondo de mercado se mantiene positivo desde finales de octubre. Pero los inversores no bajan la guardia ante la posibilidad de que alguna de las citas más relevantes de los próximos meses sorprendan negativamente o de que irrumpa algún cisne negro.

**1 Elecciones generales en Francia del 30 de junio y 7 de julio.** El sistema electoral francés de dos vueltas impide por lo general que las fuerzas más extremistas ganen unas elecciones, pero la incertidumbre sobre la futura postura fiscal es elevada, justo cuando la Comisión Europea ha abierto un procedimiento de déficit excesivo al país, y la volatilidad podría dispararse.

**2 Temporada de resultados empresariales del primer semestre.** Será clave que las cifras de los primeros seis meses del año y, sobre todo, las previsiones de las compañías para los próximos meses sean tan alentadoras como las del primer trimestre de 2024 en ambos lados del Atlántico. "Los índices PMI, ZEW e IFO indican una tasa de crecimiento económico trimestral en torno al 0,3%-0,4%, mucho mejor que el crecimiento nulo registrado en 2022. Así pues, las revisiones al alza deberían continuar", según François Rimeu, estratega senior en La Française AM.

Fuente: Bloomberg

virtiéndose en líder de su sector, y que el descenso de los costes energéticos mejorará sus resultados en el segundo semestre, con márgenes elevados, tras subir precios.

**Elecnor** está en el radar de Blackbird Bank. "Tiene en estos momentos un 65% de su capitalización en caja neta, con un negocio infravalorado y un crecimiento importante por delante. La compañía ofrece potencial de revalorización y tranquilidad en tiempos revueltos", esgrime Gisela Turazzini, consejera delegada de la firma.

### Opciones en Europa

Las buenas oportunidades en valores todoterreno se multiplican si se pone el objetivo en las bolsas europeas. Una estrategia que aporta además diversificación sectorial.

Varias multinacionales de consumo básico figuran entre los favoritos. Probablemente la que esté más interesante por oportunidad sea la mayor cervecera del mundo, **AB Inbev**, la mayor cervecera del mundo, representa una gran oportunidad tras la caída en torno al 10% del último mes, teniendo en cuenta que los ingresos del grupo que engloba marcas como Budweiser, Corona o Leffe crecieron en 2023 un 2,6%, por encima de la media que se espera del sector hasta el 2029, que ronda el 1,9% compuesto anual, según Del Valle.

Castelo se decanta por Danone y Unilever, que son empresas globales marca global con una fuerte presencia en más de 120 países en el caso de **Danone** y de 190 en el caso de **Unilever**. Ambas tienen una reputación de alta calidad, productos innovadores y saludables y compromiso con la sostenibilidad, así como diversificación geográfica y de productos, y un enfoque en la innovación.

Un denominador común entre las oportunidades que tienen por delante es la expansión a nuevos mercados como China e India, donde la clase media está creciendo rápidamente, y la facilidad para crecer a base de adquisiciones, dada su buena estructura financiera en ambos casos.

**Las compañías anticíclicas con ventajas competitivas resisten mejor las etapas de volatilidad**

**GlaxoSmithKline, Roche, Kion, Porsche Automobile Holding y Befesa están también en el foco**

Desde Tressis apuntan a dos grandes compañías alemanas y una italiana. Les gusta **Deutsche Telekom** porque, a diferencia de sus competidoras europeas, la operadora germana tiene exposición exclusivamente a mercados desarrollados y es de las pocas empresas de la industria con capacidad para fijar precios. Además, con un dividendo del 3,5% y recompras de acciones, es una apuesta perfecta para navegar en momentos de incertidumbre.

Otra propuesta es **Deutsche Boerse.** Las bolsas de valores "son bastante anticíclicas y se benefician de los momentos de volatilidad alta", asegura Álvarez. El grupo es dueño de Eurex, EEX, Xetra, Clearstream y multitud de soluciones tecnológicas para la industria financiera. "Entre el crecimiento orgánico y las adquisiciones estratégicas esperamos un crecimiento del beneficio por acción de doble dígito, con ingresos bastante recurrentes y que pueden verse impulsados por los tipos de interés actuales", esgrime.

### Refugio en el lujo

Álvarez recuerda que históricamente el lujo ha sido una buena defensa en momentos de estrés. En este caso, apostaría por una compañía de muy "exclusiva", como **Ferrari**, dada la poca elasticidad de la demanda del consumidor en este segmento. "Crecimientos de doble dígito, márgenes por encima de sus competidores y una legión de seguidores en todo el mundo hacen que sea una compañía perfecta para cualquier cartera. Es cierto que la valoración está muy ajustada, pero son ellos los que van moldeando la oferta y la demanda a su antojo", justifica.

Turazzini también se inclina por el lujo. Considera que el emblemático grupo **LVMH** se está cotizando a precios muy atractivos tras retroceder un 20% como consecuencia de las tensiones de deuda en el Francia, tras las elecciones europeas y la convocatoria de comicios generales adelantados en el país galo.

Por otro lado, la experta tiene en el punto de mira a **Porsche Automobil Holding**, el hólding de la familia Porsche que participa en las automovilísticas Porsche SE y Volkswagen. "La tesis de inversión en el hólding radica en que cotiza con un 48% de descuento respecto al NAV (valor neto de los activos) en Bolsa de sus participadas. Al mismo tiempo Volkswagen cotiza con un descuento del 50% respecto a sus comparables; y Porsche, con márgenes del 20%, justifica mayores múltiplos que las compañías de coche de gama alta como BMW y Mercedes, que tienen márgenes del 9% o de compañías generalistas con márgenes del 3,5%", desgrana.

### Otros resistentes

El sector salud también suele ser resistente en tiempos de incertidumbre y, dentro de él, Del Valle señala a **Roche** y **GlaxoSmithKline** como "dos claros ejemplos en Europa probablemente infravalorados durante los últimos años".

Sánchez de Lamadrid se refiere al grupo alemán **Kion**, líder europeo en el negocio de carretillas elevadoras de almacén, la mayoría eléctricas, y que ha diversificado también en soluciones de equipamiento para automatizar los centros logísticos, con presencia en más de cien países y más de 1,7 millones de carretillas en funcionamiento. "Se trata de un negocio que crece por encima del PIB mundial y donde la mayor eficiencia en la distribución y organización de los almacenes junto con el desarrollo del ecommerce apoya su crecimiento estructural", explica. Según la compañía, el mercado de carretillas elevadoras crecerá a un ritmo del 5% anual entre 2023 y 2027 (hasta 66 millones de unidades) y el mercado de soluciones automatizadas de almacén a un ritmo del 9% anual en el mismo período.

Cotiza un 60% por debajo de sus máximos tras el fuerte castigo sufrido por las acciones durante 2022 (cayó un 80%) debido a la fuerte inflación en costes operativos y el retraso o cancelación de algunos proyectos en el negocio de automatización de almacenes, que supuso un deterioro importante en la rentabilidad del negocio.

Finalmente, el experto de CBNK Gestión de Activos sitúa en el foco a **Befesa**, líder mundial en el tratamiento de residuos con soluciones sostenibles que convierten el polvo de acero en refino de zinc. "Tiene fábricas en Europa, EEUU y China, se beneficia de la recuperación del precio del zinc, de la bajada de la tasa de tratamiento (40% frente al año pasado) y de la progresiva puesta en funcionamiento de las fábricas en China", concluye.

## inversores

3 **Reuniones de los bancos centrales.** Los mercados quieren confiar en que el ciclo de bajadas de tipos iniciado por el BCE el pasado 6 de junio tendrá continuidad y esperan ver un primer recorte por parte de la Fed justo después del verano. Si estos movimientos se siguen retrasando, los nervios podrían reaparecer.

4 **Datos de inflación.** Resulta de crucial importancia que el proceso desinflacionista siga su curso en Europa y se consolide en EEUU, confirmando la idea de que los sobresaltos de los primeros meses del año han sido pasajeros.

5 **Elecciones presidenciales y legislativas de EEUU.** Con el inicio de los debates entre los candidatos a la Casa Blanca tras el verano aumentará la volatilidad en los mercados, según los expertos.

Efe

Campaña electoral en Estados Unidos.

FONDOS DE INVERSIÓN

# Los gestores españoles pasan del ‘value’ al ‘quality investing’

Cada vez más gestoras españolas se caracterizan por buscar empresas de calidad en el mercado, independientemente del precio al que compren.

Sandra Sánchez

Los gestores de fondos de inversión españoles han destacado especialmente en los últimos años por invertir siguiendo la filosofía *value*, que busca aprovecharse de ineficiencias en el mercado invirtiendo en compañías infravaloradas. Magallanes, Bestinver, Cobas, Azvalor, Horos, Panza Capital... son solo las gestoras más representativas de este estilo de gestión que han seguido decenas de profesionales de la inversión en España.

Sin embargo, en los últimos años han proliferado numerosos gestores españoles que prefieren buscar empresas de calidad en el mercado en las que invertir, independientemente del precio al que compren en el momento de entrar. No invierten en compañías porque estén baratas, sino “porque son las mejores”, explicaba esta misma semana Javier Galán, director de Inversiones de Renta Variable de la gestora de Renta 4, que es uno de los defensores del *quality investing*, y sigue esta filosofía en todos los fondos que gestiona.

“El inversor medio español se fija mucho en ratios como el PER o la rentabilidad por dividendo, pero son variables que no funcionan como criterios de inversión”, explica. “Las compañías más baratas hace 10 años han obtenido rentabilidades muy por debajo de las compañías de mayor calidad”. Los últimos años han favorecido esta tesis: la rentabilidad acumulada alcanzada por el MSCI World en los últimos 20 años ha sido del 356%, frente al 628% registrado por el MSCI World Quality.

Galán está al frente del **Renta 4 Bolsa España**, un fondo de 50 millones que ha conseguido un retorno de casi el 19% acumulado en los últimos tres años, apostando por la Bolsa española, frente al 23% que suma el Ibex en el mismo periodo. “Basándonos en este estilo de inversión, seleccionamos las compañías españolas de mayor calidad”, para minimizar el riesgo. Este fondo tiene en cartera a Rovi, Inditex, Viscofán, Vidrala y Puig.

Dreamstime

Santalucía Asset Management es otra de las firmas españolas que llevan la bandera de este enfoque de gestión. Los gestores buscan en el mercado “compañías líderes en su sector, con posiciones dominantes en el mercado (monopolios u oligopolios), con barreras de entrada claras y ventajas competitivas y bajo endeudamiento”. Entre las compañías que identifican como invertibles se encuentran Microsoft, en el sector del software; ASML, entre las compañías de semiconductores; Otis como oligopolio; L’Oréal dentro del sector consumo y Allfunds, como plataforma.

El **Santalucía Quality Acciones**, que invierte en renta variable global, obtiene una rentabilidad cercana al 15% en lo que va de año.

Anta AM es una de las gestoras españolas más jóvenes y ha nacido expresamente siguiendo este estilo de inversión. “Entendemos por calidad la inversión en compañías con modelos de negocio robustos y sostenibles, fundamentados en fuertes ventajas competitivas, posiciones de liderazgo, bajo endeudamiento y elevada capacidad de generación de flujos de caja”, dicen los gestores, que definen su estrategia en Bolsa a través del **Anta Quality Renta Variable Global**.

**Renta 4, Santalucía AM, Nartex Capital o Anta AM tienen fondos que siguen este estilo**

Además, los gestores también aplican este sesgo al invertir en renta fija, a través del **Anta Quality Renta Fija 0-3** y el **Anta Quality Renta Fija 0-8**. Invierten “en bonos de empresas de calidad, con una sólida estructura de deuda, tanto bruta como neta sobre su ebitda, y una alta capacidad de generación de beneficios en el tiempo”. Al menos el 70% de la cartera tiene una calidad crediticia mínima de A-.

Nartex Capital lanzó a finales de 2021 el **Incometric Fund Nartex Equity Fund**, que lleva una rentabilidad en el año cercana al 12% según Morningstar. Su gestor, Tomás Maraver, “compra las compañías de mayor calidad a un precio razonable”. Para invertir en ellas, las compañías tienen que cumplir tres criterios: “generar caja de forma sostenible; tener capacidad de reinversión con altos retornos en capital; y crecer tienen amplio recorrido para continuar creciendo”, sostiene. Además, como novedad respecto al resto, Nartex contempla unas líneas rojas: no invierte en *commodities* (petróleo, gas, metales, mineras oro) ni en compañías con alto riesgo de los tipos de cambio ni en empresas donde la situación política pueda cambiar la tesis de inversión del fondo sustancialmente.

El 61% de la cartera está invertido en Estados Unidos y el sector favorito de Nartex es ahora el financiero. Sus primeras posiciones son Moody’s, Visa, Microsoft y Airbus.

A nivel internacional, también está de moda este estilo de inversión. El británico Terry Smith tiene uno de los fondos más populares, el Fundsmith, con una rentabilidad del 13% en 2024y de más del 14% anualizado en una década. Sus principales inversiones son Microsoft, Novo Nordisk, L’Oréal y Meta.

Amiral también gestiona un fondo buscando empresas de calidad. Se trata del **Sextant Quality Focus**, que lleva una rentabilidad del 9% en el año y prácticamente un 20% en doce meses. El fondo puede invertir en acciones de todo el mundo y tiene una cartera concentrada en alrededor de 30 valores. Entre los que más contribuyen a la rentabilidad de su cartera e los últimos meses se encuentran Meta, Amadeus, Alphabet y Arista Neworks.

Otros fondos internacionales destacados son el **Morgan Stanley Global Brands,** el **Seilern World Growth**, el **Ubam 30 Global leader**, el **Polen Capital** o el **EI Sturdza Global Quality**.

De fondos y demás

Marcelo Casadejús
Analista del mercado de fondos

## Memoria histórica, te vas para no volver

Recientemente paré en una gasolinera en Guadalajara, ciudad en la que residí hace dos décadas. El encargado de atenderme sonrió con naturalidad y dándome un abrazo me dijo que cuánto tiempo hacía que no pasaba por ahí, que qué tal me iba por Madrid. Entre aturullado y sorprendido le repuse que bien, que con felicidad y alegría, pero para mis adentros pensé que cómo era posible que esa persona se acordara de mí, pues en los últimos años habré repostado combustible en ese surtidor dos o tres veces y con anterioridad no más de cinco. ¡Qué memoria!, pensé.

Según definición académica “la memoria es una función del cerebro que permite codificar, almacenar y recuperar información del pasado” pero no se han conseguido pruebas de su existencia, todo es pura imaginación... Con uso cotidiano va y viene y conforme ganamos en edad suele agostarse reapareciendo los buenos recuerdos y alguno malo vestido de vivencia más grata que la habida.

El inversor experimentado es aquel que ha aprendido de sus errores, esto es, decide, obtiene un resultado y, en caso negativo, toma medidas para no volver a repetirlo registrando el hecho en su memoria histórica. La renta fija es el activo más desconocido por el ahorrador medio, pues cree que carece de riesgo, piensa que da lo que dice dar. Hemos vivido incontables crisis de este producto y los sufridores las iteran cayendo de nuevo en su yerro. En la coyuntura, que los ahorradores sepan que los –interesantes– resultados recientes de fondos de renta fija derivan del recorte en los tipos de interés, que rentabilidad y tipos de interés guardan relación inversa y que recuerden por enésima vez que rendimientos pasados no garantizan futuros. Por concluir, que no pierdan –una vez más– sus memorias históricas.

José María Rodríguez Huertas

# La magia de los grandes huecos alcistas

Nada más comenzar el mes de junio decíamos aquí aquello de que "algo no carburaba bien" en las bolsas europeas y lo explicábamos apoyándonos en las divergencias bajistas semanales que se veían en los dos grandes futuros europeos: los del Dax y del Euro Stoxx 50. Desde entonces el primero se ha dejado un 3,5% y el segundo un 4%.

Con las recientes caídas, la sobrecompra semanal se ha relajado bastante, todo sea dicho, pero están lejos todavía de marcar sobreventa. Lo que deja la puerta abierta a que sigamos inmersos dentro de un movimiento lateral bajista que puede durar varias semanas. Entre tanto y desde la celebración de las elecciones europeas, hace ya dos semanas, hemos asistido a una caída del 6,7% en el Cac 40 y cercana al 4,5% de media en el Ibex 35 y en el Euro Stoxx 50.

Fuerte traspié que en el caso del índice parisino le ha llevado a cumplir con máxima precisión con el doble techo que se confirmaba tras la perforación del soporte, ahora fuerte resistencia, de los 7.900 puntos el día después de conocerse el resultado de las elecciones en Europa.

¿Quiere decir que ya hemos visto los mínimos de la actual fase correctiva? Pues no necesariamente; de hecho a día de hoy no tenemos ninguna figura de vuelta al alza que nos indique que hemos visto los mínimos. Pero eso no quita para que no podamos experimentar importantes rebotes de corto plazo dentro de la actual fase de ajuste de los mercados europeos. Porque el caso de Wall Street es totalmente distinto. Este sigue a lo suyo, marcando nuevos máximos históricos casi cada semana y recordándonos que salvo excepciones puntuales y en términos de largo plazo al final siempre termina batiendo y por mucho a Europa.

**El Cac ha caído un 6,7% desde las elecciones, cumpliendo con el objetivo del doble techo**

### El Cac 40 y LVMH

Un *gap* alcista es un espacio que deja el precio (un hueco) que se produce cuando la demanda es mucho más alta que la oferta y, por lo tanto, cuando el subyacente en cuestión comienza a cotizar, lo hace muy por encima del precio de cierre de la sesión anterior.

Con frecuencia los grandes huecos alcistas acostumbran a funcionar como fuertes niveles de soporte. Y si echamos el tiempo atrás resulta que el 26 de enero el Cac 40 amaneció con un amplio hueco alcista en el nivel de los 7.464,20 puntos, animado por los buenos resultados de su buque insignia, LVMH.

Ese mismo día los títulos de la empresa presidida por Bernard Arnault también dejaron un imponente hueco alcista en el nivel de los 679 euros. Pues bien, el reciente latigazo a la baja ha marcado un mínimo intradía en los 7.464.84 puntos y ese día cerraba en los 7.503 puntos. O dicho con otras palabras, ha rellenado en su totalidad el hueco alcista de finales de enero, pero no lo ha cerrado. Para hacerlo debería haber cerrado la sesión por debajo de esos 7.464,20 puntos.

De manera que a día de hoy podemos decir que el hueco alcista ha actuado como soporte y lo ha hecho con una precisión inaudita. Entretanto, la acción de **LVMH** ha rellenado el 50% del hueco alcista homólogo, también por definición zona de soporte. La duda que nos surge en este momento es si le puede quedar un último tramo correctivo que le lleve a rellenarlo en su totalidad lanzando al valor hacia los 679-680 euros.

Por otro lado, **Hermès** presenta la misma sobreventa semanal que en octubre del año pasado.

## Valores destacados

por José María Rodríguez Huertas

### PETRÓLEO
del 03-06-2022 al 21-6-2024

El precio del barril tipo West Texas se encuentra triangulando, construyendo máximos decrecientes y mínimos crecientes. Hasta que rompa por uno u otro lado no tendremos ninguna pista acerca del que puede ser el siguiente tramo en tendencia.

### BITCOIN
del 12-09-2021 al 21-6-2024

El lateral de los últimos meses con volumen decreciente no deteriora lo más mínimo la tendencia alcista primaria de la criptomoneda. Sólo por encima de los 74.000 dólares (máximos históricos) confirmaría el inicio de otro gran impulso alcista. Mantener.

### ORO
del 29-09-2019 al 21-6-2024

Por debajo del soporte de los 2.285 dólares confirmaría un pequeño doble techo con objetivo de caída hacia el soporte de los 2.100 dólares. Y ahí volvería a ser una compra clara. Si se viene invertido con anterioridad todo sigue siendo un claro mantener.

### IBEX 35 BANCOS
del 04-10-2019 al 21-6-2024

El índice que recoge la evolución de los bancos españoles sigue siendo claramente alcista de medio y largo plazo a pesar de las últimas caídas, lo que no es incompatible con el hecho de que pueda poner rumbo a la directriz alcista: los 735 puntos.

### CAC 40
del 02-01-2024 al 21-6-2024

Hay que reconocer lo impecable de la precisión con la que el índice parisino ha puesto freno a las caídas tras rellenar en su totalidad el hueco alcista, por definición soporte, de finales de enero. Desde aquí debería intentar construir un rebote consistente.

### LVMH
del 27-12-2023 al 21-6-2024

Los títulos del gigante del lujo han encontrado soporte en el 50% del hueco alcista homólogo que también tiene el Cac 40. Cuesta creer que el valor pueda profundizar más abajo del fuerte soporte que tiene en el nivel de los 679-680 euros. Comprar.

## IBEX 35
del 07-11-2023 al 21-6-2024

Cuidado con la perforación del soporte que tiene en los mínimos de la semana pasada (10.874), ya que si lo pierde se activaría una figura de implicaciones bajistas en cabeza y hombros. Tiene fuertes soportes en los 10.500 y los 10.300.

## ACCIONA
del 11-11-2022 al 21-6-2024

Está intentando frenar las caídas en el soporte que le confiere la antigua directriz bajista, antes resistencia. Tiene un importante soporte en las inmediaciones de los 110 euros. Lo único interesante son sus recientes mínimos y máximos crecientes.

## ACCIONA ENERGÍA
del 02-07-2021 al 21-6-2024

No ha podido con la resistencia, antes fuerte soporte, de los mínimos de octubre. El valor sigue siendo claramente bajista en términos de medio y de largo plazo y tiene como soporte clave los mínimos anuales e históricos: los 18,05 euros.

## ACERINOX
del 24-10-2021 al 21-6-2024

Las caídas de las últimas semanas están acercando los títulos de la acerera a las puertas de la zona de soporte que tiene en la base del canal alcista. Toda aproximación a dicho soporte debería entenderse como una oportunidad de compra.

## ACS
del 31-05-2017 al 21-6-2024

Las caídas desde que comenzó el mes de junio le han llevado de nuevo a la importante zona de soporte que tiene en la directriz alcista primaria. Todo sigue en orden. No hay ninguna razón para deshacer posiciones en la constructora.

## AENA
del 08-02-2019 al 21-6-2024

Se encuentra muy fuerte y no se ha visto afectada lo más mínimo por la presión bajista general de las bolsas europeas. Se ha apoyado en sus anteriores máximos históricos (*throw back*) y desde ahí no para de marcar máximo tras máximo.

## AMADEUS
del 04-10-2019 al 21-6-2024

Parece que está dando forma a un triángulo ascendente. Es decir, por encima de los máximos de 2023 y de principios de junio, en los 69 euros, activaría una importante señal de fortaleza. Antesala de un movimiento hacia los altos prepandemia.

## ARCELORMITTAL
del 07-05-2021 al 21-6-2024

Por más que rebote en el corto plazo, el valor no es de fiar. Finalmente pulverizó el fuerte soporte de los 22,90-23 euros, ahora resistencia, y sabiendo cómo se las gasta cuando decide ponerse a caer, mejor permanecer al margen.

## BANCO SABADELL
del 27-12-2023 al 21-6-2024

Los recientes descensos contagiados por las fuertes caídas de BBVA y la ecuación de canje de la opa le han llevado a marcar un mínimo en los 1,70 euros, ahora soporte. De perderlo cabe la posibilidad de que busque el hueco alcista de los 1,53 euros.

## BANCO SANTANDER
del 06-01-2023 al 21-6-2024

Aun cuando en el muy corto plazo puede experimentar algún rebote fruto de la fuerte sobreventa diaria, todo sugiere que el valor va lanzado hacia el soporte que tiene en la directriz alcista en la que se viene apoyando desde hace un año: los 4 euros.

## BANKINTER
del 31-10-2023 al 21-6-2024

Lo tenemos en fase correctiva, como todo el sector bancario europeo. Con todo y con eso está capeando muy bien el último temporal. La pérdida del soporte que tiene en los 7,34 euros le llevaría a profundizar más en su actual movimiento de ajuste.

## BBVA
del 30-09-2022 al 21-6-2024

Finalmente ha alcanzado nuestro objetivo de caída en las inmediaciones de los 9 euros. No tenemos figura de vuelta al alza pero podemos comprarlo, para *trading*, con un *stop loss* en precios de cierre por debajo del soporte de los 8,79 euros.

## CAIXABANK

del 01-12-2023 al 21-6-2024

Lo mismo que hemos dicho para Bankinter vale para este valor, solo que el soporte a vigilar lo encontramos en los 4,78 euros. Si este se termina perdiendo, las siguientes zonas de control se encuentran en los 4,60 y los 4,40 euros.

## CELLNEX

del 07-11-2023 al 21-6-2024

No es capaz de rebotar con decisión desde el nivel de soporte que le confiere el nivel de ajuste/caída del 61,8% de la subida previa. No convence lo que está haciendo el precio y el peligro es que termine volviendo a los mínimos de abril (29,45).

## COLONIAL

del 24-09-2021 al 21-6-2024

Las caídas de las últimas semanas no deterioran la tendencia alcista de los últimos meses. A pesar de ello, el valor carece de interés en términos de medio y de largo plazo. O al menos así será en la medida en que no rompa los altos de 2023.

## ENAGÁS

del 31-01-2011 al 21-6-2024

Si hemos comprado el valor en las inmediaciones del fuerte soporte de los 13 euros ahora es el momento de mantener las posiciones tranquilamente. No hay ninguna razón para vender. La sobreventa mensual es similar a la de finales de 2022.

## ENDESA

del 18-06-2021 al 21-6-2024

El subibaja de los últimos meses se caracteriza porque a pesar de los lentos y pesados movimientos de la acción, al final el precio sigue construyendo impecables mínimos y máximos crecientes. Todo sugiere que acabará atacando sus máximos.

## FERROVIAL

del 20-05-2022 al 21-6-2024

Los títulos de la constructora están aguantando muy bien el envite de las bolsas europeas en las últimas semanas. Parece estar consolidando niveles antes de intentar lanzarse, con mayor éxito, hacia sus máximos anuales e históricos. Mantener.

## FLUIDRA

del 23-01-2024 al 21-6-2024

Lo único a lo que agarrarse en este momento en el valor es al soporte que tiene en la zona de los 21-21,20 euros: el 61,8% de caída de toda la subida previa. Perderlo dejaría la puerta abierta a la posibilidad de volver hacia los mínimos de abril (18,85).

## GRIFOLS

del 08-11-2023 al 21-6-2024

Los títulos del fabricante de productos hemoderivados siguen goteando a la baja dentro de un rango con soporte en los 8 euros y resistencia en los 10,43 euros. Al cotizar en zona de nadie no tiene ahora mismo interés alguno. A la espera.

## IAG

del 20-11-2020 al 21-6-2024

Tras varias semanas de descensos continuados parece querer reestructurarse de nuevo al alza. A pesar de sus erráticos bandazos arriba y abajo, nos quedamos con los mínimos y máximos crecientes de medio plazo. Mantener.

## IBERDROLA

del 14-05-2021 al 21-6-2024

Se encuentra consolidando dentro de un lateral por encima de sus anteriores máximos históricos, ahora zona de soporte. Dado que lo recomendamos en su último apoyo en la directriz alcista ahora es momento de seguir manteniendo las compras.

## INDITEX

del 06-05-2022 al 21-6-2024

Ha aguantado muy bien el traspié de las bolsas de las últimas dos semanas. Es más, parece decidido a confirmar en velas semanales por encima de sus máximos anuales e históricos, colocándose por enésima vez en subida libre absoluta. Mantener.

## INDRA

del 06-05-2022 al 21-6-2024

Sigue muy fuerte. A pesar de las caídas de los últimos días los mínimos y máximos crecientes desde octubre de 2022 siguen su curso. Y así no se cae. Si se está dentro, mantener. Pero si queremos comprarlo lo ideal sería cerca de la directriz alcista.

## LOGISTA
del 09-12-2022 al 21-6-2024

Las últimas caídas parecen haber encontrado suelo en la parte alta del antiguo triángulo (máximos decrecientes y mínimos crecientes), antes resistencia y ahora zona de soporte. Lo que quiere decir que todo sigue bajo control. Mantener.

## MAPFRE
del 24-09-2021 al 21-6-2024

El soporte que tiene en el hueco alcista semanal de los 2,08 euros sigue intacto. Su potencial pérdida llevaría al precio hacia el importante soporte que tiene en la base del canal alcista del último año y medio. Y ahí volvería a dar señal de compra.

## MELIÁ HOTELS
del 20-09-2019 al 21-6-2024

Las caídas de las últimas sesiones le están acercando al soporte que tiene en la directriz alcista de corto plazo. Seguimos barajando como escenario principal que al final, más pronto que tarde, ataque los altos prepandemia en los 8,40 euros.

## MERLIN PROPERTIES
del 25-01-2019 al 21-6-2024

Todo parece indicar que el valor va a poner a prueba el nuevo soporte, antes resistencia, de los máximos históricos previos, los de justo antes de la pandemia. En teoría,toda caída hacia los 10,20-10,30 activaría una señal de compra.

## NATURGY
del 03-01-2020 al 21-6-2024

Rebotes de muy corto plazo aparte,no podemos descartar que el valor se dirija hacia el importante soporte que tiene en los mínimos anuales: los 19,12 euros. Y si los pierde, la siguiente zona de control está en las inmediaciones de los 18 euros.

## REDEIA
del 22-10-2021 al 21-6-2024

Las subidas y bajadas se suceden una y otra vez, pero siempre apuntando hacia arriba. Y eso es lo que realmente importa. Nuestro gran objetivo de subida desde hace varios meses está en la zona de máximos históricos: los 18,39 euros. Mantener.

## REPSOL
del 16-12-2022 al 21-6-2024

Los títulos de la petrolera están rebotando desde el soporte horizontal que tiene en el entorno de los 14 euros. Si lo terminara perforando, la siguiente zona de control por abajo la encontramos en la directriz alcista: ahora en los 13,75 euros.

## ROVI
del 29-07-2011 al 21-6-2024

En algún momento se tomará un pequeño y merecido descanso. No se puede subir por los siglos de los siglos. Tiene un importante soporte en los anteriores máximos históricos, ahora zona de soporte de los 71 euros. Ahí vuelve a ser compra.

## SACYR
del 31-05-2013 al 21-6-2024

Se ha frenado en seco en la resistencia que tiene en los máximos de hace una década. Cualquier corrección que le lleve a encontrar apoyo en la directriz alcista de los últimos años es, a priori, una nueva oportunidad para subirse al tren.

## SOLARIA
del 06-11-2020 al 21-6-2024

A pesar de las subidas, en ocasiones violentas, de los últimos días el valor sigue siendo bajista en términos de medio y de largo plazo. Otra cosa es que justo en este momento lo tengamos atacando la importante zona de resistencia de los 12,50.

## TELEFÓNICA
del 08-11-2019 al 21-6-2024

Ha sido atacar los máximos de 2022 y girarse el precio a la baja. En este momento, lo tenemos en zona de nadie, lejos de la resistencia de los máximos anuales (4,32) y del importante soporte que tiene en el rango de los 3,75-3,80 euros.

## UNICAJA
del 30-06-2017 al 21-6-2024

Los altos anuales del pasado mes de mayo se quedaron a las puertas de sus máximos históricos en los 1,38 euros. El problema es que poco a poco y sin hacer mucho ruido el precio está goteando a la baja, alejándose con paso firme de sus máximos.

## Visión global

Joaquín Tamames

# General Electric da paso a GE Aerospace

En noviembre de 2021 General Electric anunció su separación en tres compañías: GE HealthCare (tecnología médica y diagnóstico farmacéutico), GE Vernova (turbinas y energía renovable) y GE Aerospace (motores de aviación). GE HealthCare se escindió en enero de 2023, GE Vernova lo ha hecho en abril de este año y la antigua General Electric, con el perímetro ya restringido a motores de aviación, ha pasado a llamarse GE Aerospace. Las tres compañías comparten el logo de la antigua General Electric, pero legalmente han quedado separadas.

Cuando se anunció la escisión, General Electric capitalizaba 107.000 millones de dólares en Bolsa y hoy la suma de las tres compañías arroja 266.100 millones de capitalización: 180.600 millones GE Aerospace; 49.800 millones GE Vernova; y 35.700 millones GE HealthCare. Así, el valor del conjunto ha multiplicado por casi 2,5 veces y la visibilidad de las tres compañías por separado es ahora más clara que cuando estaban integradas en una sola compañía. La teoría del descuento al que cotizan los conglomerados respecto de la suma de las partes ha sido pues válida en el caso de General Electric.

Bloomberg News

Fábrica de motores de GE Aerospace.

**GENERAL ELECTRIC**
En dólares.
*Al cierre de mercados europeos.
180, 160, 140, 120, 100, 80, 60
163,58*
21 JUN 23 — 21 JUN 24
Expansión — Fuente: Bloomberg

Los cuatro principales fabricantes mundiales de motores turbofán para aviones comerciales son GE Aerospace, Pratt & Whitney (filial de RTX), Rolls-Royce y Safran, y el 75% de la flota comercial mundial está equipada con motores del grupo, y 3.000 millones de personas volaron en aviones propulsados por GE Aerospace en 2023.

GE Aerospace celebró su primer día del inversor el pasado 7 de marzo, poniendo en valor que es el líder mundial en motores de aviación, con la mayor flota instalada: 44.000 motores en aviones comerciales y 26.000 en militares. En 2023, tuvo ingresos de 32.000 millones de dólares, de los cuales el 75% son de motores comerciales y servicios y el 25%, de defensa. Del total de ingresos, el 70% es en concepto de servicios.

La guía de 2024 contempla un aumento de ingresos de entre el 10% y el 15% y un beneficio operativo de 6.250 millones en el punto medio del rango. La ambición para 2028 es un beneficio operativo de 10.000 millones de dólares.

En los últimos doce meses la cotización de GE Aerospace sube el 96% y las perspectivas fundamentales del grupo son muy positivas en ambos segmentos comercial y de defensa.

## Equinor dispara la remuneración al accionista

Fundada en 1972 y con una plantilla de 23.500 personas, Equinor es responsable del 70% de la producción noruega de petróleo y gas, en su mayor parte *offshore*, y produce además en otros once países. La compañía está volcada en la transición energética con una ambición de 12-16 GW de capacidad de energía eólica en 2030, de la que dos tercios será marina. En hidrocarburos, el grupo está invirtiendo en 21 proyectos con el punto de equilibrio a partir de 35 dólares/barril. En 2023, Equinor obtuvo un beneficio atribuido ajustado de 10.470 millones de dólares y una rentabilidad Roace del 25%. El mayor accionista, con el 67% del capital, es el estado noruego y la capitalización bursátil suma 82.000 millones de dólares. Este año la compañía remunerará al accionista con 14.000 millones, equivalente al 17% de la actual capitalización.

## Heidelberg Materials busca más valor añadido

La alemana Heidelberg Materials (antigua HeidelbergCement) cambió de nombre hace dos años para enfatizar que su perímetro y estrategia se enfocan en una mejora del valor añadido, en línea con las grandes cementeras mundiales. El mercado está cómodo con la nueva narrativa, pues la cotización ha subido un 32% en los últimos doce meses y capitaliza 17.480 millones de euros en Bolsa. En el primer trimestre, Heidelberg tuvo ingresos de 4.488 millones (-8%), y un ebitda de 542 millones (-2%), mejorando el margen 0,71 puntos, hasta el 12,1%. Pero la guía para 2024 es positiva con un crecimiento esperado de ingresos a perímetro comparable y una rentabilidad sobre el capital empleado Roic del 10%. Tiene en marcha un programa de recompra de acciones de hasta 1.200 millones de euros en tres tramos hasta 2026.

## ING quiere convertirse en el mejor banco europeo

En su *Día del Inversor* celebrado el pasado lunes el grupo financiero neerlandés ING reiteró su ambición de ser el mejor banco europeo, con los siguientes objetivos hasta 2027: crecimiento anual de ingresos del 4%-5%; eficiencia del 52%-54%; capital *CET1* del 12,5%; y rentabilidad sobre el capital ROE del 14% (casi equivalente al Rote por el poco peso de los intangibles en el balance). El grupo tiene una buena diversificación geográfica, una cartera crediticia también diversificada, una base de depósitos granular y una buena posición de capital (*CET1* proforma del 14,1% posrecompra de acciones). En el primer trimestre hizo un beneficio atribuido de 1.578 millones (-0,8%) con una Rote de aproximadamente el 12,8%. ING capitaliza en Bolsa 52.300 millones de euros y la actual rentabilidad por dividendo es del 6,9%.

## Polaris se atasca, pero ve la salida del túnel

En el primer trimestre, la estadounidense Polaris tuvo ingresos de 1.736 millones de dólares (-20%) y ebitda de 110 millones (-54%), bajando 4,6 puntos de margen hasta el 6,3%. Sus tres líneas mostraron debilidad. Off Road (77% de las ventas): motos de nieve y vehículos de cuatro ruedas para dunas, senderos y barro. On Road (16%): motocicletas, *motoroadsters* y coches, entre ellos Aixam en Europa. Y Marine (7%): embarcaciones ligeras de recreo. En 2024 prevé una caída de ingresos del 5,6%, hasta 8.400 millones, pero una mejora del margen ebitda de 0,55 puntos hasta el 12%.
La cotización ha cedido el 35% en doce meses para una capitalización de 4.400 millones de dólares. Polaris acaba de sacar nuevos modelos con los que espera revitalizarse. Capital World Investors, Vanguard y BlackRock tienen el 30% del capital.

# La agenda de la semana

## Lunes 24

**ALEMANIA**
Encuesta IFO (junio). **Ant.: 89,3.**

**EEUU**
Índice manufacturero Fed de Dallas (junio). **Ant.: -19,4.**

## Martes 25

**ESPAÑA**
PIB (primer trimestre). **Ant.: 2,4%.**
IPP (mayo). **Ant.: -6,6%.**

**EEUU**
Confianza del consumidor Conference Board (junio). **Est.: 100; ant.: 102.**
Índice Case-Shiller (abril). **Ant.: 6,49%.**
Resultados empresariales: **FedEx.**

## Miércoles 26

**ESPAÑA**
Dividendo de **Bankinter** (0,11 euros brutos por acción).

**ALEMANIA**
Confianza del consumidor GFK (julio). **Ant.: -20,9.**

**EEUU**
Solicitudes semanales de hipotecas.
Venta de viviendas nuevas (mayo). **Est.: 650m; ant.: 634.000.**
Resultados empresariales: **Micron Technology.**

## Jueves 27

**ESPAÑA**
Ventas minoristas (mayo). **Ant.: 0,3%.**
Junta general de accionistas: **Talgo**, **FCC**, **Solaria Energía** y **Tecnicas Reunidas.**

**EUROZONA**
Confianza del consumidor (junio).

**EUROPA**
Resultados: **H&M.**

**EEUU**
PIB (primer trimestre). **Est.: 1,5%; ant.: 1,3%. Ant.: -7,7%.**
Resultados empresariales: **Nike.**

## Viernes 28

**ESPAÑA**
IPC (junio). **Ant.: 3,6%.**
Junta General de Accionistas: **Urbas Grupo Financiero.**

**ALEMANIA**
Ventas minoristas (mayo). **Ant.: 1,8%.**
Tasa de desempleo (junio). **Ant.: 5,9%.**

**FRANCIA**
IPC (junio). **Ant.: 2,3%.**
IPP (mayo). **Ant.: -6,8%.**

**REINO UNIDO**
PIB (1er Trim). **Ant.: 0,6%.**

**EEUU.**
PCE deflactor (mayo). **Est.: 0,0%; ant.: 0,3%.**

Est.: Estimado. Ant.: Anterior.

**Información facilitada por Singular Bank / www.singularbank.es**



JMCaderas

Bankinter abona el miércoles un dividendo de 0,11 euros brutos por acción.



# El mejor ahorro

## DEPÓSITOS

Rentabilidad TAE (en %)

| Entidad | Rentabilidad (%) | Fondo de garantía |
|---|---|---|
| **A 3 meses** | | |
| Cetelem | 4,00 | España |
| BFF | 3,80 | Italia |
| PayRay | 3,55 | Lituania |
| **A 6 meses** | | |
| BiG | 4,14 | Portugal |
| PayRay | 3,56 | Lituania |
| Banca CF+ | 3,55 | Italia |
| **A 12 meses** | | |
| ManoBank | 3,61 | Lituania |
| PayRay | 3,61 | Lituania |
| Haitong | 3,61 | Portugal |
| **A 24 meses** | | |
| Banca Progetto | 3,59 | Italia |
| SmeBank | 3,59 | Lituania |
| Haitong | 3,59 | Portugal |

Elaboración propia

## CUENTAS

Saldo máximo remunerado, en euros

| Entidad | TAE (%) | Saldo máximo remunerado | Condiciones |
|---|---|---|---|
| Ibercaja | 5,09 | 10.000 | Ingresos 600 eur. |
| Bankinter | 5,00 | 10.000 | Ingresos 800 euros |
| Yoigo | 5,00 | 5.000 | No |
| Trade Republic | 3,75 | 50.000 | No |
| Norwegian Bank | 3,70 | 1.000.000 | No |
| Banca Progetto | 3,50 | 100.000 | No |
| CKV | 3,35 | 100.000 | No |
| Distingo Bank | 3,32 | 100.000 | No |
| Collector | 3,30 | 85.000 | No |
| Lea Bank | 3,24 | 100.000 | No |
| Klarna | 3,03 | 85.000 | No |
| Cetelem | 3,00 | No | Comisión |
| EBN Banco | 3,00 | 50.000 | No |
| TF Bank | 2,93 | 85.000 | No |
| Renault Bank | 2,89 | No | No |

Fuente: Elaboración propia

# Las mejores hipotecas

## A TIPO FIJO

Ordenado de menor a mayor TAE. Con máxima bonificación. Ingresos en euros.

| Entidad | Plazo (años) | TAE* (%) | Ingresos mínimos |
|---|---|---|---|
| Coinc | 25 | 3,23 | No |
| Openbank | 25 | 3,28 | 900 |
| Evo Banco | 25 | 3,39 | 600 |
| Santander | 30 | 3,47 | 600 |
| Bankinter | 25 | 3,60 | 2.500 |
| MyInvestor | 30 | 3,70 | 4.000 |
| Sabadell | 30 | 3,76 | No |
| Imagin | 25 | 3,82 | 1.200 |
| Ibercaja | 25 | 3,93 | 2.500 |
| Caja de Inge. | 30 | 3,96 | No |
| BBVA | 25 | 3,97 | 600 |
| ING | 25 | 4,18 | 600 |
| CaixaBank | 30 | 4,26 | 600 |

*TAE: Tasa anual equivalente. Fuente: Elaboración propia

## A TIPO VARIABLE

Ordenado por el mejor diferencial. Con máxima bonificación. Ingresos en euros

| Entidad | Difer. sobre euribor (%) | Tipo fijo inicial (%) | Ingresos mínimos |
|---|---|---|---|
| Sabadell | E+0,40 | 2,00 | No |
| Evo Banco | E+0,48 | 2,20* | 600 |
| Kutxabank | E+0,49 | 2,59 | 3.000 |
| Unicaja | E+0,50 | 2,40 | 2.500 |
| Abanca | E+0,60 | 1,40 | 2.500 |
| BBVA | E+0,60 | 1,99 | No |
| Ibercaja | E+0,60 | 1,75 | 2.500 |
| ING | E+0,65 | 2,40 | 600 |
| Openbank | E+0,77 | 2,37 | 900 |
| Coinc | E+0,75 | 2,50 | No |
| B. Santander | E+0,74 | 1,89 | 600 |
| Bankinter | E+0,75 | 2,50 | 2.500 |
| MyInvestor | E+0,79 | 2,49 | 4.000 |

E: Euribor *Dos años. Fuente: Elaboración propia

# Rentabilidad por dividendo

## RÁNKING DEL IBEX

Valores del índice ordenados de mayor a menor rentabilidad por dividendo en los últimos 12 meses. En %

■ Compañías que utilizan la fórmula del scrip dividend
T: Todos los pagos en scrip
X: Parte de los pagos en scrip

| Valor | Rentabilidad (%) |
|---|---|
| Enagás | 11,89 |
| Endesa | 10,97 |
| Colonial | 8,33 |
| CaixaBank | 7,68 |
| Telefónica | 7,43 |
| Logista | 6,86 |
| Mapfre | 6,86 |
| Naturgy | 6,84 |
| Acerinox | 6,15 |
| BBVA | 5,88 |
| Bankinter | 5,75 |
| Redeia | 5,74 |
| Repsol | 5,11 |
| ACS | 4,8 (T) |
| Sacyr | 4,16 (T) |
| Aena | 4,12 |
| Acciona | 3,97 |
| Santander | 3,96 |
| Unicaja | 3,9 |
| Sabadell | 3,37 |
| Fluidra | 3,18 |
| Amadeus | 3,08 |
| Inditex | 2,89 |
| Acciona Energía | 2,41 |
| Ferrovial | 2,03 (T) |
| Merlin Properties | 1,94 |
| ArcelorMittal | 1,66 |
| Iberdrola | 1,65 (X) |
| Rovi | 1,5 |
| Indra | 1,2 |
| Cellnex Telecom | -- |
| Grifols | -- |
| IAG | -- |
| Meliá Hotels | -- |
| Solaria | -- |

Expansión. Fuente: SIX Financial Information